

ORGANIZACIÓN MUNDIAL DEL COMERCIO

RESTRICTED

WT/ACC/SPEC/JOR/6
23 de abril de 1999

(99-1658)

**Grupo de Trabajo sobre la
Adhesión de Jordania**

Original: inglés

ADHESIÓN DEL REINO HACHEMITA DE JORDANIA

Elementos de un proyecto de informe del Grupo de Trabajo sobre la Adhesión de Jordania

Introducción

1. El Gobierno del Reino Hachemita de Jordania solicitó la adhesión al Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT de 1947) en enero de 1994 (documento L/7378). En su reunión de 25 de enero de 1994, el Consejo de Representantes del GATT de 1947 creó un Grupo de Trabajo encargado de examinar la solicitud del Gobierno de Jordania de adherirse al Acuerdo General, con arreglo al artículo XXXIII de dicho Acuerdo. Tras la conclusión de la Ronda Uruguay, Jordania solicitó la adhesión a la Organización Mundial del Comercio (OMC), con arreglo al artículo XII del Acuerdo de Marrakech por el que se establece la Organización Mundial del Comercio. En cumplimiento de la decisión adoptada por el Consejo General de la OMC el 31 de enero de 1995, el Grupo de Trabajo sobre la Adhesión al GATT de 1947 se transformó en un Grupo de Trabajo sobre la Adhesión a la OMC. El mandato y la composición de dicho Grupo de Trabajo se exponen en el documento WT/ACC/JOR/5/Rev.3.

2. El Grupo de Trabajo se reunió los días 28 de octubre de 1996, 4 de julio de 1997, 22 de julio de 1998 y ..., bajo la presidencia del Excmo. Sr. K. Kesavapany (Singapur).

Documentación presentada

3. El Grupo de Trabajo tuvo ante sí, como documentos básicos para su examen, un Memorándum sobre el Régimen de Comercio Exterior de Jordania y las preguntas formuladas por los Miembros sobre el régimen de comercio exterior de Jordania, junto con las respuestas a dichas preguntas y otra información facilitada por las autoridades de Jordania (L/7533, WT/ACC/JOR/2, WT/ACC/JOR/3 y Add.1, WT/ACC/JOR/8 y Add.1, WT/ACC/JOR/9, WT/ACC/JOR/13, WT/ACC/JOR/14, WT/ACC/JOR/18, ...), incluidos los textos legislativos y otra documentación que se enumera en el anexo I.

Declaraciones preliminares

4. En su declaración preliminar de 1996, el representante de Jordania afirmó que Jordania se acercaba al siglo próximo en un entorno radicalmente diferente al de sus primeros decenios de desarrollo. En los decenios de 1970 y 1980, Jordania realizó grandes inversiones en el desarrollo de sus recursos humanos, merced a un alto grado de financiación exterior y a las remesas de los jordanos que trabajaban en el extranjero. La incapacidad de Jordania para cumplir sus obligaciones exteriores había conducido a la introducción, a finales del decenio de 1980, de un programa de estabilización de la economía. Las políticas de estabilización tuvieron éxito, a pesar incluso del retorno de más de 400.000 trabajadores expatriados. El Gobierno impuso un calendario ambicioso de reformas, incluida la reforma fiscal y del comercio, desde principios del decenio de 1990, con miras a estabilizar la economía, mejorar la eficiencia y ampliar el papel del sector privado. El déficit por cuenta corriente cayó drásticamente, como reflejo de un fuerte crecimiento de las exportaciones y un aumento de los ingresos generados por el turismo y de las remesas de los trabajadores. El objetivo del programa de reforma a medio plazo era mantener el crecimiento anual del PIB real a un mínimo del 6 por ciento y el crecimiento de las exportaciones en torno al 10 por ciento, unas tasas de inflación similares a las de los países industrializados, unos déficit por cuenta corriente inferiores al 3 por ciento del PIB y la acumulación de reservas de divisas.

5. La reforma económica se dirigía a la liberalización y el dismantelamiento de todos los obstáculos al comercio, la inversión, el trabajo, el capital, los pagos y los servicios. El Gobierno elaboró un proyecto de Ley de Aduanas basado en las prácticas óptimas internacionales. Entre las iniciativas encaminadas a mejorar el despacho de aduana figuraban la racionalización del régimen de entrada temporal y de reintegro de los derechos de aduana, la certificación previa a la expedición, un "canal verde" para facilitar el despacho de las importaciones y la informatización, mejora y formación del personal de aduanas. El Gobierno adoptó asimismo medidas para revisar y modificar las principales leyes que regulaban la actividad económica y creó una Unidad de Aplicación de la Privatización encargada de coordinar las diferentes iniciativas en materia de privatización y de velar por la transparencia del proceso. Las reformas internas se inscribieron en esta política de reforma multilateral, pero Jordania no esperó a que se produjera una liberalización a escala mundial para tomar decisiones que juzgaba de interés propio.

6. Un sistema multilateral de comercio sólido era vital para Jordania, que estaba preparándose para vincular su economía a la economía mundial. La cooperación económica de Jordania y sus relaciones comerciales con la comunidad internacional se caracterizaban por un compromiso sincero de cumplir las obligaciones contraídas con sus interlocutores. Algunas obligaciones dimanantes de

la OMC supondrían restricciones a sus políticas y reglamentaciones sobre determinadas industrias vulnerables. Jordania estaba dispuesta a negociar un acuerdo justo que conciliase los intereses de todas las partes interesadas por el espíritu de los acuerdos multilaterales de la OMC, y esperaba una adhesión satisfactoria que tuviera en cuenta su condición de país en desarrollo y con una economía pequeña. La adhesión a la OMC permitiría que Jordania trabajase junto a los demás países Miembros para reforzar el sistema multilateral de comercio en beneficio de todos los Miembros.

7. En sus declaraciones preliminares, los miembros del Grupo de Trabajo acogieron con agrado la solicitud de adhesión de Jordania a la OMC. Dicha adhesión reforzaría el carácter universal de la OMC. Felicitaron a Jordania por sus esfuerzos por solventar sus problemas económicos y expresaron el deseo de que su adhesión a la OMC contribuyera a consolidar las reformas. Los miembros esperaban cooperar estrechamente con Jordania, de cara a ultimar el proceso de adhesión satisfactoriamente lo antes posible. Algunos miembros observaron que Jordania deseaba acogerse a ciertos acuerdos transitorios y apoyaron dicha petición, mientras que otros afirmaron que esas solicitudes se examinarían con benevolencia y se tomarían al respecto decisiones caso por caso, en función de que respondieran o no a necesidades legítimas.

8. El Grupo de Trabajo revisó las políticas económicas y el régimen de comercio exterior de Jordania y las posibles condiciones de un proyecto de Protocolo de Adhesión a la OMC. Las observaciones formuladas por los miembros del Grupo de Trabajo sobre los distintos aspectos del régimen de comercio exterior de Jordania y sobre las condiciones de adhesión de Jordania a la OMC se resumen en los párrafos 9 a 194.

POLÍTICAS ECONÓMICAS

Política monetaria y fiscal

9. El representante de Jordania afirmó que las políticas económicas vigentes tenían por objetivo la estabilidad fiscal y monetaria. El déficit presupuestario público se había reducido mediante recortes en las subvenciones, la contención de los gastos y el aumento de los ingresos fiscales. Se habían reducido las subvenciones a los productos alimenticios, se había incrementado el precio interior de los productos derivados del petróleo y se aplicaba un programa para mejorar el rendimiento de empresas públicas deficitarias como la Real Compañía de Líneas Aéreas de Jordania, la Empresa Pública de Transportes y la Organización de Comercialización Agrícola. Se había presentado un proyecto de legislación al Consejo de Ministros encaminado a abolir todos los privilegios de que gozaba el Banco de la Vivienda, en consonancia con el cumplimiento de las obligaciones en materia de viviendas para personas con escasos ingresos. El Banco de la Vivienda se había transformado en

un banco comercial y ya no disfrutaba de ningún privilegio. Las subvenciones a los productos alimenticios se habían eliminado recientemente, y la Real Compañía de Líneas Aéreas de Jordania y la Empresa Pública de Transportes estaba en proceso de privatización.

10. Desde el punto de vista de los ingresos fiscales, la ampliación de la base imponible había ido acompañada de una mayor eficiencia en la recaudación de los impuestos, incluida la introducción de un impuesto general sobre las ventas, en sustitución del impuesto sobre el consumo. El régimen del impuesto sobre la renta, aplicado en virtud de la Ley del Impuesto sobre la Renta (Nº 14, de 1995), gravaba los beneficios o ganancias devengados o acumulados en Jordania en función de una autoevaluación anual. Los tipos impositivos oscilaban entre el 5 y el 30 por ciento para las personas físicas y entre el 15 y el 35 por ciento para las personas jurídicas. Estaban exentas del impuesto sobre la renta las instituciones asistenciales, culturales, educativas, deportivas o sanitarias y las sociedades cooperativas; los terrenos dedicados a la agricultura, la avicultura, la cría de ganado, la piscicultura o la apicultura; las ganancias de capital obtenidas con equipo, aparatos, terrenos, bienes inmuebles, obligaciones y acciones; los salarios percibidos por representantes diplomáticos no jordanos; los sueldos y salarios pagados por empresas extranjeras no dedicadas a la explotación y registradas en Jordania de conformidad con la Ley de Sociedades; los intereses devengados por depósitos de individuos o empresas nacionales y extranjeros; los ingresos resultantes de patentes, derechos de autor o gratificaciones; los ingresos especificados en acuerdos para evitar la doble imposición; y los ingresos eximidos explícitamente en la Ley de Promoción de las Inversiones (Nº 16 de 1995) o en virtud de acuerdos bilaterales o multilaterales. Las exenciones fiscales se aplicaban igualmente a las empresas extranjeras.

11. El objetivo de la política monetaria era la estabilidad de la moneda, con objeto de garantizar la estabilidad de los precios y una financiación adecuada de la actividad económica. Este objetivo se alcanzó mediante el control de la oferta monetaria y la mitigación de las restricciones para el control monetario; la consolidación de las reservas en divisas; la prosecución de la liberalización de los tipos de interés; la creación de una sociedad aseguradora de los depósitos; y la supervisión por el Banco Central de todas las instituciones financieras.

Sistema cambiario y de pagos exteriores

12. El representante de Jordania afirmó que, desde el 23 de octubre de 1995, la moneda nacional -el dinar jordano (DJ, equivalente a 1.000 fils)- se vinculó al dólar de los Estados Unidos a los tipos oficiales de compra y venta de 0,708 y 0,710 dinares jordanos por 1 dólar EE.UU., respectivamente. Desde el 20 de febrero de 1995 Jordania asumió formalmente las obligaciones contenidas en las secciones 2, 3 y 4 del artículo VIII del Convenio Constitutivo del Fondo Monetario Internacional. De

este modo, los pagos en divisas de transacciones por cuenta corriente no estaban restringidos en este país. En cuanto a las transacciones de capital, el representante de Jordania afirmó que las transferencias de capital hacia el interior del país no estaban sujetas a restricciones, pero las transferencias hacia el exterior se supeditaban a la aprobación del Banco Central de Jordania (BCJ). Las transacciones relacionadas con la inversión extranjera se habían liberalizado por completo. El BCJ permitía transferencias de capital a los países árabes sobre una base de reciprocidad. Los residentes estaban autorizados a poseer o transferir hasta 35.000 dinares jordanos en divisas para hacer frente a los pagos corrientes de invisibles como viajes, educación, medicación, peregrinación, residencia en el extranjero y ayuda familiar, sin precisar la aprobación previa del Banco Central. Las solicitudes por cuantías superiores a 35.000 dinares se evaluaban con benevolencia y se concedían en función de las necesidades de los solicitantes. En 1997 las transferencias hacia el exterior se liberalizaron por completo.

13. Se permitía la concertación de contratos a plazo en las principales monedas a pagar en dinares jordanos para determinadas transacciones comerciales, incluida la importación de productos básicos, a condición de que los bancos autorizados cubriesen dichas operaciones en el extranjero. Cada transacción a plazo de una agencia autorizada estaba sujeta a límites cuantitativos, pero el Banco Central de Jordania podía ofrecer a sociedades o proyectos considerados de interés nacional vital un servicio de cambios a plazo para las coberturas con cambios a plazo facilitadas por bancos jordanos. Los reglamentos cambiarios se habían modificado para permitir que los bancos realizasen operaciones de canje de activos en divisas extranjeras por dinares jordanos en beneficio de todos los clientes.

14. Se exigían permisos de cambio para las mercancías supeditadas al trámite de licencias de importación; dichos permisos se concedían automáticamente cuando se había obtenido la licencia de importación. El Departamento de Control de Divisas del Banco Central de Jordania expedía los permisos de cambio y percibía un derecho del 0,1 por ciento para cubrir los costes administrativos correspondientes. Aunque ya no se exigían estos permisos de cambio, los bancos seguían cobrando un derecho del 0,1 por ciento por algunos tipos de transferencias de pagos al Banco Central. Se estaba revisando este derecho para reducir las categorías de transferencias sujetas a él, con vistas a su posible eliminación. El derecho no se aplicaba a los permisos expedidos para departamentos gubernamentales y algunas instituciones autorizadas ni los permisos aislados de una cuantía inferior a 300 dinares jordanos.

15. Confirmó que las empresas del sector privado podían contraer libremente empréstitos en el extranjero y que no era precisa la aprobación del Gobierno. Los beneficios obtenidos de las exportaciones no estaban sometidos a requisitos en materia de repatriación. No se gravaban ni

subvencionaban las compras y ventas de divisas; los derechos y gravámenes aplicados a estas transacciones los determinaba libremente el mercado.

Régimen de inversiones

16. El representante de Jordania afirmó que la Ley de Promoción de las Inversiones N° 16 de 1995 había sustituido a la Ley de Fomento de las Inversiones N° (11) de 1987 y la Ley de Inversiones Árabes y Extranjeras N° (27) de 1992. Se había constituido un Consejo Superior de Promoción de las Inversiones, bajo la presidencia del Primer Ministro, y se había confiado la aplicación de la ley a una "Sociedad de Promoción de las Inversiones".

17. Las empresas mercantiles podían constituirse en Jordania como sociedades colectivas y sociedades comanditarias simples, sociedades de responsabilidad limitada, sociedades en comandita por acciones o sociedades anónimas. Las solicitudes de registro debían presentarse al Interventor de Empresas del Ministerio de Industria y Comercio. En el caso de las sociedades colectivas y comanditarias simples, debía adjuntarse a la solicitud el contrato original de sociedad y una declaración firmada por cada uno de los socios; en el caso de las sociedades de responsabilidad limitada, debía adjuntarse la escritura de constitución y los estatutos sociales, en los formularios prescritos a tal efecto, que tenían que firmarse ante el Interventor o cualquier persona autorizada por él, ante un notario o ante un abogado habilitado. Para las sociedades colectivas y sociedades comanditarias simples, los derechos de registro ascendían a 10 dinares jordanos, más el 0,3 por ciento del capital de la empresa en timbres fiscales y 10 dinares para la publicación del registro en la Gaceta Oficial. Los derechos aplicados a las sociedades de responsabilidad limitada ascendían al 0,5 del capital de la empresa -el 0,2 por ciento para el registro y el 0,3 en timbres fiscales- y un derecho de publicación de 15 dinares. La solicitud de registro de las sociedades por acciones debía ir acompañada de sus estatutos sociales, la escritura de constitución, los nombres de los promotores de la empresa y de los promotores encargados de los trámites de constitución. Los estatutos sociales y la escritura de constitución debían firmarse ante el Interventor o cualquier persona autorizada por él, un notario o un abogado habilitado. Los derechos ascendían al 0,6 por ciento del capital de la empresa (la mitad para el registro y la otra mitad en timbres fiscales) y entre 75 y 100 dinares para la publicación en la Gaceta Oficial. Los inversores extranjeros debían registrar sus empresas como empresas jordanas en el Registro de Empresas del Ministerio de Industria y Comercio. Una sucursal de una empresa extranjera tenía que presentar al Interventor de Empresas una copia de sus estatutos sociales y de la escritura de constitución, así como documentos escritos que acreditasen que la empresa estaba autorizada por la autoridad pertinente de Jordania a operar en dicho país. Los

derechos de registro ascendían a 1.000 dinares para una empresa con un capital inferior a 1 millón de dinares, y a 2.000 dinares para empresas de mayores dimensiones.

18. Con arreglo a la Ley de Promoción de las Inversiones, se concedían incentivos fiscales a todos los proyectos relacionados con la industria, la agricultura, el transporte marítimo y ferroviario, los hospitales y los hoteles. El Consejo de Ministros podía añadir cualquier otro sector, en función de las necesidades del Reino. En enero de 1997, el Consejo de Ministros añadió los complejos de esparcimiento y recreo y los centros de exposiciones a la lista de proyectos que se beneficiaban de incentivos fiscales en virtud de la Ley de Promoción de las Inversiones. La importación de activos fijos y piezas de recambio (de hasta el 15 por ciento del valor de los activos fijos que utilizan dichas piezas de recambio) para el establecimiento o la ampliación posterior de un proyecto, estaba exenta de derechos de importación y otros gravámenes y cargas (con la excepción de los derechos municipales), siempre que los artículos se importaran al Reino o se utilizaran en un proyecto en un plazo de 10 años desde la fecha de inicio de la explotación o producción. La exención abarcaría también el incremento en el valor de los activos fijos resultante de un aumento de los precios, de las tarifas de flete o de modificaciones en los tipos de cambio. Los hoteles y hospitales se beneficiaban de exenciones suplementarias de los derechos e impuestos sobre las compras de mobiliario y de suministros para su renovación cada siete años.

19. Se concedían reducciones de los impuestos sobre la renta y los servicios sociales hasta el 25, 50 ó 75 por ciento, en función de la naturaleza de la actividad y la localización del proyecto. La reducción podía ascender al 100 por ciento en determinadas áreas aprobadas por el Consejo de Ministros. Las exenciones de los impuestos sobre la renta y los servicios sociales podían aplicarse a lo largo de 10 años, a partir de la fecha de inicio de las obras (proyectos en el sector de los servicios) o la producción (proyectos en el sector manufacturero). Se concedía una reducción adicional, no superior a cuatro años, en caso de que la ampliación, desarrollo o modernización del proyecto propiciase un aumento de la capacidad de producción (un año por cada incremento no inferior al 25 por ciento).

20. La Ley de Promoción de las Inversiones no establecía diferencia entre los inversores jordanos y no jordanos, y no se vinculaba ninguna preferencia al resultado de la exportación ni a los requisitos en materia de contenido nacional. El artículo 24 de la Ley de Promoción de las Inversiones establecía que los inversores no jordanos que inviertan en un proyecto regulado por la Ley debían recibir el mismo trato que los inversores jordanos. La Ley garantizaba a los inversores extranjeros la transferencia de los beneficios y la repatriación del capital extranjero invertido. La inversión extranjera estaba restringida en algunos sectores. De acuerdo con el Reglamento de Inversiones N° 39

de 1997, promulgado de conformidad con el artículo 24 de la Ley de Promoción de las Inversiones N° 16 de 1995, la propiedad extranjera en un proyecto o actividad económica no podía superar el 50 por ciento en los sectores de la construcción, el comercio y los servicios comerciales y la minería. La Sociedad de Promoción de las Inversiones estaba elaborando la legislación precisa para determinar con claridad las actividades mineras, de construcción y los servicios comerciales a los que se aplicaban las restricciones en materia de participación extranjera. La inversión por parte de ciudadanos no jordanos en los títulos cotizados en el mercado financiero de Ammán se supeditaba a la disposición (artículo 6) de que el pago debía hacerse mediante los ingresos derivados de la venta de divisa convertible. La propiedad extranjera de sociedades por acciones no podía pasar del 50 por ciento, a menos que la cuota de participación superara dicho valor en el momento en que se concluyó la suscripción de acciones, en cuyo caso el límite máximo se fijaría en dicho porcentaje. La cuantía de la inversión extranjera en cualquier proyecto debía ser de un mínimo de 50.000 dinares jordanos, excepto en las sociedades anónimas.

Propiedad estatal y privatización

21. El representante de Jordania afirmó que la estrategia económica de dicho país abogaba por un papel mucho más destacado del sector privado en la economía. El Gobierno se proponía reducir su participación en la producción y distribución de bienes y servicios. Algunos sectores anteriormente reservados a la inversión pública, como las telecomunicaciones y la generación de energía eléctrica, se estaban abriendo a los inversores privados, y se estaban creando sociedades mixtas entre el sector público y privado. La ejecución rápida y transparente del programa de privatización era uno de los objetivos clave del Gobierno.

22. El Consejo de Ministros había nombrado un comité interministerial, presidido por el Primer Ministro, encargado de aplicar el plan general de privatización. Una Unidad de Aplicación de la Privatización, dependiente de la Oficina del Primer Ministro, colaboraba en el proceso de privatización, y el Banco Mundial contribuía a la capacidad institucional de aplicar el programa a través del Fondo Institucional de Desarrollo. Entre las principales responsabilidades de esta Unidad figuraban:

- a) la coordinación de los preparativos para las transacciones de privatización;
- b) la gestión de los equipos de expertos técnicos y de asesores externos con contratos de breve duración;

- c) la ordenación de las iniciativas de comercialización de las empresas que se van a privatizar;
- d) las negociaciones con los grupos de accionistas;
- e) la ejecución de las transacciones; y
- f) la difusión de información sobre los progresos de la privatización.

23. El objetivo del programa de privatización era mejorar la eficiencia de las empresas. Se preveía que los resultados operativos de algunas empresas públicas mejorarían al concederse una mayor autonomía a la gestión empresarial con respecto a las decisiones administrativas y sobre inversión, y gracias a la venta de acciones a inversores estratégicos de prestigio. Se habían dado pasos importantes de cara a la eventual privatización de los sectores de la energía eléctrica y las telecomunicaciones. El Gobierno tenía la intención de reestructurar las empresas públicas del sector del transporte. Había decidido que la primera fase del programa supondría la privatización de la Sociedad Jordana de Telecomunicaciones, la Autoridad Jordana de Energía Eléctrica, la Compañía Eléctrica del Distrito de Irbid, la Compañía Jordana de Energía Eléctrica, la Sociedad del Ferrocarril de Áqaba, la Compañía Jordana de Fábricas de Cemento, la Empresa Pública de Transportes y el Complejo Turístico y Balneario de Zerqa Main. El Gobierno vendería asimismo sus participaciones minoritarias (inferiores al 5 por ciento) en las sociedades por acciones y se desprendería parcialmente de otras acciones en sociedades como la Compañía Árabe de la Potasa y la Compañía de Minas de Fosfato de Jordania (en estudio).

24. El representante de Jordania afirmó que el proceso jordano de privatización no conllevaba prácticas discriminatorias ni discrecionalidad en la autorización de las inversiones. Las personas extranjeras de cualquier nacionalidad podían participar en el proceso de privatización en Jordania, de conformidad con la legislación vigente. Se invitaba a todos los consultores, inversores y urbanizadores extranjeros, a través de los medios de comunicación nacionales e internacionales, a competir en las licitaciones relacionadas con el programa de privatización.

Políticas de precios

25. El representante de Jordania afirmó que su Gobierno estaba eliminando gradualmente los controles sobre los precios de algunos productos básicos, con miras a una eventual liberalización de todos los precios al por menor. Jordania sometía a un control de precios y de rentabilidad, así como a un control de los precios máximos, a ciertos productos nacionales e importados. Los productos sujetos a controles se enumeran en el cuadro 1.

Cuadro 1 a): Controles sobre productos nacionales

Código del SA	Nombre del producto
CONTROL DE PRECIOS	
ex 0713.20	Garbanzos, semillas para siembra
ex 0713.40	Lentejas, semillas para siembra
ex 1001	Trigo, semillas para siembra
ex 1003.00	Cebada, semillas para siembra
ex 1214.90	Vezas y productos forrajeros similares, semillas para siembra de piensos para animales.
1001.10, ex 1001.90	Trigo
1101.00	Harina
ex 1905.90	Pan: árabe, tanouri, taboun, armenio y baladí
ex 2302	Salvados
ex 2523.29	Cemento Portland, en sacos
ex 2523.29	Cemento Portland, a granel
ex 2523	Cemento resistente al sulfato, en sacos
ex 2523	Cemento resistente al sulfato, a granel
ex 2711.13	Gas líquido butano
ex 2710.00	Con plomo (gasolina)
ex 2710.00	Súper (gasolina)
ex 2710.00	Sin plomo (gasolina)
ex 2710.00	Combustible para turbinas de gas (combustible para aeronaves)
ex 2710.00	Keroseno
2710.004	Diésel
2710.005	Fueloil
ex2714.90	Asfalto, sin recipientes
ex 2714.90	Asfalto, en recipientes
ex 2710.00	Diésel para barcos
ex 3002, ex 3003, ex 3004	Medicamentos para uso humano, de producción local
ex 2201.90	Agua
2716.00	Energía eléctrica
CONTROL DE RENTABILIDAD	
ex 3002, ex 3003, y ex 3004	Productos de medicina, veterinaria, de producción local
PRECIOS MÁXIMOS	
ex 0401.30	Leche fresca de vaca
ex 0403.10	Yogur, en recipientes de plástico, producido a partir de leche fresca al 100%.
ex 0403.90	Labaneh, en recipientes de plástico, producido a partir de leche fresca al 100%.
ex 2005.90	Houmos,
ex 2005.90	Qudsieh,
ex 2005.90	Fool,
ex 2005.90	Musabaha,
ex 2106.90	Emparedados de falafel, y piezas de falafel vendidos en restaurantes sin categoría

Cuadro 1 b): Controles sobre productos importados

Código del SA	Nombre del producto
CONTROL DE PRECIOS	
1001.10 ex 1001.90	Trigo
CONTROL DE RENTABILIDAD	
ex 3002, ex 3003, ex 3004	Medicamentos para uso humano
ex 3002, ex 3003, ex 3004	Medicamentos para uso veterinario
PRECIOS MÁXIMOS	
0204.21	- Canales o medias canales de cordero, frescas o refrigeradas
0204.22	- Los demás cortes (trozos) sin deshuesar, frescos o refrigerados
0201.10	- Canales o medias canales de animales de la especie bovina, frescas o refrigeradas
0201.20	- Cortes (trozos) de animales de la especie bovina, sin deshuesar, frescos o refrigerados
0201.30	- Carne de animales de la especie bovina, deshuesada, fresca o refrigerada
ex 1003.00	Cebada, en sacos
ex 1003.00	Cebada, a granel

26. Un comité -compuesto por representantes de los comerciantes y los Ministerios de Abastecimientos y Agricultura- fijaba unos precios basados en los costos, y autorizaba un margen de beneficios del 17 por ciento a los mayoristas y minoristas. El mismo margen de beneficios máximo se aplicaba en el caso de productos importados similares. Podían efectuarse revisiones de los precios fijados cada seis meses. En la mayoría de los casos, eran los importadores quienes solicitaban estas revisiones, debido a cambios en los precios de importación, por ejemplo, del trigo panificable. Los controles de precios afectaron en un principio a 66 productos alimenticios. En respuesta a preguntas específicas, confirmó que los precios de la leche en polvo, el azúcar y el arroz no se fijaban cuando los importaban empresas privadas. Con la excepción de la hogaza de pan corriente en Jordania, los precios de todos los productos de panadería, pastelería y galletería se determinaban libremente en el mercado. Se seguían aplicando controles de precios a los cigarrillos de producción nacional, mientras que los precios de los cigarrillos importados se habían liberalizado por completo.

27. [Las tarifas de los servicios públicos (electricidad, agua, calefacción solar y gas natural) y los precios de los productos del petróleo, excepto los lubricantes, estaban sometidos a controles con objeto de apoyar a los grupos de ingresos escasos. Las tarifas de electricidad se habían aumentado recientemente para racionalizar el uso de la energía y aumentar la viabilidad financiera de la producción de electricidad. Las tarifas del agua también habían subido, incluida la adopción de un arancel progresivo para el agua de riego, con miras a racionalizar su uso y garantizar la recuperación de los costos de los servicios de abastecimiento de agua y saneamiento.]

28. Un miembro observó que la aplicación de los controles de precios a la carne refrigerada importada, pero no a la carne refrigerada de producción nacional, parecía constituir un incumplimiento de las obligaciones de trato nacional establecidas en el artículo III del GATT, y preguntó cómo tenía la intención Jordania de armonizar este trato con las prescripciones de la OMC. Este miembro expresó el deseo de que Jordania se comprometiera a observar las disposiciones del artículo III relativas a la aplicación de precios máximos a las importaciones, y muy en particular las disposiciones de los párrafos 4 y 9, de modo que Jordania notificara al Grupo de Trabajo los controles de precios aplicados actualmente a las importaciones y a los bienes y servicios nacionales, y que los futuros controles de este tipo se publicaran en un diario oficial, para información y consulta de los comerciantes.

29. En respuesta, el representante de Jordania afirmó que su país tenía la intención de cumplir las obligaciones en materia de trato nacional con respecto al uso de unos precios máximos para la carne refrigerada y la carne de animales vivos importados y sacrificados en Jordania. [Este asunto está siendo debatido por el Consejo de Ministros.] Añadió que Jordania no tenía la intención de liberalizar los precios de los productos todavía sometidos a control de precios antes de su adhesión a la OMC. Sin embargo, velaría por que los mecanismos de control de precios aplicados en el país estuvieran en consonancia con los artículos I y III del GATT de 1994, y con los requisitos de transparencia de la OMC. Jordania notificaría los controles sobre los precios de las importaciones y los bienes y servicios nacionales vigentes al Grupo de Trabajo, y los futuros controles de este tipo se publicarían en un diario oficial para información y consulta de los comerciantes.

Política de competencia

30. El representante de Jordania afirmó que se ha presentado un proyecto de Ley de Competencia al Parlamento para su revisión y aprobación. En cuanto estuviese disponible, se enviaría al Grupo de Trabajo una traducción en inglés de la Ley.

MARCO PARA LA ELABORACIÓN Y APLICACIÓN DE LAS POLÍTICAS

31. El representante de Jordania declaró que su país era una monarquía constitucional. El Rey y el Consejo de Ministros constituían la rama ejecutiva del Estado. El sistema legislativo lo componían el Rey y el Parlamento, formado por una Cámara Alta, constituida por 40 dignatarios nombrados por el Rey, y una Cámara Baja, de 80 diputados elegidos por el pueblo. La Constitución (artículo 97) garantizaba un sistema judicial independiente, que constaba de tribunales civiles y penales, que comprendían juzgados de paz, tribunales de primera instancia y tribunales de apelación.

32. Incumbía al Consejo de Ministros dictar decretos y reglamentos sobre la base de distintas leyes pertinentes. Los reglamentos del Consejo de Ministro debían ser aprobados por el Rey y publicados antes de entrar en vigor. De acuerdo con la Ley de Aduanas, el Consejo de Ministros decidía los cambios en los tipos arancelarios, a propuesta del Consejo de Aduanas, formado por el Ministro de Hacienda, el Ministro de Industria y Comercio y el Director General del Departamento de Aduanas. El Consejo de Ministros estaba facultado para imponer restricciones a la importación o exportación de determinadas mercancías, restringir total o parcialmente el derecho de importar o exportar mercancías a determinadas entidades, o eximir a las mercancías del régimen de licencias de importación y exportación, a propuesta del Ministro de Industria y Comercio.

33. El Ministerio de Industria y Comercio supervisaba la formulación y ejecución de las políticas relacionadas con la industria y el comercio. Entre sus funciones figuraban la aplicación de la legislación principal en materia de comercio, como la Ley y el Reglamento sobre Importación y Exportación, la Ley de Sociedades, la Ley de Propiedad Industrial, la Ley de Seguros y la Ley de Marcas de Fábrica o de Comercio; la negociación de los acuerdos y protocolos comerciales y económicos; y la representación del Gobierno en las reuniones bilaterales, regionales e internacionales. El Ministerio de Industria y Comercio, a propuesta de la autoridad interesada o en colaboración con ella, podía supeditar determinadas importaciones o exportaciones a su aprobación previa.

34. El Departamento de Aduanas, dependiente del Ministerio de Hacienda, administraba el tráfico transfronterizo de mercancías de conformidad con las leyes y reglamentos vigentes. Entre los cometidos principales de este Departamento, que se compone de 16 direcciones y 23 centros fronterizos, figuraban la aplicación de derechos aduaneros a los productos importados; la administración de la entrada temporal y/o los servicios de desgravación fiscal para exportadores, representaciones diplomáticas y oficinas y proyectos regionales; la concesión de exenciones, de conformidad con la Ley de Promoción de las Inversiones, a instituciones como las asociaciones caritativas y a los beneficiarios de dicha Ley; la recaudación del impuesto sobre las ventas; la sustanciación de todas las infracciones a la Ley de Aduanas como contrabando, fraude e información falsa; la organización de patrullas especializadas en combatir el contrabando; y la realización de inspecciones de auditoría de todas las declaraciones de aduanas. El Ministerio de Sanidad se encargaba de registrar los medicamentos de producción local así como los importados.

35. El representante de Jordania afirmó que los proyectos de Ley se presentaban normalmente al Consejo de Ministros para su examen por parte del Ministerio u organismo encargado del asunto de que se tratase. Tras su aprobación por el Consejo de Ministros, la ley se enviaba a la Oficina de

Legislación para que le diera la formulación jurídica correcta, antes de su envío al Parlamento. Las leyes se discutían y aprobaban por separado en las dos Cámaras del Parlamento. Una ley que había sido aprobada por las dos Cámaras se presentaba al Rey para que la sancionase y rubricase. Una vez cumplido este requisito, la ley entraba en vigor tras su publicación en la Gaceta Oficial. Los acuerdos y tratados internacionales firmados por Jordania sólo están supeditados a la ratificación del Parlamento si conllevan gastos con cargo al Tesoro. Todos los tratados deben ser publicados en la Gaceta Oficial para entrar en vigor.

36. El representante de Jordania señaló que, a menos que la ley designara a otro tribunal, los tribunales civiles tenían jurisdicción en todas las causas civiles, incluido el comercio. Los tribunales jordanos podían también entender casos que rebasasen su jurisdicción, si los litigantes expresaban su acuerdo. Las causas comerciales en las que entendían tribunales civiles podían remitirse a los juzgados de paz (causas de un valor máximo de 750 dinares jordanos), los tribunales de primera instancia (que tenían también la función de tribunales de apelación de las decisiones de los juzgados de paz), los tribunales de apelación y el Tribunal de Casación. El Tribunal de Casación decidía sobre las sentencias de los tribunales de apelación en las causas civiles. Decidía también sobre puntos de derecho o procesales si el juez presidente del Tribunal de Apelación autorizaba la remisión al Tribunal de Casación. En determinados casos el Tribunal de Casación podía decidir someter la causa a la reconsideración del Tribunal de Apelación. Las consideraciones de hecho con derechos de los litigantes que no se hubieran impugnado ante el Tribunal de Primera Instancia o el Tribunal de Apelación no podían plantearse ante el Tribunal de Casación.

37. Las personas físicas o jurídicas que deseaban impugnar decisiones administrativas podían elevar el caso al Tribunal Superior de Justicia, especializado en jurisdicción administrativa. Las cuestiones relacionadas con el impuesto de aduanas y sobre la renta se decidían en tribunales especializados. Las decisiones sobre causas aduaneras eran apelables ante el Tribunal de Aduanas de Primera Instancia, cuyas sentencias podían recurrirse ante el Tribunal de Aduanas de Apelación y posteriormente ante el Tribunal de Casación. Los casos de infracción de la propiedad intelectual se dirimían en los Tribunales Civiles de Primera Instancia. Si se exceptuaba la concesión de amnistía o perdón parcial a personas convictas y la confirmación de la ejecución de la pena capital, el Rey no tenía ninguna facultad para desestimar la sentencia de ningún tribunal civil ni penal. Los tribunales religiosos entendían sobre todo en las causas relacionadas con cuestiones como el matrimonio, divorcio, testamentos y legados, y no tenían ninguna competencia en las causas penales o civiles ni en las cuestiones relacionadas con el comercio interior y exterior.

38. Un miembro solicitó a Jordania una aclaración sobre el derecho de apelación ante una autoridad judicial independiente en cuestiones abarcadas por los Acuerdos de la OMC. En respuesta, el representante de Jordania afirmó que su país había adoptado un sistema de litigio de dos niveles. Esta norma se aplicaba en los tribunales civiles o administrativos, de modo que todas las decisiones de carácter judicial podían recurrirse en Jordania de una u otra forma. En ausencia de un tribunal especial de primera instancia, todas las decisiones de tipo administrativo se consideraban decisiones del primer tribunal y podían por lo tanto recurrirse ante el Tribunal Superior de Justicia. Este Tribunal tenía jurisdicción en un número limitado de apelaciones, fijadas en la Ley del Tribunal Superior o en otras leyes especiales, por ejemplo sobre marcas de fábrica o de comercio y sobre patentes. Las decisiones relativas a causas aduaneras, acerca del impuesto sobre la renta y de compensación por una expropiación inminente eran apelables ante el sistema de tribunales civiles, como establecía una disposición especial de las leyes correspondientes. El Tribunal de Aduanas y el Tribunal de Aduanas de Apelación tenían competencia en todas las causas relacionadas con cuestiones aduaneras y sanciones. Las decisiones del Tribunal de Aduanas y del Tribunal de Apelación estaban supeditadas a la revisión del Tribunal de Casación. Sin embargo, las decisiones sobre la autorización previa a la importación podían recurrirse ante el Tribunal Superior de Justicia, de conformidad con la teoría general del derecho administrativo.

39. En cuanto a la división de la autoridad entre el Gobierno central y el subcentral, el representante de Jordania afirmó que el Gobierno central era responsable de todos los asuntos relacionados con la economía nacional y el comercio exterior. Las entidades públicas autónomas y las agencias privadas colaboraban en la aplicación de las políticas económicas nacionales, incluidas las relacionadas con el comercio.

POLÍTICAS QUE AFECTAN AL COMERCIO DE MERCANCÍAS

Derechos comerciales

40. El representante de Jordania afirmó que cualquier empresa registrada en su país podía dedicarse a la importación siempre que poseyera una tarjeta de importación válida. Las empresas extranjeras, es decir, las empresas no registradas en Jordania, no tenían derecho a importar con fines comerciales. La participación extranjera en empresas de comercio o servicios comerciales no podían rebasar el 50 por ciento, y la cuantía mínima de capital extranjero era de 50.000 dinares jordanos (con la excepción de las sociedades por acciones).

41. La Dirección de Comercio del Ministerio de Industria y Comercio expedía automáticamente las tarjetas de importación a los importadores una vez que éstos habían recibido el certificado de

registro del Registro de Importadores del Ministerio de Industria y Comercio. La solicitud de registro ante el Registro de Importadores debía ir acompañada de una licencia profesional válida e indicar datos como el nombre, la sede social, el capital y el nombre comercial de la compañía o empresa. Las licencias profesionales se expedían a las personas físicas y jurídicas registradas en Jordania que pertenecían a la Cámara de Comercio o a la Cámara de Industria y cuyos locales habían sido inspeccionados y aprobados por la municipalidad local. La pertenencia a la Cámara de Comercio o de Industria era automática una vez abonados los derechos de afiliación.

42. El certificado de registro de una empresa o comerciante debía adjuntarse a la solicitud de las empresas individuales, cuyo capital no podía ser inferior a 5.000 dinares jordanos. Si la documentación era correcta, la tarjeta de importación se expedía gratuitamente en un plazo de 30 minutos. La tarjeta tenía un año de validez (que concluía el 28 de febrero), y podía renovarse cada año si se cumplían los requisitos habituales en materia de documentación, incluida la renovación de la licencia profesional. Una tarjeta de importación no podía anularse. El Ministerio no podía denegar una solicitud de tarjeta de importación.

43. Se aplicaban los mismos criterios a las tarjetas de importación expedidas a cualquier persona, entidad e institución, independientemente de su nacionalidad y sector económico. Las entidades que precisasen una licencia de importación de acuerdo con la información facilitada en [el párrafo 67 *infra*] podían utilizar esta licencia en lugar de la tarjeta de importación.

44. En la tarjeta de importación se otorgaba al importador un número y un archivo especiales que facilitaban el despacho de las mercancías importadas por aduana. Las mercancías podían importarse también sin una tarjeta de importación válida, pero estaban sujetas a una multa equivalente al 5 por ciento del valor de las mercancías importadas. Esta multa se aplicaba por igual a las importaciones procedentes de cualquier origen. Los efectos personales importados estaban exentos de esta disposición, ya que su despacho de aduanas no se sujetaba a derechos.

45. Algunos miembros solicitaron a Jordania que facilitara una justificación de la norma de la tarjeta de importación desde el punto de vista de la OMC, y opinaron que la multa por importar sin tarjeta era desproporcionada. El representante de Jordania replicó que las tarjetas de importación se utilizaban a efectos de identificación y estadísticos, y que la multa tenía por objeto garantizar que los importadores cumplieran las prescripciones.

[Negociaciones sobre acceso a los mercados]

El Ministerio de Industria y Comercio presentó la oferta inicial de acceso a los mercados relativa a las mercancías en junio de 1998 (distribuida en el documento WT/ACC/SPEC/JOR/1 de 3 de julio de 1998). La oferta se volvió a presentar en agosto de 1998 ajustándose a la clasificación del Sistema Armonizado. El Arancel Nacional de Jordania se envió a la OMC en forma de disquete.]

1. Reglamentación de las importaciones

Arancel de Aduanas

46. El representante de Jordania afirmó que la Ley de Aduanas había sido revisada y modificada para compatibilizarla con los requisitos de la OMC, velando por la transparencia y la simplificación de los procedimientos aduaneros. El 1º de octubre de 1998 se publicó una nueva Ley de Aduanas, en sustitución de la Ley de Aduanas de 1983, y entró en vigor el 1º de enero de 1999. Jordania comenzó a utilizar la nomenclatura del Sistema Armonizado el 1º de enero de 1994, y la nomenclatura del SA de 1996 entró en vigor el 1º de marzo de 1997. La Ley de Aduanas N° 20 de 1998 se había revisado para garantizar su conformidad con la OMC. Aunque dicha Ley cumplía en gran medida los requisitos de la OMC, eran necesarias ciertas modificaciones para ponerla plenamente en consonancia con dicha Organización. Los ámbitos clave que debían abordarse eran i) las normas de origen no preferenciales (artículos 24-26), que se revisarían a fondo para incorporar las Normas de Origen Armonizadas una vez ultimadas por la OMC en colaboración con la Organización Mundial de Aduanas; ii) la valoración en aduana (artículos 28-32), respecto de la cual se modificaría la formulación de varios artículos en lo referente a la definición del valor de transacción, el valor obtenido por sustracción, y los métodos prohibidos. Jordania tenía también la intención de publicar, en forma de reglamento, las notas interpretativas sobre valoración en aduana de 1999; iii) los derechos de los usuarios de aduanas, que contarían con una disposición que garantizaría que los derechos de los usuarios de aduanas reflejaban los costos de los servicios prestados, de conformidad con el artículo VIII del GATT de 1994; iv) la observancia de los derechos de propiedad intelectual en frontera, con la creación de un marco jurídico básico que se seguiría precisando en sucesivos reglamentos, y v) los derechos compensatorios y las medidas de salvaguardia, ámbitos en los cuales se suprimiría la formulación del artículo 15, porque Jordania había promulgado una Ley de Salvaguardias y estaba elaborando reglamentos sobre medidas compensatorias. Jordania estaba preparando estas modificaciones y proyectaba promulgarlas en el 2000.

47. El representante de Jordania afirmó que los tipos arancelarios se habían racionalizado y reducido. Las bandas arancelarias se habían reducido a seis (0, 5, 10, 20, 30 y 40 por ciento). El

arancel medio ponderado en función del comercio cayó del 34,1 por ciento en 1994 al 14,6 por ciento en 1996, y la cuota de los derechos aduaneros con respecto a los ingresos fiscales del Gobierno se redujo del 25 por ciento en 1992 al 10 por ciento en 1995. Al 1° de enero de 1997, el arancel máximo ascendía al 40 por ciento (con excepción del alcohol y el tabaco). Se preveía que, antes de concluir 1998, el arancel máximo se reduciría al 30 por ciento, con excepción de las manufacturas del tabaco y sus sucedáneos (70 a 100 por ciento) y las bebidas alcohólicas (180 por ciento). Jordania mantenía tipos arancelarios mixtos (*ad valorem* y específicos) sobre las bananas o plátanos, las uvas, las manzanas, los terneros y los animales de la especie ovina y caprina. No tenía la intención de suprimir estos tipos compuestos.

Los demás derechos y cargas

48. El representante de Jordania afirmó que la Ley N° 7 para la Unificación de los Demás Derechos y Cargas había sido aprobada en marzo de 1997, y suponía la consolidación de los demás derechos y cargas de importación al tipo ordinario del derecho aduanero. Entre los derechos y cargas que se habían incorporado a derechos aduaneros figuraban un recargo consolidado (6 por ciento); los gravámenes municipales y universitarios (2 y 4 por ciento, respectivamente); el recargo fiscal de 1969 (5 por ciento sobre los artículos exentos del derecho aduanero, 3 por ciento sobre los artículos sujetos al derecho de aduanas); y un derecho de importación del 5 por ciento.

49. De conformidad con la decisión de la Comisión de Seguridad Económica N° 16 de 20 de septiembre de 1984, se percibía un derecho de 86,5 fils (0,0865 dinares) por paquete (20) de cigarrillos importados. Este ingreso fiscal se destinaba a la ayuda en favor de algunos productos agropecuarios. Los radiotransistores importados estaban sujetos a derechos percibidos de acuerdo con el Decreto N° 20 de 1996 del Ministerio de Correos y Telecomunicaciones. Los derechos ascendían a 0,2 dinares para los radiotransistores de una banda, 0,3 dinares para los radios de dos bandas y 0,4 para los radios de tres bandas. Además, se percibía un derecho de 0,5 dinares por cada radiotransistor con transformador eléctrico y de 0,2 dinares por cada radio con conexión a la red eléctrica. Cuando se le preguntó el motivo de la percepción de derechos sobre los radiotransistores, el representante de Jordania respondió que dicho motivo no se precisaba en la legislación en virtud de la cual se perciben, es decir, el Reglamento de los Receptores y Transmisores Inalámbricos N° 30 de 1966 y la Ley de Telégrafos Inalámbricos de 1934 (artículo 4). Jordania estaba evaluando en la actualidad la aplicación de estos derechos [se facilitará información al respecto en la próxima reunión del Grupo de Trabajo].

50. El representante de Jordania confirmó que, tras la adhesión de su país a la OMC, no se aplicarían derechos ni cargas suplementarias a los productos, de conformidad con el apartado b) del párrafo 1 del artículo II del GATT. A la pregunta formulada por un miembro sobre si Jordania estaría

de acuerdo en consolidar en el tipo cero todos los derechos y cargas de importación mencionados en el apartado b) del párrafo 1 del artículo II del GATT de 1994 en sus Listas de Concesiones y Compromisos sobre Mercancías anexas al Protocolo de Adhesión de Jordania, el representante de Jordania afirmó que su país estaba estudiando esa posibilidad, pero no estaba todavía en condiciones de contraer un compromiso al respecto.

Contingentes arancelarios y exenciones arancelarias

51. El representante de Jordania afirmó que no se aplicaban contingentes arancelarios en Jordania, pero se habían concedido exenciones arancelarias a insumos básicos de producción, productos alimenticios básicos, bienes sanitarios y médicos necesarios, y bienes de capital y equipo para la agricultura y la industria. Las importaciones en franquicia arancelaria representaron casi el 60 por ciento del valor total de las importaciones en 1996, y el 50 por ciento de las importaciones totales en 1997. En estas cifras se incluían las importaciones en franquicia arancelaria de instituciones diplomáticas, de beneficencia, educativas y médicas, determinadas importaciones reguladas por acuerdos bilaterales de comercio (comercio en el marco de protocolos), las importaciones de determinadas instituciones gubernamentales y las importaciones efectuadas con arreglo a la Ley de Promoción de las Inversiones.

52. La nueva Ley de Aduanas Nº 20 de 1998 había suprimido todas las exenciones de derechos de importación concedidas a las empresas de propiedad estatal e instituciones gubernamentales (con la excepción de ayudas y donaciones). Seguían exentas de estos derechos 10 empresas, en virtud de acuerdos con el Gobierno o concesiones otorgadas en el momento de su constitución. Las exenciones de los derechos de importación expirarían automáticamente en la fecha estipulada en las concesiones y los acuerdos. Los beneficiarios eran sociedades por acciones con una participación privada sustancial: Compañía de Minas de Fosfatos de Jordania; Compañía Refinadora de Petróleo; Compañía Jordana de Fábricas de Cemento; Compañía Marítima del Puente Árabe; Compañía Árabe de la Potasa; Compañía Jordana de Electricidad; Compañía Eléctrica del Distrito de Irbid; Compañía de Curtidos de Jordania; Compañía de Fábricas de Aceite Vegetal; y Empresa Árabe para la Fabricación de Cemento Blanco. Los productos que gozaban de exenciones de los derechos de importación los utilizaban las compañías exentas con fines de producción y funcionamiento, con exclusión de los automóviles y sus piezas de recambio, los neumáticos, los productos del petróleo, las camionetas y los autobuses y sus piezas de recambio, los artículos de escritorio, los dispositivos de informática, los acondicionadores de aire, las herramientas manuales, los materiales de consumo, los bienes y materiales usados para el alojamiento de los empleados y los productos similares a los jordanos.

53. Las organizaciones de beneficencia estaban inscritas en un registro especial del Ministerio de Industria, y recibían una licencia de importación del Ministerio para importar mercancías en franquicia arancelaria previa recomendación del Ministerio de Desarrollo Social, en la que se acreditaba que los bienes se importaban con fines de beneficencia. Se permitía la importación libre de derechos del equipo médico (supeditada a la autorización del Ministerio de Salud y el Ministerio de Hacienda/Aduanas); el equipo fijo y los aparatos y artículos didácticos recibidos en concepto de donaciones o ayudas para su uso en escuelas e instituciones administradas por organizaciones de beneficencia (previa recomendación del Ministerio de Desarrollo Social y aprobación del Ministerio de Hacienda/Aduanas); las prendas de vestir, los alimentos y muebles (alfombras y cortinas) recibidos en concepto de donaciones o ayudas a orfanatos, hogares de ancianos y hospitales (previa recomendación del Ministerio de Desarrollo Social y aprobación del Ministerio de Hacienda/Aduanas); los materiales de construcción recibidos en concepto de donaciones o ayudas para la construcción de mezquitas, iglesias o escuelas pertenecientes a organizaciones religiosas o de beneficencia acreditadas por el Ministerio de Desarrollo Social; y los coches fúnebres (95 por ciento de exención arancelaria). Los materiales didácticos y médicos y cualquier otro aparato, equipo, máquina y sus piezas de recambio, así como los vehículos de transporte, estaban también totalmente exentos del pago de derechos aduaneros cuando se utilizaban en escuelas, instituciones y programas para personas discapacitadas.

54. Las exenciones arancelarias concedidas a los bienes de capital y sus correspondientes piezas de recambio importados con arreglo a proyectos de inversión se exponían en la sección "Régimen de inversiones". Los productos agrícolas exentos de derechos aduaneros eran el trigo y la harina, y determinadas frutas y legumbres y hortalizas importadas de conformidad con acuerdos bilaterales de comercio con países árabes, Israel y Palestina, en función del calendario agrícola.

55. Algunos miembros observaron que las exenciones estacionales de derechos y cargas de aduanas concedidas a determinados productos agrícolas no se aplicaban en función del criterio de nación más favorecida. En respuesta, el representante de Jordania afirmó que su país tenía la intención de cumplir los requisitos n.m.f. de la OMC. Jordania estaba evaluando en la actualidad sus acuerdos comerciales con otros países, con objeto de elaborar un mecanismo idóneo para garantizar la compatibilidad con la OMC [se facilitará información al respecto en la próxima reunión del Grupo de Trabajo].

Derechos y cargas por servicios prestados

56. El representante de Jordania afirmó que se imponían determinados derechos y cargas a los servicios prestados al importador. Se recaudaban derechos veterinarios, de acuerdo con el

Reglamento N° 17 de 1987, promulgado de conformidad con la Ley de Agricultura N° 20 de 1973 y sus respectivas modificaciones. El derecho veterinario ascendía a 70 fils por cabeza, y el derecho por elaboración del censo pecuario a 800 fils por cada camello, búfalo, animal de la especie bovina y porcina, y 200 fils por cada animal de la especie caprina y ovina.

57. De conformidad con la Ley N° 52 de 1951, se imponía un derecho a la proyección de películas de vídeo. El derecho ascendía a 3 dinares por una cinta no portadora de noticias y de menos de treinta minutos de duración y a 10 dinares por una cinta de mayor duración no portadora de noticias.

58. Se aplicaba un derecho en concepto de horas extraordinarias equivalente al 0,2 por ciento del valor c.i.f. de los artículos importados que superase 50 dinares jordanos (0,1 por ciento sobre las mercancías en tránsito), que correspondía a los servicios prestados por los empleados del Departamento de Aduanas durante las horas de trabajo oficiales y a la dificultad y peligrosidad de sus tareas.

59. Se percibían derechos consulares de conformidad con el Decreto N° 1 de 1989, basado en el artículo 2 de la Ley de Derechos Consulares N° 36 de 1947. Dichos derechos se cobraban en concepto de certificación de efectos de comercio, en caso de no haberse abonado en el momento de la certificación por parte de la autoridad consular del país exportador, y oscilaban entre 2 DJ por cada efecto de un importe inferior a 100 DJ y 50 DJ por cada efecto de un importe de 50.000 a 100.000 DJ, con un derecho adicional de 2 DJ por cada 10.000 dinares o fracción en el caso de los efectos de un importe superior a 100.000 DJ. Los certificados de origen expedidos por una autoridad consular estaban sujetos a un derecho de 2 DJ por certificado.

60. Un miembro observó que Jordania imponía derechos por horas extraordinarias trabajadas y cargas no arancelarias *ad valorem* [los permisos cambiarios y] la reexportación de mercancías, y que el derecho cargado por la autenticación de facturas y certificados de origen aumentaba para las mercancías de un valor superior a 10.000 DJ. Solicitó a Jordania que compatibilizara los derechos y cargas impuestos a los servicios prestados con el artículo VIII del GATT de 1994.

61. El representante de Jordania respondió que su país estaba revisando todos los derechos aduaneros y relacionados con el comercio, con objeto de determinar los que son incompatibles con el artículo VIII del GATT. Jordania tomaría las medidas precisas para compatibilizar dichos derechos con el artículo VIII del GATT para finales de 1999. Los derechos reflejarían el costo de los servicios prestados, y serían bien específicos bien *ad valorem*, fijándose niveles mínimos y máximos.

Aplicación de los impuestos internos

62. El representante de Jordania indicó que en su país se aplicaba un Impuesto General sobre las Ventas. Los productos sujetos a tipos específicos del impuesto sobre las ventas se enumeraban en el cuadro 2. Las mercancías importadas se gravaban en frontera en función del valor aduanero con inclusión de los derechos.

Cuadro 2: Productos sujetos al impuesto específico sobre las ventas

Nº	Producto	Unidad	Tipo fiscal (DJ) Nacional	Tipo fiscal (DJ) Importado
1	Todos los tipos de cemento	t	10,000	10,000
2	Hierro para la construcción	t	40,000	40,000
3	Aceites lubricantes minerales	kg	00,200	00,200
4	Agua natural y mineral, agua con gas, incluida la soda	litro	00,020	00,020
	- en contenedor reusable		00,166	00,166
	- en contenedor desechable		00,175	00,175
5	Bebidas carbonatadas			
	a) Para consumo inmediato	litro	0,166	0,166
	- en contenedor reusable		0,175	0,175
	- en contenedor desechable	litro		
	b) Concentrados en	tambor tambor	3,984	3,984
	- tambores con capacidad unitaria de 96 botellas de 25 cl		19,920	19,920
	- tambores con capacidad unitaria de 480 botellas de 25 cl			
6	Cerveza, incluida la cerveza no alcohólica			
	a) En envase de 35cl	envase	0,175	0,285
	b) De 35 cl a 2/3 litros	envase	0,245	0,385
	c) Otros	litro	0,420	0,585
7	Alcohol			
	a) Alcohol puro	litro líquido	0,325	0,330
	b) Alcohol con mezcla	litro líquido	0,140	0,140
8	Vino de menos de 25 grados de alcohol			
	a) Vino espumoso	litro	0,500	1,155
	b) Otros	litro	0,500	0,891
9	Bebidas alcohólicas, incluido el vino de más de 25 grados de alcohol	líquido	0,600	0,850
	a) Arak	litro	0,650	1,000
	b) Cognac	litro	0,850	1,200
	c) Otros	litro		
10	Tabaco			
	a) Ordinario	kg	2,000	2,000
	b) Mezclado con jarabe de fruta	kg	2,000	2,000
11	Rapé	kg	2,000	2,000
12	Picadura de tabaco	kg	0,500	0,500
13	Puros	kg	15,000	15,000
14	Neumáticos para automóviles grandes	neumático	0,500	0,500
15	Neumáticos para automóviles pequeños	neumático	0,250	0,250
16	Mezclas lubricantes	kg	0,005	0,005
17	Cigarrillos	paquetes/20	El impuesto aplicado oscila entre 229 y 385 fils en función de la marca comercial, y de 197 a 342 fils para las marcas vendidas al ejército.	
	a) De producción nacional para el consumo local			
	b) Cigarrillos importados	paquete		0,385

Las mercancías importadas recibían trato nacional con algunas excepciones. [Obsérvese que los tipos aplicados a los artículos de las partidas 6, 7a, 8 y 17 son superiores para las mercancías importadas que para las de producción nacional.] Algunos productos importados están sujetos al Impuesto General sobre las Ventas del 10 por ciento, mientras que los bienes de producción nacional gozan de exención fiscal. Se trata de los productos siguientes: prendas de vestir y zapatos; invernaderos agrícolas de plástico; calentadores de keroseno o gas; mobiliario; fibra de vidrio y manufacturas de esta materia; mantas, fundas y colchones de lana, cubrepiés y toallas; levaduras y mejoradores de la panificación; cales activas e inactivas y piedras calizas para construcción; estufas de chimenea y sus partes; legumbres secas elaboradas como: guisantes o arvejas, garbanzos, frijoles, judías, lentejas de habas y haboncillos; portahuevos de cartón; calentadores solares; productos textiles de punto; productos molidos, incluidas las especies, el tomillo y las demás hierbas; hojas de plástico para uso agrícola y los demás productos de plástico para la red de riego; y material de aislamiento de bajo consumo de energía para construcción.

63. Algunos miembros observaron que Jordania aplicaba tipos del impuesto sobre las ventas diferentes a los productos importados y a los de producción nacional, vulnerando el artículo III del GATT de 1994, y preguntaron qué medidas iba a adoptar Jordania para suprimir este trato diferencial. En respuesta, el representante de Jordania afirmó que su país tenía la intención de eliminar los tipos diferenciales del Impuesto General sobre las Ventas antes de su adhesión. Jordania prevé la promulgación de medidas legislativas para poner su régimen en consonancia con el artículo III del GATT de 1994 antes del fin de 1999.

Restricciones cuantitativas a la importación, incluidas prohibiciones, contingentes y régimen de concesión de licencias

64. El representante de Jordania dijo que, aunque las importaciones se habían liberalizado en los últimos años y se habían eliminado muchos obstáculos no arancelarios, se seguía prohibiendo la importación de determinados productos, o supeditándola a una autorización previa o al trámite de licencias de importación. Las mercancías cuya importación estaba prohibida en Jordania figuraban en el cuadro 3. Jordania prohibía también la importación de automóviles de juguete, pues todavía no existían en dicho país las pistas especiales en las que se utilizaban. En la aduana se denegaba la entrada o el despacho de aduana a las mercancías prohibidas, que tenían que reexportarse al país de origen o a la zona de libre comercio.

Cuadro 3: Importaciones prohibidas

Código del SA	Productos
25.01	Sal de mesa
39.15	Desechos plásticos
87.03	Automóviles de más de cinco años
87.03	Automóviles para pasajeros que no usan bencina como combustible
ex 90.09	Fotocopiadoras usadas de más de tres años

65. Algunos miembros señalaron que la prohibición impuesta por Jordania a la importación de desechos plásticos, agua mineral, sal de mesa, automóviles usados y automóviles que no usan bencina como combustible tenía por objeto limitar las importaciones y era incompatible con el artículo XI del GATT y el Acuerdo sobre la Agricultura. Solicitaron a Jordania que confirmara la eliminación o modificación de todas estas restricciones, con objeto de compatibilizarlas con las medidas de la OMC, a más tardar en el momento de la adhesión. En respuesta, el representante de Jordania señaló que el agua mineral y la sal se habían prohibido por motivos socioeconómicos. Jordania eliminó la prohibición de importar agua mineral en abril de 1999 y tiene la intención de suprimir las demás prohibiciones, pero todavía no se había tomado ninguna decisión al respecto [se facilitará más información en la próxima reunión del Grupo de Trabajo]. Como un primer paso en el proceso de liberalización, se suprimieron los controles del precio de la sal de mesa en junio de 1997. En cuanto a la prohibición de importación de automóviles usados, afirmó que Jordania había adoptado la Norma Jordana 1050:1998, equivalente a 44 Directivas de la CEE, donde se resumían las prescripciones en materia de seguridad para los vehículos automóviles. Se estaban preparando instrucciones sobre la importación de vehículos usados según esta nueva norma. La prohibición de importar automóviles de más de cinco años, excepto para su uso como piezas de recambio, seguía por el momento en vigor. La importación de sedanes y taxis con motores diésel no estaba permitida por la contaminación ambiental que causaban. Se aceptaban los camiones con motores diésel porque operaban en su mayor parte fuera de las zonas congestionadas. Añadió que su Gobierno animaba a los ciudadanos jordanos a sustituir los automóviles usados por modelos más recientes (y más seguros). Los propietarios de automóviles usados utilizados en el transporte público tenían derecho a importar automóviles nuevos libres de derechos siempre y cuando hubieran entregado el automóvil usado al Estado o lo hubieran retirado del servicio.

66. El representante de Jordania afirmó que determinados organismos gubernamentales concedían autorizaciones previas con arreglo a ciertas condiciones específicas. Se exigía una autorización previa para la importación originaria de todos los países (incluidos aquellos con los que Jordania tenía acuerdos preferenciales) de todos los productos enumerados en el cuadro 4. Las autorizaciones

previas se concedían automáticamente a los importadores privados de arroz y azúcar, y no se aplicaban contingentes de importación ni restricciones de la cantidad importada. Las importaciones de cigarrillos realizadas por el sector privado requerían una autorización previa y una licencia de importación del Ministerio de Industria y Comercio, pero no se aplicaban contingentes de importación. Las autorizaciones previas para la importación de videojuegos eléctricos y electrónicos se concedían exclusivamente a las tiendas autorizadas a utilizar o comerciar con dichos juegos.

Cuadro 4: Autorizaciones previas

	Código del SA	Producto	Organismo que concede la autorización	Justificación
1.	10.06	Arroz	Ministerio de Industria y Comercio (MIC)	Fines estadísticos
2.	11.01	Harina de trigo	MIC	Fines estadísticos
3.	17.01	Azúcar	MIC	Fines estadísticos
4.	10.01	Trigo	MIC	Fines estadísticos
5.	10.03	Cebada	MIC	Fines estadísticos
6.	10.05	Maíz	MIC	Fines estadísticos
9.	Capítulo 1	Animales vivos	Ministerio de Agricultura	Salud
10.	0511.10	Semen congelado de animales	Ministerio de Agricultura	Salud
11.	Capítulo 2	Carne fresca refrigerada y congelada	Ministerio de Agricultura	Salud
12.	1509	Aceite de oliva	Ministerio de Agricultura	Social
13.	Capítulo 93	Todos los tipos de armas y municiones	Ministerio de Interior, Departamento de Seguridad Pública (DSP)	Seguridad nacional
14.	36.01 36.02 36.03 36.04	Todos los tipos de explosivos	DSP	Seguridad nacional
15.	82.11	Navajas de bolsillo y artículos similares	DSP	Seguridad nacional y orden público
16.	95.01	Automóviles de juguete que funcionan con combustible, para niños	DSP	Seguridad
17.	9503.20	Aviones de juguete con control remoto, para niños	DSP	Seguridad
23.	95.04	Máquinas de videojuego eléctricas y electrónicas	DSP	Moral pública
24.	85.43	Equipo eléctrico de autodefensa	DSP	Seguridad nacional Orden público
25.	28.44	Materiales radiactivos y uranio	Ministerio de Energía y Recursos Minerales	Seguridad nacional Salud Seguridad Medio ambiente
26.	85.25	Transmisores y receptores inalámbricos	Comisión Reguladora de las Telecomunicaciones (CRT)	Seguridad nacional Seguridad Salud
27.	85.31	Equipo de alarma inalámbrico	CRT	Seguridad nacional Salud

	Código del SA	Producto	Organismo que concede la autorización	Justificación
28.	8543.209 8526.92	Todos los tipos de equipo de control remoto (excepto los de televisores y vídeos)	CRT	Seguridad nacional Seguridad Salud
29.	8526.91	Aparatos de radar	CRT	Seguridad nacional Seguridad Salud
30.	85.25	Estaciones de transmisión y recepción	CRT	Seguridad nacional Seguridad Salud Medio ambiente
31.	85.25.201	Sistemas de teléfonos celulares	CRT	Seguridad nacional Seguridad Salud Medio ambiente
32.	85.17.11	Teléfonos inalámbricos	CRT	Seguridad nacional Salud
33.	8518.10	Micrófonos inalámbricos	CRT	Seguridad nacional Salud
34.	85.17	Equipo eléctrico para telefonía y telegrafía en línea	CRT	Seguridad Medio ambiente
35.	8543.899	Decodificadores	CRT	Seguridad nacional Salud
36.	85.29 8529.101 8543.891	Satélites	CRT	Seguridad nacional Seguridad Salud
37.	90.09	Máquinas fotocopiantes en color	Banco Central de Jordania	Seguridad nacional
38.	29.41 30.02 30.03 30.04	Medicamentos, antibióticos, sangre humana, vacunas	Ministerio de Salud (MS)	Salud
39.	2106.90	Preparados alimentarios para uso de los atletas	MS	Salud
40.	2827.51	Bromuros de potasio	MS	Salud
41.	13.02	Colorantes alimentarios	MS	Salud
42.	68.11	Tubos y tableros de asbestos	MS	Salud
43.	04.02 2106.90	Leche y alimentos para niños	MS	Salud
44.	21.05	Helados y demás hielos comestibles	MS	Salud
45.	84.70	Máquinas de franqueo postal	Ministerio de Correos y Telecomunicaciones	Seguridad nacional
46.	2903.4 2903.46	Derivados halogenados de hidrocarburos	Sociedad Pública de Protección del Medio Ambiente	Seguridad Medio ambiente
47.	2903	Gas freón	Sociedad Pública de Protección del Medio Ambiente	Seguridad Medio ambiente
48.	8430.4	Máquinas de sondeos hidráulicos	Ministerio del Agua y el Riego	Conservación de los recursos naturales
49.	Capítulos 61+62	Prendas de vestir para militares	Comandancia General de las Fuerzas Armadas	Seguridad nacional

67. Se exigían licencias de importación para mercancías i) originarias de países y territorios que tenían acuerdos y protocolos comerciales con Jordania, es decir, Arabia Saudita, Bahrein, Egipto, Emiratos Árabes Unidos, Iraq, Israel, Kuwait, Líbano, Libia, Marruecos, Omán, Palestina, Sudán, Siria, Túnez y Yemen; ii) importadas por bancos, empresas en proceso de constitución, explotaciones agrícolas, empresas de artesanía, hospitales, hoteles, periódicos, organizaciones religiosas, científicas y de beneficencia; iii) importadas por personas físicas para uso personal, no comercial; iv) las mercancías introducidas en el país por los pasajeros, no sujetas a prohibición ni restricciones y cuyo valor total superase los 2.000 dinares jordanos; iv) las importaciones de empresas, organizaciones y personas físicas registradas ante organismos oficiales para ejecutar proyectos de desarrollo en Jordania; v) las importaciones de contratistas y empresas extranjeros, incluidas sus sucursales, registrados en Jordania como entidades extranjeras; y vi) las importaciones de entidades extranjeras autorizadas a explotar una sucursal con sede social en Jordania para realizar actividades comerciales fuera de Jordania, y de ciudadanos no jordanos empleados en establecimientos de medios de comunicación. Se requerían licencias de importación específicas para todos los artículos que figuraban en el cuadro 5. Se mantenían las licencias de importación a efectos estadísticos y para administrar las exenciones arancelarias concedidas con arreglo a los acuerdos respectivos.

Cuadro 5: Licencias de importación

Código del SA	Partida
ex 19.05	Galletas
ex 87.03	Vehículos usados
ex 2201.10	Agua mineral
ex 84.18	Refrigeradores
ex 84.18	Congeladores
84.14.30	Compresores
ex 04.02	Leche para uso industrial
ex 40.12	Neumáticos usados para automóviles
ex 85	Equipo electrónico usado

68. El representante de Jordania dijo que las licencias de importación se expedían gratuitamente y que la mayoría de los ministerios no percibían derechos por la expedición de las autorizaciones previas. La legislación sobre autorizaciones previas, que cambiaba de una institución a otra, no establecía un límite de tiempo para su expedición. Este proceso podía por lo tanto durar entre un día y un año, siempre que se hubiera presentado toda la documentación exigida. En determinados casos (armas, municiones, explosivos y navajas de bolsillo), sólo los importadores con licencia podían solicitar autorizaciones previas. Por lo general, el elemento determinante a la hora de conceder autorizaciones previas era la naturaleza del producto y su repercusión en la salud, la seguridad, el

medio ambiente, la seguridad nacional, el orden y la moral pública, así como en la conservación de los recursos naturales. Las importaciones de productos químicos estaban sometidas a condiciones generales de seguridad, es decir, a la disponibilidad de locales de almacenamiento adecuados y de procedimientos idóneos de transporte, manipulación y etiquetado de los productos. Los equipos de telecomunicaciones y los juguetes se supervisaban o sometían a ensayos de laboratorio para garantizar que no constituían una amenaza para la seguridad nacional, la salud, la seguridad o el medio ambiente. En respuesta a la pregunta de si Jordania daba a los demás países la posibilidad de presentar observaciones por escrito sobre los nuevos procedimientos, o sobre los productos que se añadían a la lista de mercancías sujetas a autorización previa, el representante indicó que no se imponían restricciones a los demás países con respecto a la presentación de observaciones por escrito.

69. Algunos miembros observaron que Jordania aplicaba restricciones cuantitativas y trámites de licencias de importación que no podían justificarse como excepciones a los requisitos del artículo XI del GATT. Algunas de las medidas parecían vulnerar también las disposiciones del GATT en materia de n.m.f. y trato nacional. Solicitaron a Jordania que eliminara o modificara estas medidas antes de la adhesión. El representante de Jordania declaró que su país tenía la intención de ajustarse al artículo XI del GATT de 1994 a más tardar en el momento de la adhesión, y que eliminaría o modificaría todas las restricciones incompatibles con el artículo XI antes de finales de 1999. Su Gobierno estaba revisando la lista de productos sujetos a autorización previa, y eliminaría los artículos que pudieran no estar justificados con arreglo a las normas de la OMC antes de la fecha de la adhesión. Antes de dicha fecha se promulgaría una legislación encaminada a compatibilizar plenamente el régimen actual con las prescripciones de la OMC.

Valoración en aduana

70. Un miembro afirmó que consideraba el Acuerdo sobre Valoración en Aduana un elemento fundamental del Acuerdo de la Ronda Uruguay. Este miembro animó a Jordania a incorporar dicho Acuerdo a su legislación lo antes posible, y en cualquier caso antes de la fecha de adhesión.

71. El representante de Jordania afirmó que la Ley de Aduanas de 1998, que se basa en el Acuerdo sobre Valoración en Aduana de la OMC, constaba de disposiciones sobre valoración en aduana en sus artículos 28 a 32. La Ley exigía que la valoración se basase en la propia declaración de los importadores y estipulaba que, a los efectos de valoración en aduana, se utilizase el valor de transacción en lugar del valor "normal". Los derechos aduaneros se calculaban partiendo del valor c.i.f. de las importaciones en la fecha de registro que figuraba en el formulario de valoración en aduana. A mediados de 1996 las autoridades aduaneras habían comenzado la elaboración de una base

sobre datos de los precios de referencia para la valoración de las mercancías, pero dicha base de datos ha dejado de existir.

72. La Ley de Aduanas Nº 20 de 1998 se ajustaba en buena medida al Acuerdo sobre Valoración en Aduana de la OMC. La Ley contenía una definición de la vinculación entre las personas similar a la del párrafo 4 del artículo 15 del Acuerdo sobre Valoración en Aduana, con la salvedad de que la Ley jordana limitaba la relación familiar al tercer grado. El representante de Jordania confirmó que la Ley de Aduanas incorporaba el método de valoración establecido en el párrafo 2 del artículo 5, y que las prácticas aduaneras se ajustarían al párrafo 2 del artículo 5 del Acuerdo sobre Valoración en Aduana. El derecho a interponer nuevo recurso (más allá del Tribunal de Aduanas) estaba garantizado por la Ley y, en su opinión, el artículo 80 de la Ley de Aduanas, que estipulaba que una decisión del Director General del Departamento de Aduanas podía recurrirse ante el Tribunal de Aduanas en un plazo de 15 días, cumplía los requisitos del párrafo 3 del artículo 11 del Acuerdo sobre Valoración en Aduana. Consideraba que la cláusula de confidencialidad del artículo 10 del Acuerdo estaba cubierta por el artículo 175 de la Ley de Aduanas. Se establecería una disposición sobre la valoración de las mercancías perdidas o deterioradas en las directivas del Ministerio de Hacienda, que también incorporarían las notas interpretativas a la legislación jordana.

Otras formalidades aduaneras

73. El representante de Jordania dijo que la Ley de Aduanas de 1998 (artículos 24 a 27) constituía el marco jurídico para la aplicación de las normas de origen. Se exigía un certificado de origen en el que se indicase el origen inicial y el valor añadido de todos los productos importados de todos los países. El certificado lo debía expedir un organismo autorizado del país exportador. El organismo autorizado, que podía ser un ministerio, cámara de comercio o cámara de industria, debía estar reconocido por la Organización Mundial de Aduanas.

74. Para los productos exportados desde Jordania, la Cámara de Industria expedía certificados de origen a las fábricas con licencia. La Dirección de Desarrollo Industrial del Ministerio de Industria y Comercio comprobaba el certificado, es decir, que la fábrica existía y que los productos se fabricaban en ella, y si el porcentaje de producción nacional se ajustaba al mínimo establecido en el acuerdo bilateral correspondiente.

75. Las normas de origen preferenciales de Jordania dependían de cada acuerdo bilateral y se basaban en lo esencial en el valor añadido o en el contenido nacional. El principio de un valor añadido mínimo del 40 por ciento se aplicaba en los acuerdos comerciales con los países árabes, y era del 35 por ciento en el caso de Israel.

76. El representante de Jordania afirmó que su país preveía adoptar las Normas de Origen Armonizadas una vez que las hubiera ultimado la OMC en colaboración con la Organización Mundial de Aduanas. Jordania garantizaría su conformidad con el Acuerdo sobre Normas de Origen en cuanto se ultimasen las Normas de Origen Armonizadas.

77. El representante de Jordania afirmó que su Gobierno había aplicado un programa que permitía que las empresas que contaban con un certificado ISO 9000 se beneficiaran de un "Canal Verde" para las importaciones de materiales, equipo y componentes utilizados en la elaboración de productos de exportación. Este canal verde implicaba la aceptación de las facturas presentadas por los exportadores, basándose en la confianza y en la inspección posterior al azar de los locales de la fábrica. Se había emprendido un estudio de viabilidad para preparar la prestación de servicios de inspección por rayos X en todos los puntos fronterizos, con objeto de facilitar la inspección de camionetas, camiones y camiones cisternas.

Inspección previa a la expedición

[78. El representante de Jordania afirmó que se preveía la aplicación de un programa de inspección voluntaria previa a la expedición que daría a los importadores de buena fe la posibilidad de evitar retrasos e incertidumbres en el despacho de aduana. Se exigiría a las autoridades aduaneras la aceptación de la documentación en la que se indicase la clasificación y el valor de las mercancías facilitada por los organismos de certificación acreditados por el Gobierno de Jordania. Se limitaría la inspección aduanera o la comprobación de los contenedores sellados por organismos de certificación. Los costos de los servicios de inspección previa a la expedición correrían a cargo del importador.

79. Jordania elegiría una empresa de prestigio internacional para realizar las inspecciones previas a la expedición. El documento de licitación imponía a la empresa seleccionada la obligación de velar por que la ejecución del programa se ajustara a los requisitos de la OMC, en particular al Acuerdo sobre Inspección Previa a la Expedición. Se estaban elaborando instrucciones relativas a las empresas seleccionadas, que tomaban como punto de partida los criterios fijados por la OMC.

80. Un miembro solicitó a Jordania que informara con todo detalle sobre su contrato de inspección previa a la expedición, y expresó el deseo de que Jordania se comprometiera a que las actividades de la empresa en cuestión fueran compatibles con los Acuerdos de la OMC pertinentes, en particular con el artículo VIII del GATT, el Acuerdo sobre Inspección Previa a la Expedición y el Acuerdo relativo a la Aplicación del Artículo VII del GATT de 1994.]

81. El representante de Jordania respondió que su país no disponía aún de un régimen de inspección previa a la expedición. En caso de que se introdujera dicho régimen en el futuro, Jordania velaría por que fuera plenamente compatible con el Acuerdo sobre Inspección Previa a la Expedición de la OMC.

Derechos antidumping, derechos compensatorios y regímenes de salvaguardia

82. El representante de Jordania indicó que el artículo 15 de la Ley de Aduanas de 1998 autorizaba el uso de derechos compensatorios o la adopción de medidas de salvaguardia. Cabía tomar medidas, incluidas restricciones cuantitativas, para contrarrestar cualquier procedimiento adoptado en otros países que pusiera en peligro la industria y el comercio jordanos, y para salvaguardar los intereses de la economía nacional en la medida en que lo considerase necesario el Consejo de Ministros.

83. El representante de Jordania añadió que su país había promulgado la Ley de Protección de la Producción Nacional (la "Ley de Salvaguardias") el 1º de octubre de 1998. En su opinión, dicha Ley se ajustaba al Acuerdo sobre Salvaguardias de la OMC (en el documento WT/ACC/JOR/18, páginas 33-42, se ofrecía una comparación pormenorizada entre las disposiciones de la Ley y el Acuerdo sobre Salvaguardias). Añadió que, para aplicar la Ley, el artículo 14 de la misma establecía que el Consejo de Ministros debía promulgar un reglamento en el que se determinasen i) los derechos que se cobrarían a los solicitantes de protección; ii) las condiciones que tendrían que cumplir los solicitantes de protección, así como datos sobre las pruebas y los documentos que debían acompañar a la solicitud; iii) los procedimientos de investigación de las solicitudes y el alcance de las investigaciones; iv) los asuntos que debía abordar el informe, incluida la recomendación al Ministro relativa a la solicitud de protección; y v) el período máximo de aplicación de las medidas de protección, así como los procedimientos y condiciones relacionados con cualquier prolongación o reimposición de esas medidas. Jordania estaba elaborando actualmente estos reglamentos.

84. Un miembro expresó su preocupación ante la posibilidad de que la Ley de Salvaguardias de Jordania no reflejase plenamente las disposiciones de la OMC en materia de salvaguardias, derechos antidumping y compensatorios, y solicitó a Jordania que se comprometiera a no aplicar esas medidas hasta que se hubiera promulgado una legislación compatible con la OMC. En caso de que Jordania no estuviera en condiciones de ultimar la aplicación de una legislación compatible con la OMC antes de la fecha de adhesión, dicho miembro solicitó al Gobierno de Jordania que se comprometiera a no imponer ninguna medida antidumping, compensatoria o de salvaguardia hasta tanto no se hubiera promulgado y notificado convenientemente a los comités apropiados de la OMC una legislación compatible con la OMC.

85. En respuesta, el representante de Jordania afirmó que la Ley de Protección de la Producción Nacional se había promulgado, publicado en la Gaceta Oficial y enviado a la Secretaría de la OMC. Jordania estaba elaborando los reglamentos de aplicación del Acuerdo sobre Subvenciones y Medidas Compensatorias y del Acuerdo relativo a la Aplicación del Artículo VI del GATT de 1994 (antidumping).

2. Reglamentación de las exportaciones

Aranceles, gravámenes y cargas por servicios prestados, aplicación de impuestos internos a las exportaciones

86. El representante de Jordania dijo que el único requisito para dedicarse a la exportación era un certificado de registro de la empresa.

87. En respuesta a la solicitud de que enumerara todas las cargas aplicadas a las exportaciones -ya se denominasen gravámenes, impuestos o aranceles-, el representante de Jordania afirmó que las exportaciones a Siria y al Iraq estaban autorizadas y sujetas a un derecho de timbre de 2 dinares jordanos, recaudado por el Ministerio de Industria y Comercio. Las autoridades aduaneras percibían un derecho de 25 dinares por tonelada exportada de chatarra y residuos de hierro, cobre y aluminio. Los derechos de exportación percibidos por la Autoridad de Recursos Naturales se enumeraban en el cuadro 6, y los derechos aplicados a la exportación de productos agropecuarios y que recaudaba el Ministerio de Agricultura figuraban en el cuadro 7. La Sociedad Jordana de Fomento de la Exportación (JEDCO) también percibía derechos por los servicios prestados a los exportadores.

Cuadro 6: Derechos de exportación aplicados a productos de la explotación de minas y canteras

Producto	Derecho (DJ por tonelada)
Piedras machacadas	0,2
Piedras de construcción	0,3
Mármol y granito	1,0
Travertinos y desechos de mármol	0,5
Xiolita en bruto	1,0
Arcilla, derivados de arcilla y caolín	0,5
Tripina, biotita y diatomita	0,3
Silicatos, yeso natural, caliza pura, feldespato, turba volcánica y aceite mineral bituminoso	0,2
Dolomita y basalto	0,1

Cuadro 7: Derechos aplicados a las exportaciones de productos agropecuarios

Tipo de derecho	Importe (fils)
1. Fumigación de los productos en consignación	250f/t
2. Inspección y control	250f/t
3. Inspección de animales vivos:	
Animales de la especie bovina y porcina y camellos	50 f/cabeza
Caballos	50 f/cabeza
Animales de la especie ovina y caprina y ciervos	20 f/cabeza
Gatos, perros y animales salvajes	100 f/cabeza
Pájaros	20 f/pájaro
4. Derechos por prohibición/cuarentena de animales	
Animales de la especie bovina y porcina y camellos	80 f/cabeza
Caballos	90 f/cabeza
Animales de la especie ovina y caprina y ciervos	20 f/cabeza
Gatos, perros y animales salvajes	100 f/cabeza
Pájaros	20 f/pájaro
5. Abrevado de animales	
Camellos, caballos animales de la especie bovina y animales grandes	10 f/cabeza/día
Animales de la especie ovina, caprina y animales pequeños	5 f/cabeza/día
6. Derechos por desinfección:	
Carga del barco 1-100 cabezas	2 DJ
Carga del barco 1.000 toneladas	3 DJ
Carga del barco 4.000 toneladas	5 DJ
Carga del barco superior	7 DJ
Otros vehículos	0,5 por cada uno

88. Se percibía un derecho de inspección del 2 por ciento sobre la reexportación de mercancías extranjeras, que el representante de Jordania consideraba un derecho por servicios prestados. En el caso de las mercancías importadas objeto de elaboración suplementaria en Jordania, su valor añadido debía ser equivalente al 40 por ciento como mínimo para que fueran consideradas exportaciones jordanas. Estaban exentas de derechos las exportaciones de las misiones diplomáticas y de su personal; los efectos personales; los artículos exentos de derechos aduaneros de importación; el mobiliario usado para el hogar; las máquinas y los equipos importados con carácter temporal para la ejecución de un proyecto; las mercancías extranjeras reexportadas directamente de depósitos y almacenes; y cualquier artículo exento en virtud de una decisión del Consejo de Ministros previa recomendación del Ministro de Hacienda. Las mercancías reexportadas estaban también sujetas a derechos aduaneros por horas extraordinarias trabajadas (0,2 por ciento del valor declarado).

Restricciones a la exportación

89. El representante de Jordania afirmó que no se suelen imponer licencias de exportación a los productos de origen jordano. Se exige una licencia para las exportaciones a países con los que se comercia en el marco de protocolos para consignaciones cuyo valor superase los 1.000 dinares jordanos, independientemente de su origen, es decir, ya sean jordanas o extranjeras. Se exigen licencias de exportación en los intercambios comerciales con Siria y el Iraq, ya que Jordania había concluido ciertos acuerdos bancarios relacionados con las transacciones con dichos países. Las exportaciones a otros países estaban exentas del requisito de la licencia de exportación en virtud del Reglamento N° 74 de 1993 sobre Exportación e Importación. Se había suprimido un requisito de concesión de licencia para las mercancías extranjeras reexportadas cuyo valor superase los 1.000 dinares jordanos.

90. La exportación de algunos productos estaba sujeta a autorización previa. Los artículos afectados por el requisito de la autorización previa figuraban en el cuadro 8. Estas autorizaciones se consideraban por sí mismas licencias de exportación.

Cuadro 8: Exportaciones sujetas a autorización previa

Producto	Organismo que concede la autorización
Trigo	Ministerio de Industria y Comercio
Harina de trigo y otros productos del trigo (sémola, salvado, trigo triturado)	"
Azúcar	"
Arroz (marca ordinaria)	"
Halibuna (leche)	"
Leche para usos industriales	"
Animales de la especie ovina y bovina	Ministerio de Agricultura
Metales preciosos, incluidos el oro y la plata en lingotes y acuñados	Banco Central de Jordania
Placas de mármol	Autoridad de Recursos Naturales
Mármol roto	"
Minerales	"
Materiales y fuentes radiactivas y uranio agotado	"
Frutas y hortalizas frescas destinadas a países con los que se comercia en el marco de Protocolos	Organización de Comercialización Agrícola

91. Algunos miembros expresaron sus dudas acerca de la compatibilidad del régimen de autorizaciones previas con el artículo XI del GATT. En respuesta, el representante de Jordania afirmó que la mayor parte de los productos sujetos a esta autorización previa eran productos alimenticios estratégicos. El régimen se estaba abandonando paulatinamente, y poco a poco se pondría en consonancia con los requisitos del artículo XI del GATT [se facilitará más información al respecto en la próxima reunión del Grupo de Trabajo].

Subvenciones a la exportación

92. El representante de Jordania dijo que, como resultado de los efectos negativos de la Guerra del Golfo sobre la economía y las exportaciones jordanas, su Gobierno decidió en 1993 alentar a los productores jordanos a que diversificaran su producción y se centraran en los mercados no tradicionales. Por lo tanto, el Consejo de Ministros había decidido (Decisión N° 3394 de 1994) eximir del impuesto sobre la renta a las ganancias procedentes de las exportaciones con países y territorios con los que Jordania no tiene comercio en el marco de protocolos -es decir, todos los países y territorios excepto Israel, el Líbano, Palestina y Arabia Saudita-, con la exclusión de los productos de exportación tradicionales de Jordania, como los fosfatos y la potasa. Los intercambios comerciales de Jordania con países árabes regulados por acuerdos bilaterales o protocolos comerciales, que quedaban por lo tanto excluidos del régimen de exención fiscal, representaban el 45 por ciento de las exportaciones jordanas.

93. El fundamento jurídico para la exención total o parcial del impuesto sobre la renta de los beneficios obtenidos de la exportación era el apartado c) del artículo 3 de la Ley del Impuesto sobre la Renta N° 57 de 1985 y sus modificaciones. La decisión fue tomada por el Consejo de Ministros previa recomendación del Ministerio de Hacienda. Las exenciones del impuesto sobre la renta se concedían a empresas que podían facilitar documentación oficial (por ejemplo, declaraciones aduaneras) a los Departamentos del Impuesto sobre la Renta en la que se acreditaban sus ganancias de exportación. Añadió que el Consejo Superior de Inversiones había aprobado la creación de "sociedades jordanas de exportación" especializadas en la exportación de productos y mercancías nacionales. Dichas sociedades también estaban exentas del pago del impuesto sobre la renta. De acuerdo con la Decisión del Consejo de Ministros N° 12/11/4 de 30 de diciembre de 1997, todas las empresas con un capital mínimo pagado de 2 millones de dinares, registradas de conformidad con la Ley de Sociedades de Jordania y especializadas en "comercialización exterior, publicidad y exportación de productos locales" podían convertirse en sociedades jordanas de exportación. Las funciones de estas empresas debían limitarse a la exportación, comercialización y promoción de los productos jordanos en el extranjero. Las sociedades estaban obligadas a comprar a los productores locales, y no podían actuar únicamente como un agente remunerado.

94. El Banco Central utilizaba un servicio de fomento de la exportación desde 1980. Refinanciaba los créditos de exportación cargando un interés dos puntos porcentuales por debajo del tipo de descuento vigente. Esta refinanciación estaba al alcance de cualquier empresa inscrita en el Registro Oficial de Sociedades de Jordania, de modo que cualquier exportador, al margen de su sector, podía beneficiarse de subvenciones de los tipos de interés sobre los préstamos concedidos por

el Banco Central de Jordania. El principal objetivo de este instrumento era animar a los bancos a responder a la demanda de crédito de los exportadores. El Banco Central concedía anticipos a los bancos autorizados, es decir, a todos los bancos con licencia para operar en Jordania, contra cartas de crédito de exportación y efectos por cobrar. La duración máxima de los anticipos concedidos a cambio de estos documentos era de 9 meses. El límite máximo del crédito previo a la expedición ascendía al 75 por ciento de la carta de crédito del exportador, mientras que el crédito posterior a la expedición podía concederse por un máximo del 90 por ciento del valor de los conocimientos de embarque y los efectos. Los productos exportados debían cumplir un requisito en materia de valor local añadido (de un mínimo del 25 por ciento) para poder acogerse a este programa. Los intereses y comisiones cargados a los anticipos concedidos por los bancos y las instituciones financieras autorizados no debían superar el 2,5 por ciento anual. El valor total estimado de la subvención del tipo de interés había variado en los últimos años, pasando de un valor máximo de 40 millones de dinares en 1994 a menos de 10 millones en 1995, para ascender a casi 15 millones en 1996. El 1º de enero de 1997 se suprimió un servicio de financiación utilizado por el Banco de Desarrollo Industrial para las mercancías almacenadas con fines de exportación.

95. El representante de Jordania no consideraba las exenciones de derechos de importación concedidas a 10 empresas (véase "Contingentes arancelarios, exenciones arancelarias") subvenciones recurribles con arreglo al Acuerdo sobre Subvenciones y Medidas Compensatorias. Los beneficiarios eran sociedades por acciones con una importante participación privada, de modo que el apartado d) del anexo I (Lista ilustrativa de subvenciones a la exportación) del Acuerdo no se aplicaba en este caso. La finalidad de estas subvenciones era fomentar la producción. No tenían por objeto causar efectos adversos a los intereses de otros países. Además, las exenciones de derechos de importación no se supeditaban a los resultados de exportación ni a la sustitución de importaciones.

96. El representante de Jordania añadió que las empresas productoras de artículos de exportación se beneficiaban de exenciones de derechos con arreglo a un programa de entrada temporal. Este programa se aplicaba a las importaciones directas y a las compras al por mayor de almacenes comerciales bajo control aduanero. Un acuerdo de devolución de derechos permitía la devolución de los derechos pagados por los exportadores sobre los materiales importados y posteriormente utilizados en la producción de exportaciones. El reintegro se calculaba de acuerdo con una fórmula específica de cada producto. Los sistemas de entrada temporal y de devolución de los derechos mejoraron a lo largo de 1996 merced a su informatización.

97. La Sociedad Jordana de Centros Comerciales y de Fomento de la Exportación (JEDCO), originalmente fundada para ejecutar protocolos comerciales con países árabes en nombre del

Gobierno, fue reorganizada en 1995. JEDCO -una sociedad autónoma no lucrativa perteneciente al Ministerio de Industria y Comercio, a la Federación Jordana de Cámaras de Comercio y a la Cámara de Industria de Ammán- no recibía ninguna ayuda presupuestaria del Gobierno. Su Consejo de Administración, compuesto por funcionarios superiores del Gobierno, directores de organizaciones empresariales del Reino y destacados industriales, nombraba al Director General. Las actuales funciones de la JEDCO eran técnicas y de promoción y consistían principalmente en ayudar a los industriales a mejorar sus productos, adaptarse a las normas internacionales y desarrollar sus capacidades técnicas y de comercialización.

98. Algunos miembros observaron que Jordania aplicaba medidas que vulneraban el Acuerdo sobre Subvenciones y Medidas Compensatorias de la OMC, y que dicho país tenía la intención de eliminar gradualmente dichas medidas. Solicitaron a Jordania que facilitara una lista de estas medidas, indicando su justificación legal, y que precisara el calendario de acuerdo con el cual se eliminarían. Jordania debía indicar asimismo cualquier derecho legal residual de dichos incentivos que pudiera subsistir tras la derogación de las leyes en virtud de las cuales se autorizaban.

99. El representante de Jordania reconoció que la exención del impuesto sobre la renta concedida a las ventas de exportación no era compatible con las prescripciones de la OMC. En la actualidad, Jordania mantenía dos tipos de subvenciones a la exportación. La Ley del Impuesto sobre la Renta N° 57 de 1985 y sus modificaciones autorizaban al Consejo de Ministros a conceder exenciones totales o parciales de dicho impuesto a las ganancias derivadas de determinadas exportaciones. En virtud de dicha Ley, se había promulgado una Decisión (N° 3394 de 1994), por la que se eximía del impuesto sobre la renta a las ganancias procedentes de todas las exportaciones (excepto fosfato y potasa) a los países y territorios con los cuales el comercio no se realizaba en el marco de protocolos, es decir, todos los países y territorios salvo Arabia Saudita, Israel, el Líbano y Palestina. La otra forma de subvención de las exportaciones era el programa con arreglo al cual el Banco Central realizaba descuentos en los documentos comerciales para financiar las exportaciones jordanas, aplicándoles tipos de interés inferiores a los vigentes en el mercado. Jordania estaba evaluando la concesión de subvenciones a la exportación a países no cubiertos por protocolos, con objeto de determinar los mecanismos adecuados para ajustarse a los requisitos n.m.f. de la OMC. Jordania tenía la intención de acogerse a una fase de transición para eliminar gradualmente las subvenciones prohibidas (definidas en el artículo 3 del Acuerdo sobre Subvenciones y Medidas Compensatorias), de conformidad con el artículo 27 del Acuerdo sobre Subvenciones y Medidas Compensatorias. Las subvenciones prohibidas concedidas antes de la derogación de las leyes en virtud de las cuales se autorizaron mantendrían su validez durante el plazo acordado en el momento de su concesión.

3. Políticas internas que afectan al comercio exterior de mercancías

Política industrial, incluidas las subvenciones

100. El representante de Jordania afirmó que, desde 1998, la política industrial de su país se orientaba más al mercado que al desarrollo. El Gobierno había reducido su participación en las organizaciones industriales y la supervisión de las mismas. El Ministerio de Industria y Comercio fomentaba el desarrollo de la industria i) ayudando al desarrollo de un sector de servicios industriales que respondiera a las necesidades crecientes del sector industrial; ii) reforzando la concatenación progresiva y regresiva de la industria; iii) fomentando "contratos globales" que facilitasen la utilización de la plena capacidad de las empresas existentes y el aumento de las posibilidades comerciales en los mercados locales y de exportación; y iv) promoviendo los subcontratos y las asociaciones industriales.

101. El Banco Central asignó 10 millones de dinares jordanos en 1994 y fijó un límite máximo de crédito de 5 millones para financiar nuevos proyectos industriales y la expansión de las empresas existentes. Los préstamos se concedieron a través del Banco de Desarrollo Industrial en forma de créditos a medio plazo (por un máximo de 5 a 7 años) a un tipo de interés bajo (6 por ciento). El Banco de Desarrollo Industrial cargaba a los prestamistas un margen de intereses y una comisión anuales del 2,5 por ciento por sus servicios.

102. En cuanto a las medidas de ajuste en el sector de la energía, el representante de Jordania indicó que la Autoridad Jordana de Energía Eléctrica se había transformado en una sociedad por acciones, denominada Compañía Nacional de Electricidad y Energía Eléctrica, en 1996. Dicha Sociedad era propiedad en un 100 por ciento del Gobierno, que la explotaba con criterios comerciales. Se autorizaba la inversión del sector privado en la generación de energía eléctrica. El Ministerio de Energía y Recursos Naturales, con la ayuda de una empresa internacional de consultoría, estaba estudiando la ejecución del primer Proyecto Energético Independiente en Jordania. Se crearía una comisión normativa, independiente y transparente, para regular el sector de la energía, incluida la fijación de las tarifas de electricidad.

103. En el sector del petróleo y el gas, la Autoridad de Recursos Naturales se había transformado en parte en 1995 en una empresa nacional de sondeos y prospecciones. La Compañía Nacional de Petróleo, formada parcialmente con activos procedentes de la Autoridad de Recursos Naturales, poseía una concesión sobre la zona productora de gas de Risha. De conformidad con la resolución del Consejo de Ministros de 4 de octubre de 1997, las operaciones de sondeo de la Compañía Nacional de Petróleo se habían confiado a una nueva empresa privada. La Autoridad Nacional de Recursos estaba

autorizada a negociar la creación de empresas mixtas con sociedades internacionales, con objeto de generar inversiones.

Obstáculos técnicos al comercio, medidas sanitarias y fitosanitarias

a) Normas y certificación

104. El representante de Jordania afirmó que el Instituto Jordano de Normalización y Metrología (JISM) era el organismo oficial encargado de la preparación y publicación de las normas jordanas. El JISM se creó en 1995 en virtud de la Ley de Normalización y Metrología N° 15 de 1994, y constituía el sucesor jurídico y efectivo de la Dirección Jordana de Normas (fundada en 1972). Las principales tareas del JISM consistían en i) elaborar, aprobar, revisar y modificar las normas jordanas obligatorias o voluntarias y vigilar su aplicación; ii) mantener el sistema nacional de metrología y supervisar su aplicación; iii) conceder marcas de calidad y certificados de conformidad; iv) controlar, someter a prueba y contrastar el grado de pureza aprobado de los metales preciosos y las joyas; v) adoptar y aprobar normas de otros países y de las organizaciones árabes, regionales e internacionales, siempre que esas normas se publicaran en árabe o en inglés; y vi) cooperar y coordinar sus actividades con las instituciones árabes, regionales e internacionales en las esferas de la normalización y la metrología. El JISM era miembro activo de la Organización Árabe de Desarrollo Industrial y Minería (OADIM), miembro correspondiente de la Organización Internacional de Normalización (ISO), miembro correspondiente de la Organización Internacional de Metrología Legal (OIML) y punto de contacto de la Comisión del Codex Alimentarius.

105. Las normas las elaboraban comités técnicos. El JISM distribuía proyectos de normas y reglamentos técnicos a las partes interesadas, como la Cámara de Industria, la Cámara de Comercio, la Asociación de Protección de los Consumidores, las instituciones de investigación y los laboratorios de ensayo, y concedía un plazo de 50 días para presentar observaciones. A principios de 1998, el JISM había comenzado la publicación de un boletín en el que se exponía la situación del trabajo en curso en materia de normas. Las normas jordanas se publicaban en árabe e inglés en el Catálogo de Normas Jordanas. Jordania se esforzaba constantemente por armonizar sus normas con las internacionales.

106. Las mercancías nacionales e importadas debían ajustarse a las normas nacionales y a los reglamentos técnicos aplicados para proteger la salud y garantizar la seguridad de los consumidores. El Ministerio de Salud era responsable de los reglamentos técnicos en materia de fármacos y alimentos, mientras que los reglamentos técnicos sobre sueros, medicamentos y vacunas veterinarias y plaguicidas incumbían al Ministerio de Agricultura. Las inspecciones de los productos alimenticios y

agropecuarios en frontera eran responsabilidad de un comité compuesto por funcionarios del JISM, el Ministerio de Salud, el Ministerio de Agricultura y el Departamento de Aduanas. Las muestras se sometían a ensayo en los laboratorios del Ministerio o en otros laboratorios autorizados, para garantizar que se ajustaban a las normas establecidas antes de su despacho. Jordania aplicaba las normas internacionalmente reconocidas existentes. Las importaciones no debían cumplir las normas jordanas obligatorias cuando la no conformidad del producto era de orden menor y no afectaba a su funcionamiento, a la seguridad o salud del usuario, ni al medio ambiente.

107. En respuesta a la pregunta de si Jordania disponía de procedimientos de reconocimiento automático de los productos importados manifiestamente conformes con las normas aceptadas internacionalmente cuando no existían normas jordanas, el representante de Jordania afirmó que las muestras de los productos importados para los que existía una norma jordana estaban sujetas a verificación mediante el ensayo en laboratorio en Jordania. Los ensayos los realizaban laboratorios autorizados por el JISM a propuesta de dicho Instituto. No se exigía un certificado de conformidad. No se aplicaban procedimientos de verificación a los productos importados cuando no existían normas jordanas. Jordania no tenía normas sobre medicamentos o equipo médico; los importadores de estas mercancías aportaban documentos en los que se acreditaba que el equipo médico importado circulaba en el país de origen. Los importadores de medicamentos tenían que registrar el producto importado en el Ministerio de Salud (MS). El registro se realizaba de acuerdo con las especificaciones del fabricante y/o las normas internacionales (v.gr., USP; BP; EP, etc.). El MS sometía los medicamentos importados a análisis de laboratorio con objeto de garantizar la conformidad con la información facilitada en el momento del registro. No se exigía ninguna certificación para la importación de medicamentos o equipo médico. Por otro lado, los requisitos relativos a la duración máxima de conservación los determinaba el Ministerio de Salud individualmente para cada producto.

108. El representante de Jordania indicó que había que modificar la legislación y las prácticas actuales para ajustarlas al Acuerdo sobre Obstáculos Técnicos al Comercio de la OMC, en lo referente a la elaboración y aplicación de normas y requisitos obligatorios, inspecciones en frontera y la creación de un servicio de información sobre obstáculos técnicos al comercio. La actual Ley de Normalización y Metrología sólo regula las normas, y no abarca las directrices y recomendaciones internacionales, aunque el Instituto Jordano de Normalización y Metrología utilizaba dichas directrices y recomendaciones en la elaboración de sus reglamentos. En la actualidad, el JISM establecía normas voluntarias y obligatorias. Las normas obligatorias tendrían que sustituirse por prescripciones técnicas que respondieran a criterios de protección de la salud, la seguridad y el medio ambiente. La mayoría de las normas jordanas vigentes se basaban en características descriptivas, más que en el funcionamiento.

109. Los procedimientos de inspección en frontera debían racionalizarse. En la actualidad, se sometían a prueba todos los envíos para garantizar la observancia de las normas jordanas obligatorias, independientemente de que el producto se hubiera sometido ya a un procedimiento de evaluación de la conformidad. El servicio de información sobre obstáculos técnicos al comercio se crearía como una dependencia del centro de información del JISM. Este servicio de información recogería todos los reglamentos relativos al comercio internacional de los demás organismos estatales, y habría que idear un mecanismo para reforzar los canales de comunicación entre dicho servicio y tales instituciones.

110. El representante de Jordania afirmó que su país estaba revisando su régimen jurídico vigente para ponerlo en consonancia con el Acuerdo sobre Obstáculos Técnicos al Comercio. [Se facilitará un informe de situación en la próxima reunión del Grupo de Trabajo.]

b) Medidas sanitarias y fitosanitarias

111. El representante de Jordania dijo que los Ministerios de Agricultura y Salud mantenían normas sanitarias y fitosanitarias para garantizar que los alimentos, plantas, partes de plantas y subproductos vegetales, los animales y subproductos animales y los productos químicos para la agricultura de producción local e importados eran inocuos y no perjudicaban la salud ni la vida humana, animal ni vegetal. En Jordania se recogían muestras en los mercados locales y se sometían a prueba para comprobar que no contenían residuos de plaguicidas, los animales se examinaban antes de su sacrificio y se supervisaban las canales para verificar que eran aptas para el consumo humano. Todas las medidas sanitarias y fitosanitarias se publicaban en la Gaceta Oficial, y los comerciantes podían consultar dicha información en las Cámaras de Comercio de Jordania. Jordania era miembro de la Comisión del Codex Alimentarius, el Consentimiento Fundamentado Previo (CFP), la Oficina Internacional de Epizootias (OIE), la Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación (FAO), la Organización Mundial de la Salud (OMS) y el Organismo Internacional de Energía Atómica (OIEA), y colaboraba con estas organizaciones en el establecimiento y la aplicación de medidas sanitarias y fitosanitarias. Jordania no era miembro de la Convención Internacional de Protección Fitosanitaria, pero adoptaba y aplicaba sus normas.

112. Las actividades de importación estaban reguladas por la Ley de Agricultura N° 20 de 1973 y otros reglamentos e instrucciones pertinentes dictados por el Ministerio de Agricultura y el Ministerio de Salud. Se exigía un certificado sanitario por cada envío. Las mercancías importadas que no cumplían las prescripciones sanitarias y fitosanitarias jordanas se reexportaban o destruían. En 1997, 65 envíos (de un total de 51.000 transacciones aduaneras) fueron reexportados debido a que no satisfacían las prescripciones jordanas. La causa más frecuente de incumplimiento estuvo relacionada

con los requisitos en materia de tiempo de conservación de los productos alimenticios. Los envíos de animales vivos, carne congelada y refrigerada, carne de ave, huevos para incubación, plaguicidas, semillas, forrajes y fertilizantes orgánicos estaban sometidos a inspección o cuarentena. Se enviaría al Grupo de Trabajo una lista de todas las plagas sujetas a cuarentena. Entre las medidas de control aplicadas en Jordania contra las plagas figuraban el uso de plaguicidas, la fumigación del suelo con bromuro de metilo y, cuando era posible, la solarización del suelo.

113. En cuanto a los requisitos en materia de tiempo de conservación de los productos alimenticios, el representante de Jordania afirmó que se basaban en la Norma Jordana 288/1994 "Sobre el tiempo de conservación de los productos alimenticios" y la Norma Jordana 401/1997 "Sobre el tiempo de conservación de los productos alimenticios para lactantes y niños", promulgadas y administradas por el Instituto Jordano de Normalización y Metrología. Las normas habían sido elaboradas por comités técnicos especializados, teniendo en cuenta las condiciones climáticas y de almacenamiento de Jordania. Los requisitos en materia de tiempo de conservación se aplicaban por igual a las mercancías importadas y nacionales.

114. En respuesta a la pregunta de si Jordania contemplaba la posibilidad de ocuparse del concepto de equivalencia, el representante de Jordania afirmó que su país aceptaba los procedimientos ISO. El JISM tenía asimismo la intención de promulgar nuevos reglamentos encaminados a la aceptación de las medidas sanitarias y fitosanitarias de otros países. Los países exportadores deberían demostrar que sus medidas permitían alcanzar el mismo grado de protección de la salud del consumidor que las jordanas. Jordania estaba dispuesta a aceptar certificados de inspección de otros países sobre la base de la reciprocidad. Jordania no aplicaba a ningún producto medidas sanitarias y fitosanitarias más rigurosas que las establecidas por las organizaciones internacionales de normalización.

115. El representante de Jordania afirmó que su país necesitaría un período de transición para cumplir las disposiciones del Acuerdo sobre la Aplicación de Medidas Sanitarias y Fitosanitarias. En particular, necesitaría tiempo para mejorar sus laboratorios de diagnóstico e instruir a su personal para la aplicación de las nuevas prescripciones. [Se facilitará un informe de situación en la próxima reunión del Grupo de Trabajo.]

Medidas en materia de inversiones relacionadas con el comercio (MIC)

116. El representante de Jordania afirmó que su país no mantenía ninguna medida incompatible con el Acuerdo sobre las MIC. Su Gobierno aplicaba el principio del trato nacional y no recurría a prescripciones en materia de resultados que pudieran afectar al comercio.

117. El representante de Jordania indicó que su país no mantenía ninguna medida incompatible con el Acuerdo sobre las MIC y que aplicaría dicho Acuerdo a partir de la fecha de adhesión, sin recurrir a un período de transición. El Grupo de Trabajo tomó nota de este compromiso.

Entidades comerciales del Estado

118. El representante de Jordania afirmó que el sector estatal estaba abandonando gradualmente la importación de productos alimenticios. El sector privado podía ahora importar todos los productos antes objeto de monopolio del Estado, como arroz, azúcar, trigo, cebada, carne congelada y aves, y su Gobierno no había rechazado hasta la fecha la autorización previa de ninguna mercancía, cuando era precisa. La Dirección de Comercio Interno del Ministerio de Industria y Comercio sigue importando trigo y una marca de leche en polvo (Halibuna), compitiendo con el sector privado. Señaló que cualquier importador del sector privado podía importar leche en polvo en Jordania. La Dirección de Comercio Interior del Ministerio de Industria y Comercio vendía forraje directamente a los agricultores por conducto de sus centros de distribución. Jordania estaba evaluando en la actualidad si la Dirección de Comercio Interior del Ministerio de Industria y Comercio era o no una entidad comercial del Estado.

119. La Sociedad Jordana de Consumo Civil era una empresa organizada en beneficio de los funcionarios públicos. Dicha Sociedad operaba con criterios comerciales y vendía productos importados y jordanos en sus centros a precios ligeramente inferiores a los precios corrientes del mercado. La Organización de Comercialización Agrícola (AMO) era una junta de comercialización agrícola que regulaba el comercio de productos agropecuarios con otros países árabes de conformidad con los acuerdos bilaterales comerciales o protocolos comerciales. En este sentido, la AMO enviaba al Departamento de Aduanas recomendaciones sobre la exención o no de los derechos aduaneros aplicados a las importaciones, de conformidad con los acuerdos. La AMO supervisaba también la calidad de las importaciones para garantizar el cumplimiento de las normas jordanas de calidad. La AMO no realizaba importaciones ni exportaciones efectivas, y no interfería en los precios de los productos importados o exportados. Ejercía la función de centro de información, pues compilaba estadísticas sobre el comercio y los precios y otra información pertinente. La AMO efectuaba estudios de mercado; investigaba nuevos mercados de exportación; facilitaba la participación del sector privado en ferias y exhibiciones comerciales internacionales; publicaba folletos, guías y boletines para los productores, exportadores e importadores; y supervisaba la calidad de los productos frescos exportados de Jordania.

120. En respuesta a una pregunta acerca de las actividades de la Compañía de Comercialización y Elaboración de Productos Agropecuarios, el representante de Jordania afirmó que se trataba de una

empresa en proceso de privatización, que poseía y explotaba fábricas de elaboración de tomates y agrios, y comercializaba productos agropecuarios local e internacionalmente. Dicha Compañía no tenía derechos comerciales exclusivos.

121. La importación y exportación de determinados productos se reservaban a determinadas empresas, de acuerdo con su legislación. Dichos productos y empresas figuraban en el cuadro 9. Las empresas podían también beneficiarse de exenciones arancelarias concedidas por decisión especial del Consejo de Ministros. Todas las empresas, con excepción de los fabricantes de neumáticos, se beneficiaban de exenciones de los derechos aduaneros. El representante de Jordania añadió que los derechos exclusivos se concedían como parte de concesiones y acuerdos globales con estas empresas, y que dichos derechos exclusivos seguirían vigentes hasta que expiraran las concesiones.

Cuadro 9: Derechos exclusivos de importación o exportación

Código del SA	Producto	Empresa	Motivo de la restricción
41.01+ 41.02+ 41.03	Cuero natural sin elaborar	Compañía de Curtidos de Jordania	Ley de Sociedades
27.09	Petróleo y productos del petróleo, con exclusión de los aceites minerales	Refinería de Petróleo de Jordania	Ley de Sociedades
73.11	Bombonas de gas para uso doméstico	Refinería de Petróleo de Jordania	Ley de Sociedades
25.23	Cemento negro	Compañía Jordana de Fábricas de Cemento	Ley de Sociedades
28.34	Nitrato de amonio	Compañía de Minas de Fosfato de Jordania	Ley de Sociedades y debido a que se utiliza también como insumo para explosivos
25.10	Fosfatos sin refinar	Compañía de Minas de Fosfato de Jordania	Ley de Sociedades
36.01 36.02 36.03	Pólvora y explosivos	Compañía de Minas de Fosfato de Jordania	Ley de Sociedades y por motivos de seguridad
40.12	Neumáticos usados para automóviles	Fábricas de neumáticos	Por motivos de seguridad y ecológicos

122. Algunos miembros preguntaron si las empresas mencionadas tenían derecho a restringir el comercio, en cuyo caso solicitaban a Jordania que indicara cómo modificaría esta práctica para ponerla en consonancia con el artículo XI del GATT. Pedían asimismo a Jordania que describiera los privilegios especiales o exclusivos relativos a la importación y exportación, relleno el cuestionario sobre comercio de Estado con los datos de la Compañía de Curtidos de Jordania, la Refinería de Petróleo de Jordania, la Compañía Jordana de Fábricas de Cemento, la Compañía de Minas de Fosfato de Jordania, la Empresa de Fertilizantes, la Compañía Árabe de la Potasa y la Empresa Árabe para la

Manufactura de Cemento Blanco. Algunos miembros solicitaron confirmación de que Jordania estaba dispuesta a notificar las empresas con privilegios especiales y exclusivos, en su calidad de empresas comerciales del Estado, con arreglo a lo dispuesto en el artículo XVII del GATT de 1994 y en el Entendimiento relativo a la Interpretación del Artículo XVII, y a imponer la observancia de las disposiciones de la OMC, incluido el artículo XVII del GATT, en su funcionamiento.

123. En respuesta, el representante de Jordania afirmó que las empresas enumeradas en el cuadro 9 realizaban intercambios comerciales en función de la demanda del mercado y de sus propias necesidades. El hecho de que se beneficiasen de exenciones arancelarias no las convertía, en su opinión, en empresas comerciales del Estado. Jordania estaba evaluando en la actualidad estas empresas a la luz de la definición establecida en el Entendimiento relativo a la Interpretación del Artículo XVII del GATT de 1994, y facilitará información en forma de respuestas al cuestionario sobre comercio de Estado para todas las empresas que respondan a esta definición en junio de 1999. Jordania está dispuesta a notificar las empresas consideradas empresas comerciales del Estado de conformidad con el artículo XVII del GATT y el Entendimiento relativo a la Interpretación del Artículo XVII, y a imponer la observancia de las disposiciones de la OMC, incluido el artículo XVII del GATT, en su funcionamiento.

Zonas francas, zonas económicas especiales

124. El representante de Jordania afirmó que en la actualidad estaban en funcionamiento cuatro zonas francas en su país. La zona franca de Áqaba, que ocupaba una superficie de casi un millón de metros cuadrados, se dedicaba al comercio de tránsito y a las mercancías importadas a través del puerto de Áqaba. Esta zona estaba plenamente equipada con infraestructura, equipo de manipulación de mercancías, almacenes de depósito, patios abiertos pavimentados e instalaciones frigoríficas de almacenamiento. La zona franca de Zarqa ocupaba una superficie de unos 5,5 millones de metros cuadrados, atendía a las inversiones industriales y comerciales. La zona franca de Sahab ocupaba una superficie de 62.000 metros cuadrados y la zona franca del Aeropuerto Internacional Reina Alia, una superficie de 20.000 metros cuadrados. Además, cuatro zonas francas ganaderas/privadas funcionaban en Jordania.

125. Las zonas francas se habían creado para fomentar la inversión nacional y extranjera, introducir nueva tecnología, fomentar el comercio de tránsito y las industrias orientadas a la exportación, y estaban abiertas a cualquier inversor nacional, árabe o extranjero. Los inversores debían inscribirse en el Registro de Empresas. Los proyectos industriales y de servicios ejecutados en las zonas francas disfrutaban de beneficios en forma de i) ganancias exentas del impuesto sobre la renta por un período de 12 años; ii) la remuneración de los empleados no jordanos estaba exenta del

impuesto sobre la renta y del impuesto sobre los servicios sociales; iii) las mercancías importadas a las zonas francas estaban exentas de derechos aduaneros y de cualquier otro impuesto o gravamen; iv) no se aplicaban derechos de concesión de licencia ni impuestos sobre bienes inmuebles a los edificios construidos en el interior de las zonas francas; y v) el capital invertido y las ganancias obtenidas podían repatriarse libremente. Las mercancías exportadas desde estas zonas francas a cualquier país distinto de Jordania estaban también exentas de derechos aduaneros y de cualquier impuesto o gravamen.

Contratación pública

126. El representante de Jordania afirmó que las prácticas de contratación pública estaban reguladas por varias leyes y reglamentos, en función de la naturaleza y el objetivo de la contratación. Dos departamentos públicos -la Organización de Cooperación y el Fondo de Ayuda Nacional- tenían autonomía para llevar a cabo sus contrataciones de conformidad con sus normas y reglamentaciones. Con la exclusión de ambos organismos, el valor total de las mercancías y servicios adquiridos por el sector público ascendía a unos 145 millones de dinares anuales.

127. Las compras de suministros para los departamentos estatales estaban sujetas al Reglamento de Abastecimientos N° 32 de 1993 y las Instrucciones para las Licitaciones N° (1) de 1994, promulgados por el Ministerio de Hacienda. El Departamento General de Abastecimientos del Ministerio de Hacienda era responsable de estas compras, que normalmente se realizaban a través de licitaciones por conducto del Comité Central de Licitación. Este Comité estaba compuesto por tres miembros permanentes del Departamento General de Abastecimientos, el Ministerio de Industria y Comercio y el Ministerio de Hacienda, y por dos miembros del departamento del Gobierno que solicitaba la compra.

128. Los anuncios de licitación se publicaban en los periódicos locales durante tres días consecutivos. En el anuncio se indicaban el número de identificación de la licitación, información sobre el producto solicitado, el precio y la fecha final de venta de los documentos de licitación, y la fecha final y el plazo de presentación de ofertas. Las ofertas se evaluaban en función de criterios establecidos en las condiciones generales y especiales, así como en las especificaciones técnicas establecidas en los documentos de licitación. Se consideraban varios elementos de la oferta, incluidos el precio, los costos de explotación, la necesidad de piezas de recambio y de mantenimiento, y la capacidad comercial y reputación del licitador. La mayor parte de la contratación se llevaba a cabo a través de licitaciones abiertas, pero en determinados casos se recurría a licitaciones restringidas, en cuyo caso se elaboraba una lista de los licitadores autorizados en función de sus méritos técnicos y su experiencia. La Secretaría del Comité de Licitación del Departamento General de Abastecimientos

anunciaba la oferta ganadora en un tablón especial de anuncios (en el Departamento General de Abastecimientos) o por cualquier otro método dispuesto por el Director General, abriéndose un plazo de cuatro días para la presentación de objeciones por cualquier participante. El Comité de Licitación evaluaba las objeciones y emitía su decisión. Cualquier suministrador que siguiera impugnando la concesión de un contrato podía solicitar reparación ante los tribunales nacionales.

129. El Ministerio de Obras Públicas era el que sacaba a licitación los contratos de obras públicas.

130. En las licitaciones públicas se daba preferencia a los productos locales sobre los importados. Se concedía un margen preferencial del 15 por ciento a los productos jordanos, siempre y cuando sus términos y condiciones (incluida la calidad) fueran por lo demás equivalentes a los de los productos importados. Además, un contratista que adquiriera productos importados debería comprarlos en el mercado nacional, en lugar de importarlos directamente.

131. Jordania no tenía ningún acuerdo comercial con otros países que abarcara la contratación pública. Los acuerdos compensatorios eran poco frecuentes, y se trataban caso por caso.

132. En respuesta a la pregunta de si Jordania deseaba participar en calidad de observador en el Acuerdo sobre Contratación Pública y suscribirlo en el contexto general de su adhesión a la OMC, el representante de Jordania afirmó que su país estudiaría dicha decisión tras la adhesión a la OMC.

Tránsito

133. El representante de Jordania afirmó que su país aplicaba los principios del convenio internacional sobre el transporte por carretera conocido como TIR. El comercio de tránsito estaba sujeto a un peaje equivalente al 0,3 por ciento del valor de las mercancías en tránsito (con un máximo de 200 dinares jordanos). Las mercancías en tránsito destinadas a las zonas francas estaban exentas de este gravamen. Jordania aplicaba también una tasa sobre el gasóleo al comercio de tránsito de 80 dinares.

134. Jordania aplicaba también los principios del Acuerdo Árabe de Tránsito firmado el 14 de marzo de 1977. Dicho Acuerdo formaba parte de los acuerdos comerciales regionales árabes concluidos en el interior de la Liga Árabe. Se basaba en los mismos principios que el TIR, pero establecía topes para los derechos percibidos por servicios prestados a vehículos árabes.

135. Algunos miembros observaron que las tasas de tránsito aplicadas a los vehículos árabes eran inferiores a las aplicadas a otros transportistas, y preguntaron cómo tenía la intención Jordania de poner fin a este régimen discriminatorio de tasas de tránsito. El representante de Jordania reconoció

que el derecho sobre las mercancías que atravesaban Jordania, de conformidad con el Acuerdo Árabe de Tránsito, ascendía al 0,3 por ciento, frente al 0,4 por ciento aplicado a las demás mercancías, pero no consideraba este régimen discriminatorio. Además, los camiones registrados en países que no eran firmantes del Acuerdo Árabe de Tránsito estaban sujetos a determinados derechos específicos independientemente de la naturaleza de las mercancías que transportaban. Los camiones con carga pagaban 75 DJ por cargas no superiores a 30 toneladas, 100 DJ por cargas que oscilen entre 30 y 40 toneladas, y 150 DJ por cargas superiores a 40 toneladas, así como una tasa de 15 DJ por cada camión cargado de un solo volumen y 25 DJ por un camión y un remolque cargados. Los camiones de un solo volumen y sin carga estaban sujetos a un derecho de 5 DJ, mientras que un camión y su remolque vacíos pagaban 10 DJ. Jordania cobraba asimismo un derecho de 10 DJ por una escolta de vigilancia y seguridad.

Políticas agrícolas

a) Importaciones. Descripción de los tipos de protección en frontera mantenidos

136. El representante de Jordania facilitó información pormenorizada sobre el sector agropecuario y las políticas agrícolas jordanas en el documento WT/ACC/JOR/14. En cuanto a las medidas relativas a las importaciones agrícolas, afirmó que la reglamentación de las importaciones había cambiado sustancialmente en los últimos años en Jordania. El antiguo Ministerio de Abastecimientos fue el único importador de productos alimenticios básicos hasta 1997. Ahora, el sector privado podía importar casi todos los productos agropecuarios, previo pago de los derechos e impuestos de importación subsistentes, y siempre que el producto importado cumpliera las normas de calidad locales. Sin embargo, seguía vigente la prohibición de importar leche fresca, para proteger a los productores nacionales de leche. La prohibición de importar agua mineral -para apoyar la producción local en una zona desfavorecida- se había eliminado en abril de 1999.

137. Se exigían licencias de importación para la mayoría de las mercancías, en particular las originarias e importadas de países y territorios con los que Jordania había concluido acuerdos bilaterales de comercio y protocolos de comercio de productos agropecuarios (en el documento WT/ACC/JOR/8 se daban datos sobre el calendario agrícola con el Líbano y en el documento WT/ACC/JOR/13 sobre los acuerdos de importación concluidos con Omán, el Yemen y Palestina). Se exigía una autorización previa del Ministerio de Agricultura para la importación de animales vivos; carne fresca, refrigerada y congelada; y semen congelado de animales, esencialmente para garantizar que los animales y productos de origen animal importados cumplieran las normas nacionales en materia de salud. El Ministerio de Industria y Comercio concedía autorizaciones previas para la importación de arroz, leche en polvo, trigo y derivados del trigo, azúcar, cebada, maíz y leche para usos

industriales. El Ministerio de Industria y Comercio supervisaba el mercado local para garantizar un suministro adecuado de productos alimenticios básicos, y realizaba compras internacionales cuando las importaciones del sector privado resultaban insuficientes. El régimen de autorización previa era una medida temporal que el Gobierno tenía la intención de abolir cuando esté convencido de que el sector privado respeta plenamente los indicadores de precios del mercado jordano.

138. Algunos miembros observaron la existencia de restricciones a la importación de animales vivos de la especie ovina que, desde su punto de vista, parecían constituir una vulneración del artículo XI y del párrafo 4 del artículo III (trato nacional). El representante de Jordania respondió que su país había cambiado recientemente la reglamentación de la importación de animales vivos de la especie ovina. La restricción previa de estas importaciones, que se basaba en el peso, se había modificado, imponiéndose el requisito de que los animales de la especie ovina importados tuvieran un año de edad como mínimo. Jordania restringía la importación de animales de la especie ovina de más de 1,5 años, debido a que eran más propensos a enfermar y a que Jordania no tenía de momento la capacidad técnica para proceder a la inspección de los animales vivos de la especie ovina importados. Sin embargo, Jordania estaba modernizando sus servicios de inspección veterinaria. El Ministerio de Agricultura realizaba inspecciones periódicas y sistemáticas de las explotaciones agrícolas nacionales para controlar todas las enfermedades.

b) Exportaciones

139. Las exportaciones de productos agropecuarios no estaban por lo general sometidas a restricciones, salvo algunas frutas y legumbres y hortalizas que Jordania exportaba al Líbano e Israel con arreglo a acuerdos bilaterales que imponían límites máximos (contingentes). Los exportadores jordanos estaban obligados a cumplir las normas y otros requisitos del país importador, y la exportación de productos hortícolas, por ejemplo, solía estar supeditada a la expedición de un certificado de origen por la Cámara de Comercio y a su aprobación por la Organización de Comercialización Agrícola, a un certificado sanitario expedido por el Departamento de Protección Fitosanitaria del Ministerio de Agricultura y a un certificado EURI para las exportaciones a la UE.

c) Políticas internas; v.gr., descripción de los gastos presupuestarios y de cualquier ingreso fiscal al que se haya renunciado en cada una de las medidas nacionales de ayuda vigentes

[El Ministerio de Industria y Comercio ha facilitado información sobre las medidas nacionales de ayuda y las subvenciones a la exportación, distribuida en el documento WT/ACC/SPEC/JOR/2 de 3 de julio de 1998. Los Miembros pueden también remitirse a la información revisada del documento ACC/4 facilitada en marzo de 1999.]

140. El representante de Jordania afirmó que, aunque la contribución directa de la agricultura al PIB no superaba el 5 por ciento, se calculaba que entre el 25 y el 30 por ciento de la actividad económica se basaba en la agricultura. El Gobierno ayudaba a los productores locales a través de una combinación de medios, entre los que figuraban la adquisición de la producción nacional, y el suministro de insumos como semillas, agua, crédito y forraje para el ganado. El Gobierno financiaba también los servicios de extensión agrícola y la investigación científica encaminada a mejorar la productividad del sector agropecuario. Las principales instituciones que participaban en las ayudas a los productores eran el Ministerio de Agricultura; el Ministerio de Industria, Abastecimientos y Comercio; la Organización de Comercialización Agrícola (AMO); la Compañía de Comercialización y Elaboración de Productos Agrícolas; la Empresa Cooperativa de Jordania; la Autoridad del Valle del Jordán; y la Sociedad de Crédito Agrícola.

141. En el pasado -para garantizar la producción de productos alimenticios básicos y de forraje-, el antiguo Ministerio de Abastecimientos había comprado trigo, lentejas, garbanzos y cebada a los agricultores a precios anunciados durante la temporada de siembra. El Gobierno ya no compraba productos básicos a los agricultores, pero mantenía reservas estratégicas de alimentos. A finales de mayo de 1998, el Ministerio de Abastecimientos se convirtió en una dirección del Ministerio de Industria y Comercio.

142. El representante de Jordania afirmó que la Organización de Comercialización Agrícola (AMO) era una agencia gubernamental creada en 1987 para organizar y desarrollar la comercialización de productos agropecuarios elaborados y no elaborados. Recalcó que esta Organización nunca se había dedicado a actividades comerciales como la importación, exportación, venta o distribución de ninguna mercancía y nunca había participado en ninguna operación comercial en nombre del Gobierno de Jordania. En cuanto a la importación y exportación de frutas y hortalizas frescas, señaló que su importación estaba autorizada en principio a lo largo de todo el año y procedente de todos los países, sin restricciones, y sujeta al pago de un derecho aduanero predeterminado. Las importaciones de países miembros del Acuerdo Árabe de Libre Comercio (AALC) estaban sujetas a los calendarios árabes que establecía el AALC, que permitía a sus miembros gravar con el arancel completo a sus importaciones de productos agrícolas frescos de otros países miembros durante períodos acordados en los mencionados calendarios. Las importaciones de algunos países árabes con los que Jordania había concertado acuerdos bilaterales de comercio estaban sometidas a los términos y condiciones de dichos acuerdos y a los calendarios adjuntos a ellos, que permitían la exención plena de derechos arancelarios de las importaciones realizadas durante los períodos fijados en los calendarios. La función de la AMO a este respecto consistía en administrar el proceso emitiendo recomendaciones al Departamento de Aduanas, de conceder o no exenciones de los

derechos aduaneros sobre estas importaciones de conformidad con cada uno de los citados acuerdos, y de supervisar la calidad de las importaciones y garantizar que cumplen los requisitos y normas de calidad jordanos. Además, la AMO se encargaba de realizar estudios de mercado en los mercados nacionales e internacionales; de ayudar y organizar la participación del sector privado en ferias y exhibiciones comerciales internacionales; de introducir nuevos productos hortícolas de alto valor; de publicar guías, folletos y boletines sobre la producción, comercialización, manutención, respaldo y exportación de los productos hortícolas; y de la supervisión y el control de la calidad de los productos agrícolas frescos en Jordania, incluidos los productos importados y exportados. La AMO administraba una base de datos completa sobre precios nacionales e internacionales, y estadísticas sobre la producción, importación y exportación de productos hortícolas frescos.

143. La Compañía de Comercialización y Elaboración de Productos Agrícolas se creó en 1987 para fomentar la producción y elaboración de tomates y agrios. El Gobierno poseía en la actualidad el 88 por ciento de sus acciones, pero se preveía que esta compañía estaría totalmente privatizada a finales de 1999. La Compañía pagó precios garantizados, independientemente de la situación del mercado, a los cultivadores de tomates a principios del decenio de 1990, pero ahora se disputaba con otros dos elaboradores los suministros disponibles. El precio máximo pagado a los cultivadores de tomates se fijaba en la actualidad en relación con los costos de elaboración y con las tendencias de los precios internacionales del tomate elaborado. La Compañía de Comercialización y Elaboración de Productos Agrícolas había poseído derechos exclusivos de importación de cuatro cultivos hortícolas primarios hasta 1995, fecha en que se derogaron sus derechos de monopolio.

144. La Empresa Cooperativa de Jordania facilitaba a los agricultores suministros e insumos por conducto de sus centros de distribución en todo el país. Sus miembros podían obtener los insumos a precios ligeramente inferiores a los precios normales del mercado. Actualmente, una de sus principales funciones era distribuir semillas certificadas a los agricultores a precios subvencionados, pero esta práctica se aboliría en 1999. La Empresa Cooperativa de Jordania ya no concedía préstamos a sus miembros a tipos inferiores a los del mercado, pero algunos de los préstamos otorgados antes de 1989 seguían pendientes de reembolso. El valor de los préstamos condonados ascendió aproximadamente a 32.000 dinares jordanos en 1997.

145. La Autoridad del Valle del Jordán, una dependencia del Ministerio del Agua y el Riego, suministraba agua a los productores agrícolas y supervisaba el desarrollo en el Valle del Jordán para verificar que el consumo de agua no superase la capacidad de suministro. Esta Autoridad había aplicado hasta fechas recientes tarifas para los productores hortícolas inferiores a los costos, pero esta

subvención se eliminó prácticamente en 1997. En las demás regiones de Jordania, los productores no podían acceder al agua subvencionada.

146. La Sociedad de Crédito Agrícola otorgaba préstamos en condiciones favorables (entre el 6 y el 8,5 por ciento de interés anual) a los agricultores y los inversores en explotaciones agrícolas. Podía tratarse de préstamos para explotación, de 12 a 24 meses de duración, o de préstamos para desarrollo, con un plazo de reembolso máximo de 15 años. En 1996, esta Sociedad concedió 8 millones de dinares en concepto de préstamos para explotación, fundamentalmente como forma de financiación estacional o a corto plazo. Los préstamos para desarrollo de la Sociedad de Crédito Agrícola eran muy demandados, no sólo debido al descuento de sus tipos de interés y a la falta de comisiones y tasas, sino también porque los bancos comerciales se negaban por lo general a conceder préstamos con un período de vencimiento superior a tres años. Las deudas pendientes de los agricultores y elaboradores ascendieron a finales de 1997 a un total de 181 millones de dinares jordanos. La subvención de intereses estimada ascendió en 1997 a 350.000 dinares sobre los préstamos de explotación y a 330.000 dinares sobre los préstamos de desarrollo. El sector agropecuario también se ha beneficiado del componente de subvención (de un máximo de un punto porcentual) incorporado a los tipos de redescuento y los fijados por anticipado establecidos por el Banco Central.

147. El representante de Jordania señaló que se habían eliminado las subvenciones al trigo, el azúcar, el arroz y el forraje para animales. En consonancia con esta reforma de la política, el precio del pan había aumentado de 85 a 250 fils por kg, aumento compensado por transferencias de efectivo a los hogares afectados que por sus ingresos tienen derecho a ellas. Además, las familias con unos ingresos mensuales inferiores a 500 dinares jordanos habían recibido cupones del Ministerio de Industria y Comercio para su canje por arroz, azúcar y leche condensada (Halibuna) a precios subvencionados. El sistema de cupones fue sustituido a finales de 1997 por un programa de subvención en efectivo en favor de los empleados públicos. Los productos básicos seleccionados -leche fresca de vaca, yogur y carne fresca importada- estaban sujetos a precios máximos establecidos en las negociaciones entre el Ministerio de Industria y Comercio y los representantes del sector privado.

148. Los ingresos agrícolas estaban exentos del impuesto sobre la renta. Esta exención se aplicaba tanto a las ventas internas como a las exportaciones.

149. El representante de Jordania afirmó que su país trataba de fomentar el desarrollo agrícola y de mejorar la gestión de los recursos aconsejando y alentando a los agricultores a cultivar productos agropecuarios de alto valor económico. El Ministerio de Agricultura había determinado los productos agropecuarios de alto valor apropiados para las condiciones climáticas y agronómicas de Jordania,

pero aún no producidos regularmente en dicho país. Los servicios de extensión y asesoramiento del Ministerio de Agricultura sugerían estos productos a los agricultores como alternativas a los cultivos actuales. Además, la Organización de Comercialización Agrícola exhibía los productos en las ferias comerciales internacionales y concedía ayuda a los envíos experimentales de dichos productos a los mercados de exportación potenciales. Consideraba estas medidas políticas del "compartimento verde".

150. El representante de Jordania dijo que las ayudas internas al sector agrícola estaban por debajo del porcentaje *de minimis* autorizado por el artículo 6 del Acuerdo sobre la Agricultura. Jordania no concedía ninguna subvención a la exportación de productos agrícolas.

Aspectos de los Derechos de Propiedad Intelectual relacionados con el Comercio (ADPIC)

1. Aspectos generales

a) Protección de la propiedad industrial

151. El representante de Jordania afirmó que su Gobierno reconocía la importancia de promulgar nuevas leyes y modificar las vigentes en materia de propiedad intelectual teniendo presentes los convenios internacionales sobre propiedad intelectual y las condiciones de adhesión a la Organización Mundial del Comercio.

152. Algunos miembros solicitaron a Jordania que enviara al Grupo de Trabajo un plan de acción para la aplicación del Acuerdo sobre los ADPIC de la OMC en la fecha de adhesión. En su opinión, Jordania debería aprovechar el período de las negociaciones de adhesión para realizar las modificaciones necesarias en el ámbito de los derechos de propiedad intelectual, con objeto de cumplir las normas de la OMC, y señalaron que, por lo tanto, se esperaba que Jordania aplicara el Acuerdo sobre los ADPIC de la OMC a partir de su fecha de adhesión a dicha Organización, sin recurrir a ningún período transitorio de no aplicación.

b) Organismos encargados de la formulación y aplicación de la política de propiedad intelectual

153. El representante de Jordania indicó que varios organismos estaban encargados de la formulación y aplicación de leyes y reglamentos en materia de derechos de propiedad intelectual, incluidos las cámaras del Parlamento, el Consejo de Ministros, el Ministerio de Industria y Comercio, el Ministerio de Cultura, los tribunales de justicia, el Departamento de Aduanas, la Biblioteca Nacional, así como las emisoras de televisión y radio.

c) Participación en acuerdos internacionales sobre propiedad intelectual

154. El representante de Jordania dijo que su país era miembro del Convenio de París para la Protección de la Propiedad Industrial y del Acuerdo Árabe para la Protección de los Derechos de Autor. Jordania estaba considerando la posibilidad de adherirse al Arreglo de Madrid (1891) relativo al Registro Internacional de Marcas; al Protocolo referente al Arreglo de Madrid relativo al Registro Internacional de Marcas (1989); al Arreglo de Niza (1957) relativo a la Clasificación Internacional de Productos y Servicios para el Registro de Marcas; al Tratado de Cooperación en Materia de Patentes (1970); al Convenio de Berna (1886) para la Protección de las Obras Literarias y Artísticas; a la Convención de Roma (1961) sobre la Protección de los Artistas Intérpretes o Ejecutantes, de los Productores de Fonogramas y de los Organismos de Radiodifusión. Jordania esperaba adherirse al Convenio de Berna en un futuro próximo, mientras que su Gobierno preveía convertirse en parte en los demás acuerdos en un plazo de 5 a 7 años. Sin embargo, independientemente de la fecha de adhesión a estos acuerdos, Jordania cumpliría los requisitos del Acuerdo sobre los ADPIC en la fecha de adhesión a la OMC. A principios de abril de 1999, el Consejo de Ministros aprobó la adhesión de Jordania al Convenio de Berna y lo sometió a la Sanción Real. El Convenio se publicaría en breve. Tras su publicación, el Convenio de Berna sustituiría las leyes nacionales en este ámbito.

d) Aplicación del trato nacional y n.m.f. a los ciudadanos de otros países

155. El representante de Jordania afirmó que las leyes vigentes en materia de propiedad industrial concedían a los ciudadanos extranjeros el mismo trato que a los ciudadanos jordanos. El artículo 38 de la Ley de Protección del Derecho de Autor se modificaría para que la falta de depósito de una obra protegida por el derecho de autor en el Centro de Documentación no afectase a dicho derecho, tal y como establecía la Ley. Los convenios internacionales y las condiciones de reciprocidad se tendrían presentes con respecto a la protección de las obras de autores extranjeros publicadas fuera de Jordania. La vigente Ley de Protección del Derecho de Autor (artículo 53) sólo concedía protección a las obras publicadas o reproducidas en Jordania por autores jordanos y extranjeros, y a las obras de autores jordanos publicadas en el extranjero. Se protegerían las obras publicadas en el extranjero en un futuro próximo, ya que Jordania iba a adherirse al Convenio de Berna. La Ley modificada del Derecho de Autor se había publicado el 1º de octubre de 1998. En su artículo 45 se establecía que la falta de registro de una obra de arte no afectaba a los derechos de autor estipulados en la Ley.

2. Normas sustantivas de protección, incluidos los procedimientos para la adquisición y el mantenimiento de los derechos de propiedad intelectual

a) Protección del derecho de autor

156. El representante de Jordania declaró que la protección del derecho de autor en Jordania estaba regulada por la Ley de Protección del Derecho de Autor N° 22 de 1992. Las modificaciones a esta Ley se promulgaron en octubre de 1998. La Ley (en los apartados a) y b) del artículo 3) protegía las obras literarias, artísticas y científicas originales, fuera cual fuera su carácter, importancia o propósito, incluidas las obras de arte expresadas por escrito, sonido, dibujo, fotografía o movimiento, tales como libros, discursos, obras de teatro, composiciones musicales, obras cinematográficas, arte aplicado, obras tridimensionales y soportes lógicos informáticos. La Ley (párrafo D del artículo 3), modificada por la Ley modificada del Derecho de Autor N° 14 de 1998, concedía protección a las recopilaciones de datos. Los derechos exclusivos del autor se enumeraban en los artículos 8 y 9 de la Ley y las condiciones de protección se establecían en los artículos 30 a 32. Las obras gozaban de protección durante la vida del autor y por un plazo de 50 años después de su muerte (o de la del último de los coautores supervivientes); se protegían durante 50 años a partir de su fecha de publicación las obras cinematográficas y los programas de televisión, cualquier obra cuyo autor o titular de los derechos fuera una entidad jurídica, cualquier obra publicada por primera vez después de la muerte de su autor, y las obras anónimas o realizadas bajo seudónimo; y los programas informáticos, las obras traducidas, pinturas, manuscritos, esculturas, dibujos, fotografías, mapas arquitectónicos y geográficos o topográficos, mapas de superficie o tridimensionales gozaban de protección durante 50 años después de la muerte de su autor.

157. El artículo 17 de la Ley del Derecho de Autor permitía la utilización de obras publicadas sin la autorización del titular con fines educativos, culturales o religiosos o para formación profesional en determinadas condiciones. El representante de Jordania consideraba que esta disposición era plenamente compatible con los párrafos 2 y 3 del artículo 10 del Convenio de Berna. En cuanto a la obligatoriedad de obtener una licencia, afirmó que las normas jordanas en materia de concesión de licencias para la traducción o reproducción se habían modificado para compatibilizarlas con las normas del anexo al Convenio de Berna relativo a los países en desarrollo. El artículo 11 de la Ley modificada de Protección del Derecho de Autor autorizaba a cualquier persona, tras la obtención de una licencia del Ministerio de Cultura, a traducir una obra a la lengua árabe, siempre que hubieran transcurrido tres años desde la fecha de su primera publicación.

158. La Ley modificada del Derecho de Autor N° 14 se promulgó en octubre de 1998 para garantizar la compatibilidad con el Acuerdo sobre los ADPIC. Había sido preciso introducir

modificaciones para cumplir las obligaciones relacionadas con las recopilaciones de datos (artículo 10 del Acuerdo sobre los ADPIC); la duración de la protección (artículo 12); las limitaciones y excepciones (artículo 13); la protección de los artistas, intérpretes o ejecutantes, los productores de fonogramas y los organismos de radiodifusión (artículo 14); y la observancia (artículos 41 a 61). Se concedían derechos de alquiler de conformidad con el apartado b) del artículo 3 y el artículo 9 de la Ley de Protección del Derecho de Autor, pero esta Ley iba a ser modificada para dar a todos los productores de grabaciones de sonido el derecho a permitir o prohibir la reproducción directa o indirecta de sus grabaciones, o el alquiler de las reproducciones originales de sus grabaciones. Jordania concedería asimismo una protección retroactiva a las grabaciones de sonido, de conformidad con el artículo 14 del Acuerdo sobre los ADPIC y el artículo 18 del Convenio de Berna. Este Convenio entraría en vigor en un futuro próximo.

b) Marcas de fábrica o de comercio, incluidas las marcas de servicios

159. El representante de Jordania afirmó que la protección se concedía con arreglo a la Ley de Marcas de Fábrica o de Comercio N° 33 de 1952, que entró en vigor el 1° de julio de 1952. Jordania aplicaba la clasificación internacional de productos contenida en el Arreglo de Niza, y la Ley de Marcas de Fábrica o de Comercio no establecía la protección de las marcas de servicios de las clases 35 a 42 del Arreglo de Niza. Debía solicitarse esa protección por separado para cada categoría de productos.

160. Las autoridades jordanas podían denegar el registro de una marca por los motivos indicados en el artículo 8 de la Ley de Marcas de Fábrica o de Comercio. Las solicitudes de marca de fábrica o de comercio aceptadas por el encargado del Registro de Marcas de Fábrica o de Comercio se publicaban en la Gaceta Oficial, concediéndose un plazo de tres meses para que cualquier parte interesada pudiera oponerse a la solicitud. Todas las decisiones del encargado del Registro eran apelables ante el Tribunal Superior de Justicia. Si no había oposición, la marca de fábrica o de comercio publicada se registraba y se expedía el certificado de registro. El registro de una marca de fábrica o de comercio tenía una validez de siete años a partir de la fecha de presentación de la solicitud, y era renovable indefinidamente por períodos de 14 años (los períodos de registro serían de 10 años en la Ley modificada de Marcas de Fábrica o de Comercio). El certificado de explotación no era un requisito previo para la renovación del registro de una marca de fábrica o de comercio, y la Ley jordana no reconocía la no explotación de una marca de fábrica o de comercio debido a circunstancias especiales del comercio como un motivo válido para la cancelación de la marca por su no utilización. Entre las justificaciones de la no explotación de una marca de fábrica o de comercio, mencionó circunstancias comerciales (como la recesión), y circunstancias comerciales especiales, incluida la *force majeure* a causa de guerras, inundaciones, caso

de fuerza mayor o una ley o actuación del Estado. Cualquier persona, incluido el titular de una marca de fábrica o de comercio no registrada, tenía derecho a presentar objeciones a la solicitud inicial de registro en un plazo de tres meses a partir de su publicación en la Gaceta Oficial, podía solicitar la cancelación del registro de la marca, pero no podía interponer un recurso ante un tribunal civil exigiendo compensación por daños y pérdidas.

161. La Ley vigente no permitía el registro de marcas de fábrica o de comercio idénticas o similares para las mismas mercancías o cualquier otra mercancía protegida y afín. Ninguna disposición de la Ley jordana prohibía la concesión de licencias a las marcas de fábrica o de comercio. El registro de una cesión era obligatorio de conformidad con la Ley. En cuanto a la protección de las marcas notoriamente conocidas, el representante de Jordania afirmó que el párrafo 6 del artículo 8 de la Ley de Marcas de Fábrica o de Comercio de 1952 se había utilizado judicialmente para proteger marcas notoriamente conocidas. El artículo 25 de la Ley de Marcas de Fábrica o de Comercio establecía la invalidación de las marcas de fábrica o de comercio registradas en vulneración de los artículos 6, 7 y 8 de la Ley de Marcas de Fábrica o de Comercio. Las marcas notoriamente conocidas de bienes y servicios no podían registrarse en Jordania, excepto a nombre de su propietario legítimo.

162. El representante de Jordania dijo que la Ley de Marcas de Fábrica o de Comercio vigente se modificaría para cumplir las obligaciones dimanantes del Acuerdo sobre los ADPIC. Entre los cambios figuraban la concesión de una protección de las marcas de servicios, las marcas notoriamente conocidas y las marcas de fábrica o de comercio colectivas; la extensión del período de gracia por la falta de explotación de una marca de comercio de dos a tres años; la introducción de sanciones por la infracción de marcas notoriamente conocidas; y la autorización de la cesión de una marca de fábrica o de comercio con o sin el crédito comercial.

c) Indicaciones geográficas, incluidas las denominaciones de origen

163. El representante de Jordania afirmó que su país no contaba con una legislación específica en este ámbito. Las indicaciones geográficas estaban protegidas de conformidad con el artículo 8 (párrafos 6 y 7) de la Ley de Marcas de Fábrica o de Comercio, y esta disposición se había utilizado judicialmente para proteger las indicaciones geográficas. En los proyectos de modificación de la Ley de Marcas de Fábrica o de Comercio se incluirían disposiciones suplementarias para la protección de las indicaciones geográficas.

d) Dibujos y modelos industriales

164. El representante de Jordania indicó que los dibujos y modelos industriales estaban protegidos de conformidad con la Ley de Patentes y Dibujos y Modelos Industriales N° 22 de 1953, vigente desde el 17 de febrero de 1953, y la Orden sobre Patentes y Dibujos y Modelos Industriales N° 1 de 1953. Los dibujos y modelos industriales se registraban en la Oficina de Patentes y Dibujos y Modelos Industriales del Ministerio de Industria y Comercio. Un dibujo o modelo industrial no estaba sujeto al criterio de novedad a efectos de registro, pero el encargado del registro determinaba si tenía cierto grado de novedad y calidad, así como de utilidad en virtud de su diseño y configuración destacados. De acuerdo con la Ley de Patentes y Dibujos y Modelos Industriales, podían registrarse 15 categorías de dibujos y modelos industriales en función de los materiales de que estuvieran hechos los productos. Podía registrarse el mismo dibujo o modelo en más de una categoría, pero en ese caso hacía falta una solicitud por separado para cada categoría. Los dibujos y modelos textiles estaban protegidos de acuerdo con la legislación jordana.

165. El registro de un dibujo o modelo industrial tenía una validez de cinco años a partir de la fecha de presentación de la solicitud, y podía renovarse dos veces, en cada ocasión por un período de cinco años. Las denegaciones de inscripción en el registro podían recurrirse ante el Tribunal Superior de Justicia antes de que hubiera transcurrido un mes. Toda infracción o utilización no autorizada de un dibujo o modelo registrado estaba sujeta a las sanciones estipuladas en la Ley de Dibujos y Modelos Industriales vigente. No había ninguna disposición en la actual Ley de Patentes y Dibujos y Modelos Industriales relativa a la explotación o la licencia obligatoria de dibujos y modelos industriales.

166. El Ministerio de Industria y Comercio había ultimado un proyecto de Ley de Dibujos y Modelos Industriales.

e) Patentes

167. El representante de Jordania afirmó que las patentes se concedían de conformidad con la Ley de Patentes y Dibujos y Modelos Industriales N° 22 de 1953 y la Orden sobre Patentes, Dibujos y Modelos Industriales N° 1 de 1953. Las solicitudes de concesión de patentes, una vez presentadas, se examinaban para comprobar que cumplían las formalidades y los requisitos de patentabilidad que establecía la Ley de Patentes y Dibujos y Modelos Industriales. La Oficina de Patentes de Jordania podía exigir cualesquiera modificaciones que fueran necesarias para que la solicitud se ajustara a lo establecido por la Ley. Sólo se examinaban formalmente las patentes pertenecientes a ciudadanos jordanos y las solicitudes presentadas por primera vez en Jordania. La Oficina de Patentes no contaba con personal examinador. A finales de enero de 1997 se habían concedido 1.935 patentes en Jordania.

Se concedieron patentes a titulares extranjeros principalmente para productos farmacéuticos, químicos, energía solar, material de construcción, maquinaria y mecánica, mientras que las patentes concedidas a los ciudadanos jordanos se relacionaron fundamentalmente con la seguridad pública, la energía solar, el equipo eléctrico, los productos químicos y la minería.

168. Los derechos del titular de una patente se establecían en el artículo 4 de la Ley, y no había restricciones al derecho del titular de ceder o transferir sus derechos o conceder una licencia sobre ellos con arreglo a una patente, con la excepción de las patentes que podrían tener implicaciones militares. Sin embargo, Jordania exigía la explotación de las patentes en dicho país, aunque la Ley vigente no contenía una definición de "explotación de la patente". Con arreglo a las disposiciones de la Ley, una patente estaba sujeta a licencia obligatoria cuando el titular de una invención patentada no satisfacía el requisito de explotación en el plazo de tres años a partir de la fecha de concesión de la patente. La decisión de revocar una patente era apelable ante el Tribunal Superior de Justicia.

169. La infracción del derecho de un titular de patente estaba sujeta a las disposiciones penales contenidas en la actual Ley de Patentes y Dibujos y Modelos Industriales.

170. El representante de Jordania afirmó que la legislación vigente en materia de patentes debería modificarse a la luz del artículo 31 del Acuerdo sobre los ADPIC, con objeto de penalizar con más rigor la explotación de una invención patentada sin la autorización del titular del derecho. La legislación actual tampoco concedía al titular de una patente el derecho exclusivo de impedir que terceros, sin su consentimiento, realizasen actos de fabricación, oferta para la venta, venta o importación para estos fines de un producto o del procedimiento que permite su obtención, como se establecía en los apartados a) y b) del párrafo 1 del artículo 28 del Acuerdo sobre los ADPIC. La legislación en materia de patentes se revisaría también para conceder una duración de protección de 20 años a partir de la fecha de presentación de la solicitud, frente a los 16 años que establecía la legislación actual. Además, la Ley de Patentes N° 8 de 1986 limitaba la patentabilidad de los productos químicos, y sería modificada para ampliar la protección de la patente a los productos farmacéuticos y los productos químicos para la agricultura. Sin embargo, Jordania tenía la intención de solicitar un período de transición para la aplicación de las obligaciones contenidas en los párrafos 8 y 9 del artículo 70 del Acuerdo sobre los ADPIC.

171. El representante de Jordania dijo que el proyecto de Ley de Patentes cumplía los requisitos del artículo 27 del Acuerdo sobre los ADPIC, ya que su artículo 6 concedía protección a las invenciones nuevas, que entrañaban una actividad inventiva y eran susceptibles de aplicación industrial. El artículo 30 del proyecto de Ley de Patentes afirmaba explícitamente que los productos farmacéuticos y químicos finales eran patentables. Los derechos del titular de patente se regulaban en

el artículo 21 de este proyecto de Ley, que le autorizaba a impedir que terceros explotasen, utilizaran comercialmente, vendieran, ofrecieran a la venta o importasen un producto, o -en el caso de un procedimiento patentado- impedir que terceros utilizaran sin su consentimiento dicho procedimiento, vendiendo, ofreciendo para la venta o importando un producto obtenido por dicho procedimiento, así como a ceder la patente *inter vivos* por sucesión, o concertar contratos de licencia sobre ella.

172. En cuanto a la presentación de solicitudes de patentes relacionadas con fármacos, compuestos farmacéuticos y productos alimenticios, un miembro observó que el párrafo 8 del artículo 70 del Acuerdo sobre los ADPIC prescribía que los Miembros deberían establecer un medio de presentar solicitudes de patentes con respecto a esas invenciones a partir de la fecha de entrada en vigor del Acuerdo sobre la OMC. En respuesta, el representante de Jordania afirmó que la presentación de solicitudes de patentes relacionadas con fármacos, compuestos farmacéuticos y productos alimenticios se aceptaría a partir de la fecha de entrada en vigor de la Ley (requisito de la protección anticipada), es decir, un mes después de su publicación en la Gaceta Oficial. Sin embargo, Jordania desea aprovechar el período de gracia previsto en el artículo 65 del Acuerdo sobre los ADPIC para los países en desarrollo, y tenía la intención de negociar un período de transición para postergar la concesión de protección mediante patente a productos finales que puedan utilizarse como fármacos, compuestos farmacéuticos y productos alimenticios.

f) Protección de las obtenciones vegetales

173. El representante de Jordania señaló que su país no contaba con una legislación en vigor en este ámbito. Se estaba elaborando una Ley de protección de las obtenciones vegetales.

g) Esquemas de trazado de los circuitos integrados

174. El representante de Jordania afirmó que su país no disponía de una legislación en vigor en este ámbito. Se había solicitado a la OMPI la redacción de un proyecto de Ley que cumpliera los requisitos de los artículos 35 a 38 del Acuerdo sobre los ADPIC. Jordania preveía adherirse al Tratado de Washington sobre la Propiedad Intelectual respecto de los Circuitos Integrados de 1989 en un plazo de siete años.

h) Prescripciones sobre la información no divulgada, incluidos los secretos comerciales y los datos de pruebas

175. El representante de Jordania declaró que su país no contaba con una legislación en vigor en este ámbito. Sin embargo, el Código Civil de Jordania de 1976 establecía la protección de los secretos comerciales en los contratos de trabajo. La legislación jordana autorizaba asimismo la

indemnización por daños y pérdidas si el propietario de un secreto comercial podía demostrar que se le había causado un daño. Consideraba que la legislación vigente cumplía los requisitos del artículo 10*bis* del Convenio de París, incorporado por remisión en el artículo 39 del Acuerdo sobre los ADPIC.

176. En respuesta a la pregunta específica sobre la aplicación del párrafo 3 del artículo 39 del Acuerdo sobre los ADPIC, que establecía un régimen de protección especial de los datos presentados para el registro de nuevos productos farmacéuticos y productos químicos agrícolas, el representante de Jordania afirmó que su Gobierno estaba elaborando un proyecto de Ley sobre secretos comerciales.

3. Medidas de control del abuso de los derechos de propiedad intelectual

177. El representante de Jordania dijo que la Ley del Derecho de Autor N° 22 de 1992 cuenta con disposiciones (artículos 42, 46, 47 y 51) sobre control del abuso del derecho de autor. El artículo 36 del proyecto de Ley modificada del derecho de autor dotaría al personal de oficina del Departamento de la Biblioteca Nacional del rango de funcionarios judiciales a la hora de aplicar las disposiciones de la Ley. El párrafo 3 del artículo 22 de la Ley de Patentes y Modelos y Dibujos Industriales establecía en qué condiciones el titular de una patente podía ser obligado por un tribunal de justicia a conceder una licencia de explotación de su patente. La Ley de Marcas de Fábrica o de Comercio y la Ley de Patentes y Modelos y Dibujos Industriales también contenían normas sobre el control del abuso. La Ley modificada de Marcas de Fábrica o de Comercio trataría el problema de la concesión de licencias contractuales sobre las marcas de fábrica o de comercio.

4. Observancia

a) Procedimientos y recursos judiciales civiles

178. El representante de Jordania afirmó que el Código Civil de su país, el Código de Procedimientos Civiles, la Ley de Mercancías, y la Ley de Marcas de Fábrica o de Comercio contenían disposiciones relativas a los procedimientos y recursos judiciales civiles. En el documento WT/ACC/JOR/18 (páginas 66-69), se hacía una comparación detallada entre la legislación jordana y los artículos 42 a 48 del Acuerdo sobre los ADPIC. Los daños por perjuicio en los casos de infracción podían recurrirse invocando los artículos 256 y 257 del Código Civil de Jordania.

b) Medidas provisionales

179. El representante de Jordania indicó que los procedimientos invocados de acuerdo con el Código Civil de Jordania (artículos 32 y 115) correspondían a las condiciones, efectos y requisitos

mencionados en el artículo 50 del Acuerdo sobre los ADPIC. Su Gobierno estaba tomando medidas para velar por la aplicabilidad sistemática de estas disposiciones a los derechos de propiedad intelectual.

c) Procedimientos y recursos administrativos

180. El representante de Jordania afirmó que actualmente no había procedimientos ni recursos administrativos establecidos.

d) Medidas especiales en frontera

181. El representante de Jordania dijo que la Ley de Aduanas de 1998 contenía disposiciones sobre la prohibición de importación de determinadas mercancías, lo que constituía una infracción de las normas de las leyes sobre propiedad intelectual. La Ley del Derecho de Autor, la Ley de Marcas de Fábrica o de Comercio y el proyecto de Ley de patentes contenían disposiciones relativas a la prohibición de importación de mercancías infractoras. Sin embargo, el control aduanero y la observancia de las leyes sobre propiedad intelectual requerían más elaboración, y su Gobierno estaba revisando actualmente estas disposiciones.

e) Procedimientos penales

182. El representante de Jordania afirmó que la legislación de su país no contenía procedimientos especiales además de los establecidos en la Ley de Marcas de Fábrica o de Comercio y la Ley de Marcas de Mercancías (Productos Básicos) N° 19 de 1953. Las acciones consideradas ilegales y las sanciones por la infracción de las marcas de fábrica o de comercio se determinaban en el artículo 38 de la Ley de Marcas de Fábrica o de Comercio. Las infracciones podían castigarse con una pena de prisión de hasta un año y/o con una multa de un máximo de 100 dinares jordanos. Con arreglo al nuevo proyecto de Ley modificada de patentes, quien imitase o utilizase una patente sin permiso del titular de la misma, o diese una indicación falsa sobre un artículo patentado, sería punible con una pena de prisión de hasta seis meses y el pago de una multa de un mínimo de 1.000 a 5.000 dinares.

Políticas que afectan al comercio de servicios

[Jordania ha enviado información sobre el régimen que aplica a los servicios con el formato WT/ACC/5 en el documento WT/ACC/SPEC/JOR/4, de 6 de enero de 1999. La oferta sobre servicios de Jordania se ha distribuido en el documento WT/ACC/SPEC/JOR/5, de 7 de enero de 1999.]

183. El representante de Jordania declaró que el comercio de servicios se regía por varias leyes y reglamentos, las más importante de las cuales eran la Ley de Promoción de las Inversiones N° 16 de 1995, la Ley de Sociedades N° 1 de 1989, el Reglamento sobre Inversiones Extranjeras N° 1 de 1996, la Ley del Banco Central N° 19 de 1979, la Ley Cambiaria N° 95 de 1996, la Ley sobre la Banca N° 24 de 1971, la Ley de Operaciones Cambiarias N° 37 de 1992, la Ley sobre el Trabajo N° 37 de 1988, y la Ley de Residencia y Asuntos de Extranjeros N° 5 de 1991.

184. El sector financiero jordano estaba compuesto por el Banco Central de Jordania (BCJ), los bancos autorizados por el BCJ y otras entidades especializadas de crédito. Quince bancos comerciales, incluidas cinco sucursales de bancos extranjeros, operaban en Jordania, junto a seis bancos de inversión privados y un banco de desarrollo industrial. El Banco Central evaluaba una por una las solicitudes de establecimiento de nuevos bancos, y supeditaba su autorización a la justificación de su necesidad económica. No había limitaciones en cuanto al número de sucursales de bancos extranjeros que podían establecerse. El capital de un nuevo banco debía ser como mínimo de 20 millones de dinares jordanos, con una participación extranjera en el capital que no superase el 50 por ciento, y de un mínimo de 5 millones de dinares en el caso de las sucursales de bancos extranjeros. En la práctica, no se imponían limitaciones al número o valor total de las operaciones de los bancos. Jordania está elaborando una nueva legislación sobre el sector bancario. Se modificarían y desarrollarían los procedimientos de concesión de licencias a los bancos nacionales y extranjeros, dando especial importancia a los requisitos en materia de capital, la calidad de la gestión y la prestación de servicios innovadores o nuevos.

185. Los servicios de seguros se regían por la Ley de Seguros N° 30 de 1984 y sus modificaciones sobre el control de las actividades de seguros, y el Reglamento N° 33 de 1995 sobre las Compañías de Seguros. La Oficina del Interventor de Seguros, del Ministerio de Industria y Comercio, supervisaba las compañías de seguros. El Interventor daba a estas compañías un permiso anual, renovable previa solicitud, para efectuar actividades de seguros. En 1998, 27 compañías de seguros -con un capital total de 65,5 millones de dinares jordanos- operaban en Jordania. El capital mínimo de una compañía de seguros nacional era de 2 millones de dinares, o de 4 millones en el caso de una sucursal de una compañía extranjera o de su agencia autorizada. El capital mínimo exigido a una compañía de reaseguros era de 20 millones de dinares. Los inversores no jordanos podían poseer hasta el 50 por ciento del capital de una compañía de seguros. Todas las compañías de seguros registradas en Jordania debían pertenecer a una federación. Antes de iniciar las operaciones, una compañía de seguros debía efectuar un depósito en un banco comercial para proteger a los titulares de pólizas de seguros contra una posible insolvencia por su parte. Una compañía de seguros extranjera o su agencia

autorizada debían efectuar un depósito equivalente al doble del importe exigido a un asegurador jordano.

186. En cuanto a los servicios de telecomunicaciones, el representante de Jordania dijo que este sector se regía por la Ley de Telecomunicaciones N° 13 de 1995. Este sector estaba en proceso de reestructuración. Se había creado una Comisión Reguladora de las Telecomunicaciones independiente, mientras que la formulación y el desarrollo de la política incumbían al Departamento de Políticas del Ministerio de Correos y Telecomunicaciones. El operador nacional, la Sociedad de Telecomunicaciones, se había transformado en una compañía de propiedad estatal, como un primer paso hacia su privatización. Esta Sociedad poseía el monopolio de la prestación de servicios básicos de telefonía; al mismo tiempo, se habían concedido licencias a prestadores del sector privado de servicios de telefonía móvil celular, transmisión de datos, radiobúsqueda, noticias y teléfonos públicos de pago.

187. La actividad turística se orientaba fundamentalmente hacia el sector privado. En el pasado, el Gobierno tuvo una participación considerable en la Empresa Jordana de Hostelería y Turismo, pero vendió las acciones a una empresa privada. El sector se estaba expandiendo rápidamente, y se construían nuevos hoteles con capital jordano y extranjero. El transporte en autobuses turísticos había sido un monopolio en manos de una empresa privada hasta 1994, pero este sector estaba abierto ahora a los demás prestadores de servicios.

188. El representante de Jordania afirmó que los acuerdos económicos árabes contenían algunas disposiciones de facilitación del movimiento de trabajadores entre los países.

Transparencia

[se completará]

Acuerdos comerciales

189. El representante de Jordania afirmó que su país era miembro de varias organizaciones económicas multilaterales dirigidas al fomento del comercio y la cooperación económica entre sus miembros, incluido el Fondo Monetario Internacional, el Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento, el Organismo Multilateral de Garantía de Inversiones, la Organización Mundial de la Propiedad Intelectual y la Organización Internacional del Trabajo. Entre las instituciones regionales, Jordania era miembro del Fondo Monetario Árabe, el Banco Islámico de Desarrollo, el Fondo Árabe de Desarrollo Económico y Social y el Consejo de la Unidad Económica Árabe.

190. Jordania había concertado acuerdos bilaterales de comercio con muchos países (enumerados en el anexo 7 del documento WT/ACC/JOR/3). Estos acuerdos se basaban por lo general en el principio n.m.f., aunque algunos de los firmados con países árabes contenían preferencias de comercio. Se concedía trato preferencial a mercancías específicas incluidas en los protocolos adjuntos a dichos acuerdos. Sin embargo, Jordania canceló en 1995 todos los protocolos comerciales, excepto el celebrado con el Líbano. El representante de Jordania afirmó que los acuerdos bilaterales no contenían disposiciones en materia de comercio de compensación ni de trueque. En el pasado, el comercio con Sudán se había regido por acuerdos de compensación y de trueque, pero estos acuerdos no se habían renovado. El acuerdo comercial con el Iraq establecía fundamentalmente el intercambio de petróleo iraquí por exportaciones jordanas. Anteriormente, este acuerdo tenía un componente de crédito, pero ya no era así (desde 1997). Jordania había concertado acuerdos de fomento y protección de las inversiones con Alemania, Francia, Turquía, Suiza, Malasia, Rumania, Reino Unido, Túnez, Yemen, Egipto, Italia, Argelia, Indonesia, los Estados Unidos, la República Checa, Polonia, los Países Bajos y Marruecos.

191. Jordania era miembro del Acuerdo sobre el Mercado Común Árabe, junto con Egipto, Iraq, Mauritania, Libia, Siria y Yemen. Era también miembro del Acuerdo para el Fomento y el Desarrollo del Comercio entre Estados Árabes. Los Miembros de este Acuerdo -Bahrein, Iraq, Jordania, Kuwait, Líbano, Libia, Marruecos, Palestina, Qatar, Arabia Saudita, Somalia, Sudán, Siria, Túnez, Emiratos Árabes Unidos y Yemen- eximían a varios productos de derechos de aduana y de impuestos, incluidos los productos de la agricultura y la ganadería; las materias primas; las mercancías y productos con un 40 por ciento como mínimo de valor añadido en el país exportador (o un mínimo del 20 por ciento de valor añadido si todos los insumos se importaban de países árabes); y las mercancías y productos elaborados por empresas mixtas árabes. Podían añadirse más productos al acuerdo preferencial (los productos abarcados actualmente se indicaban en el documento WT/ACC/JOR/8, páginas 75-76). El Acuerdo derogaba también todas las medidas no arancelarias (contingentes, prohibiciones y otras restricciones cuantitativas); sin embargo, el Acuerdo no había funcionado según las previsiones. En junio de 1996, el Consejo Económico y Social de la Liga Árabe decidió sustituir el Acuerdo por un nuevo acuerdo de zona de libre comercio. Jordania firmó el 1º de enero de 1998 el Acuerdo de la Zona Árabe de Libre Comercio, que entró en vigor en marzo de 1998, y aplicó la primera ronda de recortes arancelarios en esa fecha, pero sobre la base de la reciprocidad, es decir, que las reducciones sólo eran efectivas para los otros miembros de la Liga Árabe que aplicaban las mismas reducciones. Los aranceles entre miembros se eliminarían en un plazo de 10 años. Tras la plena aplicación del Acuerdo, Jordania eliminaría los derechos de importación de aproximadamente el 94 por ciento de las partidas de su arancel (seis dígitos), y este Acuerdo abarcaría en torno al 21 por ciento del comercio jordano. El Acuerdo de la Zona Árabe de Libre Comercio no contenía disposiciones sobre la

aplicación de medidas no arancelarias, pero su programa de aplicación prohibía el uso de medidas no arancelarias como las restricciones cuantitativas y la imposición del trámite de licencias de importación a los productos no exentos y no prohibidos. Aunque el programa de aplicación no abarcaba las medidas no arancelarias aplicadas a los productos prohibidos y exentos, Jordania no tenía la intención de utilizar medidas no arancelarias salvo cuando las aplicasen otras Partes del Acuerdo (trato recíproco). El Acuerdo de la Zona Árabe de Libre Comercio no abarcaba los servicios.

192. Jordania había concertado un acuerdo con Egipto para la creación de una zona de libre comercio entre ambos países para el 2005. Los derechos aduaneros y otros impuestos equivalentes se reducían en un 10 por ciento anual. Habían sido excluidos temporalmente de este acuerdo 48 productos, que representaban 1.450 partidas arancelarias al nivel de seis dígitos. Los productos agropecuarios también se beneficiaban de reducciones arancelarias, excepto en el caso de ciertas frutas y legumbres y hortalizas, sujetas a restricciones estacionales. El acuerdo todavía no había entrado en vigor, pues Egipto no lo había ratificado. Jordania había firmado un acuerdo para la creación de una zona de libre comercio con Argelia. En el cuadro 10 figuraban más datos sobre las relaciones comerciales regionales de Jordania con sus países vecinos.

Cuadro 10: Trato preferencial concedido con arreglo a los acuerdos bilaterales de Jordania

Acuerdo bilateral con:	Preferencias concedidas:
Bahrein	Acuerdo que establece una zona de libre comercio completa
Egipto	Zona de libre comercio para el 2005
Israel	Reducción arancelaria del 10 por ciento para 66 productos originarios de Israel
Kuwait	Libre circulación de los productos de la agricultura y la ganadería. Reducción en un 20 por ciento anual de los derechos de aduana e impuestos equivalentes sobre productos industriales específicos.
Libia	Libre circulación de todos los productos originarios de ambos países
Omán	Libre circulación de los productos de la agricultura, la ganadería y la pesca
Palestina	Acceso en franquicia arancelaria de 60 productos originarios de los Territorios Palestinos.
Qatar	Exenciones mutuas de los derechos aduaneros para los productos de la agricultura y los recursos naturales. Debe elaborarse la lista de los productos industriales que gozan de franquicia arancelaria.
Arabia Saudita	Franquicia arancelaria para 166 productos.
Sudán	Exenciones de derechos de aduana para los productos de la agricultura, la ganadería y productos industriales.
Siria	Exenciones de los derechos de aduana para los productos de la agricultura, recursos naturales y productos industriales.

193. En 1977 Jordania firmó un acuerdo de cooperación con la CE que ofrecía a dicho país un trato preferencial estacional (recortes arancelarios) para algunas de sus exportaciones agropecuarias. Jordania negoció posteriormente un nuevo acuerdo en el marco de los acuerdos de la Asociación Euromediterránea, que conduciría al establecimiento de una zona de libre comercio 12 años después

de la fecha de la entrada en vigor del acuerdo de asociación. Este acuerdo de asociación abarcaba también los servicios, los asuntos sociales y culturales y la cooperación financiera. Se esperaba que el acuerdo empezara a aplicarse el 1º de enero de 1999. Todos los productos industriales y los recursos naturales originarios de Jordania entrarían en franquicia arancelaria en la CE, mientras que los productos industriales de la CE se beneficiarían de reducciones anuales de los derechos durante el período de aplicación de 12 años. El acuerdo excluía algunos productos originarios de la CE del trato preferencial. Contenía procedimientos de importación y salvaguardias específicos con respecto al comercio de productos agropecuarios. Los tipos arancelarios aplicados por Jordania se exponen detalladamente en el documento WT/ACC/JOR/18, página 74. Jordania esperaba que aproximadamente el 65 por ciento de las mercancías importadas de la CE recibirían un trato preferencial. El arancel medio ponderado en función del comercio aplicable a las importaciones de la CE era del 24,51 por ciento.

194. Algunos miembros solicitaron a Jordania que facilitara datos acerca de su Acuerdo con los Estados Unidos sobre las zonas de libre comercio. El representante de Jordania respondió que los Estados Unidos habían propuesto el concepto de "zonas industriales calificadas" (QIZ), que extendían la franquicia arancelaria a productos de la Ribera Occidental, la Faja de Gaza y las zonas industriales con derecho a un trato preferencial. Por el momento en Jordania sólo se había establecido la Zona Industrial Calificada de Irbid (Al-Hassan). La QIZ supone el acceso no recíproco en franquicia arancelaria al mercado de los Estados Unidos, siempre que los productos cumplieran determinados requisitos. El costo directo de las operaciones de producción efectuadas en la QIZ debía representar como mínimo el 35 por ciento del valor calculado del producto en el momento de la entrada en los Estados Unidos. Esto podía implicar i) que el fabricante jordano de la QIZ aportara al menos un tercio (o el 11,7 por ciento) y uno o varios fabricantes israelíes, otro tercio, correspondiendo el resto a la producción en la QIZ, la Ribera Occidental/Faja de Gaza, Israel o los Estados Unidos; o ii) que los fabricantes jordanos e israelíes sufragaban como mínimo el 20 por ciento del costo total de producción del o de los productos elaborados en la QIZ, incluidos los materiales originales, los sueldos y salarios, el diseño, la investigación y el desarrollo, la depreciación de la inversión en capital, los gastos generales, incluidos los gastos de comercialización, etc.

[Conclusiones

195. El Grupo de Trabajo tomó nota de las explicaciones y declaraciones de Jordania sobre su régimen de comercio exterior, tal como se reflejaban en el presente informe. El Grupo de Trabajo tomó nota de las garantías ofrecidas por Jordania en relación con determinadas cuestiones específicas, que se recogían en los párrafos ... del presente informe. El Grupo de Trabajo tomó nota de los

compromisos asumidos por Jordania en relación con determinadas cuestiones específicas, que se recogían en los párrafos ... del presente informe. El Grupo de Trabajo tomó nota de que esas garantías y compromisos se habían incorporado al párrafo 2 del Protocolo de Adhesión de Jordania a la OMC.

196. Después de haber examinado el régimen de comercio exterior de Jordania y teniendo en cuenta las explicaciones dadas, los compromisos asumidos y las concesiones hechas por el representante de Jordania, el Grupo de Trabajo llegó a la conclusión de que se debía invitar a Jordania a adherirse al Acuerdo de Marrakech por el que se establece la OMC con arreglo a lo dispuesto en su artículo XII. A tal efecto, el Grupo de Trabajo ha preparado el proyecto de Decisión y el proyecto de Protocolo de Adhesión que se reproducen en el apéndice del presente informe, y toma nota de la Lista de Compromisos Específicos de Jordania sobre Servicios (documento WT/ACC/JOR/...) y de su Lista de Concesiones y Compromisos sobre Mercancías (documento WT/ACCF/JOR/...), que figuran en anexos del Protocolo. Se propone que el Consejo General apruebe esos textos cuando apruebe el informe. Una vez adoptada la Decisión, el Protocolo de Adhesión quedaría abierto a su aceptación por Jordania, que pasaría a ser Miembro 30 días después de haberlo aceptado. El Grupo de Trabajo convino, en consecuencia, en que había concluido sus trabajos relativos a las negociaciones para la adhesión de Jordania al Acuerdo de Marrakech por el que se establece la OMC.

[se completará]

ANEXOS

ANEXO 1

Leyes, Reglamentos y demás información facilitada por Jordania al Grupo de Trabajo

- Ley de Aduanas N° 16 de 1983;
- Ley N° 20 de Aduanas (1998);
- Ley N° 14 de 1992 – Ley sobre Importación y Exportación;
- Reglamento N° 74 (1993) – Reglamento sobre Importación y Exportación;
- Ley N° 7 para la Unificación de los Demás Derechos y Cargas (1997);
- Ley N° 6 (1994) – Ley del Impuesto General sobre las Ventas;
- Ley del Impuesto sobre la Renta N° 57 de 1985, Ley N° 2 de 1992 y Ley N° 14 de 1995;
- Ley de Protección de la Producción Nacional N° 4 de 1998 (Ley de Salvaguardias);
- Ley de Promoción de las Inversiones N° 16 de 1995 y Reglamentos;
- Reglamento N° 39 (1997) – Reglamento de Promoción de las Inversiones de no jordanos;
- Ley N° 15 de Normalización y Metrología, vigente desde el 16 de enero de 1995 (traducción oficiosa);
- Normas Jordanas N° 288 y N° 401;
- Reglamento N° 32 (1993) – Reglamento de Contratación Pública;
- Ley sobre Agricultura N° 20 de 1973;
- Ley N° 9, por la que se modifica la Ley de Control de las Actividades de Seguros y el Reglamento N° 33 de 1995 sobre las Compañías de Seguros (traducción oficiosa);
- Legislación bancaria de Jordania (1994);
- Ley sobre las Marcas de Productos N° 19 de 1953;
- Ley de Telecomunicaciones de 1995;
- Leyes y Normas de Patentes y Dibujos y Modelos Industriales (1953);
- Ley y Reglamentos de Marcas de Fábrica o de Comercio del Reino Hachemita de Jordania (1° de julio de 1952);
- Ley de Sociedades N° 22 de 1977;
- Proyecto de Ley modificada del Derecho de Autor N° 22 de 1992;
- Legislación bancaria de Jordania (1994);
- Instrucciones N° 4 para el año 1995 – Preparación de las Normas Jordanas;
- Reglamento sobre Licitaciones N°1 de 1994;
- Ley de Valores de 1997 (traducción oficiosa); y
- Ley de Telecomunicaciones N° 13 de 1995 (traducción oficiosa).

[se completará]

[APÉNDICE

ADHESIÓN DEL REINO HACHEMITA DE JORDANIA

Proyecto de Decisión

El Consejo General,

Habida cuenta de los resultados de las negociaciones encaminadas al establecimiento de las condiciones de adhesión del Reino Hachemita de Jordania al Acuerdo de Marrakech por el que se establece la Organización Mundial del Comercio, y habiendo preparado un Protocolo para la adhesión del Reino Hachemita de Jordania,

Decide, de conformidad con el artículo XII del Acuerdo de Marrakech por el que se establece la Organización Mundial del Comercio, que el Reino Hachemita de Jordania puede adherirse al Acuerdo de Marrakech por el que se establece la Organización Mundial del Comercio en las condiciones enunciadas en dicho Protocolo.]

[PROTOCOLO DE ADHESION DEL REINO HACHEMITA DE JORDANIA
AL ACUERDO DE MARRAKECH POR EL QUE SE ESTABLECE LA
ORGANIZACION MUNDIAL DEL COMERCIO

PROYECTO

La Organización Mundial del Comercio (denominada en adelante "OMC"), en virtud de la aprobación del Consejo General de la OMC, concedida de conformidad con el artículo XII del Acuerdo de Marrakech por el que se establece la Organización Mundial del Comercio (denominado en adelante "Acuerdo sobre la OMC"), y el Reino Hachemita de Jordania (denominado en adelante "Jordania"),

Tomando nota del informe del Grupo de Trabajo sobre la Adhesión de Jordania a la OMC que figura en el documento WT/ACC/JOR/... (denominado en adelante "informe del Grupo de Trabajo"),

Habida cuenta de los resultados de las negociaciones sobre la adhesión de Jordania a la OMC,

Conviene en las disposiciones siguientes:

Primera parte - Disposiciones generales

1. En la fecha de entrada en vigor del presente Protocolo, Jordania se adherirá al Acuerdo sobre la OMC de conformidad con el artículo XII de dicho Acuerdo y, en consecuencia, pasará a ser Miembro de la OMC.
2. El Acuerdo sobre la OMC al que se adherirá Jordania será el Acuerdo sobre la OMC rectificado, enmendado o modificado de otra forma por los instrumentos jurídicos que hayan entrado en vigor antes de la fecha de entrada en vigor del presente Protocolo. Este Protocolo, que incluirá los compromisos mencionados en el párrafo ... del informe del Grupo de Trabajo, formará parte integrante del Acuerdo sobre la OMC.
3. Salvo disposición en contrario en los párrafos mencionados en el párrafo ... del informe del Grupo de Trabajo, las obligaciones establecidas en los Acuerdos Comerciales Multilaterales anexos al Acuerdo sobre la OMC que deban cumplirse a lo largo de un plazo contado a partir de la entrada en vigor de ese Acuerdo serán cumplidas por Jordania como si hubiera aceptado ese Acuerdo en la fecha de su entrada en vigor.
4. Jordania podrá mantener una medida incompatible con el párrafo 1 del artículo II del AGCS, siempre que tal medida esté consignada en la Lista de exenciones de las obligaciones del artículo II

anexa al presente Protocolo y cumpla las condiciones establecidas en el Anexo del AGCS sobre Exenciones de las Obligaciones del Artículo II.

Segunda parte - Listas

5. Las Listas anexas al presente Protocolo pasarán a ser la Lista de concesiones y compromisos anexa al Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio de 1994 (denominado en adelante "GATT de 1994") y la Lista de compromisos específicos anexa al Acuerdo General sobre el Comercio de Servicios (denominado en adelante "AGCS") relativas a Jordania. El escalonamiento de las concesiones y los compromisos enumerados en las Listas se aplicará en la forma especificada en las partes pertinentes de las Listas respectivas.

6. A los efectos de la referencia que se hace en el apartado a) del párrafo 6 del artículo II del GATT de 1994 a la fecha de dicho Acuerdo, la fecha aplicable con respecto a las Listas de concesiones y compromisos anexas al presente Protocolo será la fecha de entrada en vigor de este último.

Tercera parte - Disposiciones finales

7. El presente Protocolo estará abierto a la aceptación de Jordania, mediante firma o formalidad de otra clase, hasta el ...

8. El presente Protocolo entrará en vigor 30 días después de su aceptación.

9. El presente Protocolo quedará depositado en poder del Director General de la OMC. El Director General de la OMC remitirá sin dilación a cada Miembro de la OMC y a Jordania una copia autenticada del presente Protocolo, así como una notificación de la aceptación del mismo de conformidad con el párrafo 7.

10. El presente Protocolo será registrado de conformidad con las disposiciones del Artículo 102 de la Carta de las Naciones Unidas.

11. Hecho en Ginebra, el de de mil novecientos noventa y, en un solo ejemplar y en los idiomas español, francés e inglés, siendo cada uno de los textos igualmente auténticos, salvo que en una lista anexa se indique que sólo es auténtico su texto en uno o más de dichos idiomas.]

ANEXO

LISTA – REINO HACHEMITA DE JORDANIA

Parte I – Mercancías

[se completará]

Parte II – Servicios

[se completará]
