



Órgano de Examen de las Políticas Comerciales

EXAMEN DE LAS POLÍTICAS COMERCIALES

INFORME DE LA SECRETARÍA

INDIA

Revisión

El presente informe, preparado para el sexto Examen de las Políticas Comerciales de la India ha sido redactado por la Secretaría de la OMC bajo su responsabilidad. Como exige el Acuerdo por el que se establece el Mecanismo de Examen de las Políticas Comerciales (Anexo 3 del Acuerdo de Marrakech por el que se establece la Organización Mundial del Comercio), la Secretaría ha pedido aclaraciones a la India sobre sus políticas y prácticas comerciales.

Cualquier pregunta técnica que se plantee en relación con este informe puede dirigirse al Sr. Masahiro Hayafuji (Tel.: 022/739 5873) o a la Sra. Rohini Acharya (Tel.: 022/739 5874).

En el documento WT/TPR/G/313 figura la exposición de políticas presentada por la India.

ÍNDICE

RESUMEN	8
1 ENTORNO ECONÓMICO.....	12
1.1 Evolución económica reciente.....	12
1.2 Política fiscal.....	15
1.3 Política monetaria y cambiaria	16
1.4 Balanza de pagos	17
1.5 Evolución del comercio	19
1.5.1 Composición del comercio de mercancías	19
1.5.2 Distribución geográfica del comercio de mercancías	19
1.5.3 Comercio de servicios.....	19
1.6 Inversión extranjera directa	21
2 RÉGIMEN DE COMERCIO E INVERSIÓN.....	24
2.1 Marco general	24
2.2 Formulación y objetivos de la política comercial	25
2.2.1 Formulación de la política comercial.....	25
2.2.2 Objetivos de la política comercial	26
2.3 Acuerdos y arreglos comerciales	28
2.3.1 OMC	28
2.3.2 Acuerdos regionales y preferenciales	29
2.3.2.1 Acuerdos comerciales regionales	29
2.3.2.2 Arreglos comerciales preferenciales	30
2.3.3 Otros acuerdos y arreglos	31
2.4 Régimen de inversión.....	31
2.4.1 Marco jurídico para la actividad empresarial.....	31
2.4.1.1 Licencias industriales obligatorias	32
2.4.1.2 Microempresas y pequeñas y medianas empresas.....	33
2.4.2 Inversión extranjera.....	33
2.4.2.1 Política	33
2.4.2.2 Incentivos.....	35
3 POLÍTICAS Y PRÁCTICAS COMERCIALES, POR MEDIDAS.....	36
3.1 Medidas que afectan directamente a las importaciones.....	36
3.1.1 Procedimientos y requisitos aduaneros.....	36
3.1.1.1 Inspección previa a la expedición	37
3.1.2 Valoración en aduana	37
3.1.3 Normas de origen	39
3.1.4 Aranceles	40
3.1.4.1 Aranceles aplicados	40
3.1.4.2 Aranceles consolidados	44
3.1.5 Otras cargas que afectan a las importaciones.....	45

3.1.6	Concesiones arancelarias	47
3.1.7	Contingentes arancelarios	47
3.1.8	Aranceles preferenciales	49
3.1.9	Prohibiciones, restricciones y licencias de importación	50
3.1.9.1	Prohibiciones de importación	50
3.1.9.2	Licencias y restricciones a la importación	52
3.1.9.3	Vigilancia de las importaciones.....	55
3.1.9.4	Contingentes de importación	55
3.1.9.5	Otras restricciones a la importación	55
3.1.10	Comercio de Estado.....	55
3.1.11	Medidas antidumping, compensatorias y de salvaguardia	57
3.1.11.1	Medidas antidumping y compensatorias.....	57
3.1.11.2	Salvaguardias.....	61
3.1.12	Normas y otras prescripciones técnicas	63
3.1.12.1	Normas.....	63
3.1.12.2	Reglamentos técnicos	64
3.1.12.3	Certificación y evaluación de la conformidad.....	65
3.1.12.4	Acreditación	66
3.1.12.5	Etiquetado.....	67
3.1.13	Prescripciones sanitarias y fitosanitarias	67
3.2	Medidas que afectan directamente a las exportaciones.....	70
3.2.1	Procedimientos y prescripciones en materia de exportación.....	70
3.2.2	Impuestos, cargas y gravámenes a la exportación	71
3.2.3	Precios mínimos de exportación	72
3.2.4	Prohibiciones, restricciones y licencias de exportación	73
3.2.4.1	Prohibiciones de exportación.....	73
3.2.4.2	Licencias y contingentes de exportación	73
3.2.5	Empresas comerciales del Estado	73
3.2.6	Apoyo y promoción de las exportaciones	74
3.2.6.1	Zonas económicas especiales.....	74
3.2.6.2	Establecimientos orientados a la exportación.....	76
3.2.6.3	Sistemas de reintegro.....	78
3.2.6.4	Otras concesiones referentes a derechos e impuestos.....	79
3.2.6.5	Promoción de las exportaciones y asistencia a la comercialización	79
3.2.7	Financiación, seguro y garantías de las exportaciones	79
3.3	Medidas que afectan a la producción y al comercio	81
3.3.1	Incentivos	81
3.3.1.1	Incentivos fiscales.....	81
3.3.1.2	Subvenciones explícitas	81
3.3.1.3	Política de crédito.....	82

3.3.1.4	Microempresas y pequeñas empresas	83
3.3.2	Política de competencia y controles de precios	84
3.3.2.1	Política de competencia.....	84
3.3.2.2	Controles de precios.....	86
3.3.3	Empresas estatales y privatización	88
3.3.3.1	Papel de las empresas estatales (distintas de las empresas de comercio de Estado) y desinversión.....	88
3.3.4	Contratación pública.....	90
3.3.4.1	Panorama general	90
3.3.4.2	Marco normativo.....	91
3.3.4.3	Políticas preferenciales a nivel del Gobierno central	92
3.3.4.4	Contratación de servicios	92
3.3.4.5	Contratación a nivel estatal	92
3.3.4.6	Contratación en el sector de los ferrocarriles y otros sectores especializados.....	92
3.3.5	Derechos de propiedad intelectual	93
3.3.5.1	Introducción.....	93
3.3.5.2	Patentes	94
3.3.5.3	Marcas de fábrica o de comercio.....	98
3.3.5.4	Dibujos y modelos industriales.....	100
3.3.5.5	Derecho de autor	102
3.3.5.6	Indicaciones geográficas	104
3.3.5.7	Protección de nuevas obtenciones vegetales	105
3.3.5.8	Secretos comerciales y protección de los datos de pruebas.....	106
3.3.5.9	Observancia	107
4	POLÍTICAS COMERCIALES POR SECTORES	109
4.1	Agricultura	109
4.1.1	Marco de política general	109
4.1.1.1	Medidas que afectan a las importaciones	109
4.1.1.2	Medidas que afectan a las exportaciones	110
4.1.1.3	Medidas internas.....	111
4.2	Energía	116
4.2.1	Petróleo y gas	116
4.2.2	Electricidad.....	118
4.3	Manufacturas	120
4.4	Servicios	122
4.4.1	Servicios financieros.....	122
4.4.1.1	Banca.....	122
4.4.1.1.1	Panorama general	122
4.4.1.1.2	Bancos comerciales	124
4.4.1.1.3	Bancos cooperativos urbanos y otras instituciones financieras.....	127
4.4.1.2	Seguros.....	127

4.4.1.3 Valores	130
4.4.2 Telecomunicaciones	135
4.4.3 Transporte	139
4.4.3.1 Transporte marítimo	139
4.4.3.1.1 Sector naviero	139
4.4.3.1.2 Puertos	141
4.4.3.2 Transporte aéreo	142
4.4.3.3 Transporte por carretera y transporte ferroviario	144
4.4.4 Servicios profesionales	145
4.4.5 Turismo	146
FUENTES	149
5 APÉNDICE - CUADROS	153

GRÁFICOS

Gráfico 1.1 Composición del comercio de mercancías, por secciones del SA, 2010-2011 y 2013-2014	20
Gráfico 1.2 Distribución geográfica del comercio de mercancías, 2010-2011 y 2013-2014	21
Gráfico 3.1 Distribución de los tipos arancelarios NMF aplicados, 2014-2015	42
Gráfico 3.2 Tipos NMF efectivos aplicados y tipos consolidados, por secciones del SA, 2014-2015	44
Gráfico 3.3 Licencias de importación por secciones del SA, 2014-2015	53
Gráfico 3.4 Medidas antidumping, 2011 hasta junio de 2014	58
Gráfico 3.5 Solicitudes de patentes en la India, 1999-2013	94
Gráfico 3.6 Solicitudes de patentes por principales sectores tecnológicos, 1999-2013	95
Gráfico 3.7 Solicitudes de registro de dibujos y modelos industriales, 1999-2013	101
Gráfico 3.8 Registros de dibujos y modelos industriales, 1999-2013	102

CUADROS

Cuadro 1.1 Algunos indicadores macroeconómicos, 2010-2015	12
Cuadro 1.2 Principales indicadores económicos y sociales, 2010-2015	14
Cuadro 1.3 Ingresos fiscales del Gobierno Central, 2010-2015	16
Cuadro 1.4 Balanza de pagos, 2010-2015	18
Cuadro 1.5 Entradas/salidas de inversión extranjera directa, por actividades económicas, 2010-2015	22
Cuadro 1.6 Entradas/salidas de inversión extranjera directa, por países de procedencia, 2010-2015	23
Cuadro 2.1 Notificaciones a la OMC, 1º de enero de 2011-2013 de marzo de 2015	28
Cuadro 2.2 Casos de solución de diferencias en la OMC en los que la India ha participado como reclamante o demandado (2011-2013 de marzo de 2015)	29
Cuadro 2.3 Ramas de producción sujetas a licencias industriales obligatorias, 2014	32

Cuadro 2.4 Sectores en los que se prohíbe la IED, 2014	34
Cuadro 3.1 Valores arancelarios (precios de referencia), 2009-2014.....	38
Cuadro 3.2 Normas de origen generales en el marco de acuerdos comerciales, 2015	39
Cuadro 3.3 Estructura del arancel de la India, 2010-2011 y 2014-2015	40
Cuadro 3.4 Análisis recapitulativo del arancel de la India, 2010-2011 y 2014-2015	42
Cuadro 3.5 Análisis recapitulativo de las cargas a la importación de la India, 2014-2015	46
Cuadro 3.6 Productos sujetos a contingentes arancelarios 2010-2014.....	47
Cuadro 3.7 Análisis recapitulativo de los aranceles preferenciales aplicados por la India, 2014-2015.....	49
Cuadro 3.8 Prohibiciones de importación, 2014	51
Cuadro 3.9 Productos cuya importación se realiza en régimen de franquicia arancelaria, con sujeción al precio mínimo de importación, 2014-2015	54
Cuadro 3.10 Valor de las importaciones objeto de comercio de Estado, 2011-2014	56
Cuadro 3.11 Impuestos a la exportación, 2014.....	72
Cuadro 3.12 Gravámenes a la exportación, 2014.....	72
Cuadro 3.13 Mercancías sujetas a precios mínimos de exportación, diciembre de 2014	73
Cuadro 3.14 Incentivos concedidos a los establecimientos de las zonas económicas especiales, 2014	75
Cuadro 3.15 Exportaciones procedentes de zonas económicas especiales, 2011-2014	76
Cuadro 3.16 Incentivos concedidos a los EOU, 2014.....	77
Cuadro 3.17 Exportaciones de los EOU, 2011-2014.....	78
Cuadro 3.18 Subvenciones explícitas, 2012-2016	81
Cuadro 3.19 Tipos de interés preferenciales para los exportadores, 2014	82
Cuadro 3.20 Objetivos para los préstamos a sectores prioritarios, 2014	83
Cuadro 3.21 Reseña de las desinversiones, 2011-2015.....	88
Cuadro 3.22 Patentes, 2009-2013	95
Cuadro 3.23 Marcas de fábrica o de comercio 2009-2013	99
Cuadro 3.24 Dibujos y modelos, 2009-2014	101
Cuadro 3.25 Indicaciones geográficas, 2009-2014	104
Cuadro 3.26 Registro aprobado de diversos derechos de propiedad intelectual, 2010 y 2014	108
Cuadro 3.27 Infracciones de DPI, 2012-2014.....	108
Cuadro 4.1 Indicadores seleccionados del sector agrícola, 2009-2013.....	109
Cuadro 4.2 Planes y programas en el sector de la agricultura, 2014	112
Cuadro 4.3 Precios mínimos de sostenimiento, 2010-2015.....	113
Cuadro 4.4 Tendencias en los préstamos y depósitos brutos e indicadores cautelares del sector bancario, 2010-2014.....	123
Cuadro 4.5 Mercado de los seguros y reaseguros al final de marzo de 2014.....	128
Cuadro 4.6 Mercado de valores, 2012-2015.....	130
Cuadro 4.7 Condiciones de acceso al mercado y trato nacional para las inversiones extranjeras en el mercado de valores, 2014.....	133
Cuadro 4.8 Algunos indicadores sobre telecomunicaciones, 2011-2014	136

Cuadro 4.9 Algunos programas de apoyo al turismo, 2014.....	147
---	-----

APÉNDICE - CUADROS

Cuadro A1.1 Exportaciones de mercancías por secciones y capítulos principales del SA, 2010-2014.....	153
Cuadro A1.2 Importaciones de mercancías por secciones y capítulos principales del SA, 2010-2014.....	154
Cuadro A1.3 Exportaciones de mercancías por destino, 2010-2014	155
Cuadro A1.4 Importaciones de mercancías por origen, 2010-2014	156
Cuadro A2.1 Sectores en los que está permitida la IED.....	157
Cuadro A2.2 Acuerdos comerciales regionales vigentes de la India, finales de marzo de 2015	163
Cuadro A3.1 Exenciones del código de importador-exportador para las importaciones y exportaciones, 2014.....	167
Cuadro A3.2 Investigaciones en materia de salvaguardias, 2011-2014	168
Cuadro A3.3 Instituciones responsables de la formulación y observancia de las normas y de los reglamentos técnicos, 2014.....	172
Cuadro A3.4 Prohibiciones a la exportación, 2014	175
Cuadro A3.5 Programas de incentivos a la exportación, 2014	177
Cuadro A3.6 Cuantía sacrificada/desembolsada respecto de las importaciones en el marco de los programas de promoción de las exportaciones, 2011-2014	181
Cuadro A3.7 Determinados planes/programas de incentivos para las microempresas y pequeñas y medianas empresas, 2014.....	182
Cuadro A3.8 Los 20 principales solicitantes de patentes, 2014.....	186
Cuadro A4.1 Legislación relacionada con el transporte de petróleo y gas natural por oleoductos y gasoductos, 2014	187
Cuadro A4.2 Sector bancario de la India, 2011 y 2014	188
Cuadro A4.3 Regímenes de licencias de telecomunicaciones, 2014	194
Cuadro A4.4 Convenios y protocolos de la Organización Marítima Internacional (OMI) ratificados por la India, 2014.....	195
Cuadro A4.5 Acuerdos sobre servicios aéreos concluidos por la India, 2014.....	196

RESUMEN

1. Durante el período objeto de examen, la India ha seguido esforzándose por liberalizar y facilitar el comercio, por ejemplo, instaurando la autoevaluación en los procedimientos aduaneros y eliminando las prescripciones en materia de comercio de Estado aplicables a algunos productos agropecuarios. La India también ha seguido haciendo reformas estructurales, como la eliminación de los controles del precio del gasóleo y la flexibilización de las restricciones a la inversión extranjera directa (IED) en algunos sectores. Sin embargo, la estructura arancelaria sigue siendo compleja y el promedio aritmético del tipo arancelario NMF ha aumentado durante el período examinado.

2. La política comercial de la India se rige en gran medida por consideraciones relacionadas con la oferta interna, y también se utiliza para lograr objetivos a corto plazo, tales como por contener las fluctuaciones de los precios de los productos básicos. Esto obliga a ajustar constantemente las políticas, por ejemplo, mediante notificaciones de la Dirección General de Comercio Exterior y de la Administración de Aduanas, lo que hace que el régimen comercial sea menos previsible y más complejo, y genera costos adicionales.

3. El crecimiento económico de la India se ha acelerado en los últimos años, sin llegar al 10% alcanzado en el ejercicio fiscal 2010-2011. Con arreglo a las series recientemente revisadas de las cuentas nacionales publicadas en enero de 2015, el crecimiento del PIB real fue del 6,9% en 2013-2014 y se estima que alcanzará el 7,4% en 2014-2015; estas cifras revisadas muestran una tendencia y unas perspectivas más positivas que las que se basan en las series anteriores. El PIB por habitante de la India era de alrededor de 1.500 dólares EE.UU. en 2013-2014. La inflación se situaba en el 5,9% en julio-septiembre de 2014; los precios de los productos alimenticios, aunque recientemente han bajado, han seguido presionando al alza los precios al consumidor en general. En los últimos años la inflación se ha reducido ligeramente debido en parte a la bajada del precio del petróleo. En los últimos tiempos, el Banco de la Reserva de la India ha centrado su actuación en la contención de la inflación. En febrero de 2015, la India estableció un nuevo marco de objetivos de inflación a medio plazo. Durante el período objeto de examen, se aumentó varias veces el tipo de recompra hasta enero de 2015, cuando se redujo en 0,25 puntos porcentuales. La India no publica cifras oficiales de desempleo; las autoridades señalaron que el sector de la agricultura es el que más personas emplea en la India.

4. Aunque la India ha continuado el proceso de consolidación fiscal, el sector público de la India ha seguido registrando un déficit considerable a lo largo del período examinado. De conformidad con la reglamentación de la India, el Gobierno tiene la obligación de reducir el déficit fiscal al 3% para 2017-2018. También se propone racionalizar los impuestos, en particular mediante la aplicación de un impuesto sobre los bienes y servicios.

5. En los últimos años se ha reducido el déficit por cuenta corriente, hasta alrededor del 1,7% del PIB en 2013-2014, gracias, sobre todo, a la disminución del déficit de la balanza de mercancías. El comercio (exportaciones e importaciones) de mercancías y servicios no imputables a factores alcanzó una cifra próxima al 53% del PIB durante el período examinado. El déficit de la balanza de mercancías aumentó hasta 2012-2013, pero disminuyó en 2013-2014. El superávit en la balanza de servicios siguió creciendo, hasta el 3,9% del PIB en 2013-2014. El déficit por cuenta corriente se ha financiado mediante grandes entradas de capital, tanto en forma de inversiones extranjeras directas como de inversiones de cartera.

6. Como ha reconocido el Gobierno, los estrangulamientos estructurales siguen siendo un obstáculo para lograr un mayor crecimiento. Cabe mencionar en este sentido las demoras en las aprobaciones de proyectos, las subvenciones mal orientadas, la escasa base manufacturera y la baja productividad del sector agrícola, la dificultad para la adquisición de tierras, la red de transporte y el suministro de energía deficientes, y una reglamentación laboral estricta y desfases en lo que se refiere a los conocimientos y capacidades. Para afrontar esos estrangulamientos sería necesario invertir en infraestructura y educación, simplificar el entorno empresarial eliminando la reglamentación excesiva y aumentar la previsibilidad de los regímenes de comercio e inversión.

7. La India es Miembro fundador de la OMC y concede trato NMF a todos los Miembros y demás interlocutores comerciales. Aceptó los Protocolos Cuarto y Quinto del AGCS. La India es firme defensora del sistema multilateral de comercio y tradicionalmente ha sido parte en pocos acuerdos

comerciales regionales. Sin embargo, pese a las reservas que mantiene en este sentido, el regionalismo se ha convertido cada vez más en un elemento del objetivo general de su política comercial de lograr un mejor acceso a los mercados para sus exportaciones. Prueba de ello son los 15 acuerdos actualmente en vigor y el hecho de que esté negociando otros acuerdos.

8. Los objetivos de política comercial de la India están recogidos en su Política de Comercio Exterior, que se formula cada cinco años pero se revisa periódicamente teniendo en cuenta factores internos y externos. La nueva política para 2015-2020, publicada el 1º de abril de 2015, tiene por objeto convertir al país en un elemento importante en el comercio internacional y elevar su cuota en las exportaciones mundiales al 3,5% en 2020. Se espera lograrlo estableciendo un entorno normativo duradero y estable para el comercio exterior de mercancías y servicios; vinculando las normas, procedimientos e incentivos relacionados con el comercio con otras iniciativas recientes como "Make in India", Digital India" y "Skills India"; promoviendo la diversificación de las exportaciones ayudando a sectores clave para que sean más competitivos; y creando una estructura para que la India pueda interactuar con regiones clave del mundo.

9. Para atraer inversión extranjera directa se han adoptado diversas medidas, como aumentar gradualmente el número de sectores en los que está permitida y reducir las restricciones sectoriales. Desde el examen anterior, la India ha seguido liberalizando sus políticas de inversión, en particular elevando los límites a la propiedad extranjera en algunos sectores, como los seguros y el transporte por ferrocarril.

10. La India ha seguido racionalizando sus procedimientos aduaneros y aplicando medidas de facilitación del comercio. Con ese fin, en 2011 se adoptó la autoliquidación en sus procedimientos aduaneros y alrededor del 97,6% de las importaciones de la India se tramitaron mediante el sistema de gestión de riesgos. A pesar de la puesta en marcha de estas medidas, el régimen de importación de la India sigue siendo complejo, sobre todo su sistema de concesión de licencias y permisos y su estructura arancelaria, que tiene numerosas exenciones, con tipos que varían según los productos, los usuarios o determinados programas de fomento de las exportaciones.

11. En general, el valor de las importaciones se basa en el valor de transacción. Al valor c.i.f. se le añade un gravamen de desembarque del 1% (por servicios de carga, descarga y manipulación), para calcular el valor de transacción. La India emplea "valores arancelarios" (precios de referencia) para calcular los derechos de aduana que se perciben sobre las importaciones de ciertos aceites de palma; aceite de soja en bruto; semillas de amapola; desperdicios de latón; oro; plata; y nueces de areca. En principio, estos precios de referencia se revisan cada dos semanas para ajustarlos a los precios del mercado internacional.

12. El arancel de la India se anuncia en el presupuesto anual; sin embargo, los tipos arancelarios se pueden modificar durante el ejercicio económico. Además del tipo básico arancelario, los importadores deben pagar un derecho adicional y un derecho adicional especial en lugar de impuestos locales. Para determinar el tipo arancelario "efectivamente aplicado" que corresponde a determinado producto (los derechos básicos y demás derechos de aduana), es preciso consultar diferentes listas de derechos de aduana e impuestos sobre el consumo, lo que acentúa la complejidad del arancel. El arancel de la India comprende principalmente tipos *ad valorem* (alrededor del 94% de las líneas arancelarias), que se perciben sobre el valor c.i.f. de las importaciones, y algunos derechos alternativos o específicos (un 6,1% del total de las líneas arancelarias).

13. El promedio aritmético de los tipos arancelarios NMF aumentó del 12% en 2010-2011 al 13% en 2014-2015. Esto refleja el aumento de los aranceles en la agricultura, en especial los aplicados a los cereales y sus preparaciones, las semillas oleaginosas y grasas y los azúcares y artículos de confitería. El promedio correspondiente a los productos no agropecuarios según la definición de la OMC (el 9,5%) es considerablemente inferior al promedio de los productos agropecuarios (definición de la OMC), que es del 36,4%. En 2014-2015, los aranceles oscilaron entre cero y 150%. La mayoría de las líneas arancelarias (el 71,7%) estaba sujeta a un tipo arancelario de entre el 5% y el 10%, y un 10,7% de las líneas estaba sujeto a un tipo arancelario superior a cero pero inferior al 5%. El porcentaje de líneas libres de derechos ha disminuido ligeramente, del 3,2% al 2,7% del total.

14. Se aplican tipos no *ad valorem* a 700 líneas arancelarias. De estas, 3 están sujetas a tipos específicos, y el resto (697 líneas) está sujeto a tipos alternativos que afectan a los textiles y prendas de vestir, así como a los productos de caucho natural, que antes no estaban sujetos a tipos alternativos. No se pudo disponer de equivalentes *ad valorem* de los tipos no *ad valorem*.

15. El nivel de los aranceles consolidados en la OMC de la India es muy superior al de los tipos aplicados, sobre todo para muchos productos de la agricultura. Estas diferencias permiten al Gobierno modificar los tipos arancelarios en respuesta a las condiciones del mercado interno e internacional, pero al mismo tiempo reducen la previsibilidad arancelaria.

16. La India utiliza contingentes arancelarios para algunos productos agropecuarios y el petróleo crudo. La Dirección General de Comercio Exterior asigna los contingentes a los importadores que reúnan las condiciones exigidas y sean entidades comerciales del Estado.

17. Las importaciones también pueden estar sujetas a obstáculos no arancelarios, como las prohibiciones, licencias y restricciones, así como a prescripciones en materia de envasado, calidad y condiciones sanitarias. Pueden imponerse restricciones a la importación, en particular, por motivos sanitarios, de inocuidad, de moral y seguridad, y por razones de autosuficiencia y balanza de pagos. En 2012, la India dejó de supervisar algunos productos importados que se consideraba sensibles. En 2014 se eliminaron derechos exclusivos otorgados para importar 11 productos agropecuarios; con todo, la India sigue aplicando contingentes de importación al mármol y piedras similares y a la madera de sándalo. El comercio de Estado se aplica a determinados productos agropecuarios, la urea y ciertos aceites de petróleo como instrumento de política para garantizar, entre otras cosas, rendimientos "equitativos" para los agricultores, la seguridad alimentaria, el suministro de abonos a los agricultores y el funcionamiento del sistema de sostenimiento de los precios internos.

18. La India es uno de los Miembros de la OMC que más medidas antidumping utiliza. Durante el período objeto de examen, inició más de 80 investigaciones antidumping contra 23 interlocutores comerciales. Durante el mismo período se hicieron modificaciones importantes en la legislación antidumping de la India, que incluyen nuevas normas que definen las situaciones que se considera constituyen una elusión de derechos antidumping, y que prevén investigaciones antielusión para hacer frente a la elusión. La India inició una investigación en materia de medidas compensatorias durante el período; no tiene ninguna medida compensatoria definitiva en vigor. Desde el último examen, también ha iniciado 18 investigaciones de salvaguardia.

19. Desde el examen anterior de la India no ha habido cambios importantes en la reglamentación sobre medidas sanitarias y fitosanitarias y obstáculos técnicos al comercio. Se han planteado algunas preocupaciones comerciales en relación con sus medidas notificadas.

20. Tal como ocurre con las importaciones, las prohibiciones y restricciones de la exportación se aplican principalmente para asegurar el abastecimiento interno de determinados productos, y por consiguiente pueden suprimirse y aplicarse según lo requieran las circunstancias. A fin de reducir el sesgo contra las exportaciones intrínseco en el régimen de importaciones e impuestos indirectos de la India, se aplican diversos sistemas de remisión y exención de derechos para facilitar la exportación. Los inversores también se benefician de bonificaciones fiscales a través de las zonas económicas especiales y los establecimientos orientados a la exportación.

21. La India otorga asistencia directa e indirecta a diversos sectores. La mayor parte de las subvenciones del Gobierno central se destina a la agricultura. También se conceden subvenciones importantes para los abonos y el petróleo. Los controles de precios, aplicables a algunos productos como el gas licuado de petróleo, el gas natural, el queroseno y los productos agropecuarios, tienen como finalidad principal conceder subvenciones a los agricultores y a la población que vive por debajo del umbral de la pobreza. En 2012 se instauraron nuevos controles de precios para fármacos con miras a garantizar la disponibilidad de "medicamentos esenciales".

22. Desde el examen anterior, la India ha hecho varias modificaciones en su política de competencia, que afectan, entre otras cosas, a las fusiones y el cobro de sanciones monetarias. La India tiene la condición de observador ante el Comité de Contratación Pública de la OMC. Si bien el sistema de contratación de la India sigue estando descentralizado, ya que lo componen una multiplicidad de entidades a distintos niveles de Gobierno (incluidas numerosas empresas del

sector público central), la India ha comenzado a utilizar un portal de contratación electrónica para la contratación pública a nivel central. La contratación pública se considera un instrumento importante en la política del Gobierno y se utiliza para alcanzar determinados objetivos socioeconómicos. En consecuencia, en el marco del sistema de contratación el Gobierno mantiene reservas y preferencias de precios. Sin embargo, generalmente se permite la competencia de proveedores extranjeros.

23. Desde el último examen, la India ha adoptado varias iniciativas para modernizar su administración de los derechos de propiedad intelectual y proseguir sus esfuerzos para imponer su observancia. En 2012, la Ley de Derecho de Autor se modificó, entre otras cosas, para poner en aplicación el Tratado de Derecho de Autor de la OMPI de 1996 y se publicaron directrices sobre las patentes para el material biológico. En marzo de 2012, la India expidió su primera y única licencia obligatoria (para determinados medicamentos contra el cáncer).

24. El aumento de la productividad en el sector agropecuario es uno de los principales objetivos de política del Gobierno; la contribución del sector al PIB ronda el 18% desde 2011, y representa alrededor del 56% de la fuerza laboral total (incluido el trabajo no organizado). El sector es también decisivo para el logro de los objetivos del Gobierno en materia de seguridad alimentaria y estabilidad de los precios. La protección arancelaria y la ayuda otorgada a este sector es mayor que las otorgadas en otros. Por consiguiente, la protección arancelaria media para la agricultura (el 36,4%) supera con creces la otorgada a los productos no agropecuarios (el 9,5%). La India puso en marcha un nuevo programa de ayudas en el marco de la Ley de Seguridad Alimentaria Nacional de 2013 para proporcionar cereales alimenticios, comprados por el Gobierno a precios subvencionados, a alrededor de dos tercios de la población. Es probable que esto tenga importantes repercusiones en el conjunto de las subvenciones otorgadas por el Gobierno.

25. Durante el período objeto de examen, la contribución del sector manufacturero al PIB disminuyó ligeramente, situándose en el 13% del PIB. Dada la baja productividad del sector, el Gobierno publicó una nueva política manufacturera en 2011 para aumentar al 25% la contribución del sector al PIB. También puso en marcha en 2014 la campaña "Make in India" para fortalecer el sector y atraer inversiones.

26. El sector de servicios, que representa más de la mitad del PIB de la India, es el principal motor del crecimiento económico. Se han hecho modificaciones reglamentarias (que afectan sobre todo a los servicios financieros, las telecomunicaciones y el transporte), como la implementación del programa para el establecimiento de filiales bancarias de propiedad total, el aumento hasta el 49% del límite a la participación de capital extranjero en el sector de los seguros, la modificación de las principales leyes relacionadas con los valores, la adopción de la Política Nacional de Telecomunicaciones de 2012 y la decisión de permitir IED en el transporte ferroviario, excepto en la explotación de los ferrocarriles.

1 ENTORNO ECONÓMICO

1.1 Evolución económica reciente

1.1. El crecimiento económico de la India se ha venido acelerando en los últimos años, aunque aún es inferior a la tasa del 10% lograda en 2010-2011. Con arreglo a las series recientemente revisadas de las cuentas nacionales publicadas en enero de 2015, el crecimiento del PIB real fue del 6,9% en el ejercicio fiscal 2013-2014¹ y se estima que será del 7,4% aproximadamente en 2014-2015; esas cifras revisadas muestran una tendencia y unas perspectivas más positivas que los datos basados en las series anteriores (cuadro 1.1).² El PIB por habitante de la India era de alrededor de 1.500 dólares EE.UU. en 2013-2014. La inflación (con arreglo al IPC) se situaba en el 5,9% en julio-septiembre de 2014; aunque recientemente han descendido algo, los precios de los productos alimenticios han aumentado y han seguido afectando a los precios al consumidor en general. En los últimos años la inflación descendió ligeramente, debido en parte a la disminución de los precios del petróleo. No obstante, al subsistir las limitaciones relacionadas con la oferta, la tasa de inflación sigue siendo elevada. La India no publica cifras oficiales de desempleo; las autoridades indican que en la India el sector que proporciona más empleo es el de la agricultura.³ El déficit por cuenta corriente ha descendido recientemente, hasta situarse en alrededor del 1,7% del PIB en 2013-2014, debido principalmente al descenso del déficit del comercio de mercancías. Durante el período objeto de examen, el comercio (exportaciones e importaciones) de bienes y servicios no imputables a factores fue, en porcentaje del PIB, del 53% aproximadamente.

Cuadro 1.1 Algunos indicadores macroeconómicos, 2010-2015

	2010-2011	2011-2012	2012-2013	2013-2014 ^a	2014-2015 ^a
PIB real a precios de mercado (miles de millones de Rs, precios de 2004-2005)	52.823,9	56.330,5	58.998,5	61.958,4	..
PIB real a precios de mercado (miles de millones de \$EE.UU., precios de 2004-2005)	1.159,0	1.175,5	1.084,3	1.024,1	..
PIB corriente a precios de mercado (miles de millones de Rs)	77.841,2	90.097,2	101.132,8	113.550,7	..
PIB corriente a precios de mercado (miles de millones de \$EE.UU.)	1.707,9	1.880,2	1.858,7	1.876,9	..
PIB por habitante a precios de mercado corrientes (dólares EE.UU.)	1.440,1	1.564,2	1.527,3	1.522,2	..
Cuentas nacionales (variación porcentual salvo indicación en contrario)					
Crecimiento del PIB real	10,3	6,6	4,7	5,0	5,5
Consumo	8,2	8,9	5,2	4,7	..
Consumo privado	8,7	9,3	5,0	4,8	..
Consumo público	5,8	6,9	6,2	3,8	..
Formación bruta de capital fijo	11,0	12,3	0,8	-0,1	..
Exportaciones de mercancías y servicios no imputables a factores	19,6	15,6	5,0	8,4	..
Importaciones de mercancías y servicios no imputables a factores	15,6	21,1	6,6	-2,5	..
Exportaciones de mercancías y servicios no imputables a factores como porcentaje del PIB	22,0	23,9	24,0	24,8	..
Importaciones de mercancías y servicios no imputables a factores como porcentaje del PIB	26,3	30,2	30,7	28,4	..
Precios, tipos de interés y moneda					
Inflación (variación porcentual)					
IPC - obreros industriales	10,4	8,3	10,3	9,8	5,0
Índice de precios al por mayor	9,6	8,9	7,4	6,0	..

¹ El ejercicio fiscal de la India va de abril a marzo.

² Los principales cambios introducidos en las nuevas series de cuentas nacionales son los siguientes: i) cambio del ejercicio de base: de 2004-2005 a 2011-2012; ii) medición del crecimiento económico sobre la base del PIB a precios de mercado constantes, en vez del PIB al coste de los factores; y iii) mejor cobertura de la información, entre otras cosas, sobre las entidades jurídicas del sector manufacturero y el sector de los servicios.

³ Las autoridades han indicado que ello se debe al segmento relativamente amplio de trabajadores no organizados (no empleados formalmente) y a que solo se dispone de las cifras correspondientes al empleo organizado. Al no haber estadísticas anuales sobre el empleo, las autoridades utilizan, entre otros, los siguientes indicadores: un rápido estudio trimestral sobre el empleo-desempleo en determinados sectores realizado por la Oficina de Trabajo; y el Estudio sobre las Perspectivas Industriales que viene realizando trimestralmente, desde 1998, el Banco de la Reserva de la India, que proporciona indicadores sobre los resultados en materia de empleo en las sociedades públicas y privadas dedicadas a actividades manufactureras. Cabe citar asimismo entre los indicadores relacionados con el empleo el *Naukri Job Index* (NJI) mensual; el *Monster Employment Index* (MEI); y el *HSBC Purchasing Managers Index* (PMI).

	2010-2011	2011-2012	2012-2013	2013-2014 ^a	2014-2015 ^a
Tipo aplicado a los depósitos ^b	8,25-9,0	9,3	8,75-9	8,75-9,25	8,5-8,75
Tipo de base ^c	8,25-9,0	10,0-10,75	9,7-10,25	10,0-10,25	10,0-10,25
Dinero en sentido amplio (M3)	16,1	13,2	13,6	13,6	..
Tipo de cambio					
Rs/\$EE.UU. (ejercicio financiero - promedio anual)	45,6	47,9	54,4	60,5	61,0 ⁱ
Tipo de cambio efectivo real ^d (variación porcentual)	12,5	-2,8	-3,5	-3,9	6,2 ⁱ
Tipo de cambio efectivo nominal ^d (variación porcentual)	5,3	-7,9	-10,6	-10,5	1,0 ⁱ
Saldo del Gobierno central (% del PIB)					
Balanza por cuenta corriente	-3,2	-4,4	-3,6	-3,3	-3,0
Ingresos corrientes (ingresos fiscales)	10,1	8,3	8,7	8,9	9,2
Ingresos fiscales (valor neto)	7,3	7,0	7,3	7,2	7,6
Gasto corriente	13,4	12,7	12,3	12,1	12,2
Entradas de capital	5,3	6,1	5,3	4,8	4,7
Desembolsos de capital	2,0	1,8	1,6	1,7	1,8
Saldo fiscal bruto ^e	-4,8	-5,7	-4,8	-4,5	-4,1
Saldo primario	-1,8	-2,7	-1,8	-1,2	-0,8
Deuda total del Gobierno central	50,6	50,2	55,2
Deuda interna	48,6	48,2	53,4
Ahorro e inversión (% del PIB)					
Ahorro interno bruto	34,2	30,8	30,8	31,5	31,8
Inversión interna bruta	36,8	35,0	35,6	34,8	34,9
Sector exterior (% del PIB)					
Balanza por cuenta corriente	-2,8	-4,2	-4,8	-1,7	-1,3 ^j
Comercio neto de mercancías	-7,5	-10,3	-10,7	-7,9	..
Balanza de servicios	2,6	3,5	3,5	3,9	..
Cuenta financiera
Inversión directa	0,7	1,2	1,1	1,1	..
Relación de intercambio, mercancías (1999/2000 = 100)	91,8	63,1	61,9	60,2	..
Exportaciones de mercancías ^g (variación porcentual)	40,4	20,9	-1,0	3,9	..
Importaciones de mercancías ^g (variación porcentual)	27,6	30,3	0,5	-7,2	..
Exportaciones de servicios ^g (variación porcentual)	29,8	14,2	2,4	4,0	..
Importaciones de servicios ^g (variación porcentual)	34,2	-2,9	3,2	-2,8	..
Reservas de divisas ^h (miles de millones de \$EE.UU., final del período)	274,3	260,1	259,7	276,4	..
En meses de importaciones	9,5	7,1	7,0	7,8	..
Deuda exterior total (miles de millones de \$EE.UU., al final de marzo)	317,9	360,8	409,5	442,3	..
Coefficiente del servicio de la deuda	4,4	6,0	5,9	5,9	5,9

.. No disponible.

a Datos provisionales.

b Se refiere a los tipos que aplican los cinco principales bancos a los depósitos a plazo de uno a tres años.

c Se refiere a los cinco principales bancos.

d Promedio basado en los intercambios de seis monedas (euro, yen japonés, dólar de los Estados Unidos, libra esterlina, renminbi chino y dólar de Hong Kong).

e Ingresos fiscales más ingresos de capital (sin incluir los préstamos y otros pasivos exigibles) menos el gasto total.

f Saldo fiscal menos pagos de intereses.

g Las tasas de crecimiento se basan en el dólar de los Estados Unidos

h Con exclusión del oro, los derechos especiales de giro (DEG) y la posición en el tramo de reserva en el FMI.

i El 6 de marzo de 2015.

j Estimación del Banco de la Reserva de la India facilitada en la Sexta Declaración Bimensual de Política Monetaria 2014-2015, 3 de febrero de 2015.

Fuente: Información en línea del Banco de la Reserva de la India; *Ministry of Finance* (2015), *Economic Survey 2014-15*; FMI (2015), *India - Staff Report for the 2015 Article IV Consultation*; e información facilitada por las autoridades.

1.2. En los últimos años el crecimiento se ha debido en gran medida al sector de los servicios, principal contribuyente al PIB, en particular los servicios financieros, de seguros, inmobiliarios y los servicios prestados a las empresas (cuadro 1.2); con arreglo a las series revisadas de las cuentas nacionales publicadas en enero de 2015, la contribución del sector manufacturero al crecimiento es superior a la resultante de la utilización de las series anteriores. Las autoridades han señalado que, a pesar de la disminución de su importancia relativa, la agricultura sigue siendo el principal

soporte de la mayoría de la población, ya que da empleo al 56% aproximadamente de la fuerza laboral total (incluido el trabajo no organizado).⁴

1.3. El objetivo de las autoridades es lograr un crecimiento sostenido del 7-8%, o superior, en los próximos tres-cuatro años.⁵ No obstante, para lograr un crecimiento sostenido a ese ritmo sería necesario realizar reformas estructurales; por ejemplo, habría que eliminar obstáculos y aumentar la inversión en infraestructura, educación (incluida la formación profesional) y atención sanitaria. También sería preciso simplificar el entorno empresarial mediante la racionalización del marco normativo: entre otras cosas, reformas fiscales y una mayor liberalización del comercio. En ese contexto, se ha informado de que entre los obstáculos estructurales de la India cabe citar los siguientes: i) demoras de las aprobaciones de proyectos, que reflejan la dificultad para adoptar decisiones rápidas⁶; ii) subvenciones mal dirigidas, cuyo coste ha venido aumentando constantemente en los últimos años y que benefician a los ricos y a la clase media⁷; iii) escasa base manufacturera y bajo valor añadido en el sector manufacturero⁸; iv) existencia de un amplio sector informal y absorción inadecuada de la mano de obra en el sector formal debido, entre otras cosas, a la falta de las aptitudes necesarias; v) baja productividad del sector agrícola; vi) dificultad para adquirir tierras⁹; vii) necesidad de una mejor red de transporte (por ejemplo, carreteras, ferrocarril y transporte costero) y de infraestructura (por ejemplo, puertos y aeropuertos) dentro de la India; viii) suministro de energía eléctrica poco fiable; y ix) reglamentación laboral estricta y desfases de conocimientos y habilidades.¹⁰

1.4. Aunque han mejorado las condiciones sociales -por ejemplo, la tasa de mortalidad infantil descendió al 42‰ en 2012 (frente al 66‰ en 2001)¹¹ y la tasa de alfabetización alcanzó el 73% en 2011 (frente al 48% en 2001)¹²-, la mitigación de la pobreza sigue siendo un problema. En 2011-2012 el 21,9% de la población total vivía por debajo del umbral de la pobreza.¹³ Aunque esos niveles son considerablemente inferiores a los existentes hace alrededor de un decenio (por ejemplo, el 27,5% en 2004-2005), la población pobre sigue siendo muy numerosa, sobre todo en las zonas rurales (el 25,7% en 2011-2012). En opinión de las autoridades, las políticas y medidas comerciales y relacionadas con el comercio de la India están condicionadas por los problemas de desarrollo y reducción de la pobreza.

Cuadro 1.2 Principales indicadores económicos y sociales, 2010-2015

	2010-2011	2011-2012	2012-2013	2013-2014	2014-2015 ^a
Variación porcentual anual					
PIB por actividad económica a precios constantes					
Agricultura, silvicultura y pesca	8,6	5,0	1,4	4,7	..
Explotación de minas y canteras	6,5	0,1	-2,2	-1,4	..
Sector manufacturero	8,9	7,4	1,1	-0,7	..
Electricidad, gas y agua	5,3	8,4	2,3	5,9	..
Construcción	5,7	10,8	1,1	1,6	..
Servicios	9,7	6,6	7,0	6,8	..
Comercio, hoteles y restaurantes	12,0	1,2	4,5	1,0	..
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	12,6	9,4	6,0	6,1	..
Servicios financieros, de seguros, inmobiliarios y servicios prestados a las empresas	10,0	11,3	10,9	12,9	..
Servicios comunitarios, sociales y personales	4,2	4,9	5,3	5,6	..

⁴ Datos facilitados por las autoridades de la India.

⁵ Discurso de Presentación del Presupuesto de 2014-2015.

⁶ El Comité de Inversiones del Consejo de Ministros se estableció en 2012; en 2013 aprobó proyectos anteriormente paralizados cuyo valor ascendía a alrededor del 5% del PIB (FMI, 2014).

⁷ Según algunos estudios, se han estimado fugas sustanciales de subvenciones alimenticias, con inclusión de una extendida desviación al mercado negro (OCDE, 2014). El Gobierno anunció el establecimiento de la Comisión de Gestión del Gasto en el Presupuesto de 2014-2015, con miras a examinar el gasto y sugerir reformas.

⁸ El Gobierno trata de aumentar al 25% la contribución del sector manufacturero al PIB.

⁹ El Gobierno está considerando la posibilidad de revisar la actual Ley de Adquisición de Tierras con el fin de evitar demoras en la ejecución de proyectos de infraestructura.

¹⁰ Ministerio de Hacienda (2014) y OCDE (2014).

¹¹ Información en línea de la Comisión de Planificación, consultada en: http://planningcommission.nic.in/data/datatable/data_2312/DatabookDec2014%20176.pdf.

¹² Información en línea de la Comisión de Planificación, consultada en: http://planningcommission.nic.in/data/datatable/data_2312/DatabookDec2014%20224.pdf.

¹³ Información en línea de la Comisión de Planificación, consultada en: http://planningcommission.nic.in/data/datatable/data_2312/DatabookDec2014%20101.pdf.

	2010-2011	2011-2012	2012-2013	2013-2014	2014-2015 ^a
	(%)				
Contribución de los sectores al PIB corriente al coste de los factores					
Agricultura, silvicultura y pesca	18,2	17,9	17,5	18,2	..
Explotación de minas y canteras	2,8	2,7	2,4	2,1	..
Sector manufacturero	14,8	14,7	14,1	12,9	..
Electricidad, gas y agua	1,6	1,6	1,7	1,9	..
Construcción	7,9	8,2	8,1	7,8	..
Servicios	54,6	54,9	56,3	57,0	..
Comercio, hoteles y restaurantes	17,3	17,4	17,2	16,5	..
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	7,3	7,3	7,5	7,5	..
Servicios financieros, de seguros, inmobiliarios y servicios prestados a las empresas	16,1	16,5	17,2	18,5	..
Servicios comunitarios, sociales y personales	14,0	13,8	14,3	14,5	..
Contribución de los sectores al empleo total^b					
Agricultura, silvicultura y pesca	4,9	4,8
Explotación de minas y canteras	4,3	4,1
Sector manufacturero	22,4	22,5
Electricidad, gas y agua	3,1	3,0
Construcción	3,3	3,2
Servicios	62,1	62,3
Comercio al por mayor y al por menor	2,5	2,6
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	9,0	9,2
Servicios financieros, de seguros, inmobiliarios, etc.	10,7	11,2
Administración pública y defensa, y otros servicios	39,9	39,2

.. No disponible.

a Datos provisionales.

b Empleo en el sector organizado únicamente.

Fuente: Información en línea del Ministerio de Estadística y Aplicación de Programas, consultada en: http://mospi.nic.in/Mospi_New/site/inner.aspx?status=3&menu_id=82. Información en línea del Banco de la Reserva de la India, y *Ministry of Finance* (2014), *Economic Survey 2013-2014*.

1.2 Política fiscal

1.5. El déficit fiscal de la India, expresado con relación al PIB, descendió en los últimos años. Sobre la base de la Ley de Responsabilidad Fiscal y Gestión del Presupuesto (FRBMA) y la Declaración de Política Fiscal a Medio Plazo contenida en el presupuesto de cada año, la India ha seguido un proceso de consolidación fiscal; el déficit del Gobierno central se situó en el 4,5% en 2013-2014, frente al 5,7% en 2011-2012, descenso logrado principalmente mediante la reducción del gasto. El objetivo actual en materia de consolidación fiscal en el marco de la FRBMA, revisada en septiembre de 2012, es lograr un déficit del Gobierno central del 3% del PIB para 2017-2018; por consiguiente, el Gobierno trata de reducir el déficit fiscal al 3,5% en 2016-2017. Aunque recientemente se han realizado progresos, el logro de la consolidación fiscal a medio plazo sigue constituyendo un reto para la India, teniendo en cuenta en particular sus necesidades de infraestructura y sus objetivos de crecimiento. La relación deuda del Gobierno central/PIB descendió en 2013-2014 al 46,3% (estimaciones), frente al 50,6% en 2010-2011.¹⁴ Alrededor del 96% de la deuda de la India (Gobierno central) es interna. Los déficits fiscales de los Estados representan el 2,3% aproximadamente del PIB en 2014-2015 (frente al 1,9% en 2011-2012).

1.6. La India clasifica sus desembolsos en gastos corrientes y de capital, y en planificados y no planificados (pagos de intereses, subvenciones, gastos de defensa, sueldos y pensiones). El principal objetivo de las políticas de gestión del gasto público ha sido racionalizar el gasto corriente no planificado -por ejemplo, exigiendo a las empresas del sector público con abundancia de tesorería transferir mayores dividendos al Gobierno central- y elevar el nivel de los desembolsos planificados, preferiblemente los gastos de capital. En ese contexto, las autoridades consideran que determinadas subvenciones -por ejemplo, las subvenciones alimenticias- tienen enormes costes indirectos y no todo el presupuesto asignado a las subvenciones llega a la población pobre; en otros casos, por ejemplo en el de las subvenciones a los abonos, los desembolsos generan una asignación distorsionada de los recursos, en detrimento de la productividad.¹⁵ El gasto en subvenciones puede racionalizarse de diversos modos: por ejemplo, aprobando un nuevo código sobre impuestos directos que prevea deducciones fiscales simplificadas y menores, reformando las subvenciones a los combustibles y los abonos que no

¹⁴ Las autoridades estiman que esa relación descenderá al 46,1% en 2015-2016.

¹⁵ *Ministry of Finance* (2014).

respondan a fines específicos, y reforzando la gobernanza y la transparencia en la asignación de alimentos subvencionados y sustituyéndolos por transferencias directas de dinero efectivo.¹⁶ En 2014 la India empezó a adoptar números de identificación únicos para las personas (*Aadhaar*) con miras, entre otras cosas, a identificar a los beneficiarios de subvenciones y a establecer normas de "conocimiento del cliente" ("*know-your-customer*") en los servicios financieros.¹⁷ Aunque en el marco de la Ley de Seguridad Alimentaria Nacional de 2013 se ha establecido un nuevo sistema de compra subvencionada y distribución de alimentos, las autoridades consideran que cada vez es más factible y más eficaz para la reducción de la pobreza que los programas de subvenciones existentes adopten la transferencia directa de dinero efectivo a los pobres utilizando, entre otras cosas, los números de identificación y el pago a través de teléfonos móviles.¹⁸

1.7. La relación ingresos fiscales/PIB se situó en la India en el 7,4% en 2013-2014 y se estima que se mantendrá en el 7,6% en 2014-2015 (cuadro 1.3); las autoridades consideran que ese coeficiente es bajo y es preciso mejorarlo mediante, por ejemplo, la ampliación de la base impositiva.¹⁹ Las autoridades estiman que la India tiene un sistema fiscal complejo que adolece de problemas de estructura (por ejemplo, exenciones fiscales, desgravaciones fiscales, trato fiscal desigual de actividades económicas similares) y administración.²⁰ El Parlamento está aún en proceso de aprobar el impuesto de bienes y servicios, así como un proyecto de ley sobre impuestos directos que se prevé elimine un gran número de exenciones de recargos e impuestos.²¹

Cuadro 1.3 Ingresos fiscales del Gobierno central, 2010-2015

(Miles de millones de rupias y porcentajes)

	2010-2011	2011-2012	2012-2013	2013-2014	2014-2015 ^a
Ingresos fiscales totales (deducida la parte de los Estados) (miles de millones de rupias)	5.698,7	6.297,6	7.402,6	8.360,3	9.772,6
(Porcentaje del PIB)	7,3	7,0	7,3	7,4	7,6
	(Porcentaje de los ingresos fiscales totales)				
Impuestos directos	55,3	54,9	53,4	54,4	53,7
Impuesto de sociedades	37,7	36,3	34,4	34,0	33,0
Impuesto sobre la renta de las personas físicas	17,5	18,5	19,0	20,4	20,4
Impuestos indirectos	43,4	44,1	45,7	44,8	45,8
Derechos de aduana	17,1	16,8	16,0	15,1	14,8
Impuestos sobre el consumo	17,4	16,3	17,0	15,4	15,1
Impuestos sobre los servicios	9,0	11,0	12,8	14,2	15,8

a Estimaciones provisionales.

Fuente: Secretaría de la OMC, sobre la base de información facilitada por las autoridades de la India.

1.3 Política monetaria y cambiaria

1.8. El Banco de la Reserva de la India formula, aplica y supervisa la política monetaria. El 20 de febrero de 2015 el Gobierno firmó un acuerdo con el Banco de la Reserva sobre un marco de política monetaria, que se pretende resuelva el problema de una economía cada vez más compleja.²² El principal objetivo de la política monetaria que aplicará el Banco de la Reserva de la India será mantener la estabilidad de los precios, teniendo al mismo tiempo presentes los objetivos de crecimiento. En el marco del acuerdo, el Banco de la Reserva tratará de que la inflación se sitúe por debajo del 6% para enero de 2016 y fijará como objetivo para el ejercicio financiero 2016-2017 y los ejercicios siguientes su reducción al 4%, con un margen de fluctuación de +/- 2 puntos porcentuales. La inflación es la variación de un año a otro del Índice de Precios al Consumidor (global) expresada en términos porcentuales. El Banco de la Reserva de la India tiene que publicar el objetivo fijado y establecer un procedimiento de política monetaria mediante el cual

¹⁶ FMI (2014).

¹⁷ El sistema de Transferencia Directa de Beneficios se estableció en 2013, con apoyo de los números *Aadhaar* y las cuentas bancarias vinculadas a esos números (OCDE 2014). En enero de 2015 se habían otorgado números *Aadhaar* a 757 millones de ciudadanos.

¹⁸ *Ministry of Finance* (2014).

¹⁹ Discurso de Presentación del Presupuesto de 2014-2015 y *Ministry of Finance* (2014).

²⁰ *Ministry of Finance* (2014).

²¹ El Gobierno sigue teniendo la intención de establecer un impuesto de bienes y servicios y consolidar la Ley del Impuesto sobre la Renta de 1961 y la Ley del Impuesto sobre el Patrimonio de 1957 en un Código de Impuestos Directos.

²² Información en línea del Ministerio de Hacienda, consultada en:

<http://finmin.nic.in/reports/MPFAgreement28022015.pdf>.

se alcance ese objetivo, de manera que se explique la desviación del margen de fluctuación del objetivo durante tres trimestres consecutivos a partir del ejercicio 2016-2017.

1.9. El Banco de la Reserva de la India se ha venido centrando en los últimos tiempos en contener la inflación y endurecer la orientación de su política monetaria, aunque en 2015 esa orientación se moderó ligeramente. En mayo de 2011, tras la modificación de la orientación política por la que se fijó un único tipo de interés, el tipo de los acuerdos de recompra se elevó al 7,25%.²³ Ese tipo se aumentó después varias veces, hasta el 8% el 28 de enero de 2014. El 15 de enero de 2015 se redujo en un 0,25 puntos porcentuales, al 7,75%, y el 4 de marzo del mismo año se redujo de nuevo en 25 puntos básicos, al 7,5%. En la Sexta Declaración Bimensual de Política Monetaria de 2014-2015, publicada el 3 de febrero de 2015, el coeficiente legal de liquidez de los bancos comerciales autorizados se rebajó en 0,5 puntos porcentuales, del 22% al 21,5% de los depósitos a plazo netos en su pasivo, con efectos a partir del 7 de febrero de 2015. Además, se suprimió la refinanciación de los créditos a la exportación, que se sustituyó por liquidez a nivel del sistema.²⁴

1.10. En cuanto a otras medidas de política monetaria, los bancos están obligados, entre otras cosas, a cumplir diariamente, por lo menos en un 99%, el coeficiente de reservas en efectivo y a limitar el suministro de liquidez en el marco del Servicio de Ajuste de la Liquidez al 0,5% de los depósitos a plazo netos en su pasivo; el coeficiente legal de liquidez de los bancos comerciales autorizados se redujo en febrero de 2015 en 0,5 puntos porcentuales: del 22% al 21,5% de los depósitos a plazo netos en su pasivo.²⁵

1.11. Las reformas de la política monetaria de la India se van adoptando gradualmente, de conformidad con la recomendación formulada en enero de 2014 por un comité de expertos del Banco de la Reserva de la India²⁶, por ejemplo la adopción del Índice de Precios al Consumidor en vez del Índice de Precios al por Mayor²⁷ como principal medida de la inflación, y la transición, a partir de abril de 2014, de un ciclo de política monetaria trimestral a un ciclo bimensual.

1.12. El FMI clasifica el tipo de cambio de la India como flotante, determinado por el mercado interbancario. El Banco de la Reserva de la India puede intervenir en el mercado cuando lo estime necesario, por ejemplo para moderar una volatilidad excesiva con el fin de mantener condiciones ordenadas, de conformidad con la orientación de su política monetaria general. En 2014, con sujeción a determinadas condiciones, la India permitió a todos los residentes y no residentes (con excepción de los ciudadanos del Pakistán y Bangladesh) sacar de la India billetes en rupias, por un valor de hasta 25.000 rupias, cuando abandonaran el país²⁸; en el caso de Nepal y Bután no existe límite a los billetes en rupias que se puedan llevar al entrar en el país o al salir de él, siempre que se trate de billetes de valor inferior a 100 rupias.

1.4 Balanza de pagos

1.13. El déficit por cuenta corriente de la India aumentó hasta 2012-2013; después disminuyó considerablemente. Si bien la India tiene un déficit estructural del comercio de mercancías, su balanza del comercio de servicios arroja un importante superávit. Durante el período objeto de examen el déficit del comercio de mercancías se moderó y el superávit del comercio de servicios aumentó (cuadro 1.4).

²³ Desde el 3 de mayo de 2011, el Banco de la Reserva de la India ha venido utilizando el tipo de recompra (tipo de interés aplicado por el Banco a los préstamos otorgados a los bancos comerciales) como único tipo oficial con variación independiente. El Banco de la Reserva de la India aplica la política monetaria utilizando varios instrumentos directos e indirectos. Entre los principales instrumentos directos utilizados cabe citar los siguientes: el coeficiente de reservas en efectivo, el coeficiente legal de liquidez y los medios de refinanciación. El Banco utiliza el Servicio de Ajuste de la Liquidez como principal instrumento indirecto para ajustar la liquidez a corto plazo mediante subastas de recompra y de recompra inversa. Utiliza asimismo operaciones de mercado abierto.

²⁴ La refinanciación de los créditos a la exportación se redujo en etapas. El 2 de junio de 2014 era del 50% de los créditos a la exportación admisibles.

²⁵ FMI (2014).

²⁶ Información en línea del Banco de la Reserva de la India, consultada en:

<http://rbi.org.in/Scripts/PublicationReportDetails.aspx?ID=743>.

²⁷ El Banco de la Reserva de la India venía utilizando tradicionalmente el Índice de Precios al por Mayor como principal medida de la inflación.

²⁸ Banco de la Reserva de la India, Segunda Declaración Bimensual de Política Monetaria, 2014-2015.

Cuadro 1.4 Balanza de pagos, 2010-2015

(Millones de dólares EE.UU.)

	2010-2011	2011-2012	2012-2013	2013-2014	2014-2015 ^a
Cuenta corriente	-47.909	-78.179	-87.843	-32.358	-17.940
Bienes y servicios, saldo	-83.084	-125.661	-130.741	-74.644	-37.145
Bienes, saldo	-127.164	-189.690	-195.656	-147.609	-73.214
Exportaciones f.o.b.	256.318	309.843	306.581	318.607	166.974
Importaciones c.i.f.	383.481	499.533	502.237	466.216	240.188
Servicios, saldo	44.080	64.029	64.914	72.965	36.069
Ingresos	124.635	140.935	145.677	151.475	75.925
Transporte	14.298	18.257	17.334	17.380	8.992
Viajes	15.793	18.462	17.999	17.922	9.225
Construcción	677	804	1.004	1.339	841
Seguros y pensiones	1.945	2.632	2.227	2.121	1.138
Servicios financieros	6.508	5.967	4.949	6.650	2.944
Regalías por utilización de propiedad intelectual	193	281	302	585	274
Informática, información y telecomunicaciones	55.217	63.972	67.785	72.010	36.257
Otros servicios prestados a las empresas	22.823	24.557	28.447	28.482	14.144
Servicios personales, culturales y recreativos	227	393	911	1.323	624
Bienes y servicios públicos, n.e.p.	531	478	574	488	270
Otros	6.424	5.133	3.962	2.809	1.089
Pagos	80.555	76.906	80.763	78.510	39.856
Transporte	13.947	16.454	14.806	14.792	8.041
Viajes	11.026	13.762	11.823	11.810	7.961
Construcción	1.157	1.006	1.220	1.236	564
Seguros y pensiones	1.400	1.497	1.409	1.116	565
Servicios financieros	7.483	7.984	4.633	5.814	2.266
Regalías por utilización de propiedad intelectual	2.424	3.207	4.159	3.980	2.314
Informática, información y telecomunicaciones	3.748	3.258	3.511	3.928	2.025
Otros servicios prestados a las empresas	26.626	25.467	30.349	27.189	13.086
Servicios personales, culturales y recreativos	543	275	616	831	738
Bienes y servicios públicos, n.e.p.	820	780	813	979	500
Otros	11.382	3.214	7.011	6.525	1.674
Ingresos, saldo	-17.951	-15.987	-21.455	-23.028	13.554
Crédito	9.587	10.144	10.276	11.352	5.319
Débito	27.537	26.130	31.731	34.380	18.873
Ingresos secundarios	53.125	63.469	64.353	65.315	32.759
Crédito	55.618	66.129	67.696	69.948	35.016
Débito	2.494	2.660	3.343	4.633	2.258
Cuenta de capital	40	-61	-294	659	3
Adquisiciones/ventas brutas de activos no financieros no producidos	25	-86	-71	6	5
Transferencias de capital	16	25	-223	652	9
Cuenta financiera	50.505	80.673	85.449	32.581	20.459
Inversión directa	11.834	22.061	19.819	21.564	16.183
Inversión extranjera directa en la India	29.029	32.952	26.953	30.763	16.763
Inversión directa de la India en el extranjero	-17.195	-10.892	-7.134	-9.199	580
Inversión de cartera	28.243	16.573	26.704	4.802	22.202
Inversión de cartera en la India	29.422	16.812	27.582	5.009	22.337
Inversión de cartera de la India	-1.179	-239	-878	-207	135
Derivados financieros (excepto reservas) y opciones sobre acciones de empleados	0	0	-45.173	2.006	26
Otras inversiones	23.478	29.208	45.173	19.717	176
Otro capital	2.049	597	187	20	0
Dinero y depósitos	3.768	12.095	15.312	39.386	6.702
Préstamos	18.295	16.770	10.726	-1.129	3.210
Créditos y anticipos comerciales	12.034	6.668	21.657	-5.044	69
Otros	-12.668	-6.922	-2.708	-13.443	338
Activos de reserva	-13.050	12.831	-3.826	-15.508	18.076
Errores y omisiones	-2.636	-2.432	2.688	-882	2.522

a De abril a septiembre de 2014.

Fuente: Información en línea del Banco de la Reserva de la India, "RBI Bulletin". Consultado en: http://rbi.org.in/scripts/BS_ViewBulletin.aspx.

1.14. El déficit por cuenta corriente de la India refleja la medida en que sus necesidades de inversión interna bruta exceden del ahorro interno bruto. Durante el período objeto de examen la inversión pública fue en todo momento superior al ahorro del sector público. La financiación del déficit por cuenta corriente no ha representado un problema: ha habido, en promedio, grandes

entradas de capital, como inversión extranjera directa (IED) y como inversión de cartera. No obstante, en los últimos años las entradas de capital han mostrado una gran volatilidad; en 2013-2014 se registró un sustancial descenso de la inversión de cartera. El Gobierno ha adoptado medidas para aumentar las entradas de capital, entre ellas las siguientes: aumentar el tope de la inversión institucional extranjera en títulos o valores del Estado²⁹ y bonos de sociedades; suprimir la regulación del tipo de interés sobre los depósitos de no residentes; permitir que las instituciones financieras públicas arbitren fondos en el extranjero mediante bonos cuasisoberanos, y mitigar las restricciones al endeudamiento comercial exterior.³⁰ Al parecer, la inversión de cartera neta en la India aumentó en 2014-2015. Las autoridades consideran que esas medidas, junto con el descenso del déficit por cuenta corriente y la reactivación de las corrientes de capital, han contribuido a la constitución de reservas de divisas en el ejercicio 2013-2014 y en el ejercicio 2014-2015 hasta la fecha.

1.5 Evolución del comercio

1.5.1 Composición del comercio de mercancías

1.15. Las exportaciones aumentaron de 251.100 millones de dólares EE.UU. en 2010-2011 a 314.400 millones de dólares EE.UU. en 2013-2014, aunque en 2012-2013 habían descendido ligeramente con relación a 2011-2012. En el período objeto de examen aumentó la proporción de productos vegetales, productos minerales, productos químicos y materias y artículos textiles, en tanto que descendió la proporción correspondiente a las piedras y metales preciosos y las perlas. Los principales componentes de las exportaciones de la India son el petróleo y los productos minerales, y las piedras y metales preciosos, seguidos de las materias y los artículos textiles (cuadro A1.1 y gráfico 1.1).

1.16. En 2013-2014 el valor total de las importaciones ascendió a 450.200 millones de dólares EE.UU., frente a 369.800 millones de dólares EE.UU. en 2010-2011. En 2013-2014 el petróleo y los productos minerales representaron alrededor del 42% de las importaciones totales de la India; figuraban a continuación la maquinaria y el equipo eléctrico, las piedras y metales preciosos, y los productos químicos (cuadro A1.2).

1.5.2 Distribución geográfica del comercio de mercancías

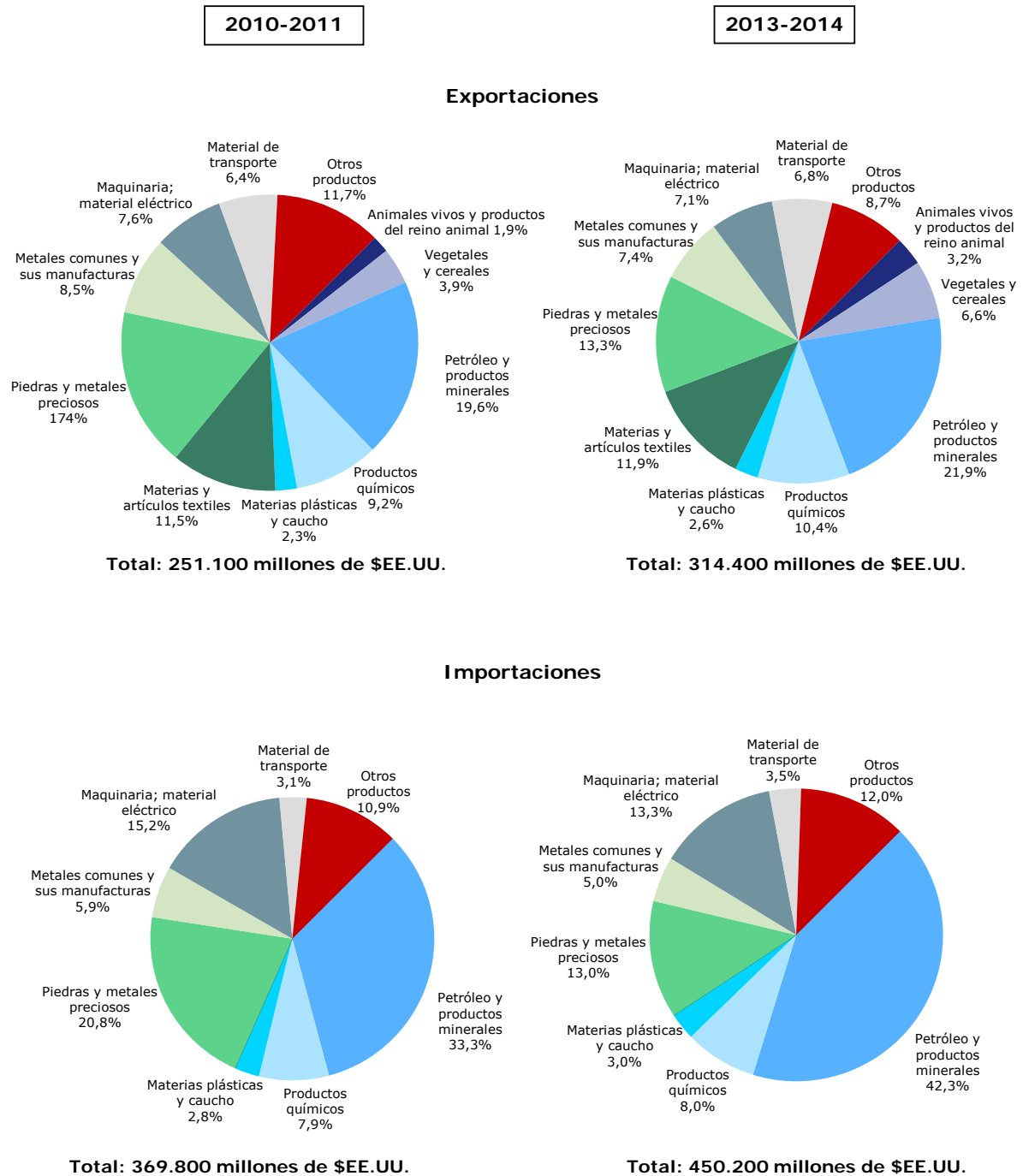
1.17. En 2013-2014 el principal mercado de exportación de la India fue la Unión Europea (28), seguida de los Estados Unidos y los Emiratos Árabes Unidos (cuadro A1.3 y gráfico 1.2). Las principales fuentes de las importaciones de la India fueron China, la Unión Europea (28), el Reino de la Arabia Saudita y los Emiratos Árabes Unidos (cuadro A1.4). Durante el período objeto de examen aumentaron las proporciones correspondientes a los Estados Unidos y a África como destinos de las exportaciones de la India, en tanto que descendieron las correspondientes a la Unión Europea (28) y los Emiratos Árabes Unidos. En cuanto al origen de las importaciones de la India, aunque China y la Unión Europea (28) siguen siendo los principales exportadores a la India, la proporción correspondiente al Reino de la Arabia Saudita ha venido aumentando.

1.5.3 Comercio de servicios

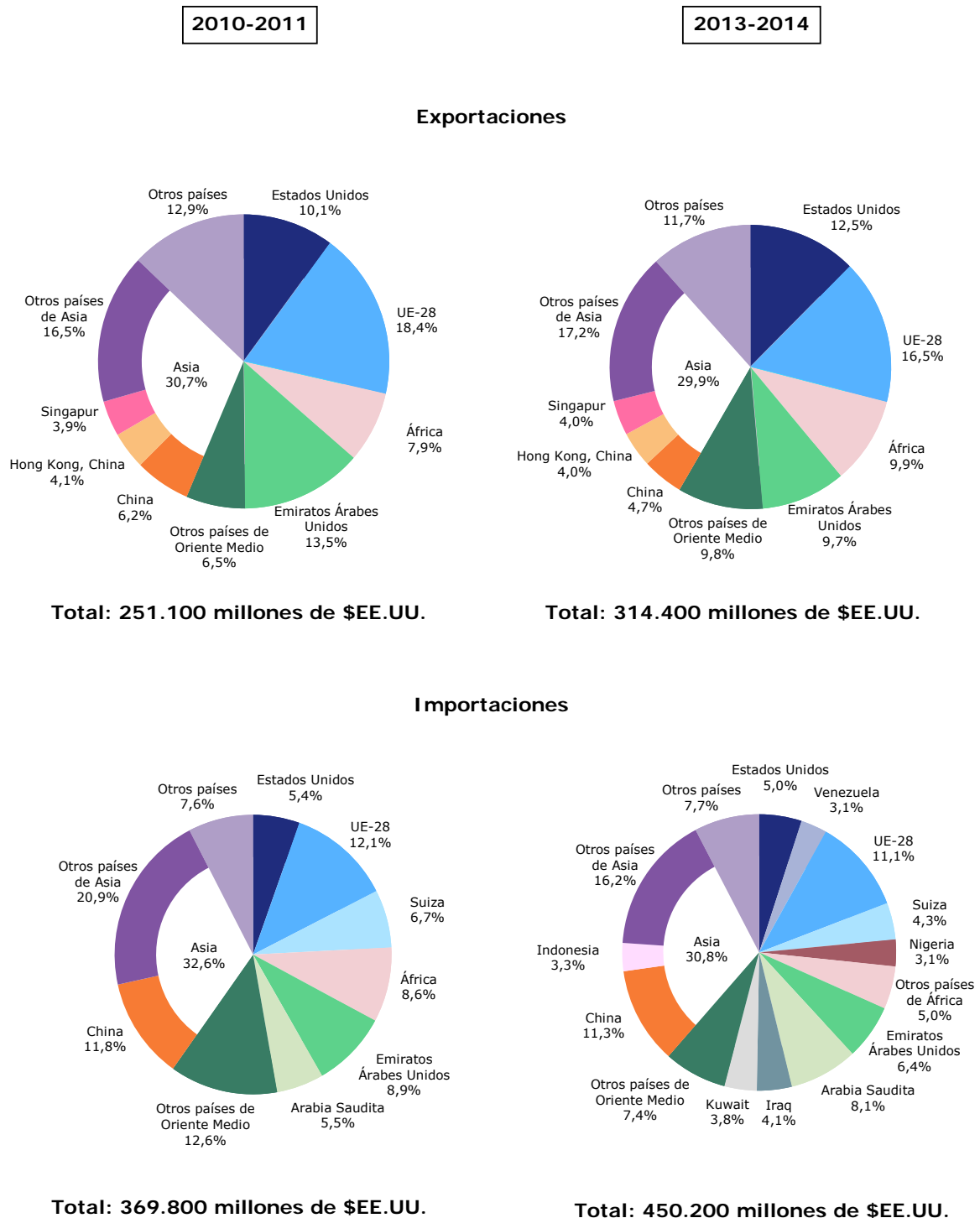
1.18. La India es un exportador neto de servicios. El superávit del comercio de servicios, en porcentaje del PIB, aumentó del 2,6% en 2010-2011 al 3,9% en 2013-2014, debido principalmente al crecimiento de las exportaciones (ingresos) de servicios de informática, información y telecomunicaciones, y de otros servicios prestados a las empresas. Por otro lado, en el caso de las importaciones (pagos) las regalías por utilización de importaciones de propiedad intelectual aumentaron sustancialmente hasta 2012-2013; descendieron un 12% en 2013-2014.

²⁹ El límite máximo de inversión en títulos o valores del Estado por inversores de cartera extranjeros registrados es de 30.000 millones de dólares EE.UU., de los que 5.000 millones de dólares EE.UU. se reservan para inversores a largo plazo.

³⁰ OCDE (2014).

Gráfico 1.1 Composición del comercio de mercancías, por secciones del SA, 2010-2011 y 2013-2014

Fuente: Cálculos de la OMC basados en información en línea del Departamento de Comercio, "Export Import Data Bank".

Gráfico 1.2 Distribución geográfica del comercio de mercancías, 2010-2011 y 2013-2014

Fuente: Cálculos de la OMC basados en información en línea del Departamento de Comercio, "Export Import Data Bank".

1.6 Inversión extranjera directa

1.19. La India se benefició durante el período objeto de examen de grandes entradas de capital, en forma tanto de inversiones de cartera como de inversión extranjera directa (IED). Las entradas anuales de IED aumentaron de 34.800 millones de dólares EE.UU. en 2010-2011

a 36.000 millones de dólares EE.UU. en 2013-2014, aunque estas cifras son inferiores a la cota de 46.600 millones de dólares EE.UU. alcanzada en 2011-2012.

1.20. Las entradas de IED han sido importantes en el sector de los servicios -servicios financieros, bancarios, de seguros, servicios prestados a las empresas, subcontratación externa, investigación y desarrollo, servicios postales y servicios técnicos-, así como en la industria del automóvil y las telecomunicaciones (cuadro 1.5).

Cuadro 1.5 Entradas/salidas de inversión extranjera directa, por actividades económicas, 2010-2015^a

(Millones de dólares EE.UU.)

	2010-2011	2011-2012	2012-2013	2013-2014	2014-2015 (hasta diciembre de 2014)
Entradas totales de IED	34.847	46.556	34.298	36.046	31.853
	(% de entradas de IED en capital)				
Servicios ^b	15,4	14,9	21,6	9,2	10,9
Industria del automóvil	6,1	2,6	6,9	6,2	7,5
Telecomunicaciones	7,8	5,7	1,4	5,4	12,7
Medicamentos y productos farmacéuticos	1,0	9,2	5,0	5,3	5,8
Construcción	7,8	9,0	6,0	5,0	3,4
Equipo y programas informáticos	3,7	2,3	2,2	4,6	4,6
Energía eléctrica	6,0	4,7	2,4	4,4	2,7
Productos químicos (excepto abonos)	11,0	11,5	1,3	3,6	2,6
Industrias metalúrgicas	5,1	5,1	6,5	2,3	1,2
Hoteles y turismo	1,4	2,8	14,5	2,0	2,8
Salidas totales, netas	17.195	10.892	7.134	9.199	..

.. No disponible.

a Ejercicios financieros.

b Con inclusión de servicios financieros, bancarios, de seguros, servicios prestados a las empresas, subcontratación externa, investigación y desarrollo, servicios postales y servicios técnicos.

Nota: Los porcentajes se basan únicamente en las entradas de IED en capital, tomadas del Departamento de Política y Promoción Industriales.

Fuente: Banco de la Reserva de la India, información en línea del Departamento de Política y Promoción Industriales, e información facilitada por las autoridades de la India.

1.21. Entre 2010-2011 y 2013-2014 la principal fuente de IED fue Mauricio, seguido de Singapur, excepto en 2013-2014 (cuadro 1.6). Al parecer, parte de esas importantes corrientes podría ser resultado de las ventajas del acuerdo fiscal entre Mauricio y la India, que puede hacer que para los inversores resulte atractivo encaminar sus inversiones a través de Mauricio a fin de aprovechar las disposiciones preferenciales, que incluyen una exención del impuesto sobre las plusvalías. Otras importantes fuentes de IED durante el período objeto de examen fueron el Reino Unido, los Países Bajos y el Japón.

1.22. Las salidas totales netas de IED de la India descendieron de 17.200 millones de dólares EE.UU. en 2010-2011 a 9.200 millones de dólares EE.UU. en 2013-2014.

Cuadro 1.6 Entradas/salidas de inversión extranjera directa, por países de procedencia, 2010-2015^a

(Millones de dólares EE.UU.)

	2010-2011	2011-2012	2012-2013	2013-2014	2014-2015 (hasta diciembre de 2014)
Entradas totales netas	34.847	46.556	34.298	36.046	31.853
Entradas de IED en capital	21.383	35.120	22.424	24.299	21.045
	(% de entradas de IED en capital únicamente)				
Singapur	8,0	15,0	10,3	24,6	20,5
Mauricio	32,7	28,3	42,4	20,0	28,0
Reino Unido	12,7	22,4	4,8	13,2	4,9
Países Bajos	5,7	4,0	8,3	9,3	12,3
Japón	7,3	8,5	10,0	7,1	6,8
Alemania	0,9	4,6	3,8	4,3	3,7
Estados Unidos	5,5	3,2	2,5	3,3	7,0
Chipre	4,2	4,5	2,2	2,3	2,3
Francia	3,4	1,9	2,9	1,3	2,7
Salidas totales, netas	17.195	10.892	7.134	9.199	..

.. No disponible.

a Ejercicios financieros.

Nota: Los porcentajes se basan únicamente en las entradas de IED en capital, tomadas del Departamento de Política y Promoción Industriales.

Fuente: Banco de la Reserva de la India, información en línea del Departamento de Política y Promoción Industriales, e información facilitada por las autoridades de la India.

2 RÉGIMEN DE COMERCIO E INVERSIÓN

2.1 Marco general

2.1. No ha habido cambios en el marco institucional y jurídico general de la India desde el último examen. La Constitución de la India, que entró en vigor el 26 de enero de 1950, define a ese país como una Unión de Estados y Territorios. La India tiene un sistema de Gobierno con un Parlamento bicameral y Poderes Ejecutivo y Judicial independientes. El Parlamento está integrado por el Presidente, la Cámara de Representación de los Estados (Rajya Sabha o Cámara alta) y la Cámara de Representación Popular (Lok Sabha o Cámara baja). La Cámara baja se renueva cada cinco años por sufragio universal. La Cámara alta no se disuelve, pero cada dos años debe retirarse un tercio de sus integrantes. La India tiene un sistema de Gobierno federal y cada Estado elige la composición de su órgano legislativo. Hay actualmente 29 Estados y siete Territorios de la Unión. El Estado de Telangana, el más reciente, se creó el 2 de junio de 2014.¹

2.2. El Jefe de Estado es el Presidente de la India, elegido cada cinco años por un colegio electoral integrado por miembros de ambas Cámaras del Parlamento y de las Asambleas Legislativas de los Estados.² El Presidente nombra al Primer Ministro y, por recomendación de este, a los demás Ministros del Consejo de Ministros. Todos los integrantes del Consejo de Ministros deben ser miembros del Parlamento.³ La función del Consejo de Ministros es ayudar y asesorar al Presidente, pero en la práctica el poder ejecutivo recae en este órgano.

2.3. Además del Gobierno central, cada Estado elige una Asamblea Legislativa que, junto al Gobierno del Estado, está facultada en virtud de la Constitución para promulgar leyes. El Séptimo Anexo de la Constitución determina la repartición del poder legislativo entre el Gobierno central y los Estados, así como las cuestiones en las que estos comparten competencias.⁴ El Presidente nombra al Gobernador de cada Estado, que es el Jefe del Estado y ejerce la autoridad ejecutiva en él.

2.4. Los proyectos de ley, salvo aquellos que entrañen un aumento del ingreso o del gasto público, pueden tener origen en cualquiera de las Cámaras del Parlamento y deben ser aprobados por mayoría simple de ambas Cámaras. Una vez aprobado el proyecto por una de las Cámaras, se transmite a la otra Cámara que, con sujeción a las enmiendas que hubiere, lo aprueba. Una vez adoptado el proyecto por ambas Cámaras, este se remite al Presidente para su aprobación. Si ambas Cámaras no logran ponerse de acuerdo sobre el proyecto de ley en el plazo de seis meses, el Presidente puede convocar a ambas Cámaras para que se reúnan, debatan y sometan el proyecto a votación. Si este se aprueba por mayoría de los miembros de ambas Cámaras presentes en la sesión conjunta, se considera que el proyecto de ley ha sido aprobado por el Parlamento.

2.5. Cuando los proyectos de ley entrañan un aumento del ingreso o del gasto público, la iniciativa corresponde a la Cámara de Representación Popular.⁵ Una vez aprobados por dicha

¹ Los Territorios de la Unión son administrados por el Gobierno central.

² Hay también un Vicepresidente, elegido cada cinco años por un colegio electoral integrado por miembros de ambas Cámaras del Parlamento y las Asambleas Legislativas de los Estados; el Vicepresidente es el Presidente *ex officio* de la Cámara alta del Parlamento (Rajya Sabha o Cámara de Representación de los Estados).

³ De conformidad con el artículo 75.5, "[e]l Ministro que por un período de seis meses consecutivos no sea miembro de una de las Cámaras del Parlamento cesará de ser Ministro al término de ese período".

⁴ La Primera Lista (Lista de competencias de la Unión) incluye cuestiones relacionadas con la defensa, el armamento, las armas de fuego y la energía atómica, las relaciones exteriores y las Naciones Unidas, los tratados internacionales, los ferrocarriles, las carreteras, el transporte y la navegación marítimos, y también el comercio internacional, la banca y los seguros, los impuestos sobre la renta no agrícola, los derechos de aduana, los impuestos indirectos, y el impuesto de sociedades; la Segunda Lista (Lista de competencias de los Estados) da competencias a los Estados en cuestiones tales como la agricultura, la pesca, la minería y la explotación de minerales, el comercio dentro del Estado, los impuestos sobre los ingresos agrícolas, determinados impuestos indirectos sobre productos tales como las bebidas alcohólicas y los estupefacientes, los impuestos al consumo y la venta de electricidad. La Tercera Lista (Lista de competencias compartidas) se refiere a asuntos como los bosques, los monopolios comerciales e industriales, la educación, el ejercicio de la abogacía, la medicina y otras profesiones, el comercio de productos tales como alimentos básicos, algodón y yute, y los controles de precios.

⁵ De acuerdo con la Constitución (artículo 110), este tipo de proyectos de ley son los que contienen disposiciones sobre uno o varios de los siguientes temas: imposición, supresión, exención, alteración o

Cámara se remiten a la Cámara de Representación de los Estados para que esta haga recomendaciones. Si el proyecto no se devuelve a la Cámara de Representación del Pueblo con recomendaciones dentro de un plazo de 14 días desde la recepción, se considera que ambas Cámaras del Parlamento lo han aprobado. La Cámara de Representación Popular puede aceptar o no las recomendaciones de la Cámara de Representación de los Estados. En cualquier caso, cuando la Cámara de Representación Popular aprueba el proyecto, se considera aprobado por ambas Cámaras.

2.6. Cuando ambas Cámaras del Parlamento aprueban un proyecto de ley, el Presidente debe firmarlo para que se convierta en ley. Salvo en el caso de los proyectos que entrañan un aumento del ingreso o del gasto público, el Presidente puede enmendar el proyecto y devolverlo a la Cámara correspondiente para su examen. Sin embargo, si el proyecto es aprobado por ambas Cámaras, con o sin las enmiendas propuestas, el Presidente no puede rechazarlo una segunda vez. Acto seguido, la Ley se publica en la Gaceta de la India y, a menos que se indique una fecha de entrada en vigor, se convierte en ley en la fecha en que el Presidente la haya sancionado.

2.7. En virtud del Capítulo III de la Constitución, el Presidente tiene también la facultad de promulgar decretos cuando el Parlamento está en receso, en caso de que se considere necesario hacerlo inmediatamente. El decreto tendrá la misma fuerza y efecto que una ley parlamentaria, pero deberá presentarse ante ambas Cámaras del Parlamento y ser aprobado en el plazo de seis semanas desde la reanudación del Parlamento. Si durante ese período no fuese aprobado por el Parlamento, cesará de existir. El Presidente puede asimismo retirar el decreto en cualquier momento.

2.8. El sistema jurídico de la India se basa en el *common law*. El Poder Judicial está encabezado por el Tribunal Supremo de la India, integrado por el Magistrado principal y otros 30 jueces nombrados por el Presidente en consulta con el Magistrado principal. Se trata de la más alta instancia de apelación y entiende en los recursos de apelación contra decisiones de los Tribunales superiores de los Estados y los Territorios de la Unión, y tiene jurisdicción única sobre las controversias entre el Gobierno de la India y los Estados, y entre dos o más Estados. Las disposiciones aprobadas por el Tribunal Supremo son vinculantes para todos los demás tribunales de la India. La instancia más alta en cada Estado y Territorio de la Unión es el Tribunal superior. Actualmente hay 24 Tribunales superiores y 5 de ellos tienen jurisdicción sobre más de un Estado. A su vez, los Estados se dividen en distritos, con tribunales de distrito y tribunales inferiores de la jurisdicción civil y penal. Las decisiones adoptadas por los tribunales de distrito pueden recurrirse ante el Tribunal superior que tenga jurisdicción sobre el Estado o Territorio de la Unión de que se trate.

2.2 Formulación y objetivos de la política comercial

2.2.1 Formulación de la política comercial

2.9. La formulación y aplicación de la política comercial es competencia del Departamento de Comercio del Ministerio de Comercio e Industria, que cuenta con la asistencia de otros Ministerios y organismos, como el Ministerio de Hacienda, el Banco de la Reserva de la India y otros Ministerios sectoriales, como el de Agricultura; Consumo, Alimentación y Distribución Pública; Textiles; Petróleo; y Acero. Según el Informe Anual correspondiente a 2012-2013 del Departamento de Comercio, la función de ese órgano es facilitar la creación de un entorno y unas infraestructuras que propicien un mayor crecimiento de las exportaciones. Se encarga de la regulación, el desarrollo y la promoción del comercio internacional de la India mediante la formulación de una política comercial adecuada y la aplicación de sus diversas disposiciones.⁶ El Departamento formula, pone en aplicación y supervisa la política de comercio exterior, que se publica cada cinco años y se examina todos los años y constituye el marco de política fundamental

regulación de cualquier impuesto; regulación de los préstamos o de la concesión de garantías por el Gobierno de la India o modificación de leyes con respecto a cualesquiera obligaciones financieras contraídas o que vaya a contraer el Gobierno de la India; custodia del Fondo Consolidado o del Fondo para Imprevistos de la India e ingresos o retiros de fondos de cualquiera de esos fondos; consignación de fondos con cargo al Fondo Consolidado de la India; declaración de cualquier gasto como imputable al Fondo Consolidado de la India o aumento de la cuantía de ese gasto; recibo de fondos a cuenta del Fondo Consolidado de la India o la hacienda pública de la India, o aumento de la cuantía de ese gasto; o cualquier asunto relacionado con esas disposiciones.

⁶ Department of Commerce (2014).

para la promoción de las exportaciones y el comercio. El Departamento se encarga también de las relaciones comerciales multilaterales y bilaterales, las zonas económicas especiales, el comercio de Estado, la promoción de las exportaciones y la facilitación del comercio, así como del desarrollo y la regulación de determinados sectores y productos orientados a la exportación.

2.10. Hay varias oficinas adscritas al Departamento que ayudan en la formulación y aplicación de la política comercial. La Dirección General de Comercio Exterior, que ha pasado de prohibir y controlar las exportaciones e importaciones a facilitar el comercio exterior, formula y aplica la Política de Comercio Exterior. Asimismo, emite autorizaciones para los exportadores y vigila el cumplimiento de sus obligaciones en materia de exportación. La Dirección General de Derechos Antidumping y otros Derechos Conexos es el organismo encargado de hacer las investigaciones, de acuerdo con la Ley del Arancel de Aduanas, sobre la cuantía del derecho antidumping o compensatorio que habrá que imponer en caso de determinación de la existencia de un daño a la rama de producción nacional. La Comisión de Aranceles se estableció en septiembre de 1997 para estudiar las repercusiones del Arancel en la rama de producción nacional y el potencial de exportación; en este sentido, también analiza la estructura arancelaria invertida del Arancel de la India y recomienda medidas correctivas. Según las autoridades, en los dos últimos años ha realizado estudios sobre unos 30 productos y en algunos casos ha indicado que había una estructura arancelaria invertida.

2.11. También hay varias oficinas subordinadas como la Dirección General de Información y Estadísticas Comerciales, que reúne, compila y difunde las estadísticas comerciales de la India; la Oficina del Comisario para el Desarrollo de las Zonas Económicas Especiales; y órganos autónomos, como las juntas sobre el café, el caucho, el té, el tabaco y las especias, que son órganos oficiales encargados del fomento de esos cultivos; la Dirección de Fomento de las Exportaciones de Productos Marinos, que se encarga del fomento de la industria marina, en particular de las exportaciones; la Administración de Desarrollo de las Exportaciones de Productos Agrícolas y Productos Alimenticios Elaborados, que se encarga de promover la exportación de 14 productos agrícolas y productos alimenticios elaborados y de supervisar la importación de azúcar; el Consejo de Inspección de las Exportaciones, que realiza controles de calidad de las exportaciones; el Instituto Indio de Comercio Exterior; y el Instituto de Embalaje de la India.

2.12. El Departamento también tiene a su cargo varias empresas del sector público que participan en el comercio internacional, entre ellas la Corporación de Comercio de Estado de la India, que comercializa productos agropecuarios como las especias, la Corporación del Comercio de Minerales y Metales, que comercializa minerales y metales y también piedras preciosas y fertilizantes, y la Corporación de Proyectos y Equipo de la India, que comercializa equipo de ingeniería y defensa y productos no relacionados con la ingeniería. Por último, 29 consejos de promoción de las exportaciones prestan asesoramiento en materia de promoción de las exportaciones y desempeñan otras funciones que se describen en la Política de Comercio Exterior.

2.2.2 Objetivos de la política comercial

2.13. Los objetivos de la política comercial del Gobierno siguen centrados principalmente en potenciar la participación de la India en las exportaciones mundiales. La meta principal de la Política de Comercio Exterior para 2009-2014 era que la India pasara a ser un actor importante en el comercio mundial, duplicando su participación en este para 2020. Ese objetivo se lograría con medidas fiscales tales como incentivos fiscales, créditos para programas de exportación, cambios institucionales, la racionalización de procedimientos, la diversificación de los mercados de exportación y el aumento del acceso a los mercados, incluso en el marco de acuerdos comerciales regionales. La Política de Comercio Exterior se da a conocer cada cinco años y se revisa y ajusta todos los años. La nueva Política de Comercio Exterior para 2015-2020 se hizo pública el 1º de abril de 2015. La finalidad es que la India se convierta en un participante importante en el comercio internacional y aumente su participación en las exportaciones mundiales del 2% al 3,5% para 2020. Se espera conseguirlo gracias a un entorno normativo sostenible y estable para el comercio exterior de mercancías y servicios, la vinculación de normas, procedimientos e incentivos comerciales con otras iniciativas recientes, como "Make in India", "Digital India" y "Skills India", el fomento de la diversificación de las exportaciones de la India mediante la asistencia a sectores clave para que sean más competitivos, y la creación de una plataforma para la colaboración de la India con regiones clave del mundo.⁷ Se espera aumentar las exportaciones mediante la exención

⁷ Department of Commerce (2015).

y remisión de los impuestos indirectos sobre los insumos para la fabricación de productos finales de exportación, la importación con derechos preferenciales de bienes de capital, la promoción de las exportaciones de servicios y el fomento de iniciativas centradas en productos y mercados específicos.

2.14. A pesar de esta voluntad de aumentar las exportaciones, la India sigue utilizando la política comercial para regular la oferta interna y cumplir objetivos inmediatos como la contención de la inflación y de las fluctuaciones de los precios de los productos básicos. En consecuencia, se recurre en ocasiones a impuestos a la exportación, precios mínimos de exportación y ajustes de los derechos de importación, previa notificación de la Dirección General de Comercio Exterior. Por ejemplo, durante el período objeto de examen las exportaciones de cebollas, azúcar y papas estuvieron sujetas a varios precios mínimos de exportación con el fin de regular la oferta interna de esos productos. Las prohibiciones a la exportación de aceites comestibles se han prorrogado todos los años desde marzo de 2008, con algunas excepciones establecidas el 8 de junio de 2013.⁸ Las cebollas son un producto especialmente sensible y para controlar sus exportaciones se recurre en gran medida a prohibiciones a la exportación y precios mínimos de exportación. Por ejemplo, el 29 de junio de 2012 se prohibió exportar cebollas.⁹ La exportación de ese producto se volvió a permitir el 14 de agosto de 2013¹⁰, pero con sujeción a un precio mínimo de exportación de 650 dólares EE.UU. por tonelada, que se incrementó a 900 dólares EE.UU. por tonelada el 19 de septiembre de 2013¹¹ y a 1.150 dólares EE.UU. por tonelada el 1º de noviembre de 2013¹², para reducirse a 800 dólares EE.UU. por tonelada el 16 de diciembre de 2013¹³, a 350 dólares EE.UU. por tonelada el 19 de diciembre de 2013¹⁴ y a 150 dólares EE.UU. por tonelada el 26 de diciembre de 2013.¹⁵ Esta medida se eliminó el 4 de marzo de 2014.¹⁶ El 2 de julio de 2014 se volvió a instaurar un precio mínimo de exportación de 500 dólares EE.UU. por tonelada¹⁷, que se redujo a 300 dólares EE.UU. por tonelada el 21 de agosto de 2014.¹⁸ Los precios mínimos de exportación y/o las prohibiciones a la exportación también se utilizan con frecuencia en el caso de otros productos agropecuarios como las papas, el arroz, el azúcar y las legumbres. Durante el período comprendido entre el 3 de julio de 2009 y el 31 de marzo de 2013 se impusieron restricciones a la exportación de harina de trigo, y las exportaciones de algodón quedaron sujetas al registro previo de los contratos en la Dirección General de Comercio Exterior. En febrero y marzo de 2014 el Gobierno decidió otorgar una subvención de 3.333 rupias por tonelada (55 dólares EE.UU.), que aumentó a 3.371 rupias por tonelada en agosto y septiembre de 2014, para que las azucareras exportaran hasta 4 millones de toneladas de azúcar en bruto durante las campañas de comercialización de 2013/2014 y 2014/2015.

2.15. La política de importación también se basa en gran medida en consideraciones relacionadas con la oferta interna. En el caso del azúcar, por ejemplo, los derechos de importación se levantaron temporalmente en 2012 para permitir un aumento de las importaciones, pero se reinstauraron con un tipo del 10% en julio de 2012. Esos cambios frecuentes de la política perturban el comercio y hacen que la política comercial de la India sea poco previsible. En un informe sobre la política relativa al azúcar, preparado por un equipo encabezado por el Presidente del Consejo Económico Consultivo del Primer Ministro el 5 de octubre de 2012, se afirmaba que la política de exportación e importación del Gobierno no permitía a las empresas integrarse a largo plazo en el mercado internacional e impedía el crecimiento del sector. Las políticas eran imprevisibles y creaban incertidumbre para las empresas. Asimismo, las fluctuaciones cíclicas a corto plazo, que en gran parte eran consecuencia de la intervención del Gobierno, afectaban negativamente al desarrollo estratégico del sector a largo plazo.¹⁹ Las autoridades señalan que las medidas autónomas de la India en ocasiones se toman para garantizar un régimen normativo

⁸ Departamento de Comercio, Notificación Nº 22 (RE-2013)/2009-2014, de 18 de junio de 2013.

⁹ Departamento de Comercio, Notificación Nº 3 (RE-2013)/2009-2014, de 29 de junio de 2012.

¹⁰ Departamento de Comercio, Notificación Nº 35 (RE-2013)/2009-2014, de 14 de agosto de 2013.

¹¹ Departamento de Comercio, Notificación Nº 41 (RE-2013)/2009-2014, de 19 de septiembre de 2013.

¹² Departamento de Comercio, Notificación Nº 22 (RE-2013)/2009-2014, de 1º de noviembre de 2013.

¹³ Departamento de Comercio, Notificación Nº 57 (RE-2013)/2009-2014, de 16 de diciembre de 2013.

¹⁴ Departamento de Comercio, Notificación Nº 59 (RE-2013)/2009-2014, de fecha 19 de diciembre de 2013.

¹⁵ Departamento de Comercio, Notificación Nº 61 (RE-2013)/2009-2014, de 26 de diciembre de 2013.

¹⁶ Departamento de Comercio, Notificación Nº 72 (RE-2013)/2009-2014, de 4 de marzo de 2014.

¹⁷ Departamento de Comercio, Notificación Nº 86 (RE-2013)/2009-2014, de 2 de julio de 2014.

¹⁸ Departamento de Comercio, Notificación Nº 91 (RE-2013)/2009-2014, de fecha 21 de agosto de 2014.

¹⁹ Department of Food and Public Distribution (2013).

estable y previsible para el comercio agropecuario. En febrero de 2013, algunos de los productos agrícolas elaborados y/o de valor agregado más importantes, como la harina de trigo o de morcajo (tranquillón) (partida 1101 del SA), las harinas de cereales (partida 1102 del SA), los productos de la leche (partida 3501 del SA), la manteca y otros derivados de la grasa de la leche (partida 0405 del SA), quedaron exentos de restricciones/prohibiciones a la exportación.

2.3 Acuerdos y arreglos comerciales

2.3.1 OMC

2.16. La India es Miembro fundador de la OMC. Otorga trato NMF a todos los demás Miembros de la OMC y otros interlocutores comerciales. Asimismo, ha aceptado los Protocolos Cuarto y Quinto anexos al AGCS y es parte en el Acuerdo sobre Tecnología de la Información. Tiene la condición de observador en el Comité de Contratación Pública de la OMC desde el 10 de febrero de 2010.

2.17. Las notificaciones más recientes de la India (cuadro 2.1) incluyen las relativas a la ayuda interna a la agricultura, los procedimientos para el trámite de licencias de importación y las restricciones cuantitativas. En relación con el Acuerdo sobre Facilitación del Comercio de la OMC, la India todavía no ha presentado su notificación de los compromisos de la categoría A.

Cuadro 2.1 Notificaciones a la OMC, 1º de enero de 2011-2013 de marzo de 2015

Acuerdo de la OMC	Descripción	Signatura del documento (notificación más reciente)	Fecha
Acuerdo sobre la Agricultura			
Artículo 18.2 (DS.1)	Ayuda interna	G/AG/N/IND/10	10.9.2014
Artículo 18.2 (MA.1)	Compromisos sobre contingentes arancelarios y de otro tipo	G/AG/N/IND/6	7.3.2011
Artículo 18.2 (MA.2)	Contingentes arancelarios	G/AG/N/IND/5	7.3.2011
Artículo 18.2 (ES.1)	Subvenciones a la exportación	G/AG/N/IND/9	30.7.2012
Acuerdo sobre Medidas Sanitarias y Fitosanitarias			
Artículo 7 y Anexo B	Notificación de una medida	G/SPS/N/IND/92	3.11.2014
Cláusula de Habilitación			
Párrafo 2	Notificación de trato arancelario preferencial para los PMA	G/C/W/651 y WT/COMTD/N/38	12.9.2011
Párrafo 2 c)	Notificación de un acuerdo comercial regional	WT/COMTD/N/37	12.9.2011
Acuerdo relativo a la Aplicación del Artículo VI del GATT de 1994 (Antidumping)			
Artículo 16.4 - Informes <i>ad hoc</i>	Informe semestral	G/ADP/N/259/IND	10.9.2014
Artículo XVII y Entendimiento relativo a la interpretación del artículo XVII (comercio de Estado)			
Artículo XVII.4 a)	Notificación de empresas comerciales del Estado	G/STR/N/14/IND	30.11.2012
Acuerdo sobre Procedimientos para el Trámite de Licencias de Importación			
Artículo 7.3	Respuestas al cuestionario sobre los procedimientos para el trámite de licencias de importación	G/LIC/N/3/IND/14	3.10.2014
Decisión sobre el procedimiento de notificación de restricciones cuantitativas			
G/L/59/Rev.1	Notificación de restricciones cuantitativas en vigor	G/MA/QR/N/IND/1	20.6.2014
Acuerdo sobre Subvenciones y Medidas Compensatorias			
Artículo 25	Informe semestral	G/SCM/N/274/IND	10.9.2014
Artículo 25	Notificación de conformidad con el artículo XVI.1 del GATT y el artículo 25 del Acuerdo	G/SCM/N/253/IND y G/SCM/N/253/Suppl.1	2.5.2014 21.11.2014
Acuerdo sobre Salvaguardias			
Artículo 12.1 a)	Iniciación de una investigación	G/SG/N/6/IND/40	21.10.2014
Artículo 12.1 b)	Constatación preliminar de la existencia de daño grave y propuesta de imposición de una medida	G/SG/N/8/IND/26/Suppl.1; G/SG/N/10/IND/17/Suppl.1; G/SG/N/11/IND/12/Suppl.1	22.10.2014
Artículo 12.1 b)	Constatación de daño grave y propuesta de imposición de una medida	G/SG/N/8/IND/27; G/SG/N/10/IND/18; G/SG/N/11/IND/13	16.10.2014
Artículo 12.6	Notificación de leyes, reglamentos y procedimientos administrativos en materia de medidas de salvaguardia	G/SG/N/1/IND/3/Suppl.1	25.9.2012

Acuerdo de la OMC	Descripción	Signatura del documento (notificación más reciente)	Fecha
Acuerdo sobre Obstáculos Técnicos al Comercio			
Artículo 2.9	Propuesta de reglamento técnico	G/TBT/N/IND/46	24.10.2013
Acuerdo General sobre el Comercio de Servicios			
Artículo V	Notificación de un acuerdo de integración económica	S/C/N/599	12.9.2011

Fuente: Secretaría de la OMC.

2.18. Por otro lado, la India sigue planteando con cierta frecuencia asuntos en el marco del Mecanismo de Solución de Diferencias de la OMC. Durante el período examinado, participó como reclamante en tres diferencias y como demandado en tres también (cuadro 2.2). Además, participó como tercero en 29 diferencias.

Cuadro 2.2 Casos de solución de diferencias en la OMC en los que la India ha participado como reclamante o demandado (2011-2013 de marzo de 2015)

Diferencia	Miembro	Situación (julio de 2014)	Serie de documentos de la OMC
Demandado			
Determinados impuestos y otras medidas sobre los vinos y bebidas espirituosas importados	UE	Consultas iniciadas el 22 de septiembre de 2008	WT/DS380
Medidas relativas a la importación de determinados productos agropecuarios procedentes de los Estados Unidos	Estados Unidos	Informe del Grupo Especial distribuido el 14 de octubre de 2014; Apelación de la India	WT/DS430
Determinadas medidas relativas a las células solares y los módulos solares	Estados Unidos	Grupo Especial establecido el 23 de mayo de 2014; composición establecida el 19 de septiembre de 2014	WT/DS456
Reclamante			
Confiscación de medicamentos genéricos en tránsito	UE (Países Bajos)/ India	Consultas iniciadas el 11 de mayo de 2010	WT/DS408
Medidas de salvaguardia sobre las importaciones de hilados de algodón	Turquía/India	Consultas iniciadas el 13 de febrero de 2012	WT/DS428
Medidas compensatorias sobre determinados productos planos de acero al carbono laminado en caliente	Estados Unidos/India	Informe del Grupo Especial distribuido el 14 de julio de 2014	WT/DS436

Fuente: Secretaría de la OMC.

2.3.2 Acuerdos regionales y preferenciales

2.3.2.1 Acuerdos comerciales regionales

2.19. La India sigue apoyando la liberalización del comercio multilateral, pero como otros Miembros de la OMC ha negociado varios acuerdos comerciales regionales. Actualmente tiene una red de 15 ACR en vigor que se han notificado a la OMC. En su mayoría se trata de acuerdos con países vecinos y otros países asiáticos. Además, tiene algunos ACR con países de América Latina (Chile, MERCOSUR), y es parte en el Sistema Global de Preferencias Comerciales entre Países en Desarrollo (SGPC), pero son de alcance parcial y abarcan muy pocas líneas arancelarias (cuadro A2.1).

2.20. Desde el anterior examen en 2011, han entrado en vigor dos nuevos acuerdos, con Malasia y el Japón. Además, las partes en el Área de Libre Comercio de Asia Meridional (SAFTA) han completado recientemente las negociaciones para añadir al Acuerdo compromisos sobre servicios, aunque todavía no lo han notificado a la OMC. La India también es parte en un acuerdo de resultados iniciales sobre mercancías con Tailandia, que tampoco ha sido notificado a la OMC. Según las autoridades, el proceso de notificación de esos acuerdos se iniciará en consulta con los interlocutores comerciales de la India. El 9 de septiembre de 2014, la India firmó un Acuerdo sobre comercio de servicios e inversiones con la ASEAN (el Acuerdo sobre mercancías está en

vigor desde el 1º de enero de 2010 y las partes ya lo notificaron a la OMC), que está previsto entre en vigor el 15 de julio de 2015.

2.21. En relación con las negociaciones de ACR, la India ha hecho "prontos anuncios" de negociaciones con la Unión Europea, la AELC, la SACU y la Iniciativa del Golfo de Bengala para la Cooperación Multisectorial Técnica y Económica (BIMSTEC) con Bangladesh, Bhután, Myanmar, Nepal, Sri Lanka y Tailandia. También hay negociaciones en marcha con Australia, el Canadá, el Consejo de Cooperación del Golfo, Indonesia, Israel y Nueva Zelandia y se está considerando la posibilidad de entablar negociaciones con Egipto y Mauricio. Por último, la India también es parte en las negociaciones del Acuerdo de Asociación Económica Amplia Regional entre los 10 miembros de la Asociación de Naciones del Asia Sudoriental (ASEAN) y los seis interlocutores con los que este grupo tiene ACR (Australia, China, India, Japón, República de Corea y Nueva Zelandia). Las negociaciones comenzaron en agosto de 2012 y está previsto que terminen a finales de 2015.

2.22. De los 15 ACR notificados por la India a la OMC, 4 incluyen disposiciones tanto sobre servicios como sobre mercancías (República de Corea, Malasia, Japón y Singapur) aunque, como se ha dicho, el Acuerdo sobre el comercio de servicios con el SAFTA está en vigor pero no se ha notificado a la OMC y la India y la ASEAN han firmado recientemente un Acuerdo sobre servicios e inversión. La liberalización arancelaria prevista en los acuerdos de la India tiende a variar mucho en función del interlocutor con el que haya negociado esos acuerdos. Entre los ACR notificados que han sido examinados, bien por el Comité de Acuerdos Comerciales Regionales bien por el Comité de Comercio y Desarrollo, los compromisos de liberalización arancelaria de la India van de cero aranceles liberalizados en el Acuerdo de alcance parcial con Chile al 23,6% en el Acuerdo con Singapur, el 75,3% en el Acuerdo con Malasia y el 86,6% en el Acuerdo con el Japón. Con la ASEAN, la India se ha comprometido a liberalizar el 75% de sus líneas arancelarias para las importaciones procedentes de los países de esa Asociación. Según las autoridades, los acuerdos de alcance parcial no deben servir de base para medir el nivel de liberalización; la deliberación solo debe valorarse en relación con los acuerdos de alcance completo.

2.23. En el ámbito de los servicios, los acuerdos de la India se basan en gran medida en el enfoque de listas positivas del AGCS y han ido mejorando los compromisos contraídos en el marco del AGCS. Sin embargo, como dijo la India al concluir el reciente acuerdo sobre servicios con la ASEAN, todas las listas presentadas por la India se ajustan al régimen autónomo existente de la India²⁰, lo que parece indicar que si bien los compromisos sobre servicios de la India son más amplios que los compromisos de esta en el marco del AGCS, el régimen aplicado de la India es más abierto.

2.24. En los últimos años se han expresado preocupaciones con respecto a los efectos negativos que podrían tener los ACR, sobre todo para la industria india. El Departamento de Comercio realizó hace poco un análisis interno de diversos acuerdos de libre comercio (ALC) y constató que en el caso de varios ALC, los socios de la India en esos acuerdos no se valían mucho de ellos.²¹ Dado que los ALC tienen pocas repercusiones en la industria india, no queda claro cuáles son los beneficios inmediatos de los ALC existentes y qué repercusiones, de haberlas, pueden tener las actuales negociaciones de ACR para la política de la India. Según las autoridades, en cada negociación se intenta conseguir un equilibrio general de intereses con el socio o los socios comerciales de que se trata.

2.3.2.2 Arreglos comerciales preferenciales

2.25. La India se beneficia de preferencias en el marco del Sistema Generalizado de Preferencias de Australia, el Canadá, los Estados Unidos, el Japón, Noruega, Nueva Zelandia, Suiza, Turquía, la Unión Europea y la Unión Aduanera entre Belarús, la Federación de Rusia y Kazajstán.

²⁰ Comunicado de prensa en línea, consultado en:
http://commerce.gov.in/pressrelease/pressrelease_detail.asp?id=3116.

²¹ El Secretario de Comercio dijo en una reunión de la Confederación de Industrias de la India que "... del comercio total del Japón con la India, solo el 22% podía atribuirse al ALC; en el caso de Malasia, ese porcentaje era del 3,47%; en el de la ASEAN, del 17%, y en el de la República de Corea, del 25%". *Financial Express*, 27 de octubre de 2014. Consultado en:
<http://indianexpress.com/article/business/economy/commerce-industry-secys-speak-in-different-tones-on-fta-impact/>.

2.26. Desde el 13 de agosto de 2008, la India también otorga trato libre de derechos y de contingentes (Esquema Preferencial de Franquicia Arancelaria) a los países menos adelantados, de conformidad con la Declaración Ministerial de Hong Kong de la OMC, de diciembre de 2005.²² Pueden beneficiarse del esquema todos los PMA y, hasta el 1º de enero de 2015, 31 PMA habían mostrado interés en él y, por tanto, recibían trato preferencial.²³ El objetivo del esquema es reducir los derechos aplicables al 85% del Arancel en un 20% anual y eliminarlos progresivamente en cinco años. Desde el 1º de abril de 2014 se otorga en ese contexto acceso a los mercados libre de derechos respecto del 96% de las líneas arancelarias de la India a nivel de 6 dígitos del SA, quedando excluido del esquema el 1,8% del Arancel.²⁴ En el Arancel de 2014-2015, el esquema abarca el 94,7% de las líneas y de estas el 94,1% está libre de derechos (sección 3.1.8).

2.3.3 Otros acuerdos y arreglos

2.27. La India ha firmado tratados bilaterales sobre inversiones con 83 países, y acuerdos para evitar la doble imposición con 71 países.

2.4 Régimen de inversión

2.4.1 Marco jurídico para la actividad empresarial

2.28. La inversión y la constitución de empresas están reguladas por la Ley de Sociedades de 2013. La Ley regula el establecimiento de empresas nacionales y extranjeras, los poderes y las responsabilidades de los directivos y otras cuestiones relacionadas con las auditorías y las cuentas. Otro instrumento clave es la Ley de Industrias (Desarrollo y Reglamentación) de 1951, que guía la política industrial del Gobierno. La Ley de Contratos de la India de 1872 rige las transacciones relativas a la industria y el comercio y la Ley de Conflictos Laborales de 1947 rige la resolución de los conflictos laborales. Otras disposiciones de interés para las empresas son la Ley de Competencia de 2002 y las leyes y reglamentos relacionados con los derechos de propiedad intelectual (sección 3.3.5).

2.29. Los inversores extranjeros pueden establecerse en la India de distintas formas: como sucursal, como empresa conjunta con socios indios, como sociedad de responsabilidad limitada o como filial de propiedad total. La constitución como empresa nacional tiene algunas ventajas. Los inversores extranjeros han de obtener la aprobación del Banco de la Reserva de la India y están sujetos a las políticas, las limitaciones a la inversión extranjera directa (IED) y la legislación sectorial relacionada con la inversión extranjera (sección 2.4.2.1).

2.30. Para establecer una empresa en la India los inversores deben registrarse u obtener licencias de diversos organismos públicos, tanto del Gobierno central como del gobierno Estatal que corresponda. Se trata de un procedimiento largo y confuso. El Departamento de Política y Promoción Industriales (DIPP), del Ministerio de Comercio e Industria, señala que antes de establecer una empresa el inversor debe completar unos 16 trámites. Esta situación ha llevado a la India a ocupar los puestos más bajos de la clasificación "Starting a business" del Banco Mundial (puesto 179 de 189 economías en 2014 en comparación con el puesto 177 que ocupaba en 2013).²⁵ Para simplificar el procedimiento, el Gobierno, por conducto del DIPP, está estableciendo el portal de Internet "eBiz", una ventanilla única a través de la cual el Gobierno prestará servicios a los inversores y se atenderán las necesidades de las empresas desde su creación y durante todo el tiempo en que estén en actividad. Con ello se espera reducir considerablemente el tiempo y el dinero que destinan los inversores a la obtención de licencias para crear una empresa.²⁶ Según la iniciativa "Make in India" que el nuevo Gobierno lanzó en septiembre de 2014, se prevé que todos los departamentos y ministerios del Gobierno central y de los Gobiernos de los Estados estén integrados en el proyecto eBiz para finales de 2014. Este, que consiste en una asociación público-privada, abarca durante el primer año cinco Estados piloto,

²² Documento G/C/W/651-WT/COMTD/N/38 de la OMC, de 12 de septiembre de 2011.

²³ En el marco del esquema, para poder beneficiarse de las preferencias los PMA tienen que presentar al Gobierno de la India una carta de intención e información de los funcionarios que se encargarán de emitir los certificados de origen requeridos.

²⁴ Notificación de Aduanas Nº 8/2014, de 1º de abril de 2014.

²⁵ Corporación Financiera Internacional y Banco Mundial (2014).

²⁶ Consultado en: http://dipp.nic.in/English/Ebiz/Integrated_MMP-eBiz.pdf. Información en línea del portal e-Biz, consultada en: <https://www.ebiz.gov.in/home/>.

lo que representa 65 servicios (18 del Gobierno central y 47 de los Estados), y a lo largo del segundo y tercer años se añadirán otros 21 servicios (ocho del Gobierno central y 13 del Gobierno de los Estados). También está previsto que el proyecto se haga extensivo a otros cinco Estados. El Gobierno espera ofrecer más de 200 servicios del Gobierno central y los Gobiernos de los Estados a través de esta plataforma durante los siete próximos años.

2.4.1.1 Licencias industriales obligatorias

2.31. En virtud de la Ley de Industrias (Desarrollo y Reglamentación) de 1951, el Gobierno puede dirigir la inversión hacia determinadas actividades industriales utilizando diversos instrumentos, entre ellos las licencias, en consonancia con los objetivos de desarrollo nacional.²⁷ Por consiguiente, además de tener que seguir el procedimiento exigido para el establecimiento de una empresa, para poder invertir en determinadas ramas de producción es necesario contar con una licencia industrial. Esas ramas de producción (cuadro 2.3) siguen siendo las mismas que cuando se hizo el examen anterior. También se exigen licencias para las inversiones de empresas que no sean pequeñas y medianas empresas pero que fabriquen artículos reservados al sector de las pequeñas y medianas empresas.²⁸

Cuadro 2.3 Ramas de producción sujetas a licencias industriales obligatorias, 2014

Industria
Equipo electrónico aeroespacial y de defensa
Explosivos industriales, con inclusión de cordones detonantes, mechas de seguridad, pólvora, nitrocelulosa y fósforos (cerillas)
Cigarros y cigarrillos de tabaco y manufacturas de sucedáneos del tabaco (desde 1999 no se otorgan nuevas licencias para esos productos por razones de salud)
Determinados productos químicos peligrosos: ácido cianhídrico y sus derivados; fosgeno y sus derivados; e isocianatos y disocianatos de hidrocarburo no especificados en otra parte
Bebidas alcohólicas destiladas y fermentadas

Fuente: Departamento de Política y Promoción Industriales, *Annual Report 2012-2013*. Consultado en: <http://commerce.nic.in/MOC/publications>.

2.32. Hay dos industrias reservadas al sector público: la energía atómica y las operaciones ferroviarias distintas de la construcción, la operación y el mantenimiento de: i) proyectos relativos a corredores suburbanos mediante asociaciones público-privadas; ii) proyectos relacionados con el tren de alta velocidad; iii) líneas dedicadas al transporte de carga; iv) material rodante, incluidas composiciones de trenes y locomotoras o instalaciones de fabricación y mantenimiento de vagones; v) electrificación del ferrocarril; vi) sistemas de señalización; vii) terminales de carga; viii) terminales de pasajeros; ix) infraestructuras en parques industriales en relación con líneas de ferrocarril o vías de apartadero, con inclusión de líneas de ferrocarril electrificadas y conexiones a las principales líneas de ferrocarril; y x) sistemas de rápido colectivo.²⁹ Los inversores en todas las demás ramas de producción no requieren aprobación del Gobierno, pero han de presentar un memorando de empresario industrial a la Secretaría de Autorizaciones Industriales del DIPP. El procedimiento para la presentación del memorando de empresario industrial se ha simplificado y desde enero de 2014 puede presentarse en formato electrónico. Según las autoridades, ese memorando se exige principalmente para recabar datos sobre la inversión y el tipo de actividad industrial. Las licencias industriales tienen una validez inicial de tres años, y se pueden prorrogar hasta un período máximo de siete años.³⁰ Si el titular de la licencia comienza la producción durante ese período, la licencia sigue siendo válida.

2.33. En noviembre de 2011, el DIPP también notificó la Política Manufacturera Nacional, cuyo objetivo general es aumentar al 25% la participación del sector manufacturero en el PIB y crear 100 millones de puestos de trabajo en más o menos un decenio. Para implementar la política, se han creado zonas nacionales de inversión y manufactura (NIMZ), que ofrecen infraestructura, están a su vez zonificadas y cuentan con tecnología limpia y de bajo consumo, así como con infraestructura social e instalaciones para la capacitación.³¹ Estas zonas serán declaradas aldeas

²⁷ Department of Industrial Policy and Promotion (2014a).

²⁸ Department of Industrial Policy and Promotion (sin fecha).

²⁹ Departamento de Política y Promoción Industriales, Notificación N° S.O. 2113 (E), de 22 de agosto de 2014.

³⁰ Department of Industrial Policy and Promotion (2014b).

³¹ Hasta la fecha, se han aprobado en principio 17 de estas zonas.

industriales ("industrial townships") y tendrán sus propios servicios de planificación y aprobación de inversiones. Según las autoridades, se distinguirán de las zonas económicas especiales (SEZ) por su tamaño, infraestructura, estructura de gestión en relación con los procedimientos de reglamentación, políticas de salida e incentivos fiscales. Las NIMZ tendrán una extensión mucho mayor (como mínimo 5.000 hectáreas frente a las 500 hectáreas que tiene una SEZ), aunque es posible que las NIMZ específicas de un sector no superen las 50 hectáreas. A diferencia de los incentivos fiscales para las SEZ, los incentivos para las NIMZ incluirán asistencia para las auditorías de los recursos hídricos y los efectos ambientales, la facilitación del acceso a financiación, la racionalización y simplificación de la reglamentación sobre empresas, así como incentivos para la adquisición de tecnología. Con arreglo a la Constitución, las NIMZ deben ser declaradas como tales por el Gobierno del Estado de que se trate para que puedan funcionar como un órgano autónomo, mientras que las SEZ funcionan de acuerdo con la Ley de Zonas Económicas Especiales de 2005.

2.34. Aparte de las licencias industriales obligatorias y de los sectores reservados al sector público, en virtud de la Ley de Protección del Medio Ambiente de 1986 se exige una autorización ambiental del Ministerio de Medio Ambiente y Bosques para establecer unidades industriales en 29 sectores.³² A nivel de los Estados, las empresas están sujetas a leyes sobre uso de la tierra y ubicación industrial. La mayoría de los Estados también otorgan incentivos a la inversión.

2.4.1.2 Microempresas y pequeñas y medianas empresas

2.35. Las microempresas y pequeñas y medianas empresas, tal como se definen en la Ley de Microempresas y Pequeñas y Medianas Empresas de 2006 (artículo 3), representan alrededor del 8% del PIB de la India, el 45% de la producción manufacturera y el 42% de las exportaciones, y dan trabajo a una parte considerable de la población según las estimaciones del Ministerio de Microempresas y Pequeñas y Medianas Empresas.³³ Históricamente, para apoyar a estas empresas, la producción de determinados productos solo podía estar a cargo de ellas. El número de productos reservados a esas empresas se ha reducido a lo largo de los años y actualmente la lista incluye 20 productos (sección 3.3.1.4).³⁴ Pese a esta reserva, las empresas autorizadas que no sean pequeñas ni medianas empresas también pueden producir artículos reservados a las microempresas y pequeñas y medianas empresas con la condición de que obtengan una licencia industrial del DIPP y se comprometan a exportar por lo menos el 50% de su producción anual.

2.4.2 Inversión extranjera

2.4.2.1 Política

2.36. La política de la India en materia de inversión extranjera se ha consolidado en la Circular relativa a la Política consolidada de IED, que el Departamento de Política y Promoción Industriales (DIPP) actualiza todos los años; la última versión disponible está actualizada hasta el 17 de abril de 2014.

2.37. Esta política se aplica por conducto de la Junta de Promoción de las Inversiones Extranjeras, integrada por representantes de los Departamentos de Asuntos Económicos, de Política y Promoción Industriales, y de Comercio, y de los Ministerios de Relaciones Exteriores y de Asuntos de los Indios en el Extranjero. También pueden integrar la Junta altos funcionarios de otros ministerios y representantes de instituciones financieras y sectores industriales, según sea necesario.

³² Entre estos sectores figuran complejos petroquímicos, refinerías de petróleo, cemento, centrales eléctricas térmicas, fármacos a granel, abonos, colorantes y papel.

³³ Información en línea del Ministerio de Microempresas y Pequeñas y Medianas Empresas. Consultado en: <http://msme.gov.in/Web/Portal/New-Default.aspx>.

³⁴ Entre esos productos, clasificados a nivel de 6 y 8 dígitos, figuran los encurtidos y salsas picantes, el pan, los aceites comestibles, los muebles y guarniciones de madera, los cuadernos y los libros de registro, algunas sustancias y productos químicos, las esclavas de vidrio y algunos productos metálicos. La lista completa se puede consultar en el Anexo V del Informe Anual del Ministerio de Microempresas y Pequeñas y Medianas Empresas 2012-2013. Consultado en: <http://msme.gov.in/WriteReadData/DocumentFile/ANNUALREPORT-MSME-2012-13P.pdf>.

2.38. Existen dos vías principales para la IED en la India: la vía automática requiere que los inversores se registren en la oficina regional del Banco de la Reserva de la India y que faciliten información a este en el plazo de 30 días desde la inversión en el país o la emisión de acciones a accionistas no residentes. La vía no automática requiere la presentación de una solicitud a la Junta de Promoción de las Inversiones Extranjeras y luego la aprobación del Gobierno. Actualmente se puede invertir en la mayoría de sectores a través de la vía automática (salvo en el caso de los ciudadanos de Bangladesh y el Pakistán, que deben obtener la aprobación del Gobierno). Sigue prohibiéndose la IED en determinadas actividades agropecuarias, los juegos de azar y las loterías y el sector inmobiliario (cuadro 2.4). Los sectores que requieren la aprobación del Gobierno son los del té, incluidas las plantaciones; defensa; explotación de titanio; productos farmacéuticos (inversiones en instalaciones ya existentes); algunos servicios de radiodifusión, prensa escrita y telecomunicaciones (por encima del 49%); banca pública y privada (por encima del 49%); servicios de transporte aéreo no regulares (por encima del 49%); y servicios de comercio minorista (por encima del 49% para los establecimientos minoristas de una sola marca y hasta el 51% para los establecimientos minoristas de varias marcas) (cuadro A2.2).

2.39. En el caso de las actividades que requieren la aprobación previa del Gobierno, la Junta de Promoción de las Inversiones Extranjeras examina todas las inversiones que no superen los 12.000 millones de rupias (unos 200 millones de dólares EE.UU.). El Comité Ministerial de Asuntos Económicos examina la IED que supere esa cantidad, así como cualquier otra propuesta que le remita la Junta del Ministerio de Hacienda.

2.40. Desde el último examen en 2011 se han hecho varias modificaciones a la política de inversión. Las más importantes son las siguientes: se permite la IED en sociedades de responsabilidad limitada; se permite la IED hasta en el 100% en empresas farmacéuticas (proyectos en instalaciones nuevas y en instalaciones ya existentes, estas últimas sujetas a la aprobación del Gobierno); actualmente se permite la IED por la vía automática en actividades de refinado de petróleo en manos de empresas del sector público, hasta en el 49%; hasta en el 100% en el sector de los servicios de mensajería; hasta en el 49% en la bolsa de productos; hasta en el 74% (antes era el 49%) en empresas de información crediticia; y hasta en el 49% en empresas de infraestructura en el mercado de valores y las bolsas de electricidad; en el sector de los servicios de transporte aéreo, las aerolíneas extranjeras pueden invertir en el capital de empresas indias que operen servicios de transporte aéreo regulados y no regulados, hasta en un 49% (incluida tanto IED como inversión institucional extranjera) de capital desembolsado, con sujeción a la aprobación de la Junta y al cumplimiento de otros reglamentos gubernamentales pertinentes; se ha levantado la limitación a la IED en el comercio minorista de productos de una sola marca, del 51% al 100%, y hasta el 49% por la vía automática; y la IED está permitida hasta en el 51% en los establecimientos minoristas de varias marcas con sujeción a la aprobación del Gobierno; en el caso del comercio minorista de una sola marca o de varias marcas se aplican además otras condiciones, como el requisito de que hasta el 30% del abastecimiento provenga de "pequeñas industrias" indias y que los establecimientos estén ubicados solamente en ciudades cuya población supere el millón de habitantes (cuadro A2.2).³⁵

Cuadro 2.4 Sectores en los que se prohíbe la IED, 2014

Sector
Agricultura, excepto la floricultura, horticultura, apicultura y el cultivo de legumbres y hortalizas y setas en condiciones controladas; desarrollo y producción de semillas y material de plantación; cría de animales (incluida la cría de perros), piscicultura, acuicultura, en condiciones controladas; y servicios relacionados con el sector agropecuario y sectores afines
Plantaciones, excepto las de té
Loterías, incluidas las loterías públicas/privadas y en línea, etc.
Juegos de azar y apuestas, incluidos los casinos, etc.
Fondos de resguardo
Sociedad Nidhi
Transacciones con derechos de explotación transferibles
Negocios inmobiliarios o construcción de granjas

³⁵ Los establecimientos minoristas de varias marcas también están sujetos a la aprobación del gobierno del Estado y algunos Estados han decidido no permitir la IED en este sector.

Sector
Elaboración de cigarros, puros (incluso despuntados), cigarrillos (puritos) y cigarrillos, de tabaco o de sucedáneos del tabaco
Actividades/sectores en los que no está permitida la inversión privada: energía atómica y operaciones de ferrocarril (aparte de las actividades permitidas en infraestructura ferroviaria (véase el cuadro A2.1))

Fuente: Departamento de Política y Promoción Industriales (DIPP), Circular sobre la Política consolidada de IED de 2014 (con efecto a partir del 17 de abril de 2014), 17 de abril de 2014; DIPP, Nota de prensa N° 8 (serie de 2014), 27 de agosto de 2014; y OMC (2011), *Examen de las Políticas Comerciales: India*, Ginebra.

2.41. Recientemente (el 25 de septiembre de 2014) en el marco de la campaña "Make In India", el Gobierno aumentó la limitación de la IED en defensa del 26% al 49% y permitió las inversiones de cartera en defensa hasta en el 24% por la vía automática. Además, se permitirá la IED hasta en el 100% en industrias de defensa para "tecnología moderna de vanguardia" en función de cada caso. También se ha permitido la IED de hasta el 100% por la vía automática en determinadas actividades de infraestructura ferroviaria, como trenes de alta velocidad, líneas dedicadas al transporte de carga, electrificación ferroviaria, señalización, terminales de pasajeros y carga y sistemas de transporte colectivo rápidos.³⁶ En el sector de la construcción, el Gobierno ha flexibilizado los requisitos relativos a las normas mínimas de superficie y capitalización (que no se aplicarán a los inversores que se comprometan a destinar por lo menos el 30% del costo total del proyecto a viviendas de bajo costo) y las disposiciones de salida para los inversores extranjeros. Tras la aprobación de la modificación pertinente en marzo de 2015, la limitación de la IED en una aseguradora india se ha elevado del 26% al 49%.

2.42. La India tiene acuerdos bilaterales de promoción y protección de las inversiones en vigor con 72 países y regiones. Además, se han firmado tratados bilaterales de inversión con 14 países, aunque todavía no están en vigor.³⁷

2.4.2.2 Incentivos

2.43. Tanto el Gobierno central como los Gobiernos de los Estados otorgan varios incentivos con el fin de alentar la inversión en determinadas regiones o actividades (sección 3.3.1). En septiembre de 2014, el Gobierno puso en marcha el programa "Make in India" que fomenta la inversión en la industria y los servicios.³⁸

³⁶ Sitio Web de la Iniciativa "Make in India". Información sobre nuevas iniciativas. Consultado en <http://www.makeinindia.com/policy/new-initiatives/>.

³⁷ Información en línea del Ministerio de Hacienda, acuerdos bilaterales sobre promoción y protección de las inversiones. Consultado en: http://finmin.nic.in/bipa_index.asp?pageid=1%20.

³⁸ Información en línea, consultada en: http://dipp.nic.in/English/Investor/make_in_india/Main_Brochure.pdf. En esta publicación se indican algunas de las facilidades e incentivos a disposición de los inversores en sectores específicos.

3 POLÍTICAS Y PRÁCTICAS COMERCIALES, POR MEDIDAS

3.1 Medidas que afectan directamente a las importaciones

3.1.1 Procedimientos y requisitos aduaneros

3.1. Desde su último Examen de las Políticas Comerciales realizado en 2011, entre los principales cambios introducidos en los procedimientos aduaneros cabe señalar la adopción en 2011 de un sistema de autoliquidación encaminado a facilitar el comercio.¹ De conformidad con los artículos 17, 18 y 50 de la Ley de Aduanas de 1962 y el Reglamento relativo a la Declaración de Entrada (declaración electrónica) de 2011, así como el Reglamento relativo a la Declaración de Expedición (declaración electrónica) de 2011, los importadores y exportadores tienen que declarar la descripción correcta, el valor, la clasificación, el número de notificación (si lo hubiere), y determinar, en su caso, los derechos de aduana exigibles por las importaciones o exportaciones. Los funcionarios de aduanas pueden examinar o enmendar la declaración. Los importadores y exportadores infractores pueden ser objeto de acción penal en caso de autoliquidación realizada erróneamente con la finalidad de evadir el pago de los derechos o evitar cumplir los requisitos establecidos por las disposiciones legales y administrativas pertinentes.

3.2. Con unas pocas excepciones, para llevar a cabo importaciones con fines comerciales los importadores -ya sean indios o extranjeros- deben inscribirse en el registro de la Dirección General de Comercio Exterior (DGFT) para que les sea asignado un número de Código de importador-exportador (IEC) (cuadro A3.1). La inscripción en el registro se puede realizar por Internet.²

3.3. Las importaciones se pueden clasificar como importaciones para consumo interno, depósito, transbordo, tránsito, reimportación, e importaciones destinadas a las zonas económicas especiales.³ En todas las importaciones para consumo interno el despacho de las mercancías se efectúa después del pago de los derechos y las cargas. Los importadores deben presentar una declaración de entrada, que se puede tramitar de forma manual o mediante el sistema de intercambio electrónico de datos. Al final de octubre de 2014, el sistema de intercambio electrónico de datos (EDI) estaba implantado en 126 de las 377 oficinas aduaneras existentes; alrededor del 98% de los documentos de declaración se tramitaban electrónicamente.⁴ La declaración de entrada se puede presentar antes de la llegada de las mercancías a fin de acelerar el despacho, pero con un máximo de 30 días de antelación a la fecha de llegada del buque o la aeronave que las transporta.

3.4. La India aplica un sistema de gestión de riesgos (RMS) como medida de facilitación del comercio, para seleccionar únicamente las mercancías de alto y medio riesgo para ser objeto de inspección aduanera. Al final de octubre de 2014, el 97,6% de las importaciones de la India, aproximadamente, se tramitaban mediante este procedimiento.⁵ Las autoridades indicaron que este sistema de tramitación de las importaciones está operativo en la casi totalidad de las oficinas de aduanas.

3.5. Los importadores con buenos antecedentes que cumplan los criterios de calificación pueden obtener la acreditación para acceder a los procedimientos especiales de despacho en el marco del Programa de Clientes Acreditados (ACP). El 31 de octubre de 2014, 251 importadores participantes en este Programa estaban autorizados a autoevaluar sus envíos sin inspección, en aras del cumplimiento de los compromisos asumidos por la India de simplificar y armonizar los procedimientos aduaneros conforme al Convenio de Kyoto revisado.

¹ Junta Central de Impuestos Especiales y Aduanas, "Customs Manual on Self-assessment 2011". Consultado en: http://www.cbec.gov.in/deptt_offcr/cs-self-assesmt2011-manual.pdf.

² Información en línea de la DGFT. Consultada en: <http://dgft.gov.in/exim/2000/IECONLINEHelp.pdf> y <http://dgft.gov.in/exim/2000/download/Apppe&ANF/ANF2A.pdf>.

³ Véase OMC (2011) para una información detallada sobre los procedimientos aduaneros relacionados con la importación para depósito, transbordo, tránsito, reimportación e importaciones destinadas a las zonas económicas especiales.

⁴ Información facilitada por las autoridades.

⁵ En 2011, el RMS se había implantado en 60 oficinas de aduanas que abarcaban el 99,6% de las importaciones. Documento WT/TPR/M/249/Add.1 de la OMC, de 14 de octubre de 2011.

3.6. En algunos casos, para la importación de mercancías específicas se exigen certificados de registro y permisos de importación (por ejemplo, certificados de origen y certificados sanitarios y fitosanitarios) expedidos por diferentes organismos. Los certificados deben presentarse en el mismo momento que la declaración de entrada.

3.7. En cuanto al tiempo necesario para el despacho de aduana, la media para los envíos de importación en el puerto de Chennai era de 8 días y 19 horas, según un estudio realizado por la Junta Central de Impuestos Especiales y Aduanas. Las autoridades consideran que la introducción del EDI, el RMS, el pago por medios electrónicos, el ACP y la entrega directa de contenedores en el puerto en lugar de despacharlos después de trasladarlos a los depósitos de contenedores, así como la disposición relativa a la autoliquidación habían contribuido a reducir el tiempo de despacho de aduana.⁶

3.8. En caso de que el importador no esté conforme con la evaluación (es decir, la clasificación, el tipo de derecho y la valoración) del funcionario de aduanas, puede recurrir la decisión emitida por escrito por el funcionario ("orden de fijación de derechos") al Comisario de Apelaciones o al Tribunal de Apelación en materia de Derechos de Aduana, Impuestos Especiales e Impuestos sobre los Servicios (Ley de Aduanas de 1962, artículos 128-129). En 2013-2014 se presentaron 11.649 y 1.992 recursos al Comisario y al Tribunal, respectivamente, (frente a 8.286 y 2.518, respectivamente, en 2012-2013).

3.9. Por lo que respecta al Acuerdo sobre Facilitación del Comercio, la India no ha presentado todavía a la Secretaría su notificación de la Categoría A.

3.1.1.1 Inspección previa a la expedición

3.10. Desde 2011 la India no ha modificado las prescripciones relativas a la inspección previa a la expedición de las importaciones. Se exige para los desechos y desperdicios metálicos triturados y sin triturar, los productos de acero de segunda mano y defectuosos y algunos textiles y prendas de vestir.⁷

3.1.2 Valoración en aduana

3.11. Desde 2011 no se ha modificado sustancialmente la valoración en aduana adoptada por la India para las importaciones. La principal legislación que regula la valoración en aduana es la Ley de Aduanas de 1962 (artículo 14), modificada, y el Reglamento de Valoración en Aduana (determinación del precio de las mercancías importadas) de 2007. La Ley dispone que la determinación del valor de las importaciones debe basarse en el valor de transacción, es decir, el precio realmente pagado, o por pagar, por las mercancías cuando se venden para su exportación a la India, incluida cualquier cantidad pagada o por pagar en concepto de costos y servicios (por ejemplo, comisiones y corretaje, regalías y derechos de licencia, costos de transporte y seguros, y gastos de manipulación).⁸ Al valor c.i.f. se suma un derecho de desembarque (por la carga, descarga y manipulación) del 1% del valor c.i.f.⁹

3.12. De todos modos, la Junta Central de Impuestos Especiales y Derechos de Aduana está autorizada a establecer, mediante notificación en la Gaceta de la India, precios de referencia ("valores arancelarios") para cualquier tipo de producto importado (exportado) de conformidad con el párrafo 2) del artículo 14 de la Ley de Aduanas de 1962. El 16 de enero de 2012 se emitió una notificación acerca de la fijación de precios de referencia para las importaciones de oro y plata; los cambios comenzaron a surtir efecto el 17 de enero de 2012.¹⁰ El 25 de junio de 2013, las nueces de areca quedaron sujetas a precios de referencia.¹¹ Según las autoridades, los valores arancelarios se revisan cada dos semanas a fin de ajustarlos a los precios de los mercados internacionales (cuadro 3.1).

⁶ Documento WT/TPR/M/249/Add.1 de la OMC, de 14 de octubre de 2011.

⁷ OMC (2011).

⁸ El costo de transporte incluye los gastos de sobrestadía de los buques fletados y los gastos de gabaraje.

⁹ El tipo al que se aplican los derechos de desembarco son siempre iguales con independencia del modo de transporte. Documento WT/TPR/M/249/Add.1 de la OMC, de 14 de octubre de 2011.

¹⁰ Notificación de Aduanas (no arancelaria) Nº 3/2012, de 16 de enero de 2012.

¹¹ Notificación de Aduanas (no arancelaria) Nº 67/2013, de 25 de junio de 2013.

Cuadro 3.1 Valores arancelarios (precios de referencia), 2009-2014

Código del SA	Designación	Valor arancelario (\$EE.UU. por tonelada)					
		2009	2010	2011	2012	2013	2014
1511.10.00	Aceite de palma (en bruto)	447	447	447	447	892	669
1511.90.10	Aceite de palma (refinado, blanqueado y desodorizado)	476	476	476	476	922	696
1511.90.90	Aceite de palma (los demás)	462	462	462	462	907	683
1511.10.00	Aceite de oleína de palma (en bruto)	481	481	481	481	925	700
1511.90.20	Aceite de oleína de palma (refinado, blanqueado y desodorizado)	484	484	484	835	928	703
1511.90.90	Aceite de oleína de palma (los demás)	483	483	483	483	927	702
1507.10.00	Aceite de soja (en bruto)	580	580	580	580	958	843
7404.00.22	Desechos de latón (todas las clases)	3.476	4.320	3.993	4.090	3.940	3.697
1207.91.00	Semillas de amapola	3.144	3.445	1.970	4.870	3.195	3.747
71 0 98	Oro (\$EE.UU. por 10 g)	n.a.	n.a.	n.a.	539	392	392
71 0 98	Plata (\$EE.UU. por kg)	n.a.	n.a.	n.a.	979	638	519
080280	Nueces de areca	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	1.816	2.183

n.a. No se aplica.

Nota: Los "valores arancelarios" para las semillas de amapola fueron establecidos mediante la Notificación de Aduanas (no arancelaria) Nº 116/2007, de 3 de diciembre de 2007. Los precios de referencia corresponden al final del año.

Fuente: Notificaciones de Aduanas (no arancelarias) Nº 188/2009, de 31 de diciembre de 2009; Nº 03/2010, de 31 de diciembre de 2010; 89/2011, de 30 de diciembre de 2011; 115/2012, de 31 de diciembre de 2012; 134/2013, de 31 de diciembre de 2013; y 117/2014, de 31 de diciembre de 2014.

3.13. El valor de transacción no se utiliza si se plantea una "duda razonable" con respecto a la precisión del valor declarado o en caso de que 1) existan determinadas restricciones a la cesión o utilización de las mercancías por el comprador; 2) que la venta o el precio no dependan de ninguna condición o contraprestación cuyo valor no pueda determinarse con relación a las mercancías objeto de valoración; 3) una parte del producto de la reventa, cesión o utilización de las mercancías por el comprador revierta directa o indirectamente en el vendedor; o 4) exista una relación entre el comprador y el vendedor.¹² Si no se utiliza el valor de transacción, el valor se determina por otros métodos, que se enuncian a continuación según su orden de aplicación: el valor de transacción de mercancías idénticas; el valor de transacción de mercancías similares; el valor deducido; el valor reconstruido; y el método residual.

3.14. Por lo general, el valor de transacción se utiliza para determinar el derecho adicional sobre las importaciones. No obstante, cuando se trata de las importaciones de algunos productos envasados, que si fueran de producción nacional estarían sujetos a un precio al por menor máximo, el valor de las mercancías se determina utilizando el precio al por menor máximo declarado en el envase menos una "reducción" para los productos nacionales similares.¹³

3.15. La India mantiene en la OMC las disposiciones sobre trato especial y diferenciado invocadas en virtud del Acuerdo de la Ronda de Tokio¹⁴; sigue manteniendo una reserva sobre la inversión del orden de aplicación de los artículos 5 y 6 y una reserva relativa a la aplicación del párrafo 2 del artículo 5, lo solicite o no el importador.¹⁵

3.16. Los importadores pueden presentar recurso contra las decisiones de la Administración de Aduanas relativas a asuntos de valoración al Comisario de Apelaciones o al Tribunal de Apelación

¹² Párrafo 2) del artículo 3 del Reglamento de Valoración en Aduana de 2007.

¹³ Véase OMC (2011), capítulo III 2) ii), para una información más detallada.

¹⁴ Documento WT/L/38 de la OMC, de 15 de febrero de 1995.

¹⁵ Documento G/VAL/W/233 de la OMC, de 16 de septiembre de 2013.

en materia de Derechos de Aduana, Impuestos Especiales e Impuestos sobre los Servicios (artículos 128 y 129 de la Ley de Aduanas de 1962).¹⁶

3.1.3 Normas de origen

3.17. El principal cambio registrado en las normas de origen de la India desde 2011 consiste en la adopción de normas de origen preferenciales con respecto a las importaciones procedentes de Malasia y el Japón en el marco de acuerdos de libre comercio (ALC) bilaterales, que entraron en vigor el 1º de julio de 2011 y el 1º de agosto de 2011, respectivamente. La India no aplica normas de origen no preferenciales. Las normas de origen preferenciales se aplican en el marco de acuerdos comerciales regionales y bilaterales (cuadro 3.2). En cuanto al máximo contenido extranjero, oscila entre el 30% y el 70%; otros criterios utilizados para determinar el origen son los de la transformación suficiente y el cambio de la clasificación arancelaria.

Cuadro 3.2 Normas de origen generales en el marco de acuerdos comerciales, 2015^a

Acuerdos	Prescripciones relativas al máximo contenido extranjero	Prescripciones relativas al mínimo contenido nacional acumulado
Regionales		
Acuerdo Comercial Asia-Pacífico (APTA)	55% del valor f.o.b. (PMA: 65%)	60% del valor f.o.b. (PMA: 50%)
Sistema Global de Preferencias Comerciales (SGPC)	50% del valor f.o.b. (PMA: 60%)	60% del valor f.o.b. (PMA: 50%)
Zona de Libre Comercio del Asia Meridional (SAFTA) ^b	60% del valor f.o.b. (PMA: 70%; Sri Lanka: 65%) y cambio de partida arancelaria ^c	50% del valor f.o.b. (20% del valor f.o.b. como contenido de valor nacional en el país exportador) y cambio de partida arancelaria
Acuerdo de Comercio Preferencial del Asia Meridional (SAPTA)	60% del valor f.o.b. (PMA: 70%)	50% del valor f.o.b. (PMA: 40%)
Bilaterales		
Afganistán	50% del valor f.o.b. y cambio de partida arancelaria	40% del valor f.o.b. (30% del valor f.o.b. como contenido de valor nacional en el país exportador) y cambio de partida arancelaria
ASEAN ^b	65% del valor f.o.b. y cambio de subpartida arancelaria ^d	35% del valor f.o.b. y cambio de subpartida arancelaria
Bhután	n.a.	n.a.
Chile	60% del valor f.o.b. ^d y cambio de partida arancelaria	40% del valor f.o.b. y cambio de partida arancelaria
Corea, Rep. de ^b	65% del valor f.o.b. y cambio de subpartida arancelaria	35% del valor f.o.b. y cambio de subpartida arancelaria
MERCOSUR	40% del valor f.o.b.	60% del valor f.o.b.
Nepal	70% del valor f.o.b. y cambio de partida arancelaria	30% del valor f.o.b. y cambio de partida arancelaria
Singapur ^b	60% del valor f.o.b. y cambio de partida arancelaria	40% del valor f.o.b. y cambio de partida arancelaria
Sri Lanka	65% del valor f.o.b. y cambio de partida arancelaria	35% del valor f.o.b. (25% del valor f.o.b. como contenido de valor nacional en el país exportador en el país exportador) y cambio de partida arancelaria
Tailandia ^d	60% del valor f.o.b. y cambio de partida arancelaria	40% del valor f.o.b. y cambio de partida arancelaria
Japón	65% del valor f.o.b. y cambio de subpartida arancelaria	35% del valor f.o.b. y cambio de subpartida arancelaria
Malasia	65% del valor f.o.b. y cambio de subpartida arancelaria	35% del valor f.o.b. y cambio de subpartida arancelaria
Otras zonas preferenciales		
Países menos adelantados	70% del valor f.o.b. y cambio de partida arancelaria	30% del valor f.o.b. y cambio de partida arancelaria

n.a. No se aplica.

a Aplicable a las mercancías no totalmente originarias y con sujeción al cumplimiento de otras condiciones especificadas en el capítulo relativo a las normas de origen.

b Se aplican normas de origen por productos específicos.

c "Cambio de partida arancelaria" indica un cambio al nivel de 4 dígitos del SA.

d "Cambio de subpartida arancelaria" indica un cambio al nivel de 6 dígitos del SA.

¹⁶ Documento G/VAL/W/173 de la OMC, de 29 de octubre de 2008.

Nota: Las normas de origen no están abarcadas por el acuerdo comercial preferencial entre la India y Bhután.

Fuente: Información en línea del Departamento de Comercio, "International Trade: Trade Agreements". Consultado en: http://www.commerce.nic.in/trade/international_ta.asp?id=2&trade=I; Exención General de Aduanas Nº 70 y 71. Consultado en: <http://www.cbec.gov.in/customs/cst-809/cs-gen66-90.pdf>; e información facilitada por las autoridades de la India.

3.1.4 Aranceles

3.1.4.1 Aranceles aplicados

3.18. Los derechos de aduana se aplican y se recaudan en virtud del artículo 12 de la Ley de Aduanas de 1962 y la Ley del Arancel de Aduanas de 1975. El tipo básico es el derecho legal prescrito en la Primera Lista anexa a la Ley del Arancel de Aduanas. Los cambios del derecho legal se anuncian con el presupuesto anual al final de febrero de cada año (en la India, el ejercicio económico va de abril a marzo). Sin embargo, el derecho arancelario "efectivo" aplicado en un determinado período del año puede ser muy diferente del derecho legal debido a exenciones que se establecen con carácter general o en función del "usuario final" (que reducen el tipo básico para algunos usuarios), así como a los ajustes del arancel realizados mediante notificaciones publicadas en la Gaceta de la India, que pueden disminuir o aumentar el tipo básico. Por consiguiente, el tipo efectivo puede variar a lo largo del año como consecuencia de estos cambios, que aumentan la complejidad del arancel y causan incertidumbres a los comerciantes.

3.19. Además del tipo básico se cargan otros derechos y cargas en la frontera. Se trata del derecho adicional o "compensatorio", que se aplica en lugar de los derechos sobre el consumo (impuesto central sobre el valor añadido (CENVAT) que grava los artículos similares producidos en la India) y el derecho adicional especial, para compensar los impuestos estatales y locales. El tipo del derecho adicional general era del 12,5% el 1º de marzo de 2015 (frente al 12% aplicado hasta entonces) aunque los tipos oscilan entre el 6% y el 30% (más los derechos específicos y compuestos aplicados a los productos del petróleo), en tanto que el tipo aplicado al derecho adicional especial es en general del 4%; hay diversas exenciones que se aplican a estos tipos generales. Además, se aplican una serie de impuestos y cargas a los derechos de aduana (sección 3.1.5).

3.20. En 2014-2015, el arancel NMF aplicado de la India en la nomenclatura del SA 2012 constaba de 11.481 líneas al nivel de 8 dígitos.¹⁷ El 91,2% del arancel está sujeto a derechos *ad valorem*; 3 líneas están sujetas a derechos específicos (las almendras con y sin cáscara, y la energía eléctrica) y 697 líneas (frente a 685 líneas en el momento en que se llevó a cabo el examen anterior) soportan derechos alternativos con un componente de derechos *ad valorem* y específicos. Los derechos alternativos se aplican principalmente a los textiles y prendas de vestir, pero también a los productos de caucho natural (que cuando se realizó el examen anterior no estaban gravados con derechos alternativos). En el caso de las líneas a las que se aplican derechos alternativos, la Secretaría solo ha utilizado la parte *ad valorem* de los tipos al calcular los derechos (cuadro 3.3). No se pudo disponer de equivalentes *ad valorem* y, por otra parte, los tipos específicos incluyen todas las exenciones relativas a productos específicos anunciadas durante el período 2013-2014, hasta el 1º de septiembre de 2014; sin embargo, dado que la India otorga exenciones a una serie de productos en función del usuario final, no es posible incluir todas las exenciones al realizar el análisis del Arancel.

Cuadro 3.3 Estructura del arancel de la India, 2010-2011 y 2014-2015^a

(Porcentaje, salvo que se indique otra cosa)

	Tipos NMF efectivos aplicados		Tipo final consolidado ^b
	2010-2011	2014-2015	
Líneas arancelarias consolidadas (% del total de líneas arancelarias)	75,6	74,9	74,9
Promedio aritmético de los tipos	12,0	13,0	50,0
Productos agrícolas (definición de la OMC)	33,2	36,4	119,2
Productos no agrícolas (definición de la OMC)	8,9	9,5	35,5

¹⁷ Según lo dispuesto por las autoridades, el arancel está en vigor desde el 1º de septiembre de 2014. No incluye ninguno de los cambios realizados desde entonces mediante notificaciones.

	Tipos NMF efectivos aplicados		Tipo final consolidado ^b
	2010-2011	2014-2015	
Líneas arancelarias libres de derechos (% del total de líneas arancelarias)	3,2	2,7	1,4
Promedio aritmético de los tipos arancelarios de las líneas sujetas a derechos únicamente	12,4	13,4	51,0
Aranceles no <i>ad valorem</i> (% del total de líneas arancelarias)	6,1	6,1	6,1
"Crestas" arancelarias nacionales (% del total de líneas arancelarias) ^c	2,2	2,7	0,6
"Crestas" arancelarias internacionales (% del total de líneas arancelarias) ^d	11,9	13,6	73,0
Desviación típica global de los tipos arancelarios	14,2	16,5	40,0
Coeficiente de variación de los tipos arancelarios	1,2	1,3	0,7
Tipos "de puro estorbo" aplicados (% del total de líneas arancelarias) ^e	0,7	0,02	0,0
Número total de líneas arancelarias	11.328	11.481	8.598
Derechos <i>ad valorem</i>	10.277	10.476	7.739
Libres de derechos	361	305	164
Derechos específicos	5	3	2
Derechos alternativos	685	697	693

a Al 1º de septiembre.

b Los tipos finales consolidados se basan en el Arancel de 2014, en la nomenclatura del SA 2012.

c Se entiende por crestas arancelarias nacionales los tipos que exceden del triple del promedio global de los tipos aplicados.

d Se entiende por crestas arancelarias internacionales los tipos superiores al 15%.

e Los tipos "de puro estorbo" son los superiores a cero pero iguales o inferiores al 2%.

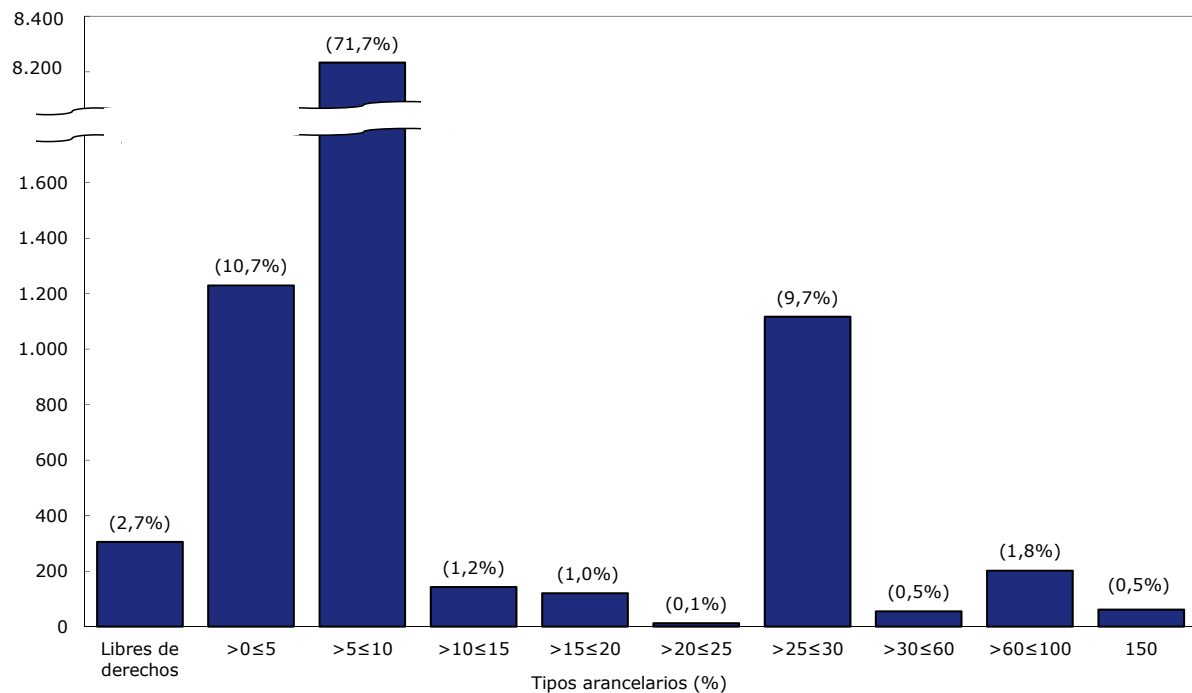
Nota: El arancel de 2010-2011 se basa en la nomenclatura del SA 2007, y el arancel de 2014-2015 se basa en la nomenclatura del SA 2012 (al 1º de septiembre de 2014). Los cálculos de los promedios se basan en el nivel de las líneas arancelarias nacionales (8 dígitos). En los cálculos se han excluido los derechos específicos y se ha incluido la parte *ad valorem* de los derechos alternativos.

Fuente: Cálculos de la Secretaría de la OMC, sobre la base de los datos facilitados por las autoridades de la India.

3.21. Desde el último examen no se han registrado cambios importantes en la distribución arancelaria. Los tipos arancelarios van de cero al 150%. Casi el 72% del arancel (con un ligero aumento desde el 71% durante el período 2010-2011) está sujeto a tipos que oscilan entre el 5% y el 10%. Alrededor del 14,5% (el 13,1% en 2010-2011) del arancel está sujeto a tipos superiores al 10%, y el 0,5% (principalmente las bebidas alcohólicas) está gravado con tipos del 150% (gráfico 3.1). La dispersión arancelaria, medida por el coeficiente de variación, ha aumentado ligeramente.

Gráfico 3.1 Distribución de los tipos arancelarios NMF aplicados, 2014-2015

(Número de líneas arancelarias)



Nota: En los cálculos se excluyen los derechos específicos y se incluye el componente *ad valorem* de los derechos alternativos. Las cifras entre paréntesis indican el porcentaje del total de las líneas.

Fuente: Cálculos de la Secretaría de la OMC, sobre la base de los datos facilitados por las autoridades de la India.

3.22. En 2014-2015, el promedio aritmético del arancel NMF era del 13%, frente al 12% en el período correspondiente al examen anterior (2010-2011). El incremento global se debe principalmente al aumento de los derechos aplicados a la agricultura (definición de la OMC), cuyo promedio global (el 36,4%) sigue siendo muy superior al de los derechos que gravan los productos no agrícolas (el 9,5%). La subida del arancel medio aplicado a la agricultura es consecuencia principalmente del aumento de los derechos que soportan los cereales y las preparaciones a base de cereales (del 30,4% en 2010-2011 al 40,9% en 2014-2015), las semillas oleaginosas y grasas (del 18,5% al 33,2%), y el azúcar y los artículos de confitería (del 33,4% al 41%). Hay otros productos que también gozan de una protección arancelaria superior a la media. Así ocurre con las bebidas, los licores y el tabaco (el 77,5%), y el café y el té (el 74,8%). El arancel medio NMF aplicado a los productos no agrícolas también aumentó del 8,9% al 9,5%, sobre todo a causa del incremento de los derechos sobre el material de transporte, que pasaron del 21,5% al 32,1%. También se incrementó el promedio arancelario de los minerales y metales, productos químicos, textiles, cuero y caucho, y maquinaria eléctrica (cuadro 3.4).

Cuadro 3.4 Análisis recapitulativo del arancel de la India, 2010-2011 y 2014-2015

	Tipos NMF efectivos, 2010-2011			Tipos NMF efectivos, 2014-2015			Arancel consolidado
	Nº de líneas	Promedio (%)	Horquilla (%)	Nº de líneas	Promedio (%)	Horquilla (%)	Horquilla
Total	11.328	12,0	0-150	11.481	13,0	0-150	0-300
SA 01-24	1.433	35,1	0-150	1.609	37,7	0-150	10-300
SA 05-97	9.895	8,6	0-70	9.872	9,0	0-100	0-150
<i>Según la definición de la OMC</i>							
Productos agrícolas	1.431	33,2	0-150	1.496	36,4	0-150	10-300
Animales y productos de origen animal	106	30,8	5-100	124	30,4	5-100	35-150

	Tipos NMF efectivos, 2010-2011			Tipos NMF efectivos, 2014-2015			Arancel consolidado
	Nº de líneas	Promedio (%)	Horquilla (%)	Nº de líneas	Promedio (%)	Horquilla (%)	Horquilla
Productos lácteos	32	34,4	30-60	33	34,2	30-60	40-150
Fruta, legumbres y hortalizas, y plantas	355	27,6	0-100	376	29,0	0-100	10-150
Café y té	75	74,7	17,5-100	75	74,8	30-100	55-150
Cereales y preparaciones a base de cereales	137	30,4	0-90	142	40,9	0-150	35-150
Semillas oleaginosas, grasas, aceites, y sus productos	196	18,5	0-100	208	33,2	0-100	15-300
Azúcar y artículos de confitería	38	33,4	10-60	41	35,4	10-60	45-150
Bebidas, bebidas espirituosas, y tabaco	123	78,7	7,5-150	126	77,5	5-150	35-150
Algodón	11	5,5	0-30	11	2,7	0-30	100-150
Otros productos agrícolas, n.e.p.	358	25,1	0-70	360	25,2	0-70	25-150
Productos no agrícolas	9.897	8,9	0-70	9.985	9,5	0-100	0-150
Pescado y productos de la pesca	176	29,5	5-30	287	29,6	0-30	35-150
Minerales y metales	1.912	7,1	0-10	1.920	7,4	0-15	0-40
Productos químicos y artículos fotográficos	2.471	8,1	0-10	2.452	8,2	0-10	0-150
Madera, pasta de madera, papel y muebles	495	9,2	0-10	500	9,2	0-10	25-40
Textiles	1.555	9,6	5-10	1.522	10,0	5-10	10-40
Vestido	397	10,0	10-10	396	10,0	10-10	35-110
Cuero, caucho, calzado, artículos de viaje	322	10,2	0-70a	329	10,3	0-70a	3-40
Maquinaria no eléctrica	1.094	7,1	0-10	1.094	7,0	0-10	0-40
Maquinaria eléctrica	537	6,7	0-10	541	7,0	0-10	0-40
Equipo de transporte	244	21,5	0-60 ^b	244	32,1	0-100 ^c	3-40
Productos no agrícolas, n.e.p.	676	8,6	0-10	681	8,8	0-10	0-40
Petróleo	18	8,2	0-10	19	4,6	0-10	n.a.
Por sectores^b							
Agricultura, silvicultura y pesca	621	28,8	0-100	696	29,6	0-100	10-150
Minería	232	5,1	0-10	240	5,3	0-10	5-40
Manufactura	10.474	11,1	0-150	10.544	12,1	0-150	0-300
Manufactura, excepto la industria alimentaria	9.605	8,8	0-60	9.574	9,2	0-100	0-150
Por fase de elaboración							
Productos de primera elaboración	1.261	22,5	0-100	1.372	23,5	0-100	5-150
Productos semielaborados	4.339	8,6	0-60	4.337	9,0	0-60	0-150
Productos acabados	5.728	12,2	0-150	5.772	13,6	0-150	0-300

n.a. No se aplica.

a Las líneas arancelarias con tipos aplicados del 70% están sin consolidar.

b Las líneas arancelarias con tipos aplicados del 60% están sin consolidar.

c Las líneas arancelarias con tipos aplicados del 100% están sin consolidar.

d CIIU Rev.2. Se excluyen la electricidad, el gas y el agua (una línea arancelaria).

Nota: En los cálculos se han excluido los tipos específicos y se ha incluido la parte *ad valorem* de los tipos alternativos.

Fuente: Cálculos de la Secretaría de la OMC basados en los datos facilitados por las autoridades de la India.

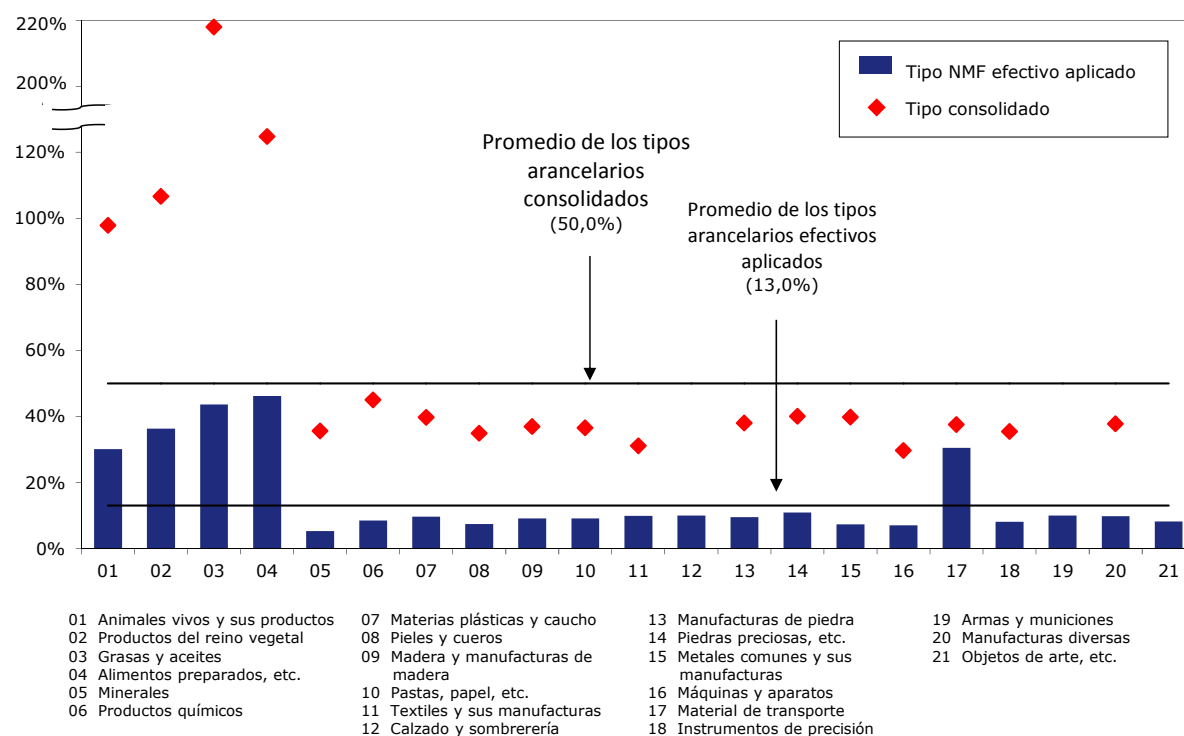
3.23. Desde hace varios años, el tipo máximo de los derechos aplicados a los productos no agrícolas se mantiene en el 10%, si bien en los presupuestos sucesivos se ha declarado el propósito de reducirlo. Los productos agrícolas y elaborados siguen estando sujetos a derechos más elevados que los productos semimanufacturados, lo cual se enmarca en la política general de continuar protegiendo los productos agrícolas y promover la elaboración de productos manufacturados finales. Las numerosas exenciones relacionadas con el uso industrial que se

conceden al usuario final en los sucesivos aranceles anuales también reflejan esa política general de impulsar el sector manufacturero. En el Presupuesto de 2015-2016 se anunciaron nuevas reducciones encaminadas a disminuir el costo de las materias primas, tanto de los productos químicos como del caucho.¹⁸ Preocupa también la aparente aplicación de aranceles "invertidos" (los derechos que gravan los productos primarios e intermedios son más altos que los que se aplican a los productos finales) y la Comisión Arancelaria ha formulado una serie de recomendaciones para que se rectifique esa estructura arancelaria invertida que existe en varios sectores.¹⁹ Las autoridades indicaron que en los últimos años se han hecho ese tipo de correcciones para productos como el aluminio en lingotes y laminados. En el Presupuesto de 2015-2016 se anuncian nuevas reducciones de los derechos aplicados a determinados insumos, con el fin de solucionar el problema de la inversión arancelaria.²⁰

3.1.4.2 Aranceles consolidados

3.24. La India concluyó la aplicación de los compromisos arancelarios que había asumido en la Ronda Uruguay en 2005. En torno al 75% del arancel está consolidado, el 100% en el caso de los productos agrícolas y el 71,1% en lo que respecta a los productos no agrícolas. En su mayor parte, los aranceles consolidados están sujetos a derechos *ad valorem* (el 90%); se aplican derechos alternativos no *ad valorem* principalmente a los textiles y prendas de vestir y dos líneas están sujetas a derechos específicos. El tipo medio global consolidado es del 50% y, al igual que en el caso de los derechos aplicados, es considerablemente más elevado para los productos agrícolas (el 119,2%, definición de la OMC) que para los productos no agrícolas (el 35,5%) (gráfico 3.2). También la horquilla de los derechos consolidados es significativamente mayor para la agricultura (10%-300%) que para los productos no agrícolas (cero-150%); los promedios más altos corresponden a las secciones I-IV del SA.

Gráfico 3.2 Tipos NMF efectivos aplicados y tipos consolidados, por secciones del SA, 2014-2015



¹⁸ Ministry of Finance (2015).

¹⁹ Según la Comisión de Aranceles, los estudios más recientes comprenden la maquinaria textil, maquinaria para plástico, construcción naval, PVC, productos de caucho, cámaras y llantas, etc. (Comisión de Aranceles. Consultado en: [http://tc.nic.in/sectorwise%20list%20upto%202013-14\(25th%20april\).pdf](http://tc.nic.in/sectorwise%20list%20upto%202013-14(25th%20april).pdf) el 16 de enero de 2015).

²⁰ Ministry of Finance (2015).

Nota: En los cálculos se han excluido los derechos específicos y se ha incluido la parte *ad valorem* de los derechos alternativos. Solamente la sección 2 está plenamente consolidada; las secciones 12, 19 y 21 están totalmente sin consolidar.

Fuente: Cálculos de la Secretaría de la OMC, sobre la base de los datos facilitados por las autoridades de la India.

3.25. La considerable diferencia entre los aranceles aplicados y los aranceles consolidados da al Gobierno la posibilidad de elevar los aranceles aplicados. Así, el Gobierno reacciona a las modificaciones de los precios internacionales y ajusta consecuentemente el tipo arancelario aplicado.

3.26. En virtud del párrafo 5 del artículo XXVIII del GATT de 1994, la India se reservó el derecho a modificar su Lista XII durante el período de tres años iniciado el 1º de enero de 2015.²¹

3.1.5 Otras cargas que afectan a las importaciones

3.27. Las importaciones se siguen gravando con un derecho adicional y un derecho adicional especial en lugar del derecho sobre el consumo (CENVAT) y de los impuestos locales y estatales, respectivamente. El derecho adicional, que empezó a aplicarse en 1975 para compensar impuestos sobre el consumo internos, se aplica actualmente a un tipo general del 12,5%, frente al 10% cuando se realizó el examen anterior. Los tipos del CENVAT oscilan entre el cero y el 14% y los productos del petróleo están sujetos a derechos compuestos (con un derecho *ad valorem* del 16%). Como en el caso de los aranceles, los tipos del CENVAT también varían de tiempo en tiempo mediante notificaciones del Gobierno. Por lo que respecta al derecho adicional especial, el tipo general es el 4%, que se aplica a la casi totalidad del arancel (alrededor del 90%). Se introdujo en 2006 para compensar parcialmente una serie de impuestos que aplicaban los Estados, tales como el impuesto sobre las ventas, el impuesto estatal sobre el valor añadido y otros gravámenes. Estos gravámenes varían según el Estado y el producto, pero dado que el derecho adicional especial grava las importaciones a un tipo uniforme del 4% no siempre es equivalente a esos gravámenes. En 2007, el Gobierno notificó la posibilidad de reembolsar el derecho adicional especial pagado por productos importados que posteriormente se venden en la India y por los que el importador ha satisfecho, por tanto, el impuesto sobre las ventas y/o el impuesto sobre el valor añadido correspondientes.²² Las importaciones exentas del derecho de aduana, ya sea en virtud de una notificación de exención o por el arancel y el derecho adicional, también están exentas del pago del derecho adicional.

3.28. Además, la India aplica un gravamen destinado a la enseñanza del 2% y un gravamen destinado a la enseñanza superior del 1% sobre el valor agregado de todos los derechos especiales aplicados a todas las importaciones. También está en vigor un gravamen destinado al Fondo Nacional de Ayuda para Casos de Desastre aplicable a los productos de la Séptima Lista, incluidos el tabaco y sus productos (derechos específicos o *ad valorem* de entre el 1% y el 45%), aceites de petróleo y vehículos automóviles (el 1%) y un gravamen para la energía limpia que grava el carbón, los lignitos y la turba, cuya cuantía era de 200 rupias por tonelada el 1º de marzo de 2015 (se empezó a aplicar en 2010-2011 a un tipo de 50 rupias por tonelada, y aumentó a 100 rupias por tonelada en 2013-2014); la carga aplicada a estos productos está exenta del equivalente del derecho adicional pagadero.

3.29. Sumando estos derechos y cargas a los aranceles aplicados el derecho efectivo que paga el importador es considerablemente superior al tipo efectivo aplicado. Todas las importaciones, salvo en el caso de que estén exentas, están sujetas al pago del tipo efectivo del derecho de aduana, el derecho adicional y cualquier otro gravamen aplicable, así como al gravamen destinado a la enseñanza y a la enseñanza superior; seguidamente, se calcula el derecho adicional especial del 4% como parte del costo de ese valor final. En consecuencia, el promedio global de los aranceles aplicados incluidas esas cargas aumenta del 13% al 28,3%, el derecho final que grava los productos agrícolas (definición de la OMC) del 36,4% al 46,1%, y el aplicado a los productos no agrícolas del 9,5% al 25,6%. Los promedios globales más altos corresponden a las bebidas alcohólicas, las bebidas espirituosas y el tabaco (el 99,4%), el café y el té (el 88%), y el material de transporte (el 58,9%) (cuadro 3.5). Sin embargo, las autoridades señalaron que la carga final de los derechos que gravan los productos importados se reduce notablemente si se importan para

²¹ Documento G/MA/307 de la OMC, de 1º de diciembre de 2014.

²² Notificación de Aduanas Nº 102/2007, de 14 de septiembre de 2007.

su elaboración ulterior o para el suministro de servicios, ya que la cuantía de dichos derechos y cargas adicionales puede deducirse del pago de impuestos internos como el impuesto central al consumo y el impuesto sobre los servicios conforme al Reglamento sobre Desgravación del Impuesto Central sobre el Valor Añadido (CENVAT). Asimismo, los importadores pueden solicitar el reembolso total del derecho adicional especial después de que las mercancías importadas se hayan vendido en el mercado interior al efectuar el pago del IVA estatal.

Cuadro 3.5 Análisis recapitulativo de las cargas a la importación de la India, 2014-2015

	Nº de líneas	Tipos efectivos aplicados (NMF)		Derecho total, incluidas las cargas adicionales ^a	
		Promedio (%)	Horquilla (%)	Promedio (%)	Horquilla (%)
Total	11.481	13,0	0-150	28,3	0-537,5
SA 01-24	1.609	37,7	0-150	46,2	0-537,5
SA 25-97	9.872	9,0	0-100	25,3	0-186,1
<i>Según la definición de la OMC</i>					
Productos agrícolas	1.496	36,4	0-150	46,1	0-537,5
Animales y productos de origen animal	124	30,4	5-100	36,3	9,4-124
Productos lácteos	33	34,2	30-60	39,6	30,9-68,3
Fruta, legumbres y hortalizas, y plantas	376	29,0	0-100	36,8	0-111,1
Café y té	75	74,8	30-100	88,0	36,1-111,1
Cereales y preparaciones a base de cereales	142	40,9	0-150	52,1	0-191,2
Semillas oleaginosas, grasas, aceites, y sus productos	208	33,2	0-100	39,3	0-115,4
Azúcar y artículos de confitería	41	35,4	10-60	56,0	14,7-88,8
Bebidas, bebidas espirituosas y tabaco	126	77,5	5-150	99,4	22,9-537,5
Algodón	11	2,7	0-30	3,3	0-36,1
Otros productos agrícolas, n.e.p.	360	25,2	0-70	33,9	0-79
Productos no agrícolas	9.985	9,5	0-100	25,6	0-186,1
Pescado y productos de la pesca	287	29,6	0-30	35,1	0-44,5
Minerales y metales	1.920	7,4	0-15	23,1	0-31,2
Productos químicos y artículos fotográficos	2.452	8,2	0-10	25,6	0-28,9
Madera, pasta de madera, papel y muebles	500	9,2	0-10	22,7	0-28,9
Textiles	1.522	10,0	5-10	25,7	9,4-28,9
Vestido	396	10,0	10-10	28,6	21,8-28,9
Cuero, caucho, calzado, artículos de viaje	329	10,3	0-70 ^a	27,0	10,3-79
Maquinaria no eléctrica	1.094	7,0	0-10	22,2	9,4-28,9
Maquinaria eléctrica	541	7,0	0-10	22,8	6-28,9
Equipo de transporte	244	32,1	0-100	58,9	0-186,1
Productos no agrícolas, n.e.p.	681	8,8	0-10	24,3	0-28,9
Petróleo	19	4,6	0-10	11,4	0-26,2
Por sectores^b					
Agricultura, silvicultura y pesca	696	29,6	0-100	37,0	0-112,7
Minería	240	5,3	0-10	11,1	0-23,9
Manufactura	10.544	12,1	0-150	28,1	0-537,5
Manufactura, excepto la industria alimentaria	9.574	9,2	0-100	25,9	0-186,1

a El cálculo de los promedios con cargas suplementarias incluye los derechos de desembarque, el derecho de aduana efectivo, el derecho adicional, el derecho adicional especial y el gravamen destinado a la enseñanza.

b CIIU, Rev.2. Se excluyen la electricidad, el gas y el agua (una línea arancelaria).

Nota: En los cálculos se han excluido los derechos específicos y se ha incluido la parte *ad valorem* de los derechos alternativos.

Fuente: Cálculos de la Secretaría de la OMC basados en datos facilitados por las autoridades de la India; y Big's Easy Reference Customs Tariff, 2014 (edición 35).

3.30. Se prevé que algunos de esos impuestos, como el derecho adicional y el derecho adicional especial, queden subsumidos en un único impuesto cuando todos los Estados hayan adoptado el impuesto sobre los bienes y servicios, que el Gobierno espera que comience a aplicarse en 2016.

3.1.6 Concesiones arancelarias

3.31. En virtud del artículo 25 de la Ley de Aduanas de 1962, el Gobierno central está facultado para exonerar parcial o totalmente del pago de los derechos de aduana aplicables a las importaciones mediante notificación en la Gaceta Oficial, con carácter general o con sujeción a determinadas condiciones. La mayor parte de las concesiones arancelarias se anuncian en el Presupuesto anual mediante notificaciones del Ministerio de Hacienda (Departamento de la Renta Nacional) y se otorgan en el marco de distintos planes encaminados a promover las exportaciones y la inversión (sección 3.3.1). Sin embargo, las concesiones y exenciones arancelarias también se pueden anunciar a lo largo del año mediante notificaciones que se publican en la Gaceta de la India. Las concesiones se otorgan para líneas arancelarias o productos específicos, pero en muchos casos se conceden sobre la base de su uso final o su uso industrial, por lo que resulta difícil incluirlas en el análisis general del arancel.

3.32. Según los datos facilitados por las autoridades y disponibles en el Presupuesto, la cuantía total de los ingresos aduaneros (por derechos de aduana) no percibidos a causa de las concesiones arancelarias se cifra en el 25% de los ingresos totales, aproximadamente; ha disminuido del 39% en el período abarcado por el examen anterior (2009-2010) al 25,3% previsto para 2013-2014.

3.1.7 Contingentes arancelarios

3.33. La India consignó contingentes arancelarios para cinco líneas al nivel de 6 dígitos del SA: leche desnatada en polvo y leche entera en polvo, gránulos o demás formas sólidas (SA 0402.10 y 0402.21), maíz (SA 1005.90), aceite crudo de semillas de girasol y cárcamo y sus fracciones, aceite en bruto (SA 1512.11), y aceites de nabo, colza o mostaza, y sus fracciones (SA 1514.90).²³ Equivalen a 12 líneas arancelarias al nivel de 8 dígitos (cuadro 3.6). La DGFT es el organismo encargado de asignar los contingentes y los importadores que pueden optar a los contingentes son empresas estatales como la Junta Nacional de Desarrollo de la Industria Láctea (NDDB), la Federación Nacional de Cooperativas de Comercialización Agrícola de la India (NAFED), la Corporación de Comercio de Estado de la India (STC), la Corporación del Comercio de Minerales y Metales (MMTC), Projects and Equipment Corporation of India (PEC), Spices Trading Corporation Limited (STCL) y las federaciones estatales de cooperativas de comercialización, según el producto. Estos importadores solo pueden realizar importaciones en nombre de usuarios efectivos y las mercancías deben ser despachadas en aduana antes del 31 de marzo de cada ejercicio económico.²⁴

Cuadro 3.6 Productos sujetos a contingentes arancelarios 2010-2014

Designación	Código	Tipo aplicable dentro del contingente	Tipo aplicable fuera del contingente (NMF)	Contingente anual (importaciones dentro del contingente) (toneladas métricas)			
				2010-2011	2011-2012	2012-2013	2013-2014
Contingentes arancelarios NMF							
Leche desnatada en polvo y leche entera en polvo, gránulos o	0402.10 0402.21	15%	60%	30.000 (aumentó a 50.000)	50.000	10.000	10.000

²³ Lista de concesiones arancelarias de la India-Lista XII (documento WT/Let/440 de la OMC, de 4 de abril de 2003).

²⁴ Documento G/AG/N/IND/4 de la OMC, de 7 de marzo de 2011.

Designación	Código	Tipo aplicable dentro del contingente	Tipo aplicable fuera del contingente (NMF)	Contingente anual (importaciones dentro del contingente) (toneladas métricas)			
				2010-2011	2011-2012	2012-2013	2013-2014
demás formas sólidas							
Maíz, excepto las semillas de calidad	1005.90	cero	50%	450.000	450.000	500.000	500.000
Aceite crudo de semillas de girasol y cárcamo	1512.11	50%	El 2,5% para el aceite de girasol y el 75% para el aceite de cárcamo	150.000 y	150.000	150.000	150.000
Aceites de nabo, colza o mostaza y sus fracciones	1514.90	45%	El 75% para el aceite crudo y el 10% para el aceite refinado	150.000	150.000	150.000	150.000
Caucho natural	4001.21 4001.22 4001.29	7,5%	20% o 30 rupias, si esta cantidad es menor	40.000	40.000	n.a.	n.a.
Mantequilla y las demás grasas	0405.10 0405.90.10 0405.90.20	cero	30%	15.000	15.000	15.000	15.000
Contingentes preferenciales							
ALC India-Sri Lanka							
Textiles y prendas de vestir	SA 61 y SA 62	5%	10%	8 millones de piezas (al menos 6 millones tejidos de origen indio)	8 millones de piezas (al menos 6 millones tejidos de origen indio)	8 millones de piezas (al menos 6 millones tejidos de origen indio)	8 millones de piezas (al menos 6 millones tejidos de origen indio)
Té	2101	15%	30%	15 millones de kg	15 millones de kg	15 millones de kg	15 millones de kg
Bangladesh (SAFTA)							
Textiles y prendas de vestir	SA 61 y SA 62	cero	10%	8 millones de piezas	10 millones de piezas	n.a.	n.a.
Coco desecado	08011100	30%	70%	500	500	500	500
Pimienta	0904	cero	cero	2.500	2.500	2.500	2.500
Vanaspati, productos de panadería manteca y margarina	1516, 1517, ó 1518	cero	cero	250.000	250.000	250.000	250.000

n.a. No se aplica.

Fuente: Secretaría de la OMC, sobre la base del documento WT/Let/440, de 4 de abril de 2003; documento G/AG/N/IND/5 de la OMC, de 7 de marzo de 2011; y Notificaciones Nº 59/2012 - Aduanas, de 21 de noviembre de 2012; 78/2011 - Aduanas, de 19 de agosto de 2011; 51/2013 - Aduanas, de 20 de diciembre de 2013; 26/2000 - Aduanas, de 1º de marzo de 2000; 2/2007 - Aduanas, de 5 de enero de 2007; 42/2011 - Aduanas.

3.34. Además de estos contingentes arancelarios consignados, la India aplica contingentes arancelarios para el caucho (SA 4001.21, 4001.22 y 4001.29, equivalentes a siete líneas al nivel

de 8 dígitos) desde 2010; según las autoridades, los contingentes se suprimieron el 1º de marzo de 2012. El derecho aplicado a estos productos dentro del contingente era del 7,5%, frente a un tipo NMF aplicado actualmente del 20% o 30 rupias por kilogramo, si esta última cifra es menor.²⁵

3.35. La India notificó por última vez a la OMC sus importaciones en el marco de los contingentes arancelarios en 2011, para las campañas de comercialización de 2003-2004 a 2009-2010.

3.36. La India también mantiene contingentes arancelarios bilaterales en el marco de sus acuerdos comerciales regionales. Aplica contingentes a las importaciones de prendas de vestir y té, coco desecado, pimienta y vanaspati en virtud del acuerdo de libre comercio (ALC) suscrito con Sri Lanka. Las importaciones de textiles y prendas de vestir procedentes de Bangladesh en el marco de la Zona de Libre Comercio del Asia Meridional (SAFTA) estaban sujetas a contingentes arancelarios, cuya cuantía aumentó de 8 millones de piezas a 10 millones en 2011; el contingente se suprimió el 9 de noviembre de 2011.²⁶

3.1.8 Aranceles preferenciales

3.37. La India otorga preferencias en el marco de sus acuerdos comerciales regionales recíprocos y en virtud del programa de exportaciones libres de derechos y de contingentes para los PMA. Frente a un arancel NMF global aplicado del 13%, el promedio de los derechos preferenciales aplicados en sus acuerdos comerciales regionales va del 0,8% para los países menos adelantados que son miembros de la SAFTA (Bangladesh, Bhután, Maldivas, Nepal y Afganistán) al 13% para el MERCOSUR. En particular, las preferencias otorgadas a Chile y el MERCOSUR, así como a Tailandia, con quien la India ha suscrito un acuerdo marco, son mínimas. En sus restantes acuerdos, la India otorga actualmente preferencias que oscilan entre el 42,8% para Singapur y el 88,6% para Sri Lanka y el 96,4%, y la proporción de importaciones libres de derechos varía entre el 8% en el caso de la República de Corea y el 79,9% en el caso de Sri Lanka; los PMA miembros de la SAFTA también obtienen mayores preferencias, que abarcan el 96,4% del arancel, cifrándose en el 99,1% las importaciones de la India procedentes de esos asociados que se llevan a cabo en régimen de franquicia arancelaria (cuadro 3.7).

Cuadro 3.7 Análisis recapitulativo de los aranceles preferenciales aplicados por la India, 2014-2015

	Líneas preferenciales ^a (% del total de líneas)	Promedio		Productos agrícolas, definición de la OMC		Productos no agrícolas, definición de la OMC	
		global (%)	Libres de derechos (%)	Promedio (%)	Libres de derechos (%)	Promedio (%)	Libres de derechos (%)
NMF		13,0	2,7	36,4	4,5	9,5	2,4
ACR							
SAFTA 1	73,3	6,9	2,7	15,9	4,5	5,5	2,4
SAFTA 2	96,4	0,8	99,1	6,2	92,9	0,0	100,0
ASEAN	85,5	5,2	65,2	23,9	41,6	2,4	68,7
Filipinas	85,2	8,5	3,3	30,0	4,5	5,3	3,1
APTA	9,8 ^b	12,4	4,4	36,3	4,5	8,8	4,4
Mercosur	3,2	13,0	2,7	36,4	4,5	9,5	2,4
Chile	2,0	12,9	2,7	36,3	4,5	9,4	2,4
Japón	79,5	8,8	18,2	30,7	6,0	5,5	20,0
Corea, Rep. de	77,8	7,7	8,0	28,8	4,5	4,5	8,6
Malasia	86,1	5,1	65,2	23,7	41,6	2,4	68,7

²⁵ Notificación 128/2010 - Aduanas, de 22 de diciembre de 2010. En 2013, el tipo alternativo (fuera del contingente) aumentó del 20% o 20 rupias (si esta cantidad era menor) al 20% o 30 rupias (si esta cantidad era menor), en virtud de la Notificación 51/2013 - Aduanas, de 20 de diciembre de 2013.

²⁶ Notificación 51/2008 - Aduanas, 42/2011 - Aduanas y 99/2011 - Aduanas.

	Líneas preferenciales ^a (% del total de líneas)	Promedio		Productos agrícolas, definición de la OMC		Productos no agrícolas, definición de la OMC	
		global (%)	Libres de derechos (%)	Promedio (%)	Libres de derechos (%)	Promedio (%)	Libres de derechos (%)
Singapur	42,8	9,6	24,4	33,9	11,3	5,9	26,4
Sri Lanka	88,6	2,4	79,9	5,6	94,1	1,9	77,8
Tailandia	2,4	12,8	5,1	36,1	5,6	9,3	5,0
PMA	94,7	1,9	94,1	13,4	77,1	0,2	96,7

a El porcentaje de líneas preferenciales incluye solo las líneas para las cuales los tipos, aplicados en su totalidad al nivel de 8 dígitos, son inferiores al tipo NMF aplicado correspondiente. El arancel NMF efectivo de 2014-2015 consta de 11.481 líneas arancelarias, de las cuales 305 están libres de derechos.

b En el caso de Bangladesh, el porcentaje de líneas preferenciales es del 10,2%.

Nota: PMA: Notificaciones Nº 08/2014, 56/2012. Se aplican tipos preferenciales a 31 países: Camboya, Tanzania, Etiopía, Mozambique, Samoa, Malawi, RDP Lao, Uganda, Rwanda, Madagascar, Benín, Myanmar, Burkina Faso, Eritrea, Gambia, Sudán, Senegal, Lesotho, Malí, Somalia, Maldivas, Bangladesh, Burundi, Timor Oriental, Zambia, República Centroafricana, Afganistán, Liberia, Comoras, Yemen y Haití.
SAFTA 1: Notificación Nº 68/2012. Se aplican al Pakistán y Sri Lanka.
SAFTA 2: Notificación Nº 99/2011. Se aplican a Bangladesh, Bhután, Maldivas, Nepal y Afganistán (PMA).
APTA: Notificaciones Nº 134/2006, 89/2006. Se aplican a Bangladesh, China, Rep. de Corea y Sri Lanka.
Mercosur: Notificaciones Nº 121/2011 y 57/2009.
Chile: Notificación Nº 116/2011.
Japón: Notificaciones Nº 36/2014 y 09/2014.
Corea, Rep. de: Notificaciones Nº 35/2014 y 151/2009.
Malasia: Notificación Nº 37/2014.
Singapur: Notificaciones Nº 01/2015, 35/2012, 34/2012, 33/2012, y 69/2009.
Sri Lanka: Notificaciones Nº 121/2011, 52/2008, 3/2007, 2/2007, 128/2006, 57/2005, 43/2003, 126/2002, 20/2001 y 26/2000.
Tailandia: Notificaciones Nº 38/201, 115/2011, 131/2006, 86/2006 y 285/2004.
ASEAN: Notificación Nº 38/2014. Se aplican tipos preferenciales a Brunei, Malasia, Singapur, Tailandia, Viet Nam, Myanmar, Indonesia, RDP Lao y Filipinas.

Fuente: Cálculos de la Secretaría de la OMC basados en la información facilitada por las autoridades de la India y en las notificaciones de la Junta Central de Impuestos Especiales y Derechos de Aduanas.

3.38. En comparación, con arreglo al Esquema Preferencial de Franquicia Arancelaria (DFTP) para PMA, la India otorga preferencias unilaterales a 31 PMA; el 94,7% del arancel es objeto de reducciones preferenciales, de manera que el promedio global de los derechos aplicados a las importaciones procedentes de esos PMA asciende al 1,9%.

3.1.9 Prohibiciones, restricciones y licencias de importación

3.39. Se pueden imponer restricciones a la importación al amparo del artículo 3 de la Ley de Comercio Exterior (Desarrollo y Reglamentación) de 1992 y mediante notificaciones en la Gaceta Oficial, en virtud del artículo 11 de la Ley de Aduanas de 1962, en las que se declare la importación o exportación de cualquier mercancía prohibida o sujeta a restricciones. Pueden imponerse restricciones a la importación por razones de seguridad, autosuficiencia, balanza de pagos, salud y moralidad.

3.1.9.1 Prohibiciones de importación

3.40. Las prohibiciones de realizar importaciones responden por lo general a motivos de salud y seguridad, e incluyen diversos productos, que van desde la carne y despojos de la mayoría de los animales silvestres hasta las grasas animales, el marfil y el polvo de marfil. Durante el período examinado, se añadieron los hígados grasos (foie gras) (partida 02074300 del SA) a la lista de

importaciones prohibidas (el 3 de julio de 2014) en razón del bienestar de los animales (cuadro 3.8).²⁷

3.41. Las importaciones de algunos productos de la República Democrática Popular de Corea, Irán, Iraq, y Somalia están prohibidas en aplicación de sendas resoluciones de las Naciones Unidas.²⁸ Está prohibida la importación de diamantes en bruto procedentes de Venezuela. Por razones relacionadas con la salud, la India mantiene la prohibición de importar leche y productos lácteos procedentes de China.²⁹

Cuadro 3.8 Prohibiciones de importación, 2014

Código de exportación/ importación	Designación de la mercancía
0207 43 00	Hígados grasos, frescos o refrigerados
0208 90 10	Las demás carnes y despojos comestibles, frescos, refrigerados o congelados de animales silvestres
0209 10 00	De la especie porcina
0209 90 00	Las demás
0410 00 10	Productos comestibles de origen animal de animales silvestres no expresados ni comprendidos en otra parte
0504 00 31	Tripas naturales de otros animales para alimentos, de animales silvestres
0504 00 41	Tripas naturales de animales silvestres salvo para alimentos
0504 00 51	Vejigas y estómagos de animales silvestres
0505 10 10	Plumas de las utilizadas para relleno; plumón de animales silvestres
0505 90 21	Las demás plumas (excluidas las utilizadas para relleno): de aves silvestres
0505 90 31	Polvo y desperdicios de plumas o partes de plumas: de aves silvestres
0505 90 91	Pieles y demás partes: de aves silvestres
0506 10 11	Huesos, incluso los núcleos córneos, triturados: de animales silvestres
0506 10 21	Huesos molidos: de animales silvestres
0506 10 31	Oseína: de animales silvestres
0506 10 41	Huesos, núcleos córneos y sus partes, sin triturar: de animales silvestres
0506 90 11	Harina de hueso de animales silvestres
0506 90 91	Los demás: de animales silvestres
0507 10 10	Marfil
0507 10 20	Polvo y desperdicios del marfil
0510 00 91	Ámbar gris, castoreo, algalia y almizcle; cantáridas; bilis, incluso desecada; glándulas de animales silvestres
0511 91 10	Conchas de animales marinos
0511 91 20	Colas de animales marinos
0511 91 30	Los demás desperdicios de pescado
0511 99 21	Nervios y tendones de animales silvestres
0511 99 92	Embriones de bovino, de animales silvestres
1501 10 10	Grasa de cerdo
1501 20 00	Las demás grasas de cerdo
1501 90 00	Las demás
1502 10 10	Sebo de cordero
1502 10 90	Las demás
1502 90 10	Grasas sin fundir
1502 90 20	Grasas fundidas o extraídas mediante disolvente
1502 90 90	Las demás
1502 00 30	Grasas fundidas o extraídas mediante disolvente
1502 00 90	Las demás grasas de animales de las especies bovina, ovina o caprina, excepto las de la partida 1503
1503 00 00	Estearina solar, aceite de manteca de cerdo, oleostearina, oleomargarina y aceite de sebo, sin emulsionar, mezclar ni preparar de otro modo
1504 10 99	Las demás grasas y aceites animales, y sus fracciones, de pescado o de mamíferos marinos, incluso refinados, pero sin modificar químicamente
1504 20 30	Aceite de esperma
1504 20 90	Las demás grasas y aceites de pescado y sus fracciones, excepto los aceites de hígado
1504 30 00	Grasas y aceites y sus fracciones de mamíferos marinos
1506 00 10	Aceite de patas de buey y grasas de huesos o desperdicios
1506 00 90	Las demás grasas y aceites animales, y sus fracciones, incluso refinados, pero sin modificar químicamente

²⁷ Departamento de Comercio, Notificación Nº 87 (RE-2013)/2009-2014, de 3 de julio de 2014.

²⁸ Departamento de Comercio (2012), Foreign Trade Policy, con efecto a partir del 5 de junio de 2012.

²⁹ Notificación de la DGFT Nº 84 (RE-2013)/2009-2014, de 23 de junio de 2014.

Código de exportación/ importación	Designación de la mercancía
1516 10 00	Grasas y aceites animales y sus fracciones
1517 10 10	Margarina de origen animal
1517 90 30	Imitaciones de manteca de origen animal
1518 00 40	Grasas y aceites, animales o vegetales, y sus fracciones, cocidos, oxidados, deshidratados, sulfurados, sopladados, polimerizados por calor en vacío o atmósfera inerte ("estandarizados"), o modificados químicamente de otra forma, excepto los de la partida 1516; mezclas o preparaciones no alimenticias de grasas o de aceites, animales o vegetales, o de fracciones de diferentes grasas o aceites de este capítulo, no expresadas ni comprendidas en otra parte - Los demás
1522 00 10	Degras ^a
1522 00 20	Pastas de neutralización stocks
1522 00 90	Las demás
3507 10 11	Cuajo microbiano: cuajo de origen animal
3507 10 19	Las demás enzimas; preparaciones enzimáticas no expresadas ni comprendidas en otra parte
3507 10 91	Cuajo de origen animal
3507 10 99	Los demás cuajos de origen animal
4302 19 40	Pieles de leopardo tigre
4303 10 10	Prendas y complementos (accesorios), de vestir elaborados con animales silvestres amparados por la Ley de Protección de las Especies Silvestres de 1972
4303 90 10	Los demás artículos de peletería de animales silvestres amparados por la Ley de Protección de las Especies Silvestres de 1972
8517	Teléfonos, incluidos los teléfonos móviles (celulares)* y los de otras redes inalámbricas; los demás aparatos de emisión, transmisión o recepción de voz, imagen u otros datos, incluidos los de comunicación en red con o sin cable (tales como redes locales (LAN) o extendidas (WAN)), distintos de los aparatos de transmisión o recepción de las partidas 8443, 8525, 8527 ó 8528
9601 10 00	Marfil trabajado y sus manufacturas

a Residuos procedentes del tratamiento de grasas o ceras, animales o vegetales.

Fuente: Departamento de Comercio (2010), Lista 1: Política de importación, Política de Comercio Exterior 2009-2014, en la que se incorpora el Suplemento Anual, 23 de agosto. Consultado en: <http://dgft.gov.in/>; e información en línea de la DGFT, "Notifications". Consultada en: <http://dgft.gov.in/>, e información facilitada por las autoridades de la India.

3.1.9.2 Licencias y restricciones a la importación

3.42. La India aplica prescripciones en materia de licencias de importación de conformidad con la Ley de Comercio Exterior (Desarrollo y Reglamentación) de 1992 y las Normas (Reglamentación) aplicables al Comercio Exterior de 1993. Las prescripciones en materia de licencias se pueden eliminar sin aprobación legislativa.

3.43. La Lista relativa a la política de importación incluye productos sujetos a restricciones y productos que están sujetos a restricciones en determinadas condiciones. Para los productos sujetos a restricciones se requiere una licencia de importación especial expedida por la DGFT. Para los productos sujetos a restricciones en determinadas condiciones se requieren permisos de importación (por ejemplo, autorizaciones sanitarias y fitosanitarias), además de la licencia de importación especial. Todas las prescripciones en materia de licencias son no automáticas. Con arreglo a la Lista de la India relativa a la política de importación vigente (Política de Comercio Exterior 2009-2014), incluidos los suplementos, 445 líneas arancelarias al nivel de 8 dígitos del SA están sujetas a restricciones de importación. Representan en torno al 3,9% del total de las líneas arancelarias. Son 347 las líneas sujetas a restricciones, y 98 las que están sujetas a restricciones en determinadas condiciones. (gráfico 3.3).

3.44. Todos los importadores titulares de un número de Código de importador-exportador válido pueden solicitar una licencia. Las solicitudes de licencias de importación se presentan a la DGFT o

a la autoridad regional de la DGFT.³⁰ Las prescripciones para la presentación de estas solicitudes se publican en el Manual de Procedimientos.³¹

3.45. Las licencias tienen una validez de 18 meses y la autoridad competente puede prorrogarlas por un período de seis meses, según las circunstancias; el material importado debe ser utilizado por el importador y no se puede vender.

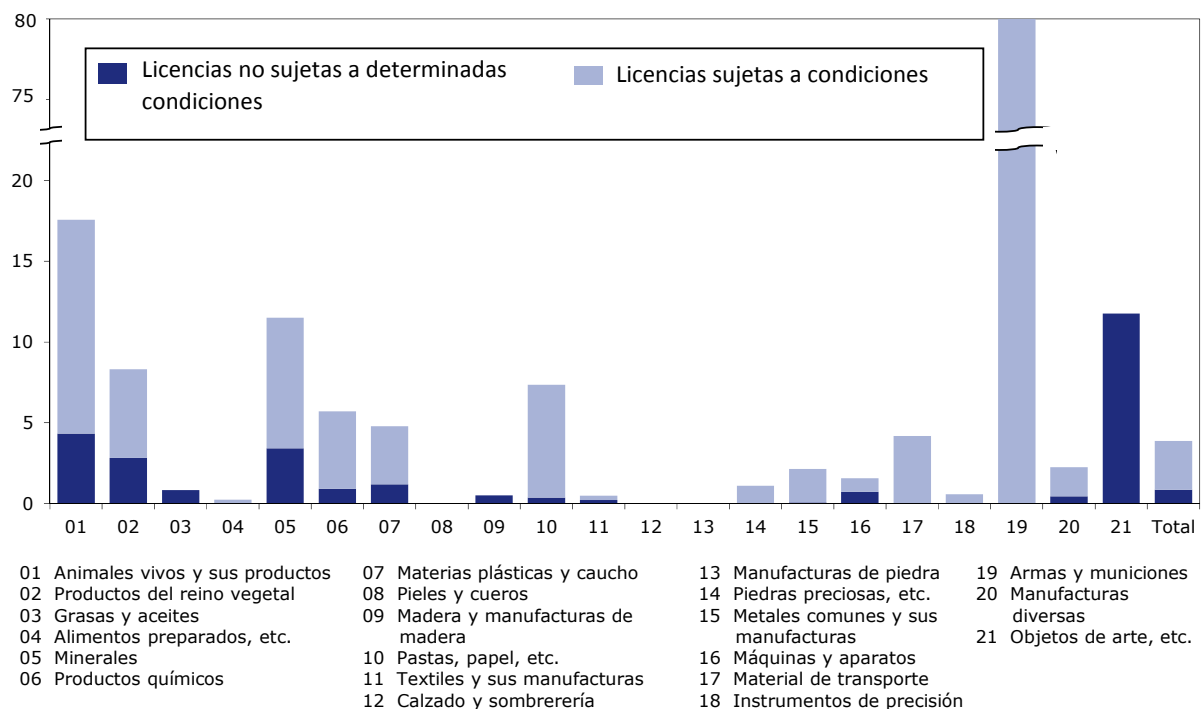
3.46. La DGFT o un organismo autorizado pueden rechazar por escrito la concesión o renovación de una licencia de importación (o exportación), o suspenderla por motivos específicos.³²

3.47. Los derechos de solicitud de licencias varían según el valor c.i.f. de las importaciones.³³ No son reembolsables. Los productos importados con licencia no pueden exportarse sin autorización por escrito de la DGFT.

3.48. El 28 de noviembre de 2014, la India eliminó las restricciones a la importación de oro (que se habían comenzado a aplicar en junio y julio de 2013), que conllevaban la prescripción de que el 20% del oro importado se guardase en un depósito aduanero para fines de exportación (sistema del 20/80), y únicamente se permitiesen las importaciones de oro para satisfacer las necesidades reales de los exportadores de bisutería de oro.³⁴

Gráfico 3.3 Licencias de importación por secciones del SA, 2014-2015

% de sección del SA



Fuente: Cálculos de la Secretaría de la OMC basados en datos en línea de la Dirección General de Comercio Exterior del Ministerio de Comercio e Industria, Gobierno de la India.

³⁰ La autoridad competente para la concesión de licencias puede remitir la solicitud al Comité de Facilitación EXIM, que está compuesto por expertos técnicos, para recabar su asesoramiento respecto de la aprobación de una licencia.

³¹ Department of Commerce (2012).

³² Para más detalles, véase el recuadro III.1, OMC (2011).

³³ Por regla general, los derechos ascienden a 2 rupias por un envío de un valor c.i.f. de 1.000 rupias. Los derechos de licencia mínimos son de 200 rupias y los máximos, de 150.000. En el caso de las solicitudes presentadas por medios electrónicos, el derecho era de 1 rupia por un envío de un valor c.i.f. de 1.000 rupias, con un mínimo de 100 rupias y un máximo de 75.000. Apéndice 21 B de la Política de Importaciones. Consultado en: <http://dgft.gov.in/exim/2000/download/Appendix21B.pdf>.

³⁴ Información en línea del Banco de la Reserva de la India. Consultado en: <http://rbi.org.in/scripts/NotificationUser.aspx?Id=9370&Mode=0>.

3.49. Las importaciones de determinadas mercancías, como el anacardo (SA 08013210 y 08013230)³⁵, la nuez de areca (SA 0802 80) y el mármol (SA 25151100 y 25151210, desde el 20 de noviembre de 2014)³⁶, están sujetas a restricciones a la importación en función de su precio de importación (cuadro 3.9). Estas importaciones quedan restringidas (esto es, sujetas a la obtención de una licencia) cuando el precio c.i.f. es inferior al precio mínimo de importación.

Cuadro 3.9 Productos cuya importación se realiza en régimen de franquicia arancelaria, con sujeción al precio mínimo de importación, 2014-2015

Código del SA	Designación	Precio mínimo de importación
0801.32.10	Anacardos, partidos	288 Rs/kg
0801.32.20	Anacardos, enteros	400 Rs/kg
0802.90.11	Nueces de betel: enteras	110 Rs/kg
0802.90.12	Nueces de betel: partidas	110 Rs/kg
0802.90.13	Nueces de betel: pulverizadas	110 Rs/kg
0802.90.19	Nueces de betel: excepto las indicadas	110 Rs/kg
2515.11.00	Mármol en bruto o desbastado	Con respecto a la política de importación de bloques de mármol y travertino en bruto para los años 2014-2015, se ha notificado un contingente de 800.000 toneladas y un precio de importación mínimo de 325 \$EE.UU. por tonelada.
2515.12.10	Mármol: simplemente troceado, por aserrado o de otro modo, en bloques o en placas cuadradas o rectangulares	
4012.11.00	Neumáticos recauchutados de los tipos utilizados en automóviles de turismo, camiones, de mayor tamaño	175 \$EE.UU./unidad
4012.12.00	Neumáticos recauchutados: de los tipos utilizados en autobuses o camiones, vehículos y vehículos comerciales ligeros	175 \$EE.UU./unidad
4012.13.00	Neumáticos recauchutados: de los tipos utilizados en aeronaves	175 \$EE.UU./unidad
4012.20.10	Neumáticos usados: para autobuses, camiones y maquinaria para movimientos de tierras	175 \$EE.UU./unidad
4012.20.20	Neumáticos usados: para vehículos de pasajeros	25 \$EE.UU./unidad
6802.10.00	Losetas, cubos, dados y artículos similares	Se permite la libre importación (grosor máximo de la placa: 20mm) siempre y cuando el valor c.i.f. sea de 60 \$EE.UU. o superior por metro cuadrado
6802.21.10	Losetas de mármol	
6802.21.20	Losetas de mármol	
6802.21.90	Piedras de talla o de construcción de mármol	
6802.91.00	Mármol, travertinos y alabastro	
6802.92.00	Las demás piedras calizas	La importación está exenta de derechos si el valor c.i.f. es de 80 \$EE.UU. o superior por metro cuadrado
6802.23.10	Bloques o losetas de granito	
6802.23.90	Los demás	
6802.29.00	Las demás piedras	
6802.93.00	Granito	50 \$EE.UU./kg
6810.11.10	Ladrillos de cemento	
6810.11.90	Los demás bloques y ladrillos para la construcción	
6810.19.10	Tejas para mosaicos	
6810.19.90	Las demás manufacturas de cemento	
6810.91.00	Manufacturas de cemento: elementos prefabricados para la construcción o ingeniería civil	
6810.99.10	Bloques de hormigón	
6810.99.90	Las demás manufacturas de cemento	

Fuente: Departamento de Comercio (2010), Lista 1: Política de importación, Política de Comercio Exterior 2009-2014, en la que se incorpora el Suplemento Anual, 23 de agosto. Consultado en: <http://dgft.gov.in/> e información proporcionada por las autoridades indias.

³⁵ Notificación de la DGFT N° 53 (RE-2013)/2009-2014.

³⁶ Notificación de la DGFT N° 99 (RE-2013)/2009-2014, de 20 de noviembre de 2014.

3.1.9.3 Vigilancia de las importaciones

3.50. Desde abril de 2012 no existe en la India un mecanismo de vigilancia de las importaciones.³⁷

3.1.9.4 Contingentes de importación

3.51. La India aplica contingentes de importación al mármol y piedras similares (SA 25151100 y 25151210)³⁸ y la madera de sándalo (SA 44039922). Los contingentes se establecen cada año y se administran en régimen NMF. No hay un límite máximo asignable por solicitante. Las solicitudes se examinan cuando se reciben y se evalúan de acuerdo con los criterios que se especifican en las notificaciones y circulares publicadas cada año por la DGFT.

3.52. La India puede imponer restricciones cuantitativas, mediante notificación en la Gaceta de la India, a las importaciones de mercancías que en el curso de una investigación en materia de salvaguardias se considere que causarán un daño grave a la rama de producción nacional (sección 3.1.11.2).³⁹ Según indicaron las autoridades, esta situación no se dio durante el período 2011-2014.

3.1.9.5 Otras restricciones a la importación

3.53. Algunos productos, como los vehículos automóviles nuevos y los automóviles de segunda mano (de menos de tres años de antigüedad⁴⁰), deben importarse a través de determinados puertos (Chennai, Calcuta y Mumbai para los vehículos nuevos; y Mumbai para los automóviles de segunda mano). Los automóviles de importación deben cumplir ciertos reglamentos técnicos.⁴¹

3.1.10 Comercio de Estado

3.54. La India sigue realizando comercio de Estado con algunos productos agropecuarios, urea y aceites de petróleo, de conformidad con las disposiciones de la Política de Comercio Exterior 2009-2014 (párrafo 2.11).⁴²

3.55. El 29 de septiembre de 2014 se retiraron de la Corporación de Alimentos de la India los derechos exclusivos otorgados para importar 11 productos agrícolas (morcajo o tranquillón, centeno, avena, maíz, sorgo, alforfón, mijo y alpiste, durra, mijo perla, coracán y los demás cereales).⁴³ La última notificación sobre comercio de Estado presentada por la India a la OMC data de noviembre de 2012.⁴⁴

³⁷ Al final de marzo de 2012 había 415 productos sensibles (basados en clasificaciones de 8 dígitos del SA). Entre ellos se incluían la leche y los productos lácteos, las frutas, legumbres y hortalizas, las leguminosas, las aves de corral, el té y el café, las especias, los cereales alimentarios, los aceites comestibles, el algodón y la seda, el mármol y el granito, los automóviles, las partes y accesorios de vehículos automóviles, los productos fabricados por industrias en pequeña escala y otros artículos (bambú, cacao, copra y azúcar).

³⁸ Notificación de la DGFT N° 99(RE-2013)/2009-2014, de 20 de noviembre de 2014. Las importaciones de mármol (clasificadas en las partidas 25 y 68 del SA) procedentes de Bhután están sujetas a un contingente de 5.882 toneladas por ejercicio financiero. El Gobierno de Bhután lleva a cabo la vigilancia y asignación del contingente. (Lista 1: Política de Importación, Política de Comercio Exterior 2009-2014, en la que se incorpora el Suplemento Anual, 5 de junio de 2012. Consultado en: <http://dgft.gov.in/>).

³⁹ Documento G/SG/N/1/IND/3 de la OMC, de 23 de septiembre de 2011.

⁴⁰ Las importaciones de automóviles de segunda mano de más de tres años de antigüedad están prohibidas.

⁴¹ Los detalles se especifican en la Lista 1 de la Política de Importación 2012. Consultado en: <http://dgftcom.nic.in/licasp/itchs2012/87foot.pdf>.

⁴² De conformidad con la Política de Comercio Exterior, todas las empresas comerciales del Estado a las que se hayan concedido privilegios especiales de importar (o exportar) deben realizar las compras (o ventas) correspondientes en función de criterios comerciales como el precio, la calidad, la disponibilidad, la comerciabilidad y el transporte. Esas empresas deben actuar de manera no discriminatoria. (Documento WT/TPR/M/249/Add.1 de la OMC, de 14 de octubre de 2011).

⁴³ Notificación de la DGFT N° 93 (RE-2013)/2009-2014.

⁴⁴ Documento G/STR/N/14/IND de la OMC, de 30 de noviembre de 2012.

3.56. La razón y la finalidad para introducir y mantener empresas comerciales del Estado no han cambiado desde el examen anterior.⁴⁵

Cuadro 3.10 Valor de las importaciones objeto de comercio de Estado, 2011-2014

Empresas comerciales del Estado	Producto	Código del SA	Valor de las importaciones (millones de \$EE.UU.)		
			2011-2012	2012-2013	2013-2014
Corporación de Alimentos de la India (CAI) (dejó de ser empresa comercial del Estado el 29 de septiembre de 2014)	Trigo	1001.10.90, 1001.90.20, 1001.90.39	Ninguno	Ninguno	Ninguno
	Centeno	1002.00.90	Ninguno	Ninguno	Ninguno
	Avena	1004.00.90	Ninguno	Ninguno	Ninguno
	Arroz	1006.10.90, 1006.20.00, 1006.30.10, 1006.30.20, 1006.30.90, 1006.40.00	Ninguno	Ninguno	Ninguno
	Sorgo	1007.00.90	Ninguno	Ninguno	Ninguno
	Alforfón, mijo, alpiste, durra, mijo perla, coracán y los demás cereales	1008.10.90, 1008.20.19, 1008.20.29, 1008.20.39, 1008.30.90, 1008.90.90
Corporación de Comercio de Estado (STC)	Aceite de coco (copra) y sus fracciones	1203.00.00, 1513.11.00, 1513.19.00	7,05	0,80	0,67
STC, Indian Potash Ltd., Corporación del Comercio de Metales y Metales	Urea	3102.10.00	2.688,11	2.434,84	1.187,09
Indian Oil Corporation Ltd. (IOCL); Bharat Petroleum Corporation Ltd. (BPCL); Hindustan Petroleum Corporation Ltd. (HPCL)	Gasolina para motores	2710.11.11, 2710.12.12, 2710.12.13, 2710.12.19	407,63	170,47	287,34
	Combustible para aviones de retropropulsión	2710.19.20	51,37	Ninguno	Ninguno
	Aceite de queroseno superior	2710.19.10	331,25 ^a	Ninguno	Ninguno
	Gasóleo para motores de alta velocidad	2710.19.30	1.021,29	445,29	Ninguno
Indian Oil Corporation	Gasolinas naturales y demás	2710.11.20, 2710.11.90	Ninguno	Ninguno	Ninguno

⁴⁵ El comercio estatal de importaciones tiene el propósito declarado de asegurar, entre otras cosas, que los agricultores obtengan unos ingresos "razonables", así como la seguridad alimentaria, el suministro de abonos a los agricultores, y que el sistema nacional de precios de sostenimiento para el queroseno y el gas licuado de petróleo (GLP) se aplique correctamente, confiando su importación a un solo agente. El Gobierno compra cereales alimentarios y determinados productos agropecuarios a los productores a un precio mínimo de sostenimiento para garantizar a los pequeños productores y los productores marginales de la India una retribución equitativa por su inversión. Estos cereales y productos agropecuarios se venden, a su vez, a través del sistema de distribución pública a precios variables: algunos a precios de mercado, y otros a precios subvencionados para quienes viven por debajo del umbral de pobreza. Las empresas comerciales del Estado compran a los productores del país o importan en función de la situación de la oferta en el mercado y de la demanda. Se considera que tales operaciones de esas empresas permiten una vigilancia efectiva de la situación de la oferta, lo que, a su vez, garantiza que se tengan debidamente en cuenta las preocupaciones relativas a la seguridad alimentaria. En el caso de los productos del petróleo, las importaciones/exportaciones se realizan a precios determinados por el mercado. En cuanto a la fijación del precio interior, se aplica un sistema de ayuda interna en el caso del queroseno y el gas licuado de petróleo (que se utilizan como combustibles domésticos). En relación con los abonos, el objetivo del comercio de Estado es garantizar y gestionar su suministro a los agricultores.

Empresas comerciales del Estado	Producto	Código del SA	Valor de las importaciones (millones de \$EE.UU.)		
			2011-2012	2012-2013	2013-2014
	Gasóleo ligero	2710.19.40	Ninguno	Ninguno	Ninguno

.. No disponible.

a Además, HPCL importó 249.370 toneladas de aceite de queroseno superior en 2011-2012 (no se disponía del valor total de las importaciones).

Fuente: Documento G/STR/N/14/IND de la OMC, de 30 de noviembre de 2012; e información facilitada por las autoridades indias.

3.1.11 Medidas antidumping, compensatorias y de salvaguardia

3.1.11.1 Medidas antidumping y compensatorias

3.57. Como en el momento en que se llevó a cabo el examen anterior, la India es uno de los usuarios más activos de medidas antidumping entre los Miembros de la OMC; entre 2011 y 2014 inició 82 investigaciones antidumping contra 23 interlocutores comerciales (gráfico 3.4). Las autoridades afirmaron que las investigaciones se inician y se realizan de conformidad con las normas establecidas en la legislación pertinente.

3.58. La legislación antidumping de la India figura en la Ley del Arancel de Aduanas de 1975, modificada por la Ley del Arancel de Aduanas (Modificación) de 1995, y el Reglamento del Arancel de Aduanas sobre la identificación de los artículos objeto de dumping, la liquidación y recaudación de derechos antidumping y la determinación del daño, de 1995.⁴⁶

3.59. Durante el período objeto de examen se introdujeron modificaciones importantes en la legislación antidumping de la India: i) ajustes de las normas que rigen los exámenes por extinción y a medio plazo; ii) cambios en la definición de rama de producción nacional para aportar flexibilidad⁴⁷; iii) nuevas normas que definen situaciones que se considera que representan la elusión de derechos antidumping y que prevén la realización de investigaciones contra la elusión, con el fin de afrontar esa cuestión; y iv) elaboración de un procedimiento de reembolso de los derechos antidumping aplicable cuando un importador considere que la cuantía del derecho pagada supera el margen real de dumping. Las autoridades señalaron que esos cambios se adoptaron principalmente para aportar claridad y poner la legislación en conformidad con las disposiciones del Acuerdo sobre la OMC. Los cambios entrañaron modificaciones del Reglamento del Arancel de Aduanas sobre la identificación de los artículos objeto de dumping, la liquidación y recaudación de derechos antidumping y la determinación del daño de 1995, introducidas en marzo de 2011⁴⁸ y en enero de 2012.⁴⁹

3.60. El 1º de marzo de 2011 se notificaron las normas relativas a los principios para la determinación del precio no perjudicial, así como a los exámenes por extinción y a medio plazo.⁵⁰ En cuanto al precio no perjudicial, las normas estipulan, entre otras cosas, que para establecerlo deberán tenerse en cuenta la utilización de materias primas, los servicios públicos y las capacidades de producción de las empresas de la rama de producción nacional durante un determinado período de tiempo; el costo de producción no deberá incluir ningún gasto extraordinario o no recurrente, y los sueldos y salarios pagados por empleado y por mes deberán ser conciliados con los asientos de costos y la contabilidad financiera de la empresa. En cuanto a los exámenes por extinción y a corto plazo, las normas determinan que: 1) las autoridades deberán examinar la necesidad de continuar imponiendo el derecho antidumping, por propia iniciativa o a petición de cualquiera de las partes interesadas que presente información que demuestre que es preciso llevarlo a cabo, siempre que haya transcurrido un tiempo razonable desde la imposición del derecho antidumping definitivo, y sobre la base de ese examen, recomendará al Gobierno central su supresión si ha determinado que no es probable que el daño causado a la rama de producción nacional siga produciéndose o vuelva a producirse en caso de

⁴⁶ Documentos de la OMC G/ADP/N/1/IND/1, de 15 de agosto de 1995; G/ADP/N/1/IND/2/Corr.1, de 9 de enero de 1996; y G/ADP/N/1/IND/2/Suppl.1, de 23 de diciembre de 1996.

⁴⁷ Notificación de Aduanas (no arancelaria) Nº 86/2011, de 1º de diciembre de 2011.

⁴⁸ Documento G/ADP/N/1/IND/3 de la OMC, de 19 de octubre de 2011.

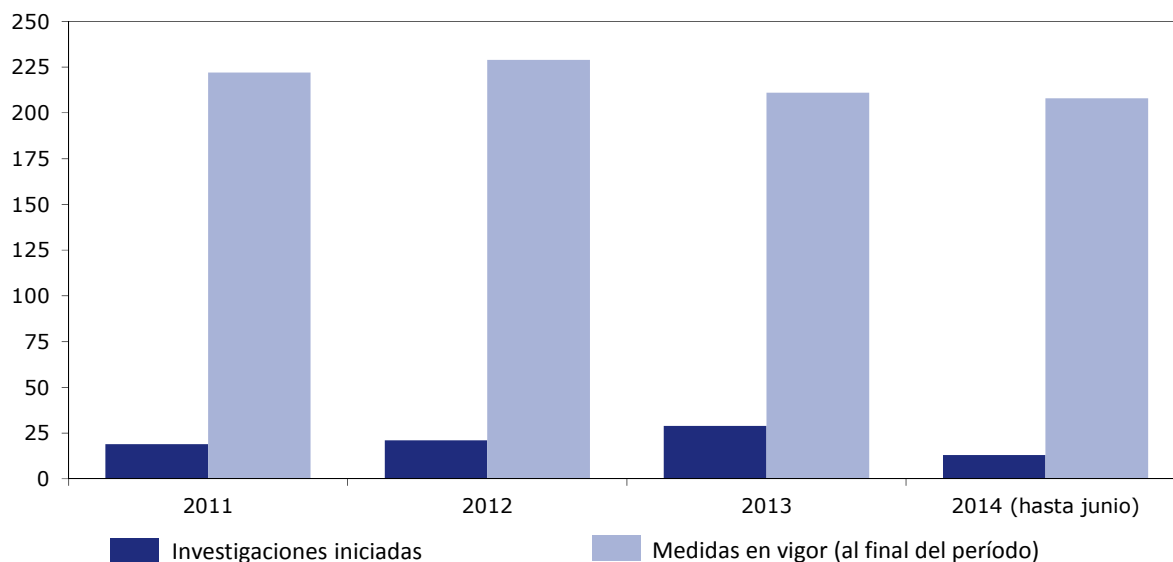
⁴⁹ Documento G/ADP/N/1/IND/4 de la OMC, de 1º de marzo de 2012.

⁵⁰ Notificación de Aduanas (no arancelaria) Nº 15/2011, de 1º de marzo de 2011.

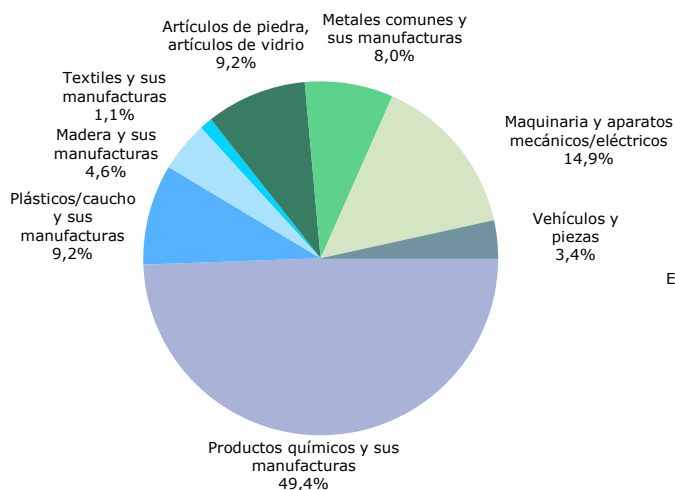
que se suprima o modifique el derecho antidumping citado, es decir, que ya no está justificado; y 2) todo derecho antidumping definitivo deberá aplicarse durante un período no superior a cinco años contados desde la fecha de su imposición, salvo en el caso de que la autoridad designada determine, con respecto a un examen iniciado antes del final de ese período, que la supresión del derecho antidumping podría dar lugar a la continuación o la repetición del dumping y del daño a la rama de producción nacional.

Gráfico 3.4 Medidas antidumping, 2011 hasta junio de 2014

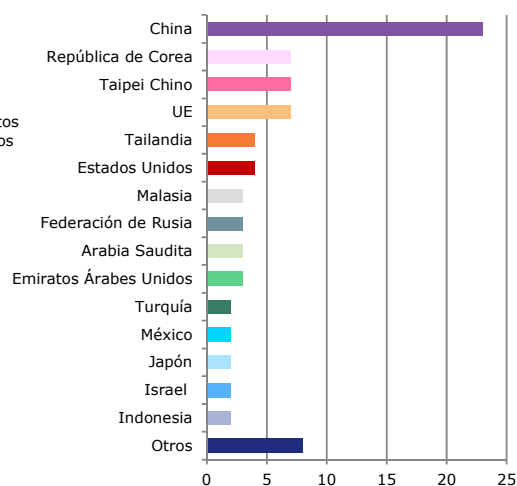
(Número de investigaciones iniciadas y medidas en vigor)



Iniciaciones por producto



Número de iniciaciones por origen



Fuente: Notificaciones a la OMC.

3.61. El 19 de enero de 2012 se promulgaron normas relativas a la determinación de la cuantía pagada en exceso del margen real de dumping y la elusión de los derechos antidumping.⁵¹ Las normas establecen, entre otras cosas, que si un importador considera que ha pagado un derecho antidumping que excede del margen real de dumping, puede presentar a la autoridad una solicitud de determinación del margen real; también se han establecido diversas normas de procedimiento y principios específicos sobre el cálculo del margen. En las normas se define también la elusión de los derechos antidumping. En la misma fecha se promulgaron también

⁵¹ Notificación de Aduanas (no arancelaria) Nº 6/2012, de 19 de enero de 2012.

normas sobre la devolución de los derechos antidumping pagados en exceso del margen real de dumping. Según esas normas, un importador que haya pagado un derecho antidumping en exceso del margen real de dumping en relación con una mercancía importada, puede presentar una solicitud de devolución a las autoridades, que la examinarán para considerar si procede el reembolso, que deberá abonarse en un plazo de 90 días tras la recepción de la solicitud si las autoridades determinan que esta es satisfactoria.⁵²

3.62. En virtud del artículo 5 del Reglamento del Arancel de Aduanas, la Dirección General de Derechos Antidumping y otros Derechos Conexos (DGAD), establecida en el seno del Departamento de Comercio, podrá iniciar una investigación antidumping cuando reciba una solicitud por escrito de una rama de producción nacional o en su nombre, o por propia iniciativa si existe justificación para iniciarla. Las autoridades afirmaron que durante el nuevo período objeto de examen la DGAD no inició ninguna investigación antidumping por iniciativa propia; todas las investigaciones se iniciaron a partir de solicitudes presentadas por una rama de producción nacional o en su nombre. La DGAD examina las solicitudes para cerciorarse de que están convenientemente documentadas y aportan pruebas suficientes para iniciar la investigación. Si las pruebas no son las adecuadas, se remite una "carta de corrección". Para que se ponga en marcha una investigación, las personas que la han solicitado deben representar al menos el 25% de la producción interna total de un artículo similar, y los productores nacionales que apoyen expresamente la solicitud deben fabricar más del 50% de la producción total del artículo similar de quienes apoyan y se oponen expresamente a la solicitud. El dumping no es impugnabile *per se*. Para que una solicitud prospere, la DGAD debe comprobar la exactitud e idoneidad de las pruebas aportadas y determinar si hay suficientes pruebas de dumping o daño y si existe una relación causal entre las importaciones objeto de dumping y el supuesto daño antes de iniciar la investigación. Además, deben investigarse otras causas del daño, para no achacarlo al dumping.

3.63. La DGAD informa al Gobierno del país exportador de la iniciación de la investigación y emite un aviso público con datos al respecto y los plazos para que los interesados presenten observaciones. Normalmente, el aviso público se publica 45 días después de la recepción de la documentación y el plazo para que los interesados expresen su opinión es de otros 40 días. Normalmente, una constatación preliminar relativa al precio de exportación, el valor normal y el margen de dumping se publica en un aviso público dentro de los 150 días siguientes a la iniciación de la investigación, tras lo cual el Departamento de la Renta Nacional del Ministerio de Hacienda puede imponer un derecho provisional que no exceda del margen de dumping. El derecho provisional se puede imponer una vez han transcurrido 60 días desde la fecha de iniciación de la investigación y solo podrá permanecer en vigor durante seis meses, prorrogables hasta nueve meses a petición de exportadores que representen un porcentaje significativo de los intercambios comerciales. Habitualmente, la determinación definitiva se adopta en un plazo de 150 días contados a partir de la fecha de la determinación preliminar y en el plazo de un año desde la iniciación de la investigación. El Gobierno central podrá prorrogar este plazo durante seis meses como máximo cuando concurren circunstancias especiales, como la complejidad del caso y la intervención judicial de algún tribunal.

3.64. La DGAD determina el margen de dumping que corresponde a cada exportador o productor y seguidamente el Departamento de la Renta Nacional, dentro de los tres meses siguientes a la publicación de la constatación definitiva, puede imponer el derecho antidumping mediante su notificación en la Gaceta Oficial. Con arreglo a la legislación, el Gobierno está obligado a limitar el valor del derecho antidumping al margen de dumping o el margen de daño, si este es inferior.

3.65. La legislación india contempla la posibilidad de imponer un derecho antidumping con carácter retroactivo, cuando se considera que hay antecedentes de que el dumping ya causó daño o cuando el daño se deba a un dumping en gran escala en un plazo relativamente breve. La aplicación retroactiva no puede abarcar más de 90 días contados a partir de la fecha de imposición de un derecho provisional. No se autoriza la aplicación retroactiva antes de la fecha de iniciación de una investigación. Las autoridades señalaron que durante el período examinado no se aplicaron derechos con carácter retroactivo.

⁵² Notificación de Aduanas (no arancelaria), Nº 5/2012, de 19 de enero de 2012.

3.66. La DGAD puede poner término a una investigación en cualquier momento si se recibe una solicitud por escrito de la rama de producción nacional, o en su nombre⁵³; si no hay pruebas suficientes de la existencia de dumping o de daño; si el daño es insignificante; si el margen de dumping es inferior al 2% del precio de exportación; o si el volumen de las importaciones objeto de dumping es inferior al 3% de las importaciones del producto similar, salvo que los países que individualmente representen menos del 3% de las importaciones del producto similar representen en conjunto más del 7% de esas importaciones.

3.67. Las normas aplicables a la iniciación y realización de un examen a efectos de extinción figuran en el Aviso Comercial Nº 1/2008, de 10 de marzo de 2008, modificado por la Notificación de Aduanas (no arancelaria) Nº 15/2011, de 1º de marzo de 2011. El examen se puede iniciar previa petición de la rama de producción nacional o puede iniciarlo la DGAD por iniciativa propia. Con arreglo a las nuevas normas adoptadas el 1º de marzo de 2011, un examen a efectos de extinción debe iniciarse dentro de un "tiempo razonable" antes de la expiración de ese período de cinco años contado desde la fecha de su imposición. De conformidad con el Aviso Comercial Nº 2/2011, de 6 de junio de 2011, la rama de producción nacional debe presentar una solicitud en relación con la necesidad de mantener las medidas antidumping en vigor; la DGAD debe recibir la solicitud al menos 90 días antes de la fecha en que expiran dichas medidas. La DGAD puede iniciar entonces el examen a efectos de extinción sobre la base de la solicitud de la rama de producción nacional. Si decide iniciarla por su propia iniciativa debe enviar un cuestionario a la rama de producción nacional, cuyas observaciones deberán ser recibidas por la DGAD en un plazo de 40 días, y en ellas se justificará la necesidad de mantener las medidas antidumping. Una vez recibidas las respuestas al cuestionario, la DGAD podrá enviar una carta a los demás interesados acerca de la necesidad de mantener dichas medidas o tomar otra decisión; deberá recibir las observaciones al respecto en un plazo de 40 días tras el envío de la carta. Si después de recibir información de las partes la DGAD considera que hay motivos suficientes para seguir aplicando las medidas antidumping (modificadas o no), puede recomendarlo al Gobierno central. La investigación se da por terminada si no hay suficientes motivos para mantener las medidas. Los nuevos procedimientos han sustituido a todas las instrucciones o avisos comerciales anteriores publicados por la DGAD en relación con los exámenes a efectos de extinción.

3.68. La DGAD realiza exámenes a mitad de período de conformidad con la sección 9A de la Ley de Aranceles Aduaneros y el artículo 23 del Reglamento del Arancel de Aduanas sobre la identificación de los artículos objeto de dumping, la liquidación y recaudación de los derechos antidumping y la determinación del daño de 1995, modificado por la Notificación de Aduanas (no arancelaria) Nº 15/2011, de 1º de marzo de 2011, para evaluar la necesidad de seguir aplicando los derechos antidumping. La DGAD puede iniciar estos exámenes por iniciativa propia o a petición de una parte interesada que presente informaciones que demuestren la necesidad del examen, si ha transcurrido un tiempo razonable desde la imposición del derecho antidumping definitivo. El examen se atiene a los mismos procedimientos prescritos para las investigaciones, en la medida en que sean aplicables. Puede presentar a la DGAD una solicitud de iniciación de un examen a mitad de período acerca de un derecho antidumping en vigor cualquier parte interesada, como los exportadores, importadores, productores nacionales, organismos de representación comercial, empresas o instituciones que representen a la rama de producción nacional.⁵⁴ El solicitante debe presentar informaciones que demuestren fehacientemente la necesidad de llevar a cabo un examen. La DGAD puede aceptar la solicitud de hacer un examen a mitad de período si ha transcurrido un plazo de tiempo prudencial (un año como mínimo) desde la imposición del derecho antidumping definitivo. Sin embargo, cuando esté justificado podrá examinar por iniciativa propia la necesidad de mantener el derecho.

3.69. La DGAD debe realizar un examen a fin de determinar los márgenes de dumping respecto de cada nuevo exportador o productor de un país sujeto a medidas antidumping, siempre que se trate de exportadores o productores nuevos y que no estén vinculados a ninguno de los demás exportadores.

⁵³ El artículo 14 del Reglamento del Arancel de Aduanas sobre la identificación de los artículos objeto de dumping, la liquidación y recaudación de derechos antidumping y la determinación del daño de 1995 incluye disposiciones relativas a la terminación de las investigaciones antidumping. Información en línea del Departamento de Comercio. Consultado en: <http://commerce.nic.in/traderemedies/comp2.pdf>.

⁵⁴ Departamento de Comercio, Aviso Comercial Nº 1/2010, de 17 de mayo de 2010.

3.70. Las autoridades pueden suspender o dar por terminada una investigación si el exportador de que se trate asume el compromiso de revisar los precios a fin de eliminar el dumping o sus efectos perjudiciales. No se acepta ningún compromiso antes de que se haya realizado una determinación preliminar. Las autoridades señalaron que la autoridad designada no aceptó peticiones de compromiso en materia de precios durante el período objeto de examen.

3.71. Los productos importados por empresas de zonas económicas especiales y establecimientos orientados a la exportación (EOU), o los productos importados en el marco del Programa de Autorizaciones Anticipadas están exentos del pago de derechos antidumping. Con arreglo al Reglamento sobre el reembolso, el derecho antidumping definitivo que ha de abonarse por los productos importados utilizados en la fabricación de productos de exportación puede ser reembolsado de acuerdo con la tasa de devolución de los derechos por marcas.⁵⁵

3.72. Desde el examen anterior no se ha modificado la legislación de la India relativa a las medidas compensatorias. La Ley de Aranceles Aduaneros de 1975 (sección 9) y el Reglamento del Arancel de Aduanas sobre la identificación de los artículos subvencionados, la liquidación y recaudación de derechos compensatorios y la determinación del daño, de 1995, autoriza a imponer medidas compensatorias. Las investigaciones solo pueden iniciarse después de que se haya presentado una solicitud ante la autoridad y en caso de que la autoridad encuentre pruebas *prima facie* de la existencia de subvenciones, daño y relación causal entre las importaciones subvencionadas y el supuesto daño a la rama de producción nacional.

3.73. Con arreglo al capítulo XV (artículo 129) de la Ley de Aduanas de 1962, las medidas antidumping y las medidas compensatorias impuestas por el Gobierno central pueden ser recurridas ante el Tribunal de Apelación en materia de Derechos de Aduanas, Impuestos Especiales e Impuestos sobre los Servicios (CESTAT). Hasta la fecha se ha presentado recurso contra 126 medidas antidumping impuestas por el Gobierno.

3.74. Al 31 de diciembre de 2014, la duración media de las medidas antidumping aplicadas por la India era de 73,3 meses (para un total de 208 medidas definitivas en vigor).

3.75. Entre 2011 y 2014, se iniciaron 14 exámenes a mitad de período y 55 exámenes a efectos de extinción. De las 14 investigaciones a mitad de período, en tres casos se dejaron sin efecto las medidas, en nueve casos se volvieron a imponer, y en dos casos se siguen investigando. De los 55 exámenes a efectos de extinción, en cinco casos se dejaron sin efecto las medidas, en 24 casos se volvieron a imponer, en 23 casos se sigue investigando la imposición de medidas, y tres casos están en espera de que se impongan las medidas recomendadas.

3.76. Actualmente no está en vigor ninguna medida compensatoria definitiva (diciembre de 2014). Durante el período objeto de examen se inició una investigación en materia de derechos compensatorios con respecto a piezas moldeadas para aerogeneradores procedentes de China.⁵⁶

3.1.11.2 Salvaguardias

3.77. Desde el examen anterior, una de las principales modificaciones introducidas en la legislación de la India en materia de medidas de salvaguardia fue la clarificación respecto de la aplicación de los derechos de salvaguardia cuando entran en el territorio nacional mercancías con precios perjudiciales procedentes de zonas económicas especiales o establecimientos orientados a la exportación.⁵⁷

3.78. La legislación en materia de salvaguardias figura en el artículo 8B de la Ley de Aranceles Aduaneros de 1975. En el Reglamento del Arancel de Aduanas (Establecimiento y percepción de derechos de salvaguardia) de 1997 y en el Reglamento del Arancel de Aduanas (Derechos de

⁵⁵ OMC (2011), capítulo III 2) viii).

⁵⁶ Documento G/SCM/N/274/IND de la OMC, de 10 de septiembre de 2014

⁵⁷ Ley de Finanzas (Nº 2). Consultada en: <http://indiabudget.nic.in/ub2014-15/fb/bill1.pdf>. La enmienda se introdujo con miras a, entre otras cosas, aclarar que los derechos de salvaguardia en general no se aplican a artículos importados por establecimientos orientados a la exportación en un 100% o por establecimientos de una zona económica especial; sin embargo, si las mercancías importadas van destinadas a la zona arancelaria interna o son utilizadas en la fabricación de mercancías destinadas a la zona arancelaria interna, si se aplican derechos de salvaguardia.

salvaguardia de transición para productos específicos) de 2002 se describen los procedimientos que se han de seguir para la aplicación de medidas de salvaguardia.

3.79. El Director General (Salvaguardias) del Departamento de la Renta Nacional, se encarga de escuchar las peticiones y realizar las investigaciones en materia de salvaguardias.⁵⁸ La solicitud de una investigación en materia de salvaguardias debe ser presentada por escrito al Director General por la rama de producción nacional afectada o en su nombre. El Director General también puede iniciar una investigación por iniciativa propia atendiendo a la información que haya recibido de un Comisario de Aduanas. De conformidad con el Reglamento del Arancel de Aduanas (Establecimiento y percepción de derechos de salvaguardia) de 1997, cuando se solicita la imposición de medidas de salvaguardia durante más de un año, deben facilitarse datos acerca de las iniciativas adoptadas o previstas para realizar ajustes ante la competencia de las importaciones, con inclusión de información acerca del proceso de liberalización progresiva. Después de ello, el Director General puede iniciar una investigación para determinar la existencia de daño grave o amenaza de daño grave a la rama de producción nacional causado por el aumento de las importaciones de un producto en grandes cantidades, en términos absolutos o en relación con la producción nacional. La investigación debe quedar ultimada y ser objeto de notificación pública en un plazo de ocho meses contados desde la fecha de su iniciación (o en el plazo autorizado por el Gobierno central). Un organismo interministerial (la Junta Permanente de Salvaguardias), presidida por el Secretario de Comercio, examina las recomendaciones del Director General (Salvaguardias). Los procedimientos de la Junta Permanente de Salvaguardias no son del dominio público. Comunica sus dictámenes al Ministro de Hacienda cuando se trata de la aprobación de derechos de salvaguardia y al Ministro de Comercio para la imposición de restricciones cuantitativas. Si después de realizar una investigación, el Gobierno central concluye que las importaciones de un producto en la India han aumentado en tal cantidad y se realizan en condiciones tales que causan o amenazan causar un daño grave a la rama de producción nacional, puede imponer un derecho de salvaguardia sobre dicho producto, notificándolo en la Gaceta Oficial. El Gobierno central puede eximir a cualquier producto del pago de la totalidad o parte del derecho de salvaguardia previa notificación en la Gaceta Oficial. En la notificación se debe indicar el producto y la cantidad exentos y el origen del producto. Un funcionario autorizado de la DGFT se ocupa de los asuntos relacionados con las restricciones cuantitativas, según lo previsto en el Reglamento sobre medidas de salvaguardia (restricciones cuantitativas) de 2012.⁵⁹

3.80. Cuando se solicita la imposición de medidas de salvaguardia provisionales, se debe examinar la información completa y detallada acerca de la existencia de circunstancias críticas y comprobar si la demora en la aplicación de las medidas entrañaría un perjuicio difícilmente reparable. En caso de que así sea, el Director General puede tomar nota de las constataciones preliminares y emitir un aviso público. Las constataciones preliminares se presentan al Gobierno central por conducto de la Junta Permanente de Salvaguardias. El Gobierno central puede imponer medidas provisionales por un período máximo de 200 días.

3.81. El derecho se percibe únicamente durante el plazo de tiempo necesario para prevenir o reparar el daño grave y facilitar un ajuste positivo. Expira cuatro años después de su fecha de imposición, o en un plazo menor si así se recomienda. No obstante, si el Gobierno central considera que la rama de producción nacional ha adoptado medidas para hacer frente al daño o amenaza de daño y que el derecho de salvaguardia sigue siendo necesario, puede prorrogar el período de imposición hasta un máximo de 10 años contados a partir de la primera imposición del derecho. Las medidas de salvaguardia que lleven más de un año en vigor deben liberalizarse progresivamente, a intervalos regulares.

3.82. En virtud de la Ley de Comercio Exterior (Desarrollo y Reglamentación) (Modificación) de 2010 (Nº 25, de 2010), las medidas de salvaguardia pueden revestir la forma de recargos de los derechos de aduana o de restricciones cuantitativas.⁶⁰ Las restricciones cuantitativas no pueden aplicarse a la importación de mercancías originarias de un país en desarrollo si la proporción de dichas importaciones no supera el 3%; ni a las importaciones de mercancías originarias de más de un país en desarrollo si el volumen agregado de las importaciones de todos los países no supera el 9% de las importaciones totales de dichas mercancías en la India. El aviso

⁵⁸ El Director General también es responsable de formular recomendaciones en el marco del Reglamento sobre el Acuerdo Comercial entre la India y Singapur (Medidas de salvaguardia) de 2009.

⁵⁹ Documento G/SG/N/1/IND/3/Suppl.1 de la OMC, de 25 de septiembre de 2012.

⁶⁰ Documento G/SG/N/1/IND/3 de la OMC, de 23 de septiembre de 2011.

público con las constataciones definitivas previstas en el párrafo 3 del artículo 9 se publica en la Gaceta Oficial.

3.83. Las autoridades señalaron que, de conformidad con lo dispuesto en el párrafo 1 del artículo 12 del Acuerdo sobre Salvaguardias de la OMC, la India presenta una notificación al Comité de Salvaguardias de la OMC cuando inicia una investigación en materia de salvaguardias, cuando constata que existe daño grave o amenaza de daño grave y cuando adopta la decisión de aplicar o prorrogar una medida de salvaguardia cuantitativa en virtud del Reglamento de 2012.⁶¹

3.84. Aunque la legislación impide recurrir las decisiones sobre salvaguardias adoptadas por el Director General (Salvaguardias) y la Dirección General de Comercio Exterior, se pueden presentar apelaciones ante el Tribunal Superior y el Tribunal Supremo. Cuando el período de imposición de un derecho de salvaguardia excede de tres años, el Director General debe examinar la situación a más tardar al promediar el período de aplicación de dicha imposición.⁶²

3.85. En el período 2011-2014 se iniciaron 18 investigaciones en materia de salvaguardias (cuadro A3.2). En nueve de ellas, el Director General (Salvaguardias) recomendó la aplicación de medidas. De estos nueve casos, en ocho se adoptó la decisión definitiva de imponer medidas de salvaguardia, que consistieron en un incremento de los aranceles hasta tipos idénticos o inferiores a los recomendados por el Director General; en el caso restante no se aplicaron medidas de salvaguardia.

3.1.12 Normas y otras prescripciones técnicas

3.1.12.1 Normas

3.86. Desde 2011 apenas ha cambiado el marco jurídico en materia de normalización en la India, excepto por la plena aplicación de la Ley de normas y de inocuidad de los alimentos de 2006 el 5 de agosto de 2011 con la adopción de seis reglamentos: Reglamento de normas y de inocuidad de los alimentos (licencias y registro de empresas del sector alimentario) de 2011; Reglamento de normas y de inocuidad de los alimentos (envasado y etiquetado) de 2011; Reglamento de normas y de inocuidad de los alimentos (normas sobre los alimentos y aditivos alimentarios) de 2011; Reglamento de normas y de inocuidad de los alimentos (prohibición y restricción de las ventas) de 2011; Reglamento de normas y de inocuidad y de los alimentos (contaminantes, toxinas y residuos) de 2011, y Reglamento de normas y de inocuidad y de los alimentos (toma de muestras y análisis en laboratorio) de 2011.

3.87. En la India, las normas se establecen sobre la base de las disposiciones de la Ley relativa a la Oficina de Normas de la India (BIS) de 1986 y el Reglamento de la BIS de 1987. La BIS es responsable de la formulación y aplicación de las normas en 14 sectores⁶³, y de la realización de actividades relacionadas con la certificación de productos y sistemas de calidad, pruebas y calibración, la aplicación de las normas, la cooperación internacional y la sensibilización de los consumidores; en otros sectores la aplicación de las normas (y los reglamentos técnicos) es responsabilidad de otros organismos (cuadro A3.3). Se han establecido comités de coordinación sectorial para la elaboración de alimentos, la energía eléctrica, el acero, los vehículos de motor, los textiles y la tecnología de la información; dichos comités deben elaborar normas armonizadas a escala nacional. A menudo, se adoptan normas internacionales como normas indias, según el sistema de numeración ISO/CEI, o se armonizan las normas indias con las normas internacionales en sectores de interés comercial para la India.

3.88. El 25 de diciembre de 2014 había en vigor 19.313 normas (frente a 18.592 el 31 de marzo de 2010). Según las autoridades, de las 5.862 normas de las que existen las correspondientes normas internacionales, 5.238 (aproximadamente el 89,4%) estaban armonizadas con las correspondientes normas internacionales o eran idénticas (el 84% el 31 de marzo de 2010).

⁶¹ Documento G/SG/Q1/IND/12 de la OMC, de 24 de abril de 2013.

⁶² OMC (2011).

⁶³ Son los siguientes: ingeniería general y de producción; ingeniería civil; productos químicos; normas electrotécnicas; productos alimenticios y agricultura; electrónica y tecnología de la información; ingeniería mecánica; gestión y sistemas; ingeniería metalúrgica; petróleo, carbón y productos conexos; ingeniería del transporte; textiles; recursos hídricos; y planificación en materia de equipo médico y hospitales.

3.89. La Oficina de Normas de la India es miembro de la Organización Internacional de Normalización (ISO) y participa en los comités técnicos y orgánicos de la ISO. También es miembro de la Comisión Electrotécnica Internacional (CEI) y participa en comités técnicos y orgánicos de la CEI. La BIS ha suscrito memorandos de entendimiento sobre cooperación bilateral con los organismos nacionales competentes en materia de normas del Afganistán, Alemania, Bangladesh, Brasil, Egipto, Emiratos Árabes Unidos, Eslovenia, Estados Unidos, Federación de Rusia, Fiji, Francia, Ghana, Grecia, Irán, Japón, Mauricio, Nigeria, Omán, Sudáfrica, Suriname, Ucrania y Uzbekistán. Asimismo, ha suscrito acuerdos bilaterales de cooperación (ABC) sobre evaluación de la conformidad con las instituciones nacionales de normalización de Israel, Pakistán y Sri Lanka. La Oficina de Normas de la India es miembro de la Organización Regional de Normas del Asia Meridional (SARSO), que se fundó para fortalecer la cooperación en las esferas de normalización y evaluación de la conformidad entre los miembros de la Asociación de Asia Meridional para la Cooperación Regional (SAARC). La Oficina de Normas también es miembro del Congreso de Normalización de la Región del Pacífico (PASC), cuyo objetivo es mejorar la calidad y capacidad de la normalización en las economías de la región del Pacífico y apoyar el desarrollo de la región mediante el fomento de la normalización.

3.90. Las normas indias se formulan de acuerdo con los procedimientos establecidos en el Reglamento de la Oficina de Normas de la India de 1987 en el marco de la Ley relativa a la Oficina de Normas de la India de 1986. El comité técnico competente examina el proyecto preliminar de norma elaborado por los miembros del comité. Cuando el comité técnico ha aprobado el proyecto, este se distribuye entre los colectivos interesados y se publica en el sitio Web de la BIS para recabar observaciones, que deben presentarse en un plazo de 60 días. El comité técnico ultima el proyecto de norma teniéndolos en cuenta. La norma adoptada, sus revisiones, enmiendas y revocación se publican en la Gaceta Oficial.

3.1.12.2 Reglamentos técnicos

3.91. Varias leyes y reglamentos contienen reglamentos técnicos en la India (cuadro A3.3).

3.92. El organismo competente en cada ámbito es el responsable de la formulación de los reglamentos técnicos. En la formulación de un reglamento técnico se sigue un proceso similar al utilizado en el caso de las normas. Los proyectos de reglamento técnico se publican para recabar observaciones antes de su adopción por el ministerio/departamento/organización competente y de su publicación en la Gaceta Oficial. Las observaciones deben presentarse en un plazo de 60 días a partir de la publicación del aviso. Los proyectos de reglamento técnico también se notifican a los Miembros de la OMC para que puedan presentar observaciones. El ministerio competente examina las observaciones y si se reciben observaciones divergentes un grupo de expertos las examina y considera su incorporación a la versión definitiva. El proceso de finalización de los proyectos de reglamento, incluida su aprobación por la autoridad competente, el examen y la traducción al hindi, requiere entre 6 y 12 meses. El reglamento definitivo se publica mediante notificación en la Gaceta Oficial precisando su fecha de entrada en vigor; según indicaron las autoridades, al mismo tiempo se notifica a la OMC. De tiempo en tiempo se modifican los reglamentos técnicos mediante un proceso análogo, en función de las necesidades de la rama de producción, de los adelantos científicos, de la modificación de la situación sanitaria y ambiental y de la armonización con las normas internacionales.

3.93. En virtud del Acuerdo sobre Obstáculos Técnicos al Comercio, el Departamento de Servicios de Información Técnica y Relaciones Internacionales de la Oficina de Normas de la India es el servicio nacional de información sobre OTC de la OMC encargado de divulgar información sobre normas, reglamentos técnicos y certificación. El Ministerio de Comercio e Industria se ocupa de la aplicación del Acuerdo.

3.94. Entre 2011 y 2014 la India presentó 11 notificaciones al Comité OTC de la OMC.⁶⁴ En el Comité OTC se plantearon preocupaciones sobre los requisitos de etiquetado de los alimentos, los juguetes y artículos de juguete, los desechos electrónicos, los productos electrónicos y de las

⁶⁴ Documentos de la OMC G/TBT/N/IND/32/Add.2, de 22 de julio de 2011; G/TBT/N/IND/32/Add.3, de 4 de junio de 2013; y G/TBT/N/IND/42-46, de 30 de enero de 2012-24 de octubre de 2014.

tecnologías de la información, los desechos peligrosos y los requisitos de etiquetado del aceite de colza, entre otras cuestiones.⁶⁵

3.1.12.3 Certificación y evaluación de la conformidad

3.95. Los procedimientos de evaluación de la conformidad prácticamente no han variado desde el examen anterior, con la importante salvedad de la adopción de un nuevo conjunto de normas que establecen en el seno de la Oficina de Normas de la India un sistema de registro obligatorio de diversos productos electrónicos y de las tecnologías de la información, en virtud de Orden sobre productos electrónicos y de tecnología de la información (prescripciones para el registro obligatorio) de 2012, de 7 de septiembre de 2012 (Departamento de Electrónica y Tecnología de la Información, Ministerio de Comunicaciones y Tecnología de la Información). Se ha aprobado también una reglamentación que establece la certificación obligatoria por la Oficina de Normas de la India de diversos productos: Orden relativa al acero y sus productos (control de la calidad) de 2012 (Ministerio del Acero), Orden relativa a los neumáticos y cámaras de aire para vehículos automóviles (control de la calidad) de 2009⁶⁶ (Departamento de Política y Promoción Industriales del Ministerio de Comercio e Industria) y Reglamento de normas y de inocuidad de los alimentos (concesión de licencias y registro de empresas alimentarias) de 2011 (Departamento de Salud, Ministerio de Salud y Bienestar Familiar).⁶⁷

3.96. La Oficina de Normas de la India es el organismo nacional de certificación. Los procedimientos de evaluación de la conformidad se rigen por la Ley relativa a la Oficina de Normas de la India de 1986, las Normas de la Oficina de Normas de la India de 1987 y el Reglamento de certificación de la Oficina de Normas de la India de 1988. Atendiendo al interés público, el Gobierno central notifica qué productos o procesos deben ser compatibles con una norma india y deben llevar la marca de certificación de la Oficina de Normas de la India a la que da derecho una licencia otorgada por dicha Oficina.⁶⁸ Noventa y dos productos han de llevar esa marca de certificación obligatoria.⁶⁹ El 1º de enero de 2015, 842 productos se regían por el régimen de certificación voluntaria.⁷⁰ Según las autoridades, las prescripciones a que está supeditada la utilización de la marca de certificación de la BIS son las mismas para los productos nacionales que para los importados. Además del régimen ordinario de certificación de productos, la BIS otorga licencias a los productos respetuosos con el medio ambiente en el marco de un régimen especial y les concede la ECOMARCA.

3.97. Los productores extranjeros que desean exportar productos sujetos a certificación obligatoria deben obtener una licencia expedida por la Oficina de Normas de la India.⁷¹ Si esta no ha suscrito un memorando de entendimiento con el país del que son originarios los bienes manufacturados, los productores extranjeros han de establecer una oficina de enlace o sucursal en la India para obtener la licencia. En caso contrario, pueden nombrar a un representante autorizado en la India para que se encargue de verificar el cumplimiento de las disposiciones de la Ley relativa a la Oficina de Normas de la India de 1986 y sus normas y reglamentos. El solicitante debe presentar el formulario de solicitud prescrito por la Oficina de Normas y abonar los derechos que correspondan. De conformidad con el Sistema de certificación de fabricantes extranjeros, en vigor desde 1999, se pueden imponer derechos; las autoridades señalaron que esos derechos se fijan en función del costo de las operaciones, y los productos de fabricación nacional están sujetos a los mismos derechos por la presentación de la solicitud, derechos anuales y derechos por unidad

⁶⁵ Serie de documentos G/TBT/M/ de la OMC, publicados desde el 20 de septiembre de 2011.

⁶⁶ Se aplica desde mayo de 2011.

⁶⁷ Orden sobre productos electrónicos y de tecnología de la información (prescripciones para el registro obligatorio) de 2012, S.O. 2357 (E). Consultada en: <http://deity.gov.in/content/gazettes>.

⁶⁸ Ley relativa a la Oficina de Normas de la India, artículo 14.

⁶⁹ Este sistema es distinto de un nuevo conjunto de normas que establecen un régimen de registro obligatorio, como se menciona en el párrafo anterior. Este régimen se aplica a 30 productos electrónicos y de tecnología de la información, y la certificación obligatoria por la Oficina de Normas de la India a otros 92 productos distintos. Véanse los productos sujetos a certificación obligatoria en la información en línea de la Oficina de Normas de la India. Consultada en: <http://www.bis.org.in/>. Los criterios para determinar los productos que deben llevar la certificación obligatoria se basan en una evaluación interna realizada por el Gobierno central (documento WT/TPR/M/249/Add.1 de la OMC, de 14 de octubre de 2011).

⁷⁰ Información facilitada por las autoridades.

⁷¹ Procedimientos de concesión y explotación de licencias de la BIS en el marco del Sistema de certificación de fabricantes extranjeros (FMCS). Información en línea de la BIS. Consultada en: <http://www.bis.org.in/cert/fm.htm>.

que las importaciones.⁷² En abril de 2014 se elevó de 500 a 1.000 rupias el derecho de renovación, que se abona un año después de la concesión de la licencia. La licencia de la Oficina de Normas se otorga a la fábrica de producción y el producto final se somete a prueba para determinar si cumple las normas indias pertinentes. Cuando se otorga una licencia, su titular debe pagar un derecho anual de 1.000 rupias, así como un derecho mínimo por la marca en función de los productos que esté previsto que la lleven; este derecho se paga por adelantado y su cuantía se fija en función del producto de que se trate.

3.98. Las licencias tienen una validez de un año y pueden prorrogarse por uno o dos años previa solicitud a la Oficina de Normas y abono de los derechos establecidos. En el momento de la renovación de una licencia no es necesario someter a prueba el producto en cuestión. Sin embargo, durante el período de vigencia de la licencia los laboratorios de la Oficina de Normas y los laboratorios acreditados por esta realizan periódicamente actividades de vigilancia, en forma de toma aleatoria de muestras de productos, con objeto de comprobar la conformidad de los productos certificados con las normas indias pertinentes. Si se constata que un producto no cumple dichas normas se impone una sanción, que puede consistir en la denegación de la marca, el aplazamiento de la licencia o su revocación. Una vez que los fabricantes (nacionales o extranjeros) obtienen una licencia, están autorizados a marcar ellos mismos sus productos. Durante el proceso de autorización para la obtención de una licencia de la Oficina de Normas no se permite la venta de los productos que deben llevar obligatoriamente una marca de certificación de la Oficina.

3.99. Con objeto de aplicar sus regímenes de certificación, la Oficina de Normas de la India realiza ensayos de conformidad en su laboratorio central de Sahibabad (en las cercanías de Delhi), así como en cuatro laboratorios regionales y tres afiliados.⁷³ El laboratorio central se encarga fundamentalmente de realizar ensayos de productos eléctricos, mecánicos, microbiológicos y químicos, así como calibraciones de productos eléctricos. Los laboratorios de la Oficina de Normas cuentan con instalaciones para someter a ensayos a la mayoría de los productos, con arreglo al Programa de marcas de certificación. Además de los laboratorios de la Oficina de Normas, 145 laboratorios externos reconocidos prestan sus servicios en el marco del Programa de reconocimiento de laboratorios de la Oficina de Normas.

3.1.12.4 Acreditación

3.100. El sistema de acreditación en la India no ha sufrido grandes cambios desde el examen anterior. La Junta Nacional de acreditación de laboratorios de ensayo y calibración (NABL), un organismo autónomo dependiente del Departamento de Ciencia y Tecnología, es el único órgano de acreditación de los laboratorios de ensayo y calibración de la India.⁷⁴ La NABL es parte en el Acuerdo de Reconocimiento Mutuo de la Conferencia para la Acreditación de Laboratorios de Ensayo de Asia y el Pacífico (APLAC) y signataria de la Conferencia Internacional sobre Acreditación de Laboratorios de Ensayo (ILAC). El sistema de acreditación de la NABL está en conformidad con la Norma ISO/CEI 17011:2004 (Requisitos generales para los organismos de acreditación que acreditan organismos de evaluación de la conformidad). La NABL acredita a los laboratorios que realizan ensayos o calibraciones de conformidad con las normas ISO/CEI 17025:2005 (Requisitos generales relativos a la competencia de los laboratorios de ensayo y de calibración) y 15189:2007 (Requisitos particulares para la calidad y la competencia de los laboratorios clínicos), en el caso de los laboratorios clínicos. Todos los laboratorios de ensayo y calibración de la India y del extranjero pueden solicitar estos servicios, con independencia de su régimen de propiedad, condición jurídica, tamaño y grado de independencia.

3.101. Los laboratorios que solicitan la acreditación deben cumplir las normas de acreditación pertinentes y las prescripciones específicas de la NABL, una de las cuales consiste en superar un programa de ensayos para verificar su competencia.⁷⁵ El proceso de acreditación se divide en cinco etapas⁷⁶ y la acreditación tiene una validez de dos años. La NABL realiza visitas anuales a los

⁷² Información en línea de la BIS. Consultada en: <http://www.bis.org.in/cert/saarcfee.pdf>.

⁷³ Excepto dos laboratorios afiliados, todos los laboratorios están acreditados por la NABL.

⁷⁴ Información en línea de la Junta Nacional de acreditación de laboratorios de ensayo y calibración, "Introduction". Consultada en: <http://www.nabl-india.org/nabl/html/about-intro.asp>.

⁷⁵ Información facilitada por las autoridades.

⁷⁶ Véanse más detalles en la información en línea de la Junta Nacional de acreditación de laboratorios de ensayo y calibración, "Laboratory Accreditation". Consultada en: <http://www.nabl-india.org/nabl/html/about-lab-acc.asp>.

laboratorios acreditados para comprobar que siguen cumpliendo las prescripciones establecidas. Hasta diciembre de 2014, la NABL había otorgado 4.615 certificados de acreditación; se expide un certificado distinto para cada tipo de servicio o categoría de acreditación. La NABL otorga acreditaciones en todas las ramas de la ciencia, la ingeniería y la medicina. Los laboratorios deben solicitar la renovación de su acreditación al menos seis meses antes de la fecha de expiración de los certificados. Las decisiones adoptadas en relación con la acreditación se pueden recurrir ante la NABL y pueden dar lugar a una investigación; las decisiones de la NABL son definitivas.

3.102. La Oficina de Normas de la India aplica un programa de reconocimiento de laboratorios para satisfacer sus necesidades de ensayo de productos a efectos de certificación que es acorde con la norma ISO/CEI 17025:2005 (Requisitos generales relativos a la competencia de los laboratorios de ensayo y calibración). Una vez que los laboratorios han sido reconocidos en el marco de este programa, son sometidos a auditorías para garantizar que siguen cumpliendo los requisitos de la norma mencionada y otros términos y condiciones. El reconocimiento se otorga por tres años, renovables por períodos similares, y durante ese tiempo se realizan dos visitas de vigilancia. El 22 de enero de 2015 se habían reconocido 14.570 laboratorios en el marco de este programa. Además, cuando es necesario se recurre a los servicios de ensayo especializados que brindan 46 laboratorios nacionales destacados.

3.1.12.5 Etiquetado

3.103. La Ley de pesos y medidas de 2009, el Reglamento de pesos y medidas (productos envasados) de 2011 y el Reglamento sobre inocuidad y normativa de los productos alimenticios (envasado y etiquetado) de 2011 regulan las prescripciones de etiquetado en la India.⁷⁷ No hay prescripciones de etiquetado obligatorio para los productos modificados genéticamente. El Reglamento sobre inocuidad y normativa de los productos alimenticios (envasado y etiquetado) de 2011, notificado el 10 de julio de 2013, establece que, a partir del 1º de enero de 2015, los fabricantes nacionales están obligados a mostrar el número de licencia y el logotipo de la FSSI en la etiqueta. Según las autoridades, el Reglamento no se ha notificado a la OMC porque no se prevé su aplicación a los interlocutores comerciales de la India. Cuando se importan ese tipo de productos, se autoriza a los importadores a pegar en los productos etiquetas con el número de licencia y el logotipo de la FSSI.

3.1.13 Prescripciones sanitarias y fitosanitarias

3.104. Las principales modificaciones relativas a las medidas sanitarias y fitosanitarias (MSF) que ha introducido la India desde 2011 son la aplicación plena (el 5 de agosto de 2011) de la Ley de normas y de inocuidad de los alimentos (FSSA) de 2006, a través de diversas medidas, como la adopción de cuatro reglamentos conexos, a saber, el Reglamento de normas y de inocuidad y de los alimentos (normas sobre los alimentos y aditivos alimentarios), el Reglamento de normas y de inocuidad y de los alimentos (prohibición y restricción de las ventas), el Reglamento de normas y de inocuidad y de los alimentos (contaminantes, toxinas y residuos) y el Reglamento de normas y de inocuidad y de los alimentos (toma de muestras y análisis en laboratorio), todos ellos promulgados en 2011. En 2013 se publicaron nuevas normas sobre la presencia de dióxido de titanio en la goma de mascar, el aceite de oliva y la presencia de ácidos grasos *trans* en los aceites vegetales parcialmente hidrogenados.⁷⁸

3.105. La FSSA abarca, entre otras cuestiones, las normas alimentarias, los procedimientos generales para la toma de muestras, el análisis de los alimentos, las competencias de los funcionarios autorizados, la naturaleza de las sanciones y otras cuestiones relacionadas con los alimentos. También se refiere a cuestiones relativas a los aditivos alimentarios, conservantes y colorantes, envasado y etiquetado de los alimentos y prohibición y regulación de las ventas. Las disposiciones por las que se rigen y en virtud de las cuales se aplican las cuestiones sanitarias y fitosanitarias son, además de la Ley de normas y de inocuidad de los alimentos, la Ley de importación de productos del reino animal de 1898, la Ley de plagas e insectos destructivos de 1914, la Orden de cuarentena fitosanitaria (Reglamento de importación en la India) de 2003 y el Reglamento relativo a las normas de pesos y medidas (productos envasados) de 1977.

⁷⁷ Para una información más detallada, véase OMC (2011), capítulo III 2) ix).

⁷⁸ Notificaciones del Organismo de Normas y de Inocuidad Alimentaria de la India (FSSAI) Nº 4/15015/30/2011, de 7 de junio de 2013, Nº 5/15015/30/2012, de 12 de julio de 2013, y Nº P.15014/1/2011, de 27 de junio de 2013.

3.106. La finalidad de la Ley de normas y de inocuidad de los alimentos es aumentar la transparencia del fundamento científico en el que se basan las MSF en la India, entre otras vías a través de la armonización con las normas internacionales. Como disponen los artículos 16 y 18 de la Ley, los proyectos de normas elaborados por el Organismo de Normas y de Inocuidad Alimentaria de la India (FSSAI) deben ser revisados por grupos de expertos científicos. Actualmente funcionan nueve grupos, que se ocupan de los residuos de plaguicidas, los contaminantes, el etiquetado y el pescado y los productos de la pesca; los expertos que integran estos grupos no pertenecen a la FSSAI. Su misión es revisar los proyectos y emitir dictámenes que, posteriormente, revisa un comité científico establecido en virtud del artículo 8 de la Ley y que está formado por los presidentes de los nueve grupos y por otros expertos. El comité científico está presidido por un científico de prestigio (el presidente actual es el antiguo Director General del Consejo de Investigación Médica de la India). Después de que el comité científico haya formulado recomendaciones sobre un determinado proyecto, los responsables de la FSSAI (es decir, su Junta) autoriza que se remita al Ministerio de Salud y Bienestar Familiar para su aprobación por el Ministro. A continuación, se envía el proyecto al departamento jurídico, que lo examina para determinar si está en conformidad con la legislación vigente y con las prescripciones constitucionales. Finalizado el examen jurídico, el proyecto se traduce al inglés o al hindi. Seguidamente, se notifica para recabar observaciones del público en general, y se notifica también al Comité MSF de la OMC. La FSSAI examina las observaciones recibidas y si se introducen modificaciones en el proyecto basadas en consideraciones científicas este se remite de nuevo a los grupos de expertos y al comité científico. En caso contrario, el proyecto se somete a la aprobación ministerial y al examen por el poder legislativo para su finalización y notificación. Las autoridades indicaron que con objeto de armonizar las normas sanitarias y fitosanitarias de la India con las normas del Codex se ha llevado a cabo el examen científico y que el procedimiento de adopción formal de las normas sigue su curso. Durante el período objeto de examen se plantearon en el Comité MSF preocupaciones en relación con las restricciones a las importaciones de manzanas, peras y cítricos, las condiciones para la importación de cerdo y sus productos, y los requisitos para la importación de arándanos y aguacates, entre otras cuestiones.⁷⁹

3.107. El FSSAI, establecido en virtud de la Ley de normas y de inocuidad de los alimentos, tiene el mandato de establecer normas que regulen la fabricación, almacenamiento, distribución, venta e importación de productos alimenticios, con el fin de asegurar la disponibilidad de productos alimenticios inocuos y saludables para el consumo humano y contribuir a la elaboración de normas técnicas internacionales sobre los alimentos y las cuestiones sanitarias y fitosanitarias. Otras instituciones importantes que participan en el establecimiento y aplicación de las MSF son el Ministerio de Salud y Bienestar Familiar; el Departamento de Economía Pecuaria, Producción Láctea y Pesca del Ministerio de Agricultura; la Dirección de Protección Fitosanitaria, Cuarentena y Almacenamiento del Ministerio de Agricultura; la Oficina de Normas de la India y otros organismos de los Gobiernos estatales. Los servicios nacionales de información, establecidos de conformidad con el Acuerdo MSF de la OMC son el Departamento de Economía Pecuaria, Producción Láctea y Pesca para la sanidad animal y cuestiones conexas; el Ministerio de Salud y Bienestar Familiar para las cuestiones relacionadas con la inocuidad alimentaria, y el Departamento de Agricultura y Cooperación para la sanidad vegetal y las cuestiones fitosanitarias. Entre 2011 y 2014, la India presentó 23 notificaciones al Comité MSF.⁸⁰

3.108. Cuando la Ley de normas y de inocuidad de los alimentos establece normas y procedimientos en la esfera sanitaria y fitosanitaria, toda la reglamentación notificada con arreglo a los reglamentos relativos a las normas e inocuidad de los alimentos se envía a la OMC y se publica. Los Miembros de la OMC y todas las partes interesadas disponen de un plazo de 60 días para formular observaciones sobre los proyectos de notificaciones. Tras considerar las observaciones y recibir la aprobación del organismo responsable de los alimentos, del Ministerio de Salud y del Ministerio de Justicia, se publica la notificación definitiva.

3.109. Las importaciones de productos de origen animal en la India están supeditadas a la obtención, antes de la expedición desde el país de origen, de permisos de importación expedidos por el Departamento de Economía Pecuaria, Producción Láctea y Pesca. Este Departamento expide permisos sanitarios de importación para productos pecuarios basándose en un análisis del riesgo de importación. Los permisos tienen una validez de un año o de seis meses, en función de la naturaleza de los productos, y se pueden utilizar para varios envíos. Un permiso sanitario de

⁷⁹ Serie de documentos G/SPS/R/ de la OMC publicados desde el 8 de mayo de 2013.

⁸⁰ Documentos G/SPS/N/IND/71-93 de la OMC, de 10 de enero 2011-15 de diciembre 2014.

importación no es una licencia, sino un certificado que acredita el cumplimiento de las prescripciones sanitarias de la India. Las importaciones de animales vivos y de productos de origen animal que son objeto de restricciones en virtud de la normativa de exportación e importación requieren una licencia de importación que otorga el Director General de Comercio Exterior después de que el Departamento de Economía Pecuaria, Producción Láctea y Pesca haya realizado un análisis del riesgo de importación. Estas importaciones únicamente pueden llevarse a cabo a través de los puertos designados, que disponen de servicios de cuarentena animal y de certificación (Amritsar, Bangalore, Chennai, Delhi, Hyderabad, Calcuta y Mumbai). Está autorizada la importación de pescado por el puerto de Vishakhapatnam (en el Estado de Andhra Pradesh), el puerto marítimo y el aeropuerto de Kochi y el puesto terrestre de aduanas de Petrapole (solamente en el caso de las importaciones procedentes de Bangladesh).

3.110. Las importaciones de plantas y material vegetal se rigen por las disposiciones de la Ley de plagas e insectos destructivos de 1914, la Orden de cuarentena fitosanitaria (Reglamentación de la importación en la India) de 2003 y los convenios internacionales. Durante el período objeto de examen se publicaron las modificaciones Nº 2 y Nº 3 de la Orden de cuarentena fitosanitaria (Reglamentación de la importación en la India) de 2014. La Dirección de Protección Fitosanitaria, Cuarentena y Almacenamiento se encarga de la aplicación de los reglamentos de cuarentena fitosanitaria promulgados en el marco de la Ley.

3.111. Las autoridades consideran que es imprescindible llevar a cabo todas las inspecciones de cuarentena fitosanitaria aplicando las normas y directrices internacionales. En consecuencia, se han elaborado y adoptado las Normas nacionales sobre medidas fitosanitarias para actividades importantes con objeto de facilitar la importación y exportación de productos agrícolas. Para simplificar las actividades de cuarentena fitosanitaria se han hecho esfuerzos por informatizar por completo las estaciones de cuarentena fitosanitaria a fin de que funcionen de forma rápida y transparente. Además, se ha puesto en marcha el Sistema de información sobre cuarentena fitosanitaria para prestar servicios de cuarentena fitosanitaria en línea.⁸¹ Los vegetales y los productos vegetales solo pueden entrar en el territorio indio a través de los puertos designados y de otros puntos fronterizos: 39 puertos marítimos, 15 aeropuertos, 11 oficinas de correos y 14 puestos fronterizos terrestres. Además, se han designado 63 depósitos de contenedores y estaciones de carga para la importación de vegetales y productos vegetales.

3.112. También se inspeccionan los productos agrícolas destinados a la exportación para garantizar que cumplen con las prescripciones de los países importadores, de conformidad con la Convención Internacional de Protección Fitosanitaria (CIPF) de la FAO. Se expiden certificados fitosanitarios basándose en el texto revisado de la CIPF y el modelo de certificado que prescribe. La Dirección ha estado trabajando para elaborar un sistema de certificación electrónica de las prescripciones fitosanitarias.

3.113. Las plantas y semillas que deben someterse a cuarentena después de su entrada se enumeran en las Listas V y VI de la Orden de cuarentena fitosanitaria de 2003. Estas plantas y semillas tienen que cultivarse en instalaciones de cuarentena posterior a la entrada establecidas por el importador a sus expensas, y contar con la autorización y certificación de la autoridad de inspección. El período de cuarentena se determina en función del tipo de material vegetal de que se trate y del tiempo requerido para que dichas materias crezcan hasta la fase en que se manifiestan los síntomas de enfermedades.

3.114. La inspección y el muestreo de los envíos para prevenir el riesgo de entrada de plagas exóticas se llevan a cabo de conformidad con las Normas internacionales para las medidas fitosanitarias Nº 23 y 31.⁸² Si se constata que los productos están libres de plagas, se autoriza su importación. De lo contrario, deben pasar por un proceso de fumigación a cargo de las empresas

⁸¹ Para difundir información sobre la reglamentación, los procedimientos y las prácticas de cuarentena fitosanitaria se ha creado un sitio Web (<http://www.plantquarantineindia.nic.in>). Todas las estaciones de cuarentena que se ocupan de cuestiones fitosanitarias están en contacto a través del sitio Web, y se ha puesto en funcionamiento un Sistema informático de información sobre cuarentena fitosanitaria (AQIS).

⁸² NIMF Nº 23- Directrices para la inspección (2005), y NIMF Nº 31 (2009)- Metodologías para el muestreo de envíos, Convención Internacional de Protección Fitosanitaria. Consultadas en: <https://www.ippc.net/en/core-activities/standards/ispm/#588>.

de desinfección acreditadas que figuran en las Listas V, VI y VII de la Orden de cuarentena fitosanitaria de 2003.⁸³ La fumigación corre por cuenta del importador.⁸⁴

3.115. Las importaciones de alimentos, piensos y organismos modificados genéticamente, así como de organismos vivos modificados a efectos de I+D, de alimentos y piensos para su tratamiento en grandes cantidades se rigen por la Ley de protección del medio ambiente de 1986 y el Reglamento de 1989, que no se han modificado desde el examen anterior de la India.

3.116. La India participa regularmente en las actividades del Codex Alimentarius. Las autoridades señalaron que la India tiene la intención de reconocer la equivalencia de las MSF de sus interlocutores comerciales que estén basadas en las directrices del Codex, siempre que lo soliciten; hasta la fecha no se ha recibido ninguna petición en ese sentido.

3.2 Medidas que afectan directamente a las exportaciones

3.2.1 Procedimientos y prescripciones en materia de exportación

3.117. Como en el caso de las importaciones, las principales modificaciones introducidas desde 2011 en los procedimientos aduaneros de la India aplicables a las exportaciones han sido, entre otras, la adopción en 2011 de la autoliquidación, con miras a facilitar el comercio, y la implantación de un sistema de gestión de riesgos.⁸⁵ En el régimen de autoliquidación, el exportador debe estimar los derechos aduaneros aplicables, que pueden ser verificados por la Oficina de Aduanas. Además, en virtud de un sistema de gestión del riesgo de las exportaciones que comenzó a utilizarse en 2013, se pueden examinar, evaluar y despachar los envíos sin necesidad de que los servicios de Aduanas los examine y evalúe, en función de los riesgos asociados a la mercancía. Cuando se determina que la declaración de un exportador es incorrecta, los servicios de Aduanas pueden reevaluarla. Las autoridades indicaron que actualmente se despachan alrededor del 80% de los envíos sin la intervención de los servicios de Aduanas.

3.118. Por regla general, los exportadores deben registrarse en la DGFT y obtener un número de Código de importador-exportador (IEC) para poder realizar exportaciones.⁸⁶ En principio, la presentación de la documentación por medios electrónicos es obligatoria, salvo en los casos en que no sea técnicamente posible. Alrededor del 98% de los documentos de exportación se tramita electrónicamente.⁸⁷

3.119. En cuanto a la duración de los trámites de exportación, el tiempo medio de despacho en el puerto de Chennai era de cuatro días y seis horas en mayo de 2014, según un estudio de la Junta Central de Impuestos Especiales y Derechos de Aduana.

3.120. Las medidas que aplica la India en materia de control de la calidad e inspección previa a la expedición de las exportaciones no han sufrido grandes cambios desde el examen anterior, excepto la adición de nuevos productos a la lista de inspección y certificación obligatorias previas a la expedición. Con arreglo a la Ley de exportaciones (control de calidad e inspección) de 1963, el Consejo de Inspección de las Exportaciones, junto con organismos de inspección de las exportaciones (organizaciones del Consejo sobre el terreno), se ocupan del control de la calidad y la inspección previa a la expedición para asegurarse de que las exportaciones de productos notificados con arreglo a las prescripciones cumplen las normas mínimas establecidas por los

⁸³ Hay 357 empresas de fumigación con bromuro de metilo inscritas en el registro, y 157 de fumigación con fosforo de aluminio.

⁸⁴ Normalmente, para la fumigación con bromuro de metilo se requieren 24 horas, y para la fumigación con fosforo de aluminio, de 7 a 10 días.

⁸⁵ Junta Central de Impuestos Especiales y Derechos de Aduana (2001). Se han introducido las modificaciones pertinentes en los artículos 17 y 50 de la Ley de Aduanas de 1962. Se ha publicado el Reglamento sobre declaración de aduana (declaración electrónica), de 2011, relativo a la introducción de la autoliquidación en la aduana.

⁸⁶ Además del número del Código de Importador-Exportador, los exportadores tienen que obtener de la DGFT un número de identificación de empresa para poder presentar la declaración de expedición, que puede tramitarse manualmente o mediante el sistema de intercambio electrónico de datos. (OMC, 2011, capítulo III 3) i)).

⁸⁷ Información facilitada por las autoridades.

interlocutores comerciales importadores.⁸⁸ Actualmente, es necesario efectuar el control de la calidad y la inspección previa en las exportaciones de tripas de animales, arroz basmati, huesos triturados, productos lácteos, productos a base de huevo, aditivos y premezclas para piensos, pescado y productos de la pesca, miel, carne y productos cárnicos, oseína y gelatina, cacahuètes (maní) y productos a base de cacahuètes, y aves de corral y carne de aves de corral, entre otras. Desde el examen anterior de la India se han añadido a la lista de exportaciones sujetas a control de calidad e inspección previa a la expedición los aditivos y premezclas para piensos, los cacahuètes (maní) y productos a base de cacahuètes (destinados a la Unión Europea y Malasia), los huesos triturados, y la oseína y la gelatina. En el caso de las semillas y el material de siembra para propagación, la inspección de las exportaciones comporta la toma de muestras y los ensayos en laboratorio; en determinados casos se llevan a cabo un examen visual y ensayos de lavado.

3.121. La certificación de las exportaciones se efectúa a través de la inspección de los envíos y la certificación basada en sistemas de gestión de la inocuidad de los alimentos (FSMSC). Algunos de los elementos básicos de esta modalidad de certificación son, en función de las necesidades de los interlocutores comerciales importadores, la autorización de los establecimientos (condicional y definitiva), las auditorías del sistema de análisis de riesgos y puntos críticos de control (HACCP), los mecanismos de trazabilidad, la vigilancia de la observancia, los sistemas de seguimiento de tres niveles para garantizar el cumplimiento y la certificación sanitaria. Según las autoridades, la FSMSC está en conformidad con las normas internacionales y el Consejo de Inspección de las Exportaciones la aplica a la exportación de productos notificados. El Consejo percibe un derecho del 0,4% y el 0,2% del valor f.o.b. de los envíos de exportación por la inspección de los envíos y la FSMSC, respectivamente. El 10 de marzo de 2010, el Gobierno modificó las normas de exportación de pescado y productos de la pesca frescos, congelados y elaborados (control de calidad, inspección y vigilancia) con el fin de ejercer una mejor control oficial sobre la producción primaria y adoptar las medidas necesarias para garantizar la inocuidad en el conjunto de la cadena de producción alimentaria, comprendida la producción primaria. En virtud de las normas modificadas se ha ampliado el control oficial que se ejerce ahora sobre los establecimientos de producción, los centros de desembarque, las lonjas, los buques factoría, los buques congeladores, las embarcaciones de pesca, las explotaciones acuícolas, los criaderos y las fábricas de piensos. El Consejo de Inspección de las Exportaciones también expide certificados sanitarios, certificados de autenticidad (para el arroz basmati), certificados de ausencia de organismos modificados genéticamente y certificados de origen preferencial en el marco de 15 programas/acuerdos. También se certifican, con carácter voluntario, productos no notificados, a petición de los exportadores, los importadores o interlocutores comerciales importadores, sobre la base de sus prescripciones específicas. La certificación del Consejo de Inspección de las Exportaciones ha sido reconocida por interlocutores comerciales de la India como Australia, el Brasil, China, los Estados Unidos, la Federación de Rusia, el Japón, Malasia, la República de Corea, Singapur, Sri Lanka, Turquía, la Unión Europea y Viet Nam. Desde su establecimiento como organismo oficial de certificación de la India, el Consejo de Inspección de las Exportaciones fomenta el comercio a través de sus actividades de control de calidad e inspección, garantizando el cumplimiento de las prescripciones de los interlocutores comerciales importadores.

3.2.2 Impuestos, cargas y gravámenes a la exportación

3.122. Desde 2011 se han realizado varios cambios en la Lista de productos sujetos a impuestos a la exportación. Actualmente, se aplican impuestos a las exportaciones de bauxita, ilmenita, determinadas pieles y cueros, "pellets" de minerales de hierro, y desperdicios y desechos (chatarra), de fundición de hierro (cuadro 3.11). Los tipos de los derechos de exportación aplicables a cada producto se especifican en la segunda Lista de la Ley del Arancel de Aduanas. Al igual que en el caso de los aranceles de importación, los cambios de tipos se aplican a través del proyecto de Ley de Finanzas que se presenta cuando se elabora el presupuesto anual, o de notificaciones publicadas por el Gobierno.⁸⁹ Se perciben gravámenes a la exportación para el fomento de sectores concretos, que se aplica a determinadas especias, los productos a base de

⁸⁸ La Ley faculta al Gobierno central para notificar los productos junto con las normas mínimas que han de cumplirse para la exportación de estos productos.

⁸⁹ Notificaciones aduaneras (aranceles) N° 27/2011, de 1° de marzo de 2011, N° 117/2011, de 29 diciembre de 2011, N° 129/2011, de 30 de diciembre de 2011, N° 10/2012, de 17 de marzo de 2012, N° 15/2016, de 1° de marzo de 2013, N° 3/2014, de 27 enero de 2014 y N° 15/2014, de 11 de julio de 2014.

laca en escamas (*shellac*) y laca, el tabaco, los productos de mica y los minerales de manganeso, cromo y hierro (cuadro 3.12).⁹⁰

3.123. La valoración de las exportaciones se determina de conformidad con el artículo 14 de la Ley de Aduanas de 1962 y el Reglamento de Valoración en Aduana (determinación del precio de las mercancías exportadas) de 2007.

Cuadro 3.11 Impuestos a la exportación, 2014

Producto	Tipo (en % del valor f.o.b., salvo que se indique lo contrario)
"Pellets" de minerales de hierro	5
Bauxita	10
Ilmenita	10 (en bruto), 5 (rutilo sintético)
Cueros y pieles, curtidos o sin curtir	10-25
Desperdicios y desechos (chatarra), de fundición, hierro o acero; lingotes de chatarra de hierro o acero	15

Fuente: Secretaría de la OMC, a partir de la información facilitada por las autoridades de la India.

Cuadro 3.12 Gravámenes a la exportación, 2014

Producto	Tipo del gravamen
Productos a base de laca en escamas (<i>shellac</i>) y laca	2,30 Rs por quintal
Determinadas especias	0,5% del valor f.o.b.
Tabaco	0,5% del valor f.o.b.
Mineral de manganeso	4 Rs/t
Mineral de cromo	6 Rs/t
Productos de mica	3,5% del valor f.o.b.
Mineral de hierro	1 Rs/t

Nota: El gravamen aplicado a los minerales de manganeso, cromo y hierro se percibe en el marco de la Ley del bienestar social de los trabajadores con los minerales de hierro, manganeso y cromo, de 1976.

Fuente: Secretaría de la OMC, a partir de la información facilitada por las autoridades de la India.

3.2.3 Precios mínimos de exportación

3.124. En el marco de la Lista relativa a la política de exportación (Política de Comercio Exterior 2009-2014), la India mantiene precios mínimos de exportación para las cebollas y aceites comestibles con el fin de garantizar un abastecimiento adecuado y a precios razonables de algunos productos que se consideran esenciales para el consumo interno (cuadro 3.13).⁹¹ El Gobierno decide el precio mínimo de exportación y los productos que deben estar sujetos a él en consulta con los ministerios y departamentos pertinentes, y la DGFT notifica sus decisiones. Los cambios que se han llevado a cabo desde el examen anterior consisten en la eliminación de los precios mínimos para las exportaciones de arroz basmati (el 4 de julio de 2012)⁹² y el establecimiento de precios mínimos para las exportaciones de aceites comestibles (el 5 de febrero de 2013)⁹³ y de patatas frescas o refrigeradas (el 26 de junio de 2014). En esa misma fecha se publicó una notificación relativa a la fijación de precios mínimos de exportación de patatas frescas o refrigeradas⁹⁴; esos precios se suprimieron el 20 de febrero de 2015.⁹⁵

⁹⁰ Información en línea de la Junta Central de Impuestos Especiales y Derechos de Aduana. Consultada en: <http://www.cbec.gov.in/customs/cst2013-14/sch2-exptariff.pdf>.

⁹¹ La última notificación sobre los precios mínimos de exportación para las cebollas se publicó el 21 de agosto de 2014 (Notificación de la DGFT N° 91 (RE-2013)/2009-2014; estos precios mínimos se suprimieron entre el 4 de marzo de 2014 y el 16 de junio de 2014 (notificaciones de la DGFT N° 73, de 12 de marzo de 2014 y N° 82, de 17 de junio de 2014).

⁹² Notificación de la DGFT N° 6 (RE-2012)/2009-2014, de 4 de julio de 2012.

⁹³ Precio mínimo de exportación: 1.100 dólares EE.UU. por tonelada.

⁹⁴ Notificación de la DGFT N° 85 (RE-2013)/2009-2014.

⁹⁵ Notificación de la DGFT N° 112 (RE-2013)/2009-2014.

Cuadro 3.13 Mercancías sujetas a precios mínimos de exportación, diciembre de 2014

(En dólares EE.UU.)

Producto	Precio mínimo de exportación por tonelada
Aceite comestible en envases con marca, para el consumo de más de 5 kg	900
Cebollas de distintas variedades	300
Cebollas de las variedades Bangalore rose y Krishnapuram	300

Fuente: Secretaría de la OMC, a partir de la información facilitada por las autoridades de la India.

3.2.4 Prohibiciones, restricciones y licencias de exportación**3.2.4.1 Prohibiciones de exportación**

3.125. Los principales motivos por los que se aplican prohibiciones de exportación guardan relación con el medio ambiente, la seguridad alimentaria, la comercialización, la fijación de precios y el abastecimiento interno, así como el cumplimiento de tratados internacionales. Desde el examen anterior, la lista de productos sujetos a prohibiciones de exportación prácticamente no ha variado; el 9 de septiembre de 2011 se suprimió la prohibición de exportar variedades de arroz distintas del basmati y trigo (cuadro A3.4).

3.126. De conformidad con las resoluciones de las Naciones Unidas, la India prohíbe la exportación de algunos productos a la República Popular Democrática de Corea, el Irán y el Irak.⁹⁶ La prohibición de exportación de carbón vegetal a Bhután se levantó el 23 de diciembre de 2013.⁹⁷

3.2.4.2 Licencias y contingentes de exportación

3.127. Con arreglo a la Lista relativa a la política de exportación vigente, 196 partidas al nivel de 8 dígitos del SA están sujetas a restricciones a la exportación. Estos productos solo pueden exportarse si se ha obtenido una licencia expedida por la DGFT.

3.128. El 8 de diciembre de 2014 se suprimió el requisito de obtener de la DGFT un certificado de registro para autorizar las exportaciones de algodón e hilados de algodón.⁹⁸

3.129. Las exportaciones de leche en polvo, trigo, aceite comestible, legumbres y variedades de arroz distintas del basmati estuvieron sujetas a restricciones cuantitativas desde el 5 diciembre de 2011 al 13 de junio de 2014.⁹⁹ Las exportaciones de azúcar (por empresas comerciales del Estado) están sujetas a contingentes en el marco de regímenes preferenciales con los Estados Unidos y la Unión Europea, y desde el 1º de enero de 2014 se aplican contingentes de exportación a las exportaciones de agregados de piedra a las Maldivas.¹⁰⁰ El 4 de julio de 2014 se suprimieron las restricciones cuantitativas a la exportación de azúcar orgánica.¹⁰¹ Las exportaciones de algas pardas y aceite de sándalo están sujetas a contingentes de exportación fijados por la DGFT.

3.2.5 Empresas comerciales del Estado

3.130. Se han concedido a las empresas comerciales del Estado privilegios en relación con la exportación de algunos productos agropecuarios y forestales, entre los que figuran el azúcar (para las exportaciones sujetas a un régimen preferencial), las cebollas y la goma karaya, para propiciar una mejor comercialización, obtener mejores precios, asegurar un abastecimiento continuo a nivel nacional y prevenir las fluctuaciones de precios importantes en el mercado nacional.¹⁰² Del mismo modo, para garantizar el abastecimiento de queroseno y de gas licuado de petróleo, que se utilizan como combustibles domésticos, solo se permite su exportación a través

⁹⁶ Department of Commerce (2010).⁹⁷ Notificación de la DGFT Nº 60 (RE-2013)/2009-2014.⁹⁸ Notificaciones de la DGFT Nº 102 y Nº 103, de 8 de diciembre de 2014.⁹⁹ Notificaciones de la DGFT Nº 87 (RE-2010)/2009-2014, Nº 104 (RE-2010)/2009-2014 y Nº 81 (RE-2013)/2009-2014, de 5 de diciembre de 2011, 5 de marzo 2012 y 13 de junio de 2014.¹⁰⁰ Notificación de la DGFT Nº 62 (RE-2013)/2009-2014, de 1º de enero de 2014.¹⁰¹ Notificación de la DGFT Nº 88 (RE-2013)/2009-2014, de 4 de julio de 2014.¹⁰² Documento G/STR/N/14/IND de la OMC, de 30 de noviembre de 2012.

de las empresas comerciales del Estado. Por otra parte, por motivos de conservación y utilización adecuada de algunos minerales de metal, se considera necesario que sean las empresas comerciales del Estado las que se encarguen de las exportaciones.

3.131. El 26 de septiembre de 2014 se modificaron los derechos exclusivos otorgados a KIOCL Limited (denominada anteriormente Kudremukh Iron Ore Company Limited) para exportar "pellets" de mineral de hierro; en la actualidad, KIOCL Limited puede exportar "pellets" de mineral de hierro de fabricación propia por sí misma o a través de alguna entidad a la que autorice a tal efecto.¹⁰³

3.2.6 Apoyo y promoción de las exportaciones

3.132. La última notificación efectuada por la India relativa a los compromisos en materia de subvenciones a la exportación data de julio de 2012 y abarca el período comprendido entre 2004-2005 y 2009-2010.¹⁰⁴ Según la notificación, en la campaña de 2009-2010 se concedieron subvenciones a la exportación de azúcar, té, frutas y hortalizas elaboradas, frutas y hortalizas frescas, plantas y flores y productos de origen animal.

3.133. La última notificación efectuada por la India al Comité de Subvenciones y Medidas Compensatorias de la OMC trataba de las subvenciones a la pesca a nivel de los Gobiernos de los Estados, los Territorios de la Unión y el Gobierno central de la India.¹⁰⁵ Su última notificación relativa a otros programas de subvenciones (a nivel del Gobierno central) abarca el período 2011-2012.¹⁰⁶

3.134. La India es un Miembro enumerado en el apartado b) del Anexo VII del Acuerdo SMC, y en esa condición mantiene estos planes de fomento de la exportación hasta que su producto nacional bruto (PNB) por habitante alcance durante tres años consecutivos la cifra de 1.000 dólares EE.UU. anuales en dólares constantes de 1990. En los tres últimos años respecto de los cuales se dispone de datos (2010-2012), el ingreso nacional bruto (INB)¹⁰⁷ por habitante ha permanecido por debajo de la cifra de 1.000 dólares EE.UU. en dólares constantes de 1990.¹⁰⁸

3.2.6.1 Zonas económicas especiales

3.135. Desde el examen anterior no se han registrado cambios importantes ni en el marco jurídico ni en la reglamentación relacionados con el funcionamiento de las zonas económicas especiales. El Gobierno central o los Gobiernos de los Estados o las empresas privadas (incluso extranjeras) pueden establecer esas zonas como empresas conjuntas con el Estado o totalmente privadas. La legislación que regula las zonas económicas especiales a nivel del Gobierno central es la Ley de Zonas Económicas Especiales de 2005 y su Reglamento de 2006. Asimismo, algunos Estados han dictado sus propias leyes y reglamentos para regular el funcionamiento de las zonas económicas especiales. La legislación de los Estados en esta materia se orienta en el mismo sentido que la Ley de Zonas Económicas Especiales de 2005.¹⁰⁹ Todas las zonas económicas especiales están bajo el control administrativo del Comisario para el Desarrollo de las Zonas Económicas Especiales.

3.136. Los beneficios otorgados a las empresas instaladas en una zona económica especial han permanecido básicamente estables desde el examen anterior, con las siguientes excepciones: en 2011 se eliminó la exención del impuesto por distribución de dividendos que se les había concedido y el 1º de abril de 2012 la exención del impuesto alternativo mínimo. Esas empresas deben generar ganancias netas de divisas dentro de los cinco primeros años de funcionamiento (cuadro 3.4). Los establecimientos instalados en zonas económicas especiales están exentos de diversos impuestos como el impuesto sobre la renta, el impuesto central sobre las ventas,

¹⁰³ Notificación de la DGFT N° 92 (RE-2013)/2009-2014, de 26 de septiembre de 2014.

¹⁰⁴ Documento G/AG/N/IND/9 de la OMC, de 30 de julio de 2012.

¹⁰⁵ Documento G/SCM/N/253/IND/Suppl.1 de la OMC, de 21 de noviembre de 2014.

¹⁰⁶ Documento G/SCM/N/220/IND/Suppl.1 de la OMC, de 14 de noviembre de 2014.

¹⁰⁷ Las series de datos del Banco Mundial anteriormente conocidas como PNB se publican en la actualidad como INB. Este cambio refleja la aplicación del Sistema de Cuentas Nacionales ("SNA 93"). Aunque los conceptos subyacentes son diferentes (el PNB es una medida del producto, y el INB una medida de los ingresos), los valores calculados son los mismos.

¹⁰⁸ Documento G/SCM/110/Add.11 de la OMC, de 23 de junio de 2014.

¹⁰⁹ Los Estados que han promulgado leyes sobre las zonas económicas especiales son Gujarat, Himachal Pradesh, Tamil Nadu, Uttar Pradesh, Haryana y Punjab.

el impuesto sobre los servicios y una serie de impuestos estatales (el impuesto sobre las ventas, los derechos de timbre y los derechos por electricidad). Los establecimientos instalados allí pueden importar todo tipo de mercancías (incluidos los bienes de capital nuevos y de segunda mano) libres de derechos, ya sea desde el extranjero o desde una zona arancelaria interna.¹¹⁰ Los productos importados de zonas económicas especiales y exportados hacia ellas no están sujetos al examen de aduana rutinario; por ejemplo, las órdenes de autorización de exportación se otorgan sobre la base de la certificación por el propio interesado en la zona económica especial.¹¹¹ La exportación de productos manufacturados en zonas económicas especiales no está sujeta a la inspección obligatoria previa a la expedición. Los requisitos del comercio de Estado no se aplican a las zonas económicas especiales (excepto en el caso del mineral de hierro). Otras medidas referentes a las exportaciones pueden aplicarse a las exportaciones procedentes de zonas económicas especiales; por ejemplo, se aplican precios mínimos de exportación a los productos exportados desde las zonas económicas especiales únicamente cuando las materias primas adquiridas dentro del país se exportan sin que hayan sido elaboradas.¹¹²

3.137. No hay límites cuantitativos para las exportaciones desde las zonas económicas especiales a zonas arancelarias internas. En cambio, las ventas efectuadas a zonas arancelarias internas están gravadas por los mismos derechos y cargas que cualquier otra importación.

3.138. Al final de 2014 la India tenía 352 zonas económicas especiales. Durante el período examinado, las exportaciones procedentes de zonas económicas especiales aumentaron de unos 81.000 millones de dólares EE.UU. en 2011-2012 a 82.400 millones en 2013-2014, y en 2013-2014 representaron el 25,9% del total de las exportaciones frente al 24,9% en 2011-2012.

3.139. Las principales exportaciones procedentes de las zonas económicas especiales son los productos químicos y farmacéuticos, el equipo informático y electrónico y las piedras preciosas y artículos de joyería (cuadro 3.14). Los ingresos fiscales no percibidos como consecuencia de los beneficios otorgados a las zonas económicas especiales ascendieron (provisionalmente) a 62.000 millones de rupias en 2013-2014, frente a 45.600 millones en 2011-2012.¹¹³

Cuadro 3.14 Incentivos concedidos a los establecimientos de las zonas económicas especiales, 2014

Incentivos
Exención del 100% del impuesto sobre la renta para los establecimientos de las zonas económicas especiales durante los cinco primeros años; del 50% en los cinco años siguientes; y del 50% de los beneficios procedentes de la exportación reinvertidos durante los cinco años siguientes
Exención del impuesto central sobre las ventas
Exención del impuesto sobre los servicios
Exención de los impuestos estatales sobre las ventas y demás gravámenes (como los derechos de timbre y sobre la electricidad), otorgada por los respectivos Gobiernos de los Estados
Obtención de préstamos comerciales externos por los establecimientos de las zonas económicas especiales en condiciones comerciales, por un monto de hasta 500 millones de dólares EE.UU. al año, sin restricciones en cuanto al plazo de vencimiento, por conductos bancarios reconocidos
100% de la IED por la vía automática
Ventanilla única de despacho para los trámites de aprobación del Gobierno central y los Gobiernos de los Estados

Fuente: Documento G/SCM/N/220/IND/Suppl.1 de la OMC, de 14 de noviembre de 2014; e información facilitada por las autoridades de la India.

¹¹⁰ Una zona arancelaria interna significa una zona situada en la India fuera de las zonas económicas especiales, los EOU, los parques de tecnología de equipo electrónico, los parques de tecnología de soporte lógico y los parques de biotecnología.

¹¹¹ La autocertificación se refiere a la certificación del sellado de los contenedores o envases de mercancías destinadas a la exportación. El certificado determina que los contenedores o envases han sido sellados en presencia de una persona autorizada por el establecimiento (Reglamento relativo a las zonas económicas especiales de 2006, modificado, capítulo IV).

¹¹² Reglamento relativo a las zonas económicas especiales de 2006, modificado, capítulo IV.

¹¹³ Información facilitada por las autoridades.

Cuadro 3.15 Exportaciones procedentes de zonas económicas especiales, 2011-2014

(En miles de millones de dólares EE.UU.)

Sector	2011-2012	2012-2013	2013-2014
Biotecnología	0,29	0,36	0,23
Soporte lógico informático y electrónico	18,00	25,98	30,68
Equipo electrónico	4,55	3,88	2,74
Electrónica	0,17	0,23	0,06
Ingeniería	0,57	0,89	1,35
Piedras preciosas y artículos de joyería	16,58	13,13	7,89
Productos químicos y farmacéuticos	33,89	33,13	33,27
Artesanías	0,04	0,06	0,09
Productos plásticos y del caucho	0,36	0,33	0,24
Cuero, calzado y artículos para deportes	0,11	0,17	0,28
Productos alimenticios y agroindustriales	0,16	0,15	0,15
Energía no convencional	0,07	0,04	0,11
Textiles y prendas de vestir	0,65	0,80	0,70
Comercio y servicios	4,70	8,30	3,33
Sectores diversos	0,84	0,74	1,23
Total	81,00	88,18	82,35
% que corresponde a las exportaciones de zonas económicas especiales en el total de exportaciones de la India	24,86	29,14	25,94

Fuente: Secretaría de la OMC, sobre la base de la información facilitada por las autoridades de la India.

3.2.6.2 Establecimientos orientados a la exportación

3.140. El Plan de establecimientos orientados a la exportación (EOU) complementa el sistema de zonas económicas especiales. Los EOU se rigen por la Política de Comercio Exterior. Como ocurre con las zonas económicas especiales, el plan de EOU tiene por objeto incrementar las exportaciones y los ingresos en divisas, fomentar la transferencia de las tecnologías más recientes, estimular la inversión extranjera directa y generar nuevos puestos de trabajo. Los EOU son similares a las zonas económicas especiales, pero pueden estar situados en cualquier lugar del país.

3.141. La inversión mínima en un EOU es de 10 millones de rupias. Los EOU obtienen licencia para la fabricación o la prestación de servicios para la exportación por un período inicial de cinco años (prorrogables), y pueden beneficiarse de incentivos fiscales y de otra índole, sujetos a los resultados de exportación. Desde el examen anterior, la única modificación de los incentivos que se otorgan a los EOU se produjo el 1º de abril de 2011 con la supresión del artículo 10B de la Ley del Impuesto sobre la Renta. La Política de Exportación e Importación establece requisitos especiales para todos los sectores, distintos para cada uno de ellos. Los EOU también deben generar ingresos netos en divisas dentro de los cinco años siguientes al comienzo de sus actividades.¹¹⁴

3.142. Los EOU están exentos del pago de diversos impuestos, como el impuesto central sobre el consumo y los derechos de aduana que gravan la adquisición en el país o la importación de bienes de capital, materias primas, productos perecederos y repuestos. Se reembolsa el impuesto central sobre las ventas por adquisiciones en el país o los derechos pagados sobre el combustible para hornos adquirido a empresas petroleras nacionales (cuadro 3.16). Los EOU pueden importar cualquier tipo de mercancías (incluidos los bienes de capital nuevos y de segunda mano) libres de derechos, tanto desde el extranjero como desde zonas arancelarias internas, y están exentos de los procedimientos corrientes de trámite de aduanas tanto en la importación como en la exportación. Los EOU dedicados a las manufacturas están exentos del régimen de comercio de Estado, salvo respecto de los minerales y concentrados de cromo.

¹¹⁴ Si un establecimiento no genera ingresos netos de divisas, el Comisario para el Desarrollo debe informar a las autoridades encargadas del impuesto central al consumo para el cobro de los derechos proporcionales.

3.143. En principio, los EOU se establecen para exportar la totalidad de su producción; sin embargo, con sujeción a determinadas condiciones pueden vender un porcentaje determinado en las zonas arancelarias internas mediante el pago de derechos (incluidos los derechos antidumping) y los impuestos, con algunas excepciones. En general, pueden vender en las zonas arancelarias internas bienes y servicios que correspondan a un máximo del 50% del valor f.o.b. de sus exportaciones, con excepción de los productores de piedras preciosas y artículos de joyería, que pueden vender hasta un 10% de ese valor. Solo se autorizan las ventas a las zonas arancelarias internas previa aprobación del Comisario para el Desarrollo; si se exportan productos similares; y si se han cumplido las condiciones referentes al saldo de los ingresos netos en divisas. A menos que se trate de productos elaborados totalmente con materias primas nacionales, las ventas en las zonas arancelarias internas están sujetas al pago del 50% del derecho de aduana básico aplicable y un derecho de aduana adicional del 100%, con excepción de la pimienta y el mármol, que no pueden exportarse a zonas arancelarias internas ni siquiera mediante el pago íntegro de los derechos. Los productos elaborados con materias primas nacionales están sujetos al pago de derechos especiales.

Cuadro 3.16 Incentivos concedidos a los EOU, 2014

Incentivos
Exención de derechos de aduana y derechos especiales centrales en la importación o la adquisición en el país de bienes de capital, materias primas, productos perecederos, repuestos, material de embalaje, etc.
Reembolso del impuesto central sobre las ventas
Reembolso de los derechos pagados sobre combustibles adquiridos a empresas petroleras nacionales según la tasa de reintegro
No se requieren licencias de importación
Se permite la importación de bienes de capital de segunda mano
Deducción y posterior reembolso del CENVAT sobre mercancías y servicios
Instalaciones para agilizar el despacho de aduanas
Exención de licencias industriales para la fabricación de productos utilizados en la pequeña industria
Los suministros a los EOU procedentes de las zonas arancelarias internas se consideran exportaciones y están exentos de impuestos especiales
Un 50% de la producción puede venderse en el mercado interior mediante el pago de derechos, generalmente del 25%, más un derecho de aduana adicional del 100%
El 100% de la IED por vía automática

Fuente: Junta Central de Impuestos Especiales y Derechos de Aduanas, *Customs Manual 2014*. Consultado en: http://www.cbec.gov.in/deptt_offcr/cs-manual2014.pdf; e información facilitada por las autoridades de la India.

3.144. Se requiere una licencia especial de la Junta de Aprobación para instalar un EOU dedicado a la fabricación de armas y municiones, explosivos y material de defensa, sustancias atómicas, estupefacientes y sustancias psicotrópicas y sustancias químicas peligrosas, la destilación y fermentación de bebidas alcohólicas, los cigarros, cigarrillos y manufacturas de sucedáneos del tabaco. En los EOU se permite la vía automática para el 100% de la IED en las zonas en que no se aplica la prohibición de la IED.¹¹⁵

3.145. En 2013-2014 había en la India alrededor de 3.000 EOU, en los que se fabricaban productos y se prestaban servicios, con exclusión del comercio, que no está autorizado.¹¹⁶ Durante el período examinado, las exportaciones procedentes de los EOU disminuyeron en valor, pasando de 20.400 millones de dólares EE.UU. en 2011-2012 a 14.600 millones en 2013-2014, que representaban un 4,6% del total de las exportaciones de 2013-2014, frente al 6,3% en 2011-2012 (cuadro 3.17).¹¹⁷ Los ingresos fiscales no percibidos como consecuencia del sistema de EOU ascendieron a 58.400 millones de rupias en 2013-2014, frente a 58.800 millones en 2012-2013.

¹¹⁵ La IED está prohibida respecto de la fabricación de armas y municiones, explosivos, sustancias atómicas, estupefacientes y sustancias químicas peligrosas, la destilación y fermentación de bebidas alcohólicas y los cigarros, cigarrillos y manufacturas de sucedáneos del tabaco.

¹¹⁶ Información en línea del Consejo de Fomento de las Exportaciones de los EOU y las Zonas Económicas Especiales, "How to set-up an Export Oriented Unit". Consultada en: http://www.eouindia.gov.in/eou_settingup.htm.

¹¹⁷ Información facilitada por las autoridades.

Cuadro 3.17 Exportaciones de los EOU, 2011-2014

(En miles de millones de dólares EE.UU.)

Sectores	2011-2012	2012-2013	2013-2014
Textiles y prendas de vestir e hilados	0,82	0,70	0,61
Soporte lógico informático	1,08	1,20	1,06
Equipo electrónico	1,28	0,76	0,58
Productos de ingeniería	4,55	3,24	2,64
Productos químicos y farmacéuticos	6,48	6,67	5,50
Artículos para deportes y cuero	0,17	0,11	0,08
Piedras preciosas y artículos de joyería	0,45	0,21	0,21
Plásticos, caucho y materiales sintéticos	0,44	0,39	0,37
Productos alimenticios, agroindustriales y forestales	1,59	1,60	1,12
Diversos sectores	3,55	2,78	2,44
Total	20,42	17,66	14,62
% de las exportaciones de los EOU en las exportaciones totales de la India	6,27	5,83	4,60

Fuente: Secretaría de la OMC, sobre la base de la información facilitada por las autoridades de la India, y FMI (2014).

3.2.6.3 Sistemas de reintegro

3.146. Desde el último examen, no se han introducido cambios importantes en el marco de los sistemas de reintegro de la India. Hay dos tipos de reintegro: la "tasa de reembolso para toda la rama de producción" y la "tasa por marcas", a cuyo respecto el reembolso puede negociarse.

3.147. El sistema de reintegros de la India se rige por la Ley de Aduanas de 1962 (artículos 74-76) y el Reglamento sobre el reintegro de derechos de aduana e impuesto central al consumo e impuesto sobre los servicios de 1995. Con arreglo al sistema de reintegros, los exportadores tienen derecho a una devolución de: los derechos de aduana (con inclusión de los derechos adicionales) sobre los productos importados que se exporten sin transformación (artículo 74); o los derechos de aduana, impuesto central al consumo e impuesto sobre los servicios percibidos sobre materiales importados o producidos en el país para la fabricación de productos de exportación (artículo 75). Asimismo, el Reglamento sobre la reexportación de productos importados (reintegro de derechos de aduana) de 1995 regula el reintegro de derechos de los productos importados que se reexportan desde la India.

3.148. Todas las tasas de reembolso para toda la rama de producción se han notificado cada año.¹¹⁸ En 2013-2014, la cuantía del reintegro de las tasas especiales por marcas ascendió a 3.200 millones de rupias, frente a 2.200 millones en 2011-12.¹¹⁹ No se permite el reintegro respecto de determinados productos, entre los que figuran aquellos que hayan sido: i) total o parcialmente fabricados en un almacén, conforme a la definición del artículo 65 de la Ley de Aduanas de 1962; ii) fabricados o exportados en cumplimiento de obligaciones correspondientes a licencias anticipadas o autorizaciones de importación anticipadas o libres de derechos concedidas con arreglo a la Política de Comercio Exterior; iii) fabricados o exportados por empresas con licencia que acredite que se trata de establecimientos totalmente orientados a la exportación, en el sentido de lo dispuesto en la política de comercio exterior; iv) fabricados o exportados por cualquier establecimiento instalado, entre otras, en zonas económicas especiales; o v) fabricados o exportados mediante el beneficio que otorga la Notificación Nº 32/1997 - Aduanas, de 1º de abril de 1997.¹²⁰

3.149. La cuantía del reintegro de los derechos se basa en los derechos aplicados probablemente a los insumos y servicios auxiliares empleados en la fabricación de los productos exportados. Hay un tope o cuantía máxima para determinados productos, con el fin de desincentivar la

¹¹⁸ Notificaciones de Aduanas (no arancelarias) N°s 68/2011, 75/2011, 92/2012, 4/2013, 98/2013, 05/2014, 110/2014 y 21/2015.

¹¹⁹ Información facilitada por las autoridades de la India.

¹²⁰ Se aplican también restricciones de conformidad con los artículos 3 y 8 del Reglamento sobre el reintegro de impuestos especiales centrales e impuestos sobre los servicios de 1995.

sobrevaloración de los productos exportados.¹²¹ Los derechos reembolsados se cifraron en 123.300 millones de rupias en 2011-2012, 174.200 millones en 2012-2013 y 218.000 millones en 2013-2014.

3.2.6.4 Otras concesiones referentes a derechos e impuestos

3.150. Además de los regímenes de las zonas económicas especiales y los EOU y del sistema de reintegro de derechos, la India tiene diversos sistemas de incentivos a la exportación, algunos de los cuales están supeditados a la adición de valor y a obligaciones de exportación (cuadro A3.5). Durante el período examinado se suprimió el régimen de libretas de bonificaciones de derechos y el plan de incentivos para titulares de regímenes especiales. Los ingresos no percibidos como consecuencia de estos sistemas ascendieron a 481.290 millones de rupias en 2013-2014 (cuadro A3.6).

3.2.6.5 Promoción de las exportaciones y asistencia a la comercialización

3.151. La estructura de los programas de promoción de las exportaciones y los planes de asistencia a la comercialización adoptados por la India apenas ha cambiado desde el último examen. El Departamento de Comercio alienta indirectamente la exportación mediante diversos planes, entre los que figuran el Plan de ayuda al desarrollo de la comercialización (MDA)¹²² y la Iniciativa en materia de acceso a los mercados (MAI)¹²³, y a través de consejos de promoción de las exportaciones (EPC).¹²⁴ En la actualidad hay 29 EPC, frente a los 20 que había en 2011, y cinco juntas de productos básicos que promueven la exportación de determinados productos.

3.2.7 Financiación, seguro y garantías de las exportaciones

3.152. La financiación de las exportaciones se realiza principalmente a través de los bancos comerciales (incluidos bancos extranjeros) y del Banco de Exportación e Importación de la India (Exim Bank). Los programas de financiación de las exportaciones gestionados por bancos comerciales se adoptaron por primera vez en 1967 con el fin de ofrecer a los exportadores financiación a corto plazo del capital de explotación a tipos de interés comparables internacionalmente. Los créditos a la exportación se pueden obtener en rupias y en divisas; desde julio de 2010, a los créditos en rupias se les aplica un sistema de "tipo básico" conforme al cual los tipos de interés aplicables se fijan al nivel del tipo básico o por encima de él. Los bancos conceden créditos a la exportación a los exportadores que cumplan los requisitos establecidos, con arreglo a la política de préstamos aprobada por los consejos de dirección.¹²⁵ También pueden conceder créditos en divisas a tipos internacionalmente competitivos en el marco de los programas de créditos en divisas previos a la expedición (PCFC) y de redescuento de efectos de exportación en el extranjero (EBR). Hasta el 4 de mayo de 2012 se permitía a los bancos fijar los tipos de interés aplicables a las exportaciones por debajo del tipo máximo vinculado con el LIBOR, según las prescripciones del Banco de la Reserva de la India. Desde el 5 de mayo de 2012, los bancos pueden fijar libremente los tipos de interés de los créditos a la exportación en divisas. Los créditos a la exportación en rupias o en divisas se conceden por un período máximo de 360 días. El Banco de la Reserva de la India tiene a su cargo la regulación y supervisión general de esos créditos.

3.153. Con el fin de promover el comercio y las inversiones, el Banco de Exportación e Importación otorga a los exportadores indios créditos a la exportación sobre la base del costo más una cantidad convenida a tipos de interés de mercado. También suministra financiación y apoyo a las exportaciones de los EOU (en forma de préstamos, capital de explotación, apoyo a la

¹²¹ Documento WT/TPR/M/249/Add.1 de la OMC, de 14 de octubre de 2011.

¹²² Información en línea del Departamento de Comercio. Consultada en: <http://commerce.nic.in/trade/mda-guidelines01-06-2013.pdf>.

¹²³ Información en línea del Departamento de Comercio. Consultada en: http://commerce.nic.in/trade/Revised_MAI_Guidelines_W_E_F_04_08_2014.pdf.

¹²⁴ Los EPC promueven, por ejemplo, la exportación de textiles; productos farmacéuticos y químicos y cosméticos; cuero; piedras preciosas y artículos de joyería; artículos de ingeniería y proyectos de construcción civil; materias plásticas; anacardos; goma laca; y artículos para deportes. Información en línea del Departamento de Comercio. Consultada en: <http://commerce.nic.in/epc.htm>.

¹²⁵ Las políticas de préstamos deben establecer diversas cuestiones, a saber: límites de riesgo de los prestatarios individuales o colectivos, normas de documentación, márgenes, garantías, límites de riesgo sectoriales, delegación de competencias, políticas de vencimientos y precios, y los factores que se deben tener en cuenta para fijar los tipos de interés.

comercialización, desarrollo de productos de exportación, facilitación de las exportaciones y financiación de las importaciones) y servicios con valor añadido (por ejemplo, asesoramiento y apoyo a la comercialización encaminados a evaluar riesgos internacionales y oportunidades de exportación). El Banco de Exportación e Importación también puede proporcionar líneas de crédito a Gobiernos e instituciones financieras del exterior a fin de que los compradores de esos países puedan adquirir bienes y servicios en la India; las condiciones de esos créditos se negocian entre el Banco de Exportación e Importación y el organismo extranjero sobre la base de los tipos de interés de mercado, vinculados generalmente con el LIBOR.

3.154. El Banco de Exportación e Importación también ofrece diversos sistemas de garantía de las exportaciones y servicios a comisión, en apoyo del comercio y la inversión internacionales, y lleva a cabo investigaciones al respecto.

3.155. Durante el período 2013-2014, el Banco de Exportación e Importación aprobó préstamos por una cuantía de 482.600 millones de rupias, frente a 388.400 millones en 2009-2010. En el ejercicio de 2013-2014, el Banco obtuvo unos beneficios después de impuestos de 7.100 millones de rupias y pagó al Estado 3.390 millones de rupias en concepto de rendimiento del capital de inversión. El Banco ha conseguido beneficios desde su establecimiento y todos los años paga al Estado por concepto de rendimiento del capital. Los principales sectores industriales en los que el Banco tiene riesgos son los metales ferrosos y la elaboración de metales, los servicios de ingeniería, contratación y construcción, los textiles y las prendas, el petróleo y el gas, y los medicamentos y los productos farmacéuticos.

3.156. Con arreglo a las directrices en vigor sobre la concesión de préstamos a sectores prioritarios, los créditos a la exportación concedidos por los bancos extranjeros con menos de 20 sucursales se contabilizan a efectos del objetivo total de los préstamos a sectores prioritarios (el 32% del crédito bancario neto ajustado, o créditos de cuantía equivalente al riesgo no inscrito en el balance si esta última cantidad es mayor). En el caso de bancos indios y bancos extranjeros con al menos 20 sucursales, los créditos a la exportación se contabilizan a efectos del objetivo total fijado para los sectores prioritarios (el 40% del crédito bancario neto ajustado, o créditos de cuantía equivalente al riesgo no inscrito en el balance si esta última cantidad es mayor); y los créditos a la exportación concedidos a determinados sectores (por ejemplo, la agricultura) se contabilizarán a efectos del objetivo de concesión de préstamos a los distintos sectores.¹²⁶

3.157. ECGC Limited (anteriormente Corporación de Seguro contra los Riesgos de Exportación) suministra seguros contra los riesgos de exportación. La ECGC es una empresa estatal bajo control administrativo total del Ministerio de Comercio e Industria, registrada como compañía de seguros generales y dependiente de la Administración de Desarrollo y Regulación de los Seguros, de conformidad con la Ley de la Administración de Desarrollo y Regulación de los Seguros de 1999. Ofrece seguros contra los riesgos comerciales y el riesgo-país; también otorga cobertura de seguro a bancos e instituciones financieras, lo que les permite ofrecer a los exportadores servicios de crédito a la exportación. La ECGC también comercializa seguros de inversiones en el extranjero a las empresas indias que invierten en empresas conjuntas en el exterior, mediante capital o préstamos. Las operaciones a corto plazo de la ECGC supusieron el 6,9% de las exportaciones totales de la India en 2013-2014 y el 64% de los créditos a la exportación a corto plazo otorgados por los bancos indios que estaban pendientes en marzo de 2014. La participación de la ECGC en el mercado indio de los seguros de créditos a la exportación supera el 90%. La Cuenta Nacional de Seguros de Exportación (NEIA), administrada por la ECGC, cubre riesgos de crédito a la exportación para grandes proyectos de medio y largo plazo en el exterior que se consideran comercialmente viables y de importancia estratégica desde el punto de vista económico y político, pero que superan la capacidad de suscripción de la ECGC y no están respaldados por reaseguros. La NEIA ha dado cobertura a 22 proyectos con un valor aproximado de 170.700 millones de rupias.

¹²⁶ Información en línea del Banco de la Reserva de la India. Consultada en: <http://www.rbi.org.in/scripts/FAQView.aspx?Id=87>.

3.3 Medidas que afectan a la producción y al comercio

3.3.1 Incentivos

3.3.1.1 Incentivos fiscales

3.158. La India concede distintos incentivos fiscales para fomentar determinadas actividades económicas. Por ejemplo, en virtud de la Ley del Impuesto sobre la Renta de 1961, se otorgan incentivos fiscales en los siguientes casos: transporte marítimo (artículo 33AC); gastos corrientes y de capital en la esfera de la investigación científica (artículo 35); determinados sectores (artículo 35AD) y determinadas empresas industriales (artículos 80IB y 80IC). La India incluye información sobre los ingresos no percibidos en los presupuestos anuales del Gobierno central.¹²⁷

3.3.1.2 Subvenciones explícitas

3.159. Las subvenciones directas o explícitas registradas en el presupuesto anual del Gobierno central representaron 2.667,0 billones de rupias (el 2,1% del PIB) (cuadro 3.18). El grueso de las subvenciones explícitas de la India se sigue destinando a apoyar al sector agrícola, promover la seguridad alimentaria y reducir la pobreza. La mayor parte de los desembolsos se destina a alimentos, abonos y petróleo. Las subvenciones para los alimentos las concede el Departamento de Productos Alimenticios y Distribución Pública a fin de cubrir la diferencia entre los precios reales y el precio central de venta fijado en virtud del Sistema Dirigido de Distribución Pública (TPDS) y otros planes de asistencia social. El Gobierno central también otorga una subvención a la Corporación de Alimentos de la India para mantener existencias reguladoras de trigo y arroz como medida de seguridad alimentaria.

Cuadro 3.18 Subvenciones explícitas, 2012-2016

(En miles de millones de rupias y en porcentaje)

	2012-2013 ^a	2013-2014 ^a	2014-2015 ^b	2015-2016 ^c
Total	2.570,8	2.546,3	2.667,0	2.438,1
Subvención a los abonos	25,5	26,4	26,6	29,9
Abonos importados (urea)	5,9	4,5	4,5	5,0
Abonos nacionales (urea)	7,8	10,4	14,3	15,7
Abonos liberalizados	12,0	11,5	7,7	9,2
Subvención a los alimentos	33,1	36,1	46,0	51,0
Subvención al petróleo	37,7	33,5	22,6	12,3
Subvenciones a los intereses	2,8	3,2	4,2	6,1
Otras subvenciones	0,9	0,7	0,6	0,6

a Desembolsos reales.

b Presupuesto revisado.

c Presupuesto.

Fuente: Información en línea del Gobierno de la India. *Expenditure Budget Vol. 1 2013-14* y *Expenditure Budget Vol. 1 2014-15*, consultada en: <http://indiabudget.nic.in/budget2013-2014/ub2013-14/eb/stat04.pdf>, y <http://www.indiabudget.nic.in/ub2015-16/eb/stat04.pdf>.

3.160. La última notificación efectuada por la India sobre subvenciones a la pesca se presentó a la OMC en noviembre de 2014 y abarca el período comprendido entre 2010-2011 y 2013-2014.¹²⁸ Según las autoridades, distintas subvenciones otorgadas en el marco de los programas patrocinados por el Gobierno central para el desarrollo de la pesca marítima tienen principalmente por objeto mejorar las condiciones socioeconómicas de los pescadores costeros tradicionales pobres reforzando su capacidad con mejores embarcaciones y aparejos y contribuyendo a su seguridad en el mar. Esas subvenciones se otorgan con miras a mejorar la capacidad de pesca para una utilización óptima de los recursos pesqueros disponibles, y no para crear una capacidad excesiva; tienen asimismo por objeto asegurar un medio de subsistencia sostenible a los pescadores tradicionales pobres en recursos, ayudándolos y alentándolos a descongestionar las aguas costeras y a alejarse del litoral para explotar en alta mar recursos pesqueros hasta ahora no

¹²⁷ La información en línea del Gobierno de la India contiene datos sobre los ingresos no percibidos, por ejemplo, en los ejercicios 2012-2013 y 2013-2014. Consultada en: <http://indiabudget.nic.in/ub2014-15/statrevfor/annex12.pdf>.

¹²⁸ Documento G/SCM/N/253/IND/Suppl.1 de la OMC, de 21 de noviembre de 2014.

explotados o infraexplotados. Las autoridades consideran que la cuantía de las subvenciones otorgadas al sector es muy pequeña en comparación con la mayoría de los demás países.

3.161. La India presentó al Comité de Subvenciones y Medidas Compensatorias 35 notificaciones sobre subvenciones, entre las que se incluyen las respuestas de la India¹²⁹ a las preguntas formuladas por otros Miembros.¹³⁰

3.162. La India adoptó la Ley de Seguridad Alimentaria Nacional de 2013 en septiembre de 2013 con el fin de proporcionar cereales alimenticios subvencionados a aproximadamente dos tercios de su población (sección 4.1.1.3).

3.3.1.3 Política de crédito

3.163. El Gobierno central asigna recursos para subvencionar los tipos de interés, en particular para los exportadores (cuadro 3.19).¹³¹ Mediante estos sistemas, de cuya administración se ocupan diferentes ministerios (como los de Hacienda y de Industrias Pesadas y Empresas Públicas), las empresas del sector público central también tienen acceso al crédito con tipos de interés preferenciales.

Cuadro 3.19 Tipos de interés preferenciales para los exportadores, 2014

Período	Sectores	Tipo de interés	
		Subvención	Tasa básica
1º de diciembre de 2008 a 31 de marzo de 2014	Textiles (incluidos los productos de telares manuales), artesanías, alfombras, cuero, piedras preciosas y artículos de joyería, productos marinos y pymes	2 puntos porcentuales	7%
1º de abril de 2010 a 31 de marzo de 2011	Artesanías, alfombras, productos de telares manuales y pymes. Desde el 1º de agosto de 2010, cuero y sus manufacturas, manufacturas de yute con inclusión de revestimientos para suelos, artículos de ingeniería y textiles	2 puntos porcentuales	7%
1º de abril de 2011 a 31 de marzo de 2012	Artesanías, productos de telares manuales, alfombras y pymes	2 puntos porcentuales	7%
1º de abril de 2012 a 31 de marzo de 2013	Artesanías, alfombras, productos de telares manuales, pymes, prendas de vestir de confección, productos agrícolas elaborados, artículos para deportes y juguetes	2 puntos porcentuales	7%
1º de abril de 2013 a 31 de marzo de 2014	Artesanías, alfombras, productos de telares manuales, pymes, prendas de vestir de confección, productos agrícolas elaborados, artículos para deportes, juguetes, determinados productos textiles y de tecnología de la información y la comunicación, y 235 líneas arancelarias de artículos de ingeniería	2 puntos porcentuales hasta el 31 de julio de 2013. 3 puntos porcentuales desde el 1º de agosto de 2013.	7%

Fuente: Secretaría de la OMC, sobre la base de la información facilitada por las autoridades de la India.

3.164. La India establece objetivos para los préstamos destinados a los sectores prioritarios a fin de asegurar que los bancos otorguen crédito a determinados sectores.¹³² Los bancos comerciales nacionales y extranjeros deben reservar un porcentaje del crédito bancario neto ajustado (ANBC), o créditos de cuantía equivalente al riesgo no inscrito en el balance (OBSE) si esta última cantidad es mayor, para sectores prioritarios. Los bancos nacionales y extranjeros con al menos 20 sucursales deben reservar el 40% de su ANBC/OBSE para efectuar préstamos a sectores

¹²⁹ Documento G/SCM/Q2/IND/40 de la OMC, de 27 de octubre de 2014.

¹³⁰ Se trata de los documentos de la OMC G/SCM/Q2/IND/20, 35 y 40, de 10 de octubre de 2011, 31 de julio de 2014 y 27 de octubre de 2014, respectivamente.

¹³¹ Información en línea de Fibre2fashion.com. Consultada en: http://www.fibre2fashion.com/news/textile-news/newsdetails.aspx?news_id=119355.

¹³² Las categorías generales de sectores prioritarios son las siguientes: agricultura, microempresas y pequeñas empresas, microcrédito, educación, vivienda y créditos a la exportación (Circular General N° RBI/2014-15/95 del Banco de la Reserva de la India, de 1º de julio de 2014).

prioritarios, y los bancos extranjeros con menos de 20 sucursales deben reservar el 32% de su ANBC/crédito equivalente al OBSE (cuadro 3.20). En 2013-2014 consiguieron esos objetivos 16 de los 26 bancos públicos, 16 de los 20 bancos privados nacionales y 38 de los 39 bancos extranjeros.¹³³

Cuadro 3.20 Objetivos para los préstamos a sectores prioritarios, 2014

Sectores prioritarios	Bancos comerciales nacionales o bancos extranjeros con al menos 20 sucursales	Bancos extranjeros con menos de 20 sucursales
Total de los sectores prioritarios	El 40% del crédito bancario neto ajustado, o cuantía del crédito equivalente del riesgo no inscrito en el balance si esta suma es mayor	32% del crédito bancario neto ajustado, o cuantía del crédito equivalente del riesgo no inscrito en el balance si esta suma es mayor
Agricultura	18% del crédito bancario neto ajustado, o cuantía del crédito equivalente del riesgo no inscrito en el balance si esta suma es mayor ^a	No se establece objetivo
Microempresas y pymes	Los adelantos a las pymes se agregarán a la contabilización del objetivo global del sector prioritario del 40% del crédito bancario neto ajustado, o cuantía del crédito equivalente del riesgo no inscrito en el balance si esta suma es mayor	No se establece objetivo
Sectores más débiles ^b	10% del crédito bancario neto ajustado, o cuantía del crédito equivalente del riesgo no inscrito en el balance si esta suma es mayor	No se establece objetivo

a Los préstamos indirectos por encima del 4,5% del crédito bancario neto ajustado, o cuantía del crédito equivalente del riesgo no inscrito en el balance si esta suma es mayor, no se agregarán a la contabilización del logro por debajo del objetivo del 18%. Sin embargo, se agregarán todos los préstamos a la agricultura dentro de las categorías "directa" e "indirecta" a la contabilización del objetivo global del sector prioritario del 40% del crédito bancario neto ajustado, o cuantía del crédito equivalente del riesgo no inscrito en el balance si esta suma es mayor.

b Son "sectores más débiles", en particular: los pequeños agricultores y agricultores marginales; artesanos e industrias artesanales; castas y tribus designadas; y beneficiarios del Plan de tipos de interés diferenciales.

Fuente: Secretaría de la OMC, sobre la base de la información facilitada por las autoridades de la India.

3.165. También se otorgan subvenciones a bancos regionales rurales, bancos cooperativos y bancos del sector público a fin de que otorguen crédito de corto plazo a los agricultores a tipos de interés preferenciales. Además de esta subvención que concede el Gobierno central, los agricultores pueden beneficiarse de otras subvenciones de intereses en el plano estatal.

3.3.1.4 Microempresas y pequeñas empresas

3.166. La India presta apoyo a las microempresas y pequeñas empresas de varias formas, por ejemplo, reservando algunos productos para su fabricación exclusiva por tales empresas. Los productos se pueden reservar si su fabricación por microempresas y pequeñas empresas es económicamente viable y técnicamente factible.¹³⁴ El Comité Asesor sobre Reservas, dependiente del Ministerio de Microempresas y Pequeñas y Medianas Empresas, revisa periódicamente los productos que se reservan y que dejan de estar reservados. Actualmente los productos de la categoría de productos reservados son 20 (no ha habido cambios desde el examen anterior de la India).¹³⁵

¹³³ Reserve Bank of India (2014b).

¹³⁴ Department of Industrial Policy and Promotion (2009a); e información en línea del Comisario para el Desarrollo, "List of items reserved for exclusive manufacture in micro and small enterprises". Consultada en: <http://www.dcmsme.gov.in/publications/reserveditems/resvex.htm>.

¹³⁵ Se trata de los siguientes productos: encurtidos y salsas picantes; pan; aceite de mostaza (a excepción de los disolventes extraídos); aceite de cacahuete (a excepción de los disolventes extraídos); muebles y guarniciones de madera; cuadernos y libros de registro; velas de cera; jabón para máquinas para lavar ropa; fósforos; artículos para fuegos artificiales y "agarbatties"; esclavas de vidrio; "almirah" (aparadores) de acero, contraventanas, sillas de acero (de todos los tipos), mesas de acero (de todos los

3.167. El Gobierno ofrece otros sistemas de asistencia a las microempresas y pequeñas empresas cuya gestión está encomendada al Ministerio respectivo y a instituciones de apoyo (como la Oficina del Comisario para el Desarrollo y la Corporación Nacional de Pequeñas Industrias). Su finalidad es prestar asistencia a las microempresas y pequeñas empresas para la promoción y comercialización de las exportaciones, la certificación de productos, la mejora tecnológica y el desarrollo de recursos humanos (cuadro A3.1). También se otorgan preferencias a las microempresas y pequeñas empresas en la contratación pública (sección 3.3.4).

3.168. En el marco de la política de préstamos a sectores prioritarios, los adelantos efectuados a las microempresas y pequeñas empresas por bancos comerciales nacionales o por bancos extranjeros con al menos 20 sucursales se agregarán a la contabilización del objetivo global del sector prioritario del 40% del crédito bancario neto ajustado, o cuantía del equivalente del riesgo no inscrito en el balance si esta suma es mayor.

3.169. A nivel de los Estados se han aplicado otros sistemas para apoyar el desarrollo de las microempresas y pequeñas empresas: la creación de parques industriales, incentivos fiscales y subvenciones para la energía eléctrica y capitales.¹³⁶ Con arreglo al Sistema General de Exención de Impuestos Especiales, las microempresas y las pequeñas empresas cuya facturación anual no exceda de 40 millones de rupias obtienen una exención total de impuestos especiales de hasta 15 millones de rupias¹³⁷; también pueden beneficiarse de exenciones del impuesto al consumo.¹³⁸

3.3.2 Política de competencia y controles de precios

3.3.2.1 Política de competencia

3.170. La Comisión de Competencia de la India, creada en virtud de la Ley de la Comisión de Competencia de 2002, se ocupa de prevenir las prácticas que tengan efectos negativos para la competencia, promover y mantener la competencia en los mercados, proteger los intereses de los consumidores y garantizar la libertad de comercio para otros participantes en los mercados de la India.¹³⁹ Tiene facultades de investigación y de imposición coercitiva y puede aplicar sanciones por el incumplimiento de sus disposiciones. También puede adoptar medidas correctivas frente a acuerdos anticompetitivos o en caso de abuso de posición dominante, y aplicar sanciones de hasta un 10% del volumen medio de negocio de una empresa durante los tres ejercicios económicos precedentes. En el caso de un cártel, la Comisión puede imponer a cada uno de sus miembros una sanción de hasta el triple de los beneficios o un 10% del volumen de negocio, si esta última cifra es mayor, por cada año de mantenimiento del acuerdo. Después de la investigación, puede dictar una orden de cesación disponiendo que la empresa ponga fin a un acuerdo anticompetitivo o al abuso de su posición dominante y no vuelva a incurrir en ellos. La Comisión puede realizar investigaciones por propia iniciativa. Ofrece servicios gratuitos de consultoría sobre cuestiones previas a la fusión de empresas. La Comisión desempeña asimismo funciones en materia de promoción de la competencia; a juicio de las autoridades, es necesario desarrollar una "cultura de la competencia" en la economía y mejorar el cumplimiento de las normas de competencia por las partes interesadas. Para cumplir su mandato de promoción, la Comisión ha organizado talleres, conferencias y seminarios; ha utilizado medios electrónicos y realizado estudios en ese sentido. Las órdenes, disposiciones y decisiones de la Comisión pueden ser recurridas ante el Tribunal de Apelaciones sobre la Competencia. Las autoridades afirmaron que la Comisión es un órgano independiente, encargado de regular la competencia en la India, y que tiene autonomía funcional; remite al Gobierno un informe anual en el que da cuenta de todas sus actividades, que también se presenta al Parlamento. El Gobierno nombra al presidente y a los miembros de la Comisión a partir de una lista de nombres recomendada por un comité de selección presidido por el Presidente del Tribunal Supremo de la India o por quien este designe. Los nombramientos se efectúan a reserva de que los candidatos cumplan las prescripciones en materia de títulos de aptitud y experiencia establecidos en la Ley de Competencia de 2002.

demás tipos), muebles de acero (de todos los demás tipos), candados, utensilios de acero inoxidable y utensilios de uso doméstico (de aluminio). Información en línea del Ministerio de Microempresas y Pequeñas y Medianas Empresas. Consultada en: <http://www.dcmsme.gov.in/publications/reserveditems/reserved2010.pdf>.

¹³⁶ Información en línea del Comisario para el Desarrollo, "SSI Registration". Consultada en: <http://www.dcmsme.gov.in/howtosetup/grqxx01x.htm>.

¹³⁷ Información facilitada por las autoridades.

¹³⁸ Información en línea del Comisario para el Desarrollo, "Excise and SSI". Consultada en: <http://dcmsme.gov.in/policies/central/t-ed.htm>.

¹³⁹ Véase OMC (2011), capítulo III 4) iii) para una información más detallada.

3.171. Entre las leyes que tratan de cuestiones referentes a la competencia en la India figuran la Ley de Competencia de 2002, la Ley de Competencia (Modificación) de 2007, la Ley de Competencia (Modificación) de 2009 y los reglamentos emitidos por la Comisión Nacional sobre Competencia.¹⁴⁰ Existe una reglamentación específica para numerosos sectores, como los mercados de capital, seguros, telecomunicaciones, energía eléctrica, petróleo y gas natural y aviación civil. La Ley de Competencia no establece distinciones entre las empresas privadas y públicas, exclusión hecha de las exenciones limitadas relativas a las funciones soberanas del Gobierno (incluida la labor en materia de energía, moneda, defensa y espacio). En la Ley se establece la aprobación previa obligatoria de las combinaciones de negocios por encima de los umbrales notificados.¹⁴¹ La Comisión tiene un plazo de 210 días para tomar una decisión sobre las solicitudes de combinación y notificarla. En este contexto, la Comisión se ha fijado la meta de hacer todo lo posible para que ese tipo de cuestiones se resuelvan en un plazo de 180 días. En virtud del "Reglamento sobre combinaciones", las autoridades consideran que la mayoría de las solicitudes se suelen aprobar en un plazo de 30 días, y que solo si la solicitud plantea preocupaciones serias en materia de competencia es probable que se supere ese plazo y se avance a una segunda fase de investigación.

3.172. En junio de 2011 entraron en vigor dos nuevos reglamentos en materia de combinaciones (fusiones) y de cobro de sanciones monetarias, respectivamente.¹⁴² El objetivo del Reglamento de la Comisión Nacional sobre Competencia (Procedimiento para las transacciones comerciales relativas a las combinaciones) de 2011 CCI es ofrecer un procedimiento detallado a seguir en casos de combinación (por ejemplo, los exámenes de las fusiones). Se refiere, entre otras cuestiones, al modelo de notificación obligatoria, los calendarios, las tasas por presentación de solicitudes y el procedimiento de presentación de las notificaciones. Las combinaciones requieren la presentación de una notificación dentro de los 30 días siguientes a: i) la aprobación de la propuesta relativa a la fusión; o ii) la ejecución de cualquier acuerdo o de otros documentos de la adquisición. El Reglamento de la Comisión Nacional sobre Competencia (forma de cobro de las sanciones monetarias) de 2011 contiene disposiciones detalladas sobre cuestiones como la publicación de avisos de demanda, modos de cobro, remisión de información a las autoridades fiscales e intereses aplicables a las sanciones. Su finalidad es llevar a cabo el cobro de las sanciones de una forma efectiva y predeterminada.

3.173. Las autoridades afirmaron que la Comisión Nacional sobre Competencia se ha ocupado de que los reglamentos relativos a las combinaciones de negocios estén en sintonía con las mejores prácticas internacionales, como la presentación obligatoria de avisos, estableciendo con claridad los umbrales relativos a las prescripciones de notificación y la cronología de los avisos que se deben presentar. En este contexto, la Comisión modificó dichos reglamentos el 23 de febrero de 2012, el 4 de abril de 2013 y el 28 de marzo de 2014, entre otras cosas, para simplificar los requisitos de presentación de solicitudes de combinación.¹⁴³

¹⁴⁰ Véase OMC (2011), capítulo III 4) iii) para una información más detallada.

¹⁴¹ Los umbrales son los siguientes: i) para un particular en la India, 15.000 millones de rupias (activos) y 45.000 millones de rupias (volumen de negocio); ii) para un grupo en la India, 60.000 millones de rupias (activos) y 180.000 millones de rupias (volumen de negocio); iii) para particulares tanto dentro como fuera del territorio de la India, 750 millones de dólares EE.UU., con un componente indio mínimo de 7.500 millones de rupias (activos) y 2.250 millones de dólares EE.UU., con un componente indio mínimo de 22.500 millones de rupias (volumen de negocio); y iv) para un grupo tanto dentro como fuera del territorio de la India, 3.000 millones de dólares EE.UU., con un componente indio mínimo de 7.500 millones de rupias (activos) y 9.000 millones de dólares EE.UU., con un componente indio mínimo de 22.500 millones de rupias (volumen de negocio).

¹⁴² Reglamento de la Comisión Nacional sobre Competencia (Procedimiento para las transacciones comerciales relativas a las combinaciones) de 2011 y Reglamento de la Comisión Nacional sobre Competencia (forma de cobro de las sanciones monetarias) de 2011. Consultados en: http://www.cci.gov.in/index.php?option=com_content&task=view&id=62.

¹⁴³ Los principales cambios adoptados en la modificación de febrero de 2012 incluyen, entre otras cuestiones, que, en general, no es necesario presentar una notificación en los siguientes casos: i) adquisiciones de menos del 25% de las acciones o derechos de voto de una empresa con carácter acumulativo; ii) fusiones dentro de un grupo entre empresas cuya propiedad sea exclusiva de las empresas del grupo; iii) adquisiciones de acciones o derechos de voto al efectuar recompras o suscripción de derechos que no supongan la adquisición del control. La modificación de abril de 2013 incluye, entre otras, las siguientes cuestiones: i) se permite la adquisición "acumulada" de un máximo del 5% por ejercicio financiero, en caso de que el comprador ya tenga al menos el 25% de las acciones o derechos de voto de la empresa, pero no el 50% o un porcentaje superior, en determinadas circunstancias; y ii) se eliminan los requisitos de notificación para las combinaciones

3.174. Asimismo, de conformidad con la cláusula a) del artículo 54 de la Ley de Competencia, el Gobierno ha establecido las siguientes exenciones: i) una empresa, cuyo control, acciones, derechos de voto o activos estén en proceso de adquisición, que tenga activos por un valor no superior a 2.500 millones de rupias en la India o un volumen de negocio que no exceda los 7.500 millones de rupias en la India, estará exenta de cumplir las disposiciones contenidas en el artículo 5 de la Ley durante un período de cinco años, a partir del 4 de marzo de 2011; ii) una sociedad bancaria, que haya sido objeto de una notificación del Gobierno de conformidad con el artículo 45 de la Ley de Reglamentación del Sector Bancario de 1949, estará exenta de aplicar las disposiciones contenidas en los artículos 5 y 6 de la Ley de Competencia durante cinco años, a partir del 8 de enero de 2013¹⁴⁴; y iii) los acuerdos para compartir buques del sector del transporte marítimo en buques de línea regular estarán exentos de cumplir las disposiciones contenidas en el artículo 3 de la Ley de Competencia (acuerdos anticompetitivos) durante un año, a partir del 11 de diciembre de 2013.

3.175. Entre mayo de 2009 y diciembre de 2014, la Comisión Nacional sobre Competencia recibió 557 casos (excluidas las solicitudes de combinación a las que se hace referencia en el siguiente párrafo). El 31 de diciembre de 2014 se habían cerrado 283 casos (de un total de 557) en la etapa *prima facie*; se había adoptado una decisión respecto de 144 casos tras el informe del Director General de Investigación; la Comisión estaba examinando 55 casos, y el Director General estaba investigando 75 casos. La Comisión ha emitido órdenes de cesación y desistimiento en distintos casos y ha ordenado la modificación de acuerdos; entre 2011 y 2014 se emitieron 77 órdenes de cesación y desistimiento. Se han impuesto sanciones en algunos casos (por ejemplo, un cártel del sector cementero)¹⁴⁵; en el mismo período citado se impusieron sanciones en 58 casos (incluidos los casos de combinación) y la cuantía total de las sanciones ascendió a 124.700 millones de rupias.

3.176. Con respecto a los exámenes de fusiones, entre junio de 2011 y marzo de 2014, la Comisión Nacional sobre Competencia recibió más de 150 solicitudes de combinación, que se tramitaron en su totalidad durante la primera fase de análisis, dentro de los 30 días siguientes a la presentación de la solicitud, de conformidad con las disposiciones del Reglamento sobre combinaciones.

3.177. La Comisión Nacional sobre Competencia reconoce que los memorandos de entendimiento son una herramienta sólida para mejorar la cooperación internacional en materia de política de la competencia. Ha firmado memorandos con las siguientes instituciones: el Servicio Federal Antimonopolio (Rusia), en 2011; la Comisión Federal de Comercio y el Departamento de Justicia (Estados Unidos), en 2012; la Comisión Australiana para la Competencia y el Consumo, en 2013; la Dirección General de Competencia, Comisión Europea, en 2013; y la Oficina de Defensa de la Competencia (Canadá), en 2014. En distintos ACR firmados por la India (por ejemplo, con el Japón y la República de Corea) se incluyen capítulos sobre política de competencia, y las autoridades afirmaron que es probable que en todos los ACR que concluya la India se incluya un capítulo sobre competencia.

3.178. Las autoridades están elaborando actualmente una política nacional sobre competencia.¹⁴⁶

3.3.2.2 Controles de precios

3.179. El Gobierno aplica distintos programas de sostenimiento de los precios de los productos agrícolas, que comprenden precios mínimos de sostenimiento para los principales productos agrícolas; el programa de sostenimiento de precios en la esfera de la contratación; el programa de intervención en el mercado, que abarca productos agrícolas no incluidos en los precios mínimos de sostenimiento; y los planes de precios equitativos y remunerativos y de precios aconsejados por el

entre sucursales de un grupo, en determinadas circunstancias. Asimismo, la modificación de marzo de 2014 estableció, entre otras cosas, el incremento de las tasas de presentación de solicitudes, hasta 1,5 millones de rupias para el formulario I y 5 millones de rupias para el formulario II.

¹⁴⁴ Notificación del Ministerio de Asuntos Empresariales Nº 5 63/2011-CS, de 8 de enero de 2011.

¹⁴⁵ Véase, por ejemplo, la información en línea de la Comisión Nacional sobre Competencia: <http://www.cci.gov.in/May2011/PressReleaseSuoMoto052013.pdf>.

¹⁴⁶ Ministry of Corporate Affairs (2014).

Estado para la caña de azúcar. También hay un nuevo programa de precios para la urea.¹⁴⁷ Estos programas no han sufrido apenas cambios desde 2011.¹⁴⁸

3.180. En el marco del Sistema Dirigido de Distribución Pública (TPDS), los precios de algunos productos básicos (trigo, arroz, cereales secundarios, azúcar y queroseno) se siguen subvencionando para un sector de la población que vive por debajo del umbral de pobreza.

3.181. Asimismo, se controla el precio del gas licuado de petróleo de uso doméstico mediante subvenciones. Se subvenciona un máximo de 12 bombonas al año por hogar. Los controles de precios de la gasolina y el gasóleo se suprimieron el 26 de junio de 2010 y el 19 de octubre de 2014, respectivamente.

3.182. Sigue existiendo un régimen dual de precios del gas natural: el precio que se fija según el mecanismo de precios administrados y el del gas que no se rige por este mecanismo. El mecanismo de precios administrados se aplica al gas producido en yacimientos concedidos a las empresas petroleras nacionales de la India (la Corporación del Petróleo y del Gas Natural y Petróleo de la India) antes de la aplicación en 1999 de la Nueva Política de Licencias de Prospección. No se rigen por el mecanismo de precios administrados: i) el gas producido en yacimientos concedidos en virtud de la Nueva Política de Licencias de Prospección, cuyo precio se determina según un contrato de producción compartida entre el Gobierno y el contratista privado; y ii) las importaciones de gas natural licuado cuyo precio se determina mediante un acuerdo entre comprador y vendedor. El Gobierno debe aprobar la fórmula utilizada para determinar los precios en virtud del contrato de producción compartida. El gas cuyo precio se rige por el mecanismo de precios administrados solo puede ser utilizado por sectores prioritarios, a saber, los de los abonos (urea), las plantas de gas licuado de petróleo (de propiedad del Organismo del Gas y la Corporación del Petróleo y el Gas Natural), de la energía, de la distribución urbana de gas, de las centrales siderúrgicas, de las refinerías y de los petroquímicos. Otros consumidores no tienen autorización para utilizar gas subvencionado y deben comprarlo a empresas privadas o importadores de gas natural licuado. El precio del gas producido por la Corporación del Petróleo y el Gas Natural y Petróleo de la India en el marco del mecanismo de precios administrados era de 4,2 dólares EE.UU./mmbtu hasta el 1º de noviembre de 2014, cuando aumentó a 5,61 dólares EE.UU./mmbtu (sobre la potencia calorífica neta), precio que se había de mantener hasta el 31 de marzo de 2015, según la fórmula establecida, que refleja la evolución de los mercados internacionales de gas. Los precios se revisan cada seis meses.

3.183. El Gobierno sigue muy de cerca la evolución de los precios de ciertos hidrocarburos de especial importancia. En caso de que exista una gran inestabilidad de los precios en el mercado internacional, el Gobierno interviene para estabilizarlos.

3.184. El 7 de diciembre de 2012, el Gobierno adoptó la Política nacional de fijación de precios de los productos farmacéuticos de 2012 y el 15 de mayo de 2013 publicó la Orden de control de precios de los fármacos con arreglo a esa Política.¹⁴⁹ El objetivo de la Política es establecer un marco para la fijación del precio de los fármacos a fin de garantizar la disponibilidad, a precios razonables, de "medicamentos esenciales" contenidos en la Lista nacional de medicamentos esenciales, brindando al mismo tiempo suficientes oportunidades para la innovación y la competencia. Con arreglo a la política, se regula el precio de unos 348 medicamentos esenciales mediante un sistema de precios basado en el mercado, que utiliza los promedios aritméticos de los precios al por menor de todas las marcas cuya cuota de mercado no sea inferior al 1% del volumen de negocio total del mercado.¹⁵⁰ El precio máximo de las preparaciones enumeradas en la Lista se revisará el 1º de abril de cada año, o una fecha anterior, de acuerdo con el índice anual de precios al por mayor del año natural anterior, y se notificará todos los años el 1º de abril.

¹⁴⁷ Información en línea del Departamento de Productos Químicos y Abonos. Consultada en: <http://fert.nic.in/page/fertilizer-policy>.

¹⁴⁸ Véase OMC (2011) para una información más detallada.

¹⁴⁹ Información en línea del Departamento de Farmacología. Consultada en: <http://pharmaceuticals.gov.in/>.

¹⁵⁰ Anteriormente, de conformidad con las disposiciones de la Orden de control de precios de los fármacos de 1995 (DPCO, 1995), se controlaba el precio de 74 fármacos a granel y de las preparaciones formuladas en la lista (OMC, 2011).

3.3.3 Empresas estatales y privatización

3.3.3.1 Papel de las empresas estatales (distintas de las empresas de comercio de Estado) y desinversión

3.185. Las empresas del sector público central siguen desempeñando una función activa en la economía y les corresponde una parte considerable del mercado en varios sectores y subsectores, como el petróleo y la minería, la generación y transmisión de energía eléctrica, la energía nuclear, la ingeniería pesada, la industria aeronáutica, el sistema público de almacenamiento y distribución, el transporte marítimo, los seguros y las telecomunicaciones.

3.186. La política de desinversión seguida por la India tiene por objeto alentar la propiedad particular de las empresas del sector público central garantizando al mismo tiempo que la participación del Estado en el capital no se reduzca a menos del 51%, manteniendo de ese modo el control de la empresa. El programa de desinversiones del Gobierno en empresas del sector público central rentables cuyas acciones se cotizan en bolsa se rige por la Política de Desinversiones de noviembre de 2009, cuyo objetivo es aportar transparencia y responsabilidad a la labor cotidiana de esas empresas e introducir la disciplina de mercado. El 22 de agosto de 2014 se incrementó la participación pública mínima en ese tipo de empresas del 10% al 25%, objetivo que deberá haberse alcanzado antes de agosto de 2017. Asimismo, el programa de desinversiones prevé la cotización en bolsa de las acciones de todas las empresas del sector público central rentables que ahora no lo hagan; para ello, las empresas emitirán nuevas acciones, el Gobierno venderá su participación en el mercado de valores, o ambas cosas.

3.187. Desde el último examen de la India ha continuado la desinversión en las empresas del sector público central; recientemente se aprobó la desinversión en algunas de ellas (cuadro 3.21). El Consejo de Ministros aprueba los planes anuales de desinversiones, que además se incluyen en los presupuestos anuales. No se publica información detallada sobre la desinversión en las empresas ni sobre su cuantía.

3.188. Al final de marzo de 2014 estaban operativas 229 de las 277 empresas del sector público central de la India.¹⁵¹

Cuadro 3.21 Reseña de las desinversiones, 2011-2015

Empresas del sector público central	Situación	Año	% de participación estatal
Empresa del sector público central objeto de desinversión			
Power Finance Corporation of India Ltd. (PFC)	Oferta pública complementaria del 5% y emisión de nuevas acciones de la empresa por valor del 15%	2011-2012	89,78
Oil & Natural Gas Corporation of India Ltd (ONGC)	Oferta de venta del 4,91% del capital desembolsado por el Estado	2011-2012	74,14
National Building Construction Corporation (NBCC)	Oferta de venta del 10% del capital desembolsado por el Estado	2012-2013	100
Hindustan Copper Ltd. (HCL)	Oferta de venta del 5,58% del capital desembolsado por el Estado	2012-2013	99,59
National Mineral Development Corporation (NMDC) Ltd.	Oferta de venta del 10% del capital desembolsado por el Estado	2012-2013	90
Oil India Ltd.	Oferta de venta del 10% de capital desembolsado por el Estado	2012-2013	78,43
National Thermal Power Corporation (NTPC) Ltd.	Oferta de venta del 9,50% del capital desembolsado por el Estado	2012-2013	84,50
Rashtriya Chemical y Fertilizers Ltd (RCF)	Oferta de venta del 12,5% del capital desembolsado por el Estado	2012-2013	92,5
National Aluminium Company Ltd (NALCO)	Oferta de venta del 6,09% del capital desembolsado por el Estado	2012-2013	87,15

¹⁵¹ Se puede obtener en línea una lista de las empresas del sector público central. Información en línea del Departamento de Empresas Públicas. Consultada en: http://dpe.nic.in/sites/upload_files/dpe/files/survey1213/survey01/APENDIX1.pdf.

Empresas del sector público central	Situación	Año	% de participación estatal
Steel Authority of India Ltd (SAIL)	Oferta de venta del 5,82% del capital desembolsado por el Estado	2012-2013	85,82
Hindustan Copper Ltd (HCL)	Oferta de venta del 4,01% del capital desembolsado por el Estado	2013-2014	94,01
ITDC Ltd	Oferta de venta del 5% del capital desembolsado por el Estado	2013-2014	92,11
MMTC Ltd	Oferta de venta del 9,33% del capital desembolsado por el Estado	2013-2014	99,33
National Fertilizer Ltd (NFL)	Oferta de venta del 7,64% del capital desembolsado por el Estado	2013-2014	97,6
State-Trading Corporation Ltd (STC)	Oferta de venta del 1,02% del capital desembolsado por el Estado	2013-2014	91,02
Neyveli Lignite Corporation Ltd (NLC)	Oferta de venta del 3,56% del capital desembolsado por el Estado	2013-2014	93,56
Engineers India Ltd (EIL)	Oferta de venta del 10% del capital desembolsado por el Estado	2013-2014	80,40
Indian Oil Corporation Ltd (IOCL)	Oferta de venta del 10% del capital desembolsado por el Estado	2013-2014	78,92
National Hydroelectric Power Corporation (NHPC)	Recompra del 10% por la empresa	2013-2014	86,36
Power Grid Corporation of India Ltd (PGCIL)	Oferta pública complementaria del 4% y emisión de nuevas acciones de la empresa por valor del 13%	2013-2014	69,42
Bharat Heavy Electric Ltd (BHEL)	Oferta de venta del 4,66% del capital desembolsado por el Estado	2013-2014	67,72
Steel Authority of India Ltd (SAIL)	Oferta de venta del 5% del capital social desembolsado de SAIL, de la participación del Estado del 80% en el capital	2014-2015	80
Coal India Ltd. (CIL)	Oferta de venta del 10% del capital desembolsado por el Estado	2014-2015	89,65
Empresas que serán objeto de desinversión			
Oil & Natural Gas Corporation of India Ltd (ONGC)	Oferta de venta del 5% del capital desembolsado por el Estado	2014-2015	68,94
National Hydroelectric Power Corporation (NHPC)	Oferta de venta del 11,36% del capital desembolsado por el Estado	2014-2015	85,96
Power Finance Corporation (PFC)	Oferta de venta del 5% del capital desembolsado por el Estado	2014-2015	72,80
Rural Electrification Corporation (REC)	Oferta de venta del 5% del capital desembolsado por el Estado	2014-2015	65,64

Fuente: Secretaría de la OMC, sobre la base de la información facilitada por las autoridades de la India.

3.189. Los beneficios derivados de la desinversión se depositan en el Fondo Nacional de Inversiones.¹⁵² En teoría, un 75% de esos beneficios se destina a la financiación de determinados programas sociales y el resto se invierte en la modernización o ampliación de empresas del sector público central rentables o susceptibles de rehabilitación.¹⁵³ El 17 de enero de 2013, el Gobierno aprobó la restructuración del Fondo y decidió que, a partir de 2013-2014, los beneficios derivados de la desinversión se depositarían en la "cuenta pública" del Fondo, donde permanecerían hasta su retirada o inversión para los fines aprobados. Las asignaciones de los recursos del Fondo se deciden en el presupuesto anual del Gobierno. Para el ejercicio 2013-2014, el Gobierno aprobó asignaciones con cargo al Fondo para recapitalizar los bancos del sector público y efectuar gastos de capital en los ferrocarriles nacionales.

¹⁵² Información en línea del Departamento de Desinversiones. Consultada en: http://divest.nic.in/Nat_inves_fund.asp.

¹⁵³ Sin embargo, debido a la crisis económica de 2008-2009 y una sequía reciente, el Gobierno resolvió que entre abril de 2009 y marzo de 2012 los beneficios se emplearan totalmente en la financiación de programas sociales, una decisión que se amplió un año más (abril de 2012 a marzo de 2013) en vista de la persistencia de la difícil situación económica imperante.

3.3.4 Contratación pública

3.3.4.1 Panorama general

3.190. Desde 2012, la contratación electrónica es el procedimiento utilizado habitualmente en la contratación pública en la India. Para publicar todas las solicitudes de ofertas todos los ministerios y departamentos del Gobierno central deben recurrir a la contratación electrónica desde el 1º de enero de 2012; las empresas del sector público central están obligadas a hacerlo desde el 1º de febrero de 2012 y los organismos autónomos y administrativos desde el 1º de abril de 2012.¹⁵⁴ El 5 de octubre de 2012 el Departamento de Telecomunicaciones publicó un comunicado sobre su política de dar preferencia a los productos de telecomunicaciones de fabricación nacional en la contratación, por razones de seguridad.¹⁵⁵

3.191. La India tiene la condición de observador en el Acuerdo sobre Contratación Pública de la OMC. Su sistema de contratación sigue descentralizado, y comprende una serie de entidades en diferentes niveles de Gobierno (central, estatal y local), además de numerosas empresas del sector público central. No existe un organismo central responsable de regular la contratación pública en el plano nacional ni una legislación común que rija la contratación pública en los diferentes niveles de Gobierno y de las empresas del sector público central. No se dispone de datos consolidados sobre la importancia económica de la contratación pública, incluido un desglose del valor de los contratos según el método de licitación. Según las autoridades, la India está elaborando una legislación integral en materia de contratación pública aplicable a todas las esferas del Gobierno central. Se pretende también que esta legislación incorpore las prescripciones del Acuerdo sobre Contratación Pública de la OMC.

3.192. Si bien en el marco del sistema de contratación el Gobierno central ha establecido reservas y preferencias de precios, en las licitaciones anunciadas en la India se permite la competencia de proveedores extranjeros con carácter general. Cuando la contratación pública se circunscribe a los fabricantes o proveedores nacionales, esta circunstancia se indica claramente en el anuncio de licitación.

3.193. Las autoridades centrales, como el Controlador y el Auditor General y la Comisión Central de Vigilancia, llevan a cabo determinadas funciones de control y supervisión. A nivel central, las decisiones de contratación son objeto de auditorías realizadas por el Controlador, así como de examen legislativo y escrutinio judicial. A nivel estatal, existe un sistema similar: la contratación pública también está sujeta a la auditoría y supervisión de los respectivos departamentos de vigilancia, auditores y tribunales estatales. Algunos Estados (Karnataka, Rajasthan y Tamil Nadu) también han aprobado leyes que regulan la contratación pública.

3.194. En primera instancia, las diferencias relativas a la contratación deben resolverse mediante consulta. Si las partes no resuelven la diferencia en un plazo de 21 días, cualquiera de ellas puede notificar a la contraria su intención de proceder a arbitraje. En cuanto a los contratos con proveedores nacionales, el procedimiento de arbitraje aplicable está previsto en la Ley de Arbitraje y Conciliación de 1996. Si el contrato se celebra con un proveedor extranjero, este puede optar por someterlo a arbitraje en el ámbito de la Ley mencionada o el de la Comisión de las Naciones Unidas para el Derecho Mercantil (UNCITRAL).¹⁵⁶ También pueden interponerse recursos relativos a la contratación pública en virtud de las disposiciones de la Ley de Contratos de la India de 1872, la Ley de Reparaciones Específicas de 1963 y la Ley de Venta de Bienes de 1930. En la India, un proceso de contratación pública puede ser objeto de revisión judicial ante un tribunal superior por razones, entre otras, de arbitrariedad, imparcialidad en la actuación, mala fe o infracción de un derecho fundamental o legítimo consagrado en la Constitución.¹⁵⁷

3.195. En virtud de la Ley de Competencia de la India, la colusión o la manipulación en las licitaciones en el marco de la contratación pública se considera un acuerdo horizontal que

¹⁵⁴ Información en línea del Departamento del Gasto Nacional, Célula de Contratación Pública, Memorando Administrativo Nº 10/1/2011, de 30 de noviembre de 2011. Consultada en: <http://eprocure.gov.in/cppp/rulesandprocs>.

¹⁵⁵ Notificación del Departamento de Telecomunicaciones, de 5 de octubre de 2012. Consultada en: <http://www.dot.gov.in/sites/default/files/5-10-12.PDF>.

¹⁵⁶ Global Legal Group (2010).

¹⁵⁷ Global Legal Group (2010).

menoscaba la competencia. La Comisión de Competencia de la India es competente para determinar si la colusión o la manipulación en las licitaciones atenta contra la competencia. Sin embargo, dicha Comisión solo realiza una investigación si existen quejas de una presunta contravención. Tras la investigación, la Comisión puede ordenar que las partes revisen el acuerdo e imponer sanciones si lo considera necesario.

3.3.4.2 Marco normativo

3.196. El actual marco normativo de la contratación pública de la India incluye el Reglamento General de Finanzas de 2005; el Reglamento de delegación de competencias financieras; el *Manual de Políticas y Procedimientos para la Adquisición de Bienes* del Ministerio de Hacienda; órdenes gubernamentales sobre preferencias en materia de precios o compra u otras facilidades para los vendedores del sector de los telares manuales, las industrias caseras y en pequeña escala y para las empresas del sector público central; y las directrices de la Comisión Central de Vigilancia para aumentar la transparencia y la objetividad en materia de contratación pública. Asimismo, existen leyes sectoriales, como la Ley sobre el Organismo Regulador de las Telecomunicaciones de 2000, la Ley de Electricidad de 2003 y la Ley sobre la Junta de Regulación del Petróleo y el Gas Natural de 2006, que también reglamentan la contratación pública. Además, varios instrumentos y organismos gubernamentales, incluidos ministerios y departamentos (por ejemplo, el Departamento de Obras Públicas y la Administración Nacional de Autopistas de la India) tienen su propio sistema de contratación pública.¹⁵⁸

3.197. Los diversos ministerios o departamentos tienen competencias plenas para disponer lo necesario en materia de contratación de bienes. Sin embargo, si no cuentan con los conocimientos especializados para dicha contratación, pueden realizarla a través de la Dirección General de Suministros y Ventas, el organismo central de adquisiciones, previa aprobación de la autoridad competente.¹⁵⁹ La Dirección General de Suministros y Ventas lleva un registro de fabricantes y proveedores y de representantes indios de fabricantes extranjeros y gestiona el despacho de los productos importados adquiridos por los departamentos del Gobierno central.

3.198. El método de contratación aplicable depende del valor del contrato objeto de adjudicación y de otros factores (por ejemplo, las situaciones de emergencia), según se dispone en el Reglamento General de Finanzas de 2005. Está expresamente prohibido fraccionar las compras en contratos de menor valor. Las formas de contratación son las siguientes: invitación a licitar; solicitud limitada de ofertas; solicitud de una sola oferta, compra de bienes por un comité de adquisiciones; compra de bienes sin presentación de oferta de precios; y compra directa de bienes en virtud de contratos de precios unitarios.

3.199. La Dirección General de Suministros y Ventas celebra "contratos a precios unitarios" en el caso de determinados bienes, como los "artículos de uso común", que diversos ministerios o departamentos del Gobierno central necesiten de forma periódica. Los ministerios o departamentos deben seguir el modelo de esos contratos en la mayor medida posible. Un contrato a precios unitarios es un acuerdo entre el comprador y el proveedor para el suministro de provisiones (es decir, bienes) a precios determinados durante el plazo del contrato. Sin embargo, el contrato no menciona requisitos de cantidades o compras mínimas. Los funcionarios autorizados de los ministerios o departamentos del Gobierno central o la Dirección General de Suministros y Ventas pueden dirigir directamente los pedidos a cualquiera de las empresas que haya celebrado un "contrato a precios unitarios".

3.200. La Dirección General de Suministros y Ventas elabora listas de los proveedores elegibles y capaces de bienes de adquisición habitual. La Corporación Nacional de la Pequeña Industria también registra a microindustrias y pequeñas industrias con arreglo a un sistema de registro único que se considera equivalente al registro en la Dirección General de Suministros y Ventas. Las microempresas y pequeñas empresas registradas con arreglo al sistema están exentas de realizar pagos relacionados con la obtención de los documentos de licitación, de señales y del depósito en garantía y se benefician de las preferencias reservadas a las microempresas y pequeñas empresas (sección 3.3.4.3). El registro se otorga para un período determinado, según la naturaleza de los bienes, y puede renovarse.

¹⁵⁸ Global Legal Group (2010).

¹⁵⁹ Reglamento General de Finanzas de 2005.

3.3.4.3 Políticas preferenciales a nivel del Gobierno central

3.201. La India sigue aplicando un trato preferencial en materia de contratación pública a las microempresas y pequeñas empresas. El 23 de marzo de 2012, el Gobierno anunció que a partir del 1º de abril de 2015 los ministerios, departamentos y empresas públicas del Gobierno central deberían adquirir a microempresas y pequeñas empresas al menos el 20% en valor de sus compras anuales.¹⁶⁰ Dentro de ese porcentaje, la orden también asigna un mínimo del 4% de la adquisición de bienes y servicios a microempresas y pequeñas empresas propiedad de empresarios pertenecientes a unas castas o tribus determinadas.¹⁶¹

3.202. Existen reservas destinadas a las microempresas y pequeñas empresas y a determinados productos. En la contratación de los ministerios y departamentos del Gobierno central y las empresas del sector público central las microempresas y pequeñas empresas obtienen preferencias en las compras y el precio. En el marco del sistema de preferencias en las compras, deben adquirirse 358 artículos a microempresas y pequeñas empresas (cuadro A3.1) y deben fabricarse 20 artículos en los sectores de las microempresas y pequeñas empresas. El sistema de preferencias en las compras ofrece a las microempresas y pequeñas empresas preferencias de precio de hasta un 15% con respecto a las ofertas de las grandes industrias. Las microempresas y pequeñas empresas también reciben ayuda en forma de i) obtención gratuita de los documentos de licitación; ii) exención del pago de una "señal" (depósito) y aplicación de criterios de transparencia. Mediante su política de compras y precios para las microempresas y pequeñas empresas, el Gobierno ha ido creando diversos instrumentos en beneficio de las empresas de esta naturaleza registradas en la Corporación Nacional de la Pequeña Industria en el marco del sistema de registro único.

3.203. El Gobierno central ha reservado la compra de todos los artículos textiles hilados o tejidos a mano (productos khadi) a la Comisión de la Industria Artesanal (Khadi). Compra todos los textiles elaborados con telares manuales a dicha Comisión o a la Asociación de Empresas y Sociedades Centrales de Producción en Telares Manuales, y los productos de bonote al Consejo del Bonote.

3.3.4.4 Contratación de servicios

3.204. En la contratación externa de servicios se aplica el procedimiento de solicitud limitada de ofertas cuando el valor estimado de la obra o servicio no supera la suma de 1 millón de rupias. Los ofertantes elegibles figuran en la lista de posibles contratistas del ministerio o departamento. Esta lista se elabora mediante consultas formales o informales con otros ministerios y organizaciones que lleven a cabo actividades similares y mediante investigaciones en publicaciones comerciales. Para este tipo de licitación deben existir al menos tres contratistas. Si el valor estimado de la obra o el servicio supera 1 millón de rupias, hay que publicar un aviso de la solicitud de ofertas como mínimo en un diario popular de amplia circulación nacional y en el sitio Web del ministerio o del departamento.

3.3.4.5 Contratación a nivel estatal

3.205. En algunos Estados (como Tamil Nadu y Karnataka) se ha promulgado una Ley cuya finalidad es únicamente la regulación de la contratación pública de bienes. Sin embargo, en la mayoría de los Estados, un reglamento general de finanzas basado en el Reglamento General de Finanzas del Gobierno central rige la contratación pública.

3.3.4.6 Contratación en el sector de los ferrocarriles y otros sectores especializados

3.206. Desde el anterior examen de la India no se han producido cambios importantes en materia de contratación en los sectores de ferrocarriles, correos, telégrafos y defensa. En estos sectores la contratación está sujeta a procedimientos especializados elaborados por los ministerios competentes, en el marco global del Reglamento General de Finanzas de 2005. En general, se permite la competencia de proveedores extranjeros con respecto a los productos de alta tecnología o elevado valor. En el caso de la contratación en el sector de los ferrocarriles,

¹⁶⁰ Ministerio de Microempresas y Pequeñas y Medianas Empresas, Orden S.O.581(E), de 23 de marzo de 2012.

¹⁶¹ Ministerio de Microempresas y Pequeñas y Medianas Empresas (2012).

las empresas extranjeras pueden participar en las licitaciones anunciadas únicamente en la India, pero los pagos relacionados con esos contratos deben efectuarse en rupias indias, en igualdad con los proveedores nacionales. Las licitaciones internacionales se utilizan frecuentemente en la contratación de material rodante, ruedas, maquinaria y equipo, así como en la transferencia de tecnología. Ferrocarriles Indios evalúa todas las ofertas sobre la base del costo total hasta el lugar de destino. Las ofertas nacionales de bienes se evalúan considerando el flete hasta el destino, incluidos todos los impuestos y gravámenes. Las ofertas procedentes de otros países se evalúan en función del valor c.i.f. de las importaciones y los derechos de aduana, pero no se tiene en cuenta el flete interior.

3.3.5 Derechos de propiedad intelectual

3.3.5.1 Introducción

3.207. La India tiene un importante interés económico en la protección de los derechos de propiedad intelectual (DPI) de sus creadores e innovadores, especialmente en las industrias creativas y basadas en el conocimiento. Participa activamente en la comunidad internacional de la propiedad intelectual y es parte en los tratados fundamentales de la OMPI.¹⁶² Desde el último examen, la India ha favorecido a los DPI "indios" en su Política Nacional de Telecomunicaciones formulada en 2012¹⁶³, al igual que otras políticas que también favorecen a la industria manufacturera nacional. En la Política Manufacturera Nacional de la India, al definir las funciones del Fondo para la Adquisición y el Desarrollo de Tecnologías, se ha establecido que el Fondo tendrá la posibilidad de pedir al Gobierno que expida una licencia obligatoria respecto de una tecnología que el titular de la patente no proporcione a tarifas razonables o que no se esté explotando en la India para satisfacer adecuadamente la demanda. Se indicó que esas licencias obligatorias se expedirán únicamente en el marco de lo dispuesto en el Acuerdo sobre los ADPIC.¹⁶⁴ En el Índice Mundial de Innovación de 2014, la India bajó 10 puestos, hasta el 76 del mundo.¹⁶⁵

3.208. Con miras a formular una política en materia de DPI que estimulara la innovación en todos los sectores del país, el Gobierno constituyó un "Grupo de Reflexión sobre los DPI", al que encomendó la tarea de preparar el proyecto de política nacional sobre esos derechos. El Grupo presentó su proyecto el 19 de diciembre de 2014.¹⁶⁶

3.209. Aunque en la India existe legislación sobre distintos aspectos de los DPI, que se ha modificado de tiempo en tiempo con distintas finalidades, como la de tomar en consideración las obligaciones que impone al país el Acuerdo sobre los ADPIC¹⁶⁷, desde 2011 solo se ha modificado la Ley de Derecho de Autor de 1957. El Departamento de Comercio sigue siendo el centro de información de la India para los DPI. El Departamento de Política y Promoción Industriales, que forma parte del Ministerio de Comercio e Industria, es el principal responsable de las patentes, las marcas de fábrica o de comercio, los dibujos y modelos industriales y las indicaciones geográficas. El Ministerio de Desarrollo de los Recursos Humanos asume esa función respecto del derecho de autor y el Ministerio de Agricultura respecto de las nuevas obtenciones vegetales.

3.210. Los recursos contra las decisiones administrativas relativas a las patentes, marcas de fábrica o de comercio e indicaciones geográficas se interponen ante la Junta de Apelación para asuntos de Propiedad Intelectual, que funciona desde 2007 con respecto a las patentes y desde 2003 con respecto a las marcas de fábrica o de comercio y las indicaciones geográficas. No se ha decidido aún si debe añadirse a las competencias de la Junta la protección de las nuevas obtenciones vegetales.

¹⁶² Véase el documento WT/TPR/S/249/Rev.1, página 131, nota 336, de 20 de octubre de 2011.

¹⁶³ No está claro si los DPI "indios" a que se hace referencia en las páginas 3, 10 y 17 de la Política Nacional de Telecomunicaciones se refieren únicamente a los conferidos a entidades nacionales de la India o generados por ellas (incluso si se registraron inicialmente en otro lugar) o únicamente a los conferidos a una entidad en la India, o generados por ella. Consultado en: [http://deity.gov.in/sites/upload_files/dit/files/National%20Telecom%20Policy%20\(2012\)%20\(480%20KB\).pdf](http://deity.gov.in/sites/upload_files/dit/files/National%20Telecom%20Policy%20(2012)%20(480%20KB).pdf).

¹⁶⁴ Department of Industrial Policy and Promotion (2011).

¹⁶⁵ Información en línea de la Organización Mundial de la Propiedad Intelectual (OMPI). Consultada en: http://www.wipo.int/pressroom/en/articles/2014/article_0010.html.

¹⁶⁶ Department of Industrial Policy and Promotion (2014c).

¹⁶⁷ Véase el documento WT/TPR/S/249/Rev.1, página 132, cuadro III.29.

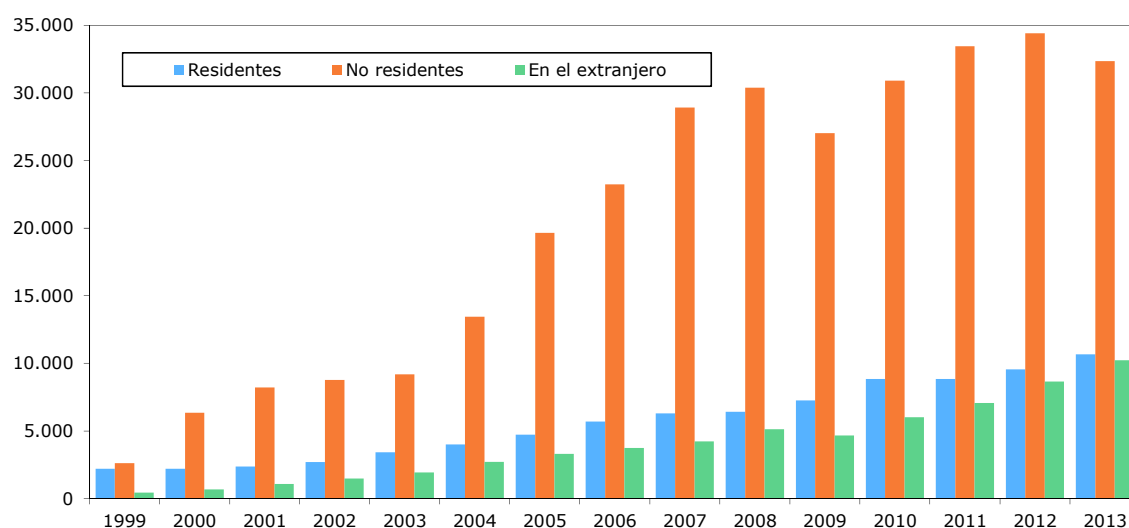
3.211. En las secciones siguientes se ofrece una visión general de cada una de las leyes sobre los DPI y su aplicación, con especial atención a lo acontecido desde 2011.

3.3.5.2 Patentes

3.212. Desde la entrada en vigor del Acuerdo sobre los ADPIC, la Ley de Patentes de la India se ha modificado en 1999, 2002 y 2005. La normativa aplicable en la actualidad es el Reglamento de Patentes de 2003, modificado por última vez por el Reglamento de Patentes (Modificación) de 2014, que entró en vigor el 28 de febrero de 2014. La descripción de los procedimientos de registro y de otra índole que se hizo en el examen anterior sigue siendo válida.¹⁶⁸

3.213. Al final de 2013 había más de 40.000 patentes en vigor en la India. Si el número de solicitudes de patentes no ha dejado de aumentar, el número de patentes otorgadas ha disminuido un tercio (cuadro 3.22). Ello puede indicar que el atraso en la tramitación de las solicitudes es cada vez mayor. Si se distingue entre residentes y no residentes, los solicitantes indios eran titulares de menos de la quinta parte de las patentes en vigor en 2012-2013. Además, mientras que en 1999 el número de solicitudes de patentes presentadas por residentes y no residentes era aproximadamente el mismo, en 2013 las solicitudes presentadas por no residentes triplicaban las presentadas por residentes (gráfico 3.5). De todas maneras, entre los 20 solicitantes más importantes (cuadro A3.8) figuran cuatro entidades indias, dos de ellas del sector público.

Gráfico 3.5 Solicitudes de patentes en la India, 1999-2013



Fuente: Base de datos estadísticos de la OMPI.

3.214. Los sectores a que correspondió la mayoría de las solicitudes de patentes en el período 1999-2013 son los de los productos farmacéuticos, la química orgánica fina y la tecnología de la informática (gráfico 3.6). Entre 2006 y 2008 se hizo un esfuerzo extraordinario por agilizar la concesión de patentes y reducir los atrasos en la tramitación, que fue seguido de la aplicación de un plan para "modernizar y reforzar" las oficinas encargadas de la propiedad intelectual (2007-2011), en el marco del cual se han establecido nuevos puestos de examinadores/fiscalizadores. También se simplificaron los procedimientos y, en la actualidad, la Oficina de la Propiedad Intelectual está totalmente informatizada. No obstante, en razón de la alta tasa de rotación del personal y del desfase que entraña la contratación, la situación de las solicitudes pendientes no ha mejorado realmente. El proyecto se mantiene en el Duodécimo Plan (2012-2017). Se seguirá reforzando además el funcionamiento de las oficinas de propiedad intelectual mediante nuevas iniciativas de modernización.

3.215. En el período transcurrido desde el último examen se han registrado novedades importantes en la aplicación de la Ley de Patentes de la India. En abril de 2013, el Tribunal

¹⁶⁸ Véase el documento WT/TPR/S/249/Rev.1, páginas 133 a 135.

Supremo hizo una interpretación de una importante disposición, el artículo 3 d), en el contexto del asunto Novartis A.G. vs. Union of India and Others.¹⁶⁹

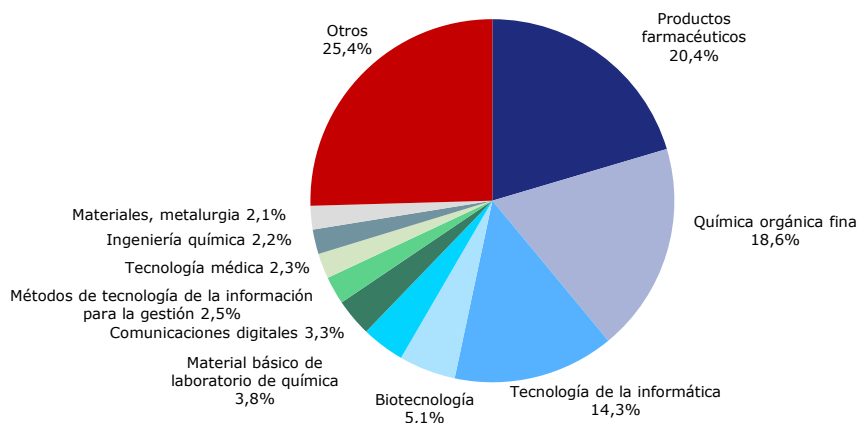
Cuadro 3.22 Patentes, 2009-2013

(Ejercicio económico)

	2009-2010	2010-2011	2011-2012	2012-2013
Patentes				
Registradas	34.287	39.400	43.197	43.674
Examinadas	6.069	11.208	11.031	12.268
Otorgadas	6.168	7.500	4.381	4.126
Residentes	1.725	1.273	699	716
No-residentes	4.443	6.236	3.682	3.410
En vigor	37.354	39.554	39.989	43.920
Residentes	6.781	7.301	7.545	8.308
No residentes	30.553	32.293	32.444	35.612

Fuente: *Annual Report 2012-2013*. Consultado en: http://ipindia.nic.in/cgpdm/AnnualReport_English_2012_2013.pdf; e información facilitada por el Gobierno de la India.

Gráfico 3.6 Solicitudes de patentes por principales sectores tecnológicos, 1999-2013



Fuente: Base de datos estadísticos de la OMPI.

3.216. El Tribunal Supremo de la India indicaba en su fallo que no cabía duda de que la modificación/adición introducida en el artículo 3 d) se refería especialmente a las sustancias químicas y, más en particular, a los productos farmacéuticos. "La parte modificada del artículo 3 d) establece claramente un segundo nivel de normas para las sustancias químicas/productos farmacéuticos para dejar abierta la puerta a las invenciones reales y genuinas y, al mismo tiempo, controlar los intentos de solicitar patentes repetitivas o prorrogar la duración de la patente con argumentos espurios". Se indicaba también que por "eficacia" debía entenderse la "eficacia terapéutica", que debía interpretarse en "forma estricta y restringida". En el párrafo 190 del fallo, el Tribunal sostenía que "cualquiera que sea la forma en que se interprete el artículo 3 d), ya sea en el sentido de fijar las normas de "patentabilidad" o de ampliar la definición de "invención", cabe establecer que, sobre la base de los antecedentes presentados al Tribunal, el producto de que se trata, la forma cristalina neta del mesinato de imatinib, tampoco cumple el criterio del artículo 3 d)

¹⁶⁹ Artículo 3: "No constituirá una invención en el sentido de la presente Ley ... d) el mero descubrimiento de una nueva forma de una sustancia conocida que no tenga como resultado un aumento de la eficacia conocida de esa sustancia ni el mero descubrimiento de una nueva propiedad o un nuevo uso de una sustancia conocida o del mero uso de un proceso, máquina o aparato conocido, a menos que ese proceso conocido tenga como resultado un nuevo producto o utilice por lo menos un reactivo nuevo. Explicación. A los efectos del presente párrafo, las sales, los ésteres, los éteres, los polimorfos, los metabolitos, las sustancias puras, el tamaño de una partícula, los isómeros, las mezclas de isómeros, los complejos, las combinaciones y otros derivados de sustancias conocidas se considerarán la misma sustancia a menos que sus propiedades con respecto a la eficacia sean significativamente distintas". Véase el texto completo del fallo en: <http://supremecourtfindia.nic.in/outtoday/patent.pdf>.

de la Ley". El Tribunal Supremo aclaraba también que el criterio enunciado en el artículo 3 d) de la Ley no impide la protección mediante patente de todas las invenciones adicionales de las sustancias químicas y farmacéuticas.

3.217. Al parecer, el motivo al que obedecía el reciente rechazo de una solicitud de patente presentada en la India respecto de un producto innovador de gran importancia para el tratamiento de la hepatitis C, enfermedad con alta prevalencia en el país, era que, por más que se adujera que el producto era nuevo e innovador, no había quedado demostrado que hubiera un aumento significativo de la eficacia "terapéutica" y, por lo tanto, no se cumplía el criterio establecido en el artículo 3 d) de la Ley de Patentes de la India.¹⁷⁰

3.218. Otro acontecimiento importante registrado en el ámbito de las patentes desde el último examen es la expedición en marzo de 2012 de la primera y única licencia obligatoria hasta la fecha en el país. Se trataba de un medicamento anticancerígeno patentado denominado tosilato de sorafenib.¹⁷¹ El Interventor General de Patentes, Dibujos y Modelos y Marcas de Fábrica o de Comercio expidió una licencia obligatoria en virtud del artículo 84 de la Ley de Patentes tras decidir que no se habían cumplido las prescripciones razonables respecto de la invención patentada y que esta no estaba a disposición del público a un precio razonable y no se había explotado en el territorio de la India como prescribía la Ley. Al expedir la licencia obligatoria se determinó el pago de una regalía del 6% al titular de la patente. Tras la apelación presentada ante la Junta de Apelaciones sobre asuntos de Propiedad Intelectual se aumentó la regalía al 7%, pero no se modificaron la decisión de expedir la licencia obligatoria ni las condiciones de esta.¹⁷² En julio de 2014, el Tribunal Superior de Mumbai confirmó la orden anterior de la Junta de Apelaciones. En diciembre de ese mismo año, el Tribunal Supremo se negó a admitir la solicitud de autorización especial para presentar una apelación.¹⁷³ Desde entonces, la India no ha expedido ninguna otra licencia obligatoria, aunque el Interventor General de Patentes, Dibujos y Modelos y Marcas de Fábrica o de Comercio recibió dos solicitudes más en los ejercicios económicos de 2011-2012 y 2012-2013.¹⁷⁴ Recibió, asimismo, otra solicitud presentada por M/s. BDR Pharma para que se expidiera una licencia obligatoria en virtud del artículo 84 de la Ley de Patentes, pero se desestimó aduciendo que la empresa no había hecho suficientes esfuerzos por obtener una licencia voluntaria del titular de la patente.

3.219. La India ha implantado el régimen especial de licencias obligatorias para las exportaciones tras la adopción de la Decisión sobre la aplicación del párrafo 6 de la Declaración de Doha en agosto de 2013. El artículo 92A de la Ley de la India dispone que se podrá expedir una licencia obligatoria para la fabricación y exportación de productos farmacéuticos patentados a cualquier país cuya capacidad de fabricación en el sector farmacéutico sea insuficiente o inexistente y que necesite dichos productos para resolver problemas de salud pública. Una de las condiciones que debe cumplirse es que el país importador haya expedido una licencia obligatoria o, mediante notificación o de otra forma, haya permitido la importación de esos productos fabricados en la India. No se han establecido normas especiales para aplicar el artículo 92A. No está totalmente claro en qué forma se propone la India abordar la cuestión de las salvaguardias contra la desviación, que forman parte tanto de la decisión de agosto de 2003 como del ulterior Protocolo que modifica el Acuerdo sobre los ADPIC y que propone transponer la decisión al texto del Acuerdo sobre los ADPIC en una nueva disposición (artículo 31*bis*). En todo caso, el párrafo 2 del artículo 92A dispone que la licencia obligatoria se concederá exclusivamente para la fabricación y exportación del producto farmacéutico de que se trate con arreglo a las condiciones fijadas por el Interventor General de Patentes, Dibujos y Modelos y Marcas de Fábrica o de Comercio en la decisión por la que se concede la licencia obligatoria, que debe publicarse. Cabe considerar que de esta forma se aseguran la transparencia y las salvaguardias apropiadas.

¹⁷⁰ Algunos trabajos de investigación académica han puesto de manifiesto que la tasa de rechazo de las invenciones adicionales en el sector farmacéutico no es más alta que en otros mercados emergentes o en Europa. Sampat y Shadlen (2014); véase también Sampat y Amin (2013).

¹⁷¹ Se puede consultar el texto completo de la orden del Interventor General de Patentes, Dibujos y Modelos y Marcas de Fábrica o de Comercio en:

http://www.ipindia.nic.in/iponew/compulsory_license_12032012.pdf.

¹⁷² Se puede consultar el texto íntegro de la orden de la Junta en: <http://www.ipab.tn.nic.in/045-2013.htm>.

¹⁷³ Se puede consultar el texto íntegro de la Resolución en: <http://court.nic.in/supremecourt/temp/sc%203014514p.txt>.

¹⁷⁴ En los *Annual Reports* de 2011-2012 y 2012-2013 se señala que en cada uno de los períodos correspondientes se recibió una sola solicitud de esa índole.

3.220. La Oficina de Patentes de la India ha elaborado directrices para el examen de las patentes a fin de abordar varias cuestiones concretas. En todo caso, aunque las directrices sirven de orientación para los encargados de examinar las patentes, no dejan sin efecto la Ley de Patentes, que prevalecerá en caso de conflicto con ellas.

3.221. En diciembre de 2012 se publicó el texto definitivo de las Directrices para la tramitación de solicitudes de patentes relativas a conocimientos tradicionales y materiales biológicos, sobre la base de un proyecto que se distribuyó un mes antes para recabar observaciones. El artículo 3 p) de la Ley de Patentes dispone que "la invención que, en la práctica, constituya un conocimiento tradicional o una agregación o duplicación de propiedades conocidas de uno o más componentes tradicionalmente conocidos" no es una invención y, por lo tanto, no es patentable. Por otra parte, con respecto a los materiales biológicos, el párrafo 1 del artículo 6 de la Ley de Diversidad Biológica dispone que "ninguna persona podrá solicitar un derecho de propiedad intelectual, cualquiera que sea su modalidad, dentro o fuera de la India, por alguna invención basada en investigaciones o información de un recurso biológico obtenido de la India, sin la obtención de la autorización previa de la Autoridad Nacional de Biodiversidad previa a dicha solicitud. Si alguna persona solicita una patente, el permiso de la Autoridad Nacional de Biodiversidad se podrá obtener después de la admisión de la patente pero antes de la confirmación de la misma por parte de la respectiva autoridad de patentes ...".¹⁷⁵ De conformidad con la misma Ley, serán punibles la contravención, la tentativa de contravención o la complicidad en la contravención de las disposiciones de los artículos 3, 4 ó 6.¹⁷⁶ La no divulgación o la divulgación falsa de la fuente o el origen geográfico de material biológico utilizado para una invención en el formulario de especificación constituye fundamento para oponerse antes o después de la aprobación de la patente con arreglo al apartado j) de los artículos 25 (1) y (2), respectivamente, de la Ley de Patentes y puede dar lugar a la revocación de la patente. Las Directrices establecen que la exención de las plantas medicinales respecto del cumplimiento de las disposiciones de la Ley de Diversidad Biológica de 2002 que se concede mediante la notificación del Ministerio de Medio Ambiente y Bosques del 26 de octubre de 2009 se aplica únicamente si las plantas se comercializan como productos básicos pero no si los recursos biológicos se utilizan como ingredientes de medicamentos.¹⁷⁷

3.222. En marzo de 2013 se publicó el texto definitivo de las Directrices para el examen de las solicitudes de patentes de biotecnología, basado en las observaciones recibidas respecto de un proyecto de texto distribuido en diciembre de 2012. En las Directrices se aclara que no son patentables productos tales como microorganismos, secuencias de los ácidos nucleicos, proteínas, enzimas o compuestos que estén directamente aislados de la naturaleza. Sin embargo, cabe considerar que los procesos de aislamiento de esos productos están sujetos a las prescripciones del párrafo 1 j) del artículo 2 de la Ley, esto es, constituyen una actividad inventiva. Se trata de una interpretación del artículo 3 c) de la Ley, que dispone que el mero descubrimiento de un principio científico, la formulación de una teoría abstracta o el descubrimiento de una cosa viva o una sustancia no viva en la naturaleza no es una invención patentable.

3.223. En junio de 2013, la Oficina del Interventor General de Patentes, Dibujos y Modelos y Marcas de Fábrica o de Comercio publicó un proyecto de Directrices para el examen de invenciones relacionadas con la informática.¹⁷⁸ El artículo 3 k) de la Ley dispone que los programas de ordenador *per se* no se pueden patentar. Las Directrices indican que no se pueden considerar patentables los programas informáticos cargados en un ordenador conocido para fines generales o en dispositivos conexos y agregan que, para considerar la patentabilidad de programas

¹⁷⁵ De conformidad con la Ley y los reglamentos de patentes de la India es obligatorio que el solicitante de una patente haga en el Formulario-1 (Solicitud de concesión de patente) del Reglamento de Patentes de 2003 una declaración en el sentido de que "la invención descrita en la especificación utiliza material biológico de la India y, antes de la concesión de la patente, presenta [ré][remos] el permiso necesario de la autoridad competente".

¹⁷⁶ La pena puede consistir en reclusión por un máximo de cinco años o multa con un máximo de 1 millón de rupias. Si el perjuicio causado excede de 1 millón de rupias, la multa podrá ser acorde al importe de dicho perjuicio.

¹⁷⁷ Se puede consultar una lista de patentes relativas a conocimientos tradicionales en: <http://ipindiaservices.gov.in/publicfieldofinvention/>. Estas patentes se han clasificado en conocimientos tradicionales (biotecnología), conocimientos tradicionales (química) y conocimientos tradicionales (mecánica).

¹⁷⁸ Información en línea de la Oficina de Propiedad Intelectual de la India, consultada en: http://ipindia.nic.in/iponew/draft_Guidelines_CRIs_28June2013.pdf.

informáticos en combinación con equipo informático, la parte correspondiente al equipo tiene que ser algo más que una máquina para fines generales.

3.224. En octubre de 2014 se publicaron las Directrices para el examen de solicitudes de patentes en el sector de los productos farmacéuticos¹⁷⁹, después de haber mantenido amplias consultas con las partes interesadas, tanto a través de Internet como por otros conductos, acerca de un proyecto de texto publicado en agosto de 2014. Se aceptaron varias de las observaciones formuladas. Por ejemplo, ya no es obligatorio, como se había propuesto inicialmente, indicar en las solicitudes de patentes las denominaciones internacionales comunes de medicamentos. Como orientación para la interpretación del artículo 3 d) simplemente se citan largos pasajes del fallo del Tribunal Supremo a que se ha hecho referencia y la decisión de la Junta de Apelaciones sobre asuntos de Propiedad Intelectual de 2013 sin más aclaraciones.¹⁸⁰

3.225. En el contexto de la propiedad intelectual y el cambio climático, cuestión que es objeto de examen en el Consejo de los ADPIC desde marzo de 2013, la Política Manufacturera Nacional de la India, de 2012, estipula en los párrafos 4.4.1 a 4.4.3 que puede ocurrir a veces que una empresa no obtenga la tecnología verde más reciente, que le permita reducir sustancialmente su huella de carbono, por la imposibilidad de obtener una licencia voluntaria del titular de la patente. Ello puede obedecer a dos razones. En primer lugar, el costo de la obtención de la licencia voluntaria podría constituir un obstáculo para la empresa. En segundo lugar, podría ocurrir que el titular de la patente no estuviera dispuesto a prescindir de ella, que esta no estuviera disponible a un precio razonable o que no se explotara en la India (artículo 4.4.1); para hacer frente a la primera cuestión, el Fondo para la Adquisición y el Desarrollo de Tecnologías funcionará también como organismo autónomo para otorgar y mancomunar licencias. Comprará a los titulares de patentes derechos de propiedad intelectual sobre invenciones. La empresa que quiera utilizar esos derechos para fabricar o desarrollar productos podrá obtener del Fondo una licencia contra el pago de regalías. La empresa podrá luego fabricar el producto para su utilización en zonas geográficas especificadas y con sujeción al cumplimiento de normas de calidad convenidas. El Fondo se reserva el derecho a otorgar la licencia para una determinada patente a más de una empresa (artículo 4.4.2); para hacer frente a la segunda cuestión, el Fondo tendrá la posibilidad de pedir al Gobierno que expida una licencia obligatoria respecto de una tecnología que el titular de la patente no proporcione a precios razonables o que no se explote en la India para atender satisfactoriamente la demanda interna. Esas licencias obligatorias se expedirán únicamente de conformidad con las disposiciones del Acuerdo sobre los ADPIC. Se pagará una regalía razonable al titular de la patente (artículo 4.4.3).

3.3.5.3 Marcas de fábrica o de comercio

3.226. Las marcas de fábrica o de comercio están protegidas por la Ley de Marcas de Fábrica o de Comercio, modificada por última vez en 2010 y que entró en vigor el 8 de julio de 2013. La modificación obedecía al propósito de asegurar el cumplimiento del Protocolo de Madrid de la OMPI, al que la India se adhirió en abril de 2013. El Reglamento de Marcas de Fábrica o de Comercio fue modificado en 2010 y 2013, en este último caso también para cumplir el Protocolo de Madrid. El Sistema de Madrid establece un mecanismo para facilitar a los titulares nacionales de marcas de fábrica o de comercio la protección de sus marcas en los países que también se hayan adherido al Protocolo. Asimismo, permite a los titulares extranjeros de marcas de fábrica o de comercio protegerlas en la India. Posteriormente, la India publicó directrices para los solicitantes.¹⁸¹ El Reglamento se volvió a modificar en 2014 para aumentar los derechos por concepto de solicitud y examen acelerado. El Reglamento en su forma modificada entró en vigor en agosto de 2014.

3.227. Los procedimientos de registro y examen de las marcas de fábrica o de comercio descritas en el informe de la Secretaría con ocasión del último examen mantienen su vigencia.¹⁸² La Ley de la India, en su forma modificada, autoriza las marcas de fábrica o de comercio para la forma de

¹⁷⁹ Se puede consultar el texto completo de estas Directrices en: http://www.ipindia.nic.in/iponew/Guidelines_for_Examination_of_Patent_applications_Pharmaceutical_29Oct2014.pdf.

¹⁸⁰ Fresenius Kabi Oncology Limited vs. Glaxo Group Limited ORA/17/2012/PT/KOL, Orden N°162 de 2013.

¹⁸¹ Información en línea de la Oficina de Propiedad Intelectual de la India, consultada en: http://www.ipindia.nic.in/Whats_New/guidelines_MadridProtocol_17December2013.pdf.

¹⁸² Véase el documento WT/TPR/S/249/Rev.1, párrafos 262 a 270.

productos y su embalaje, así como para hologramas, combinaciones de colores o colores si se determina que tienen características distintivas. También se autoriza el registro de marcas de sonido si se pueden representar gráficamente y se determina que tienen características distintivas a través de su uso.¹⁸³

3.228. Las tendencias en cuanto a la presentación de solicitudes, examen y registro en la India, así como las marcas que siguen en vigor, indican que el número de registros se redujo en 2011-2012 y en 2012-2013 (cuadro 3.23).

Cuadro 3.23 Marcas de fábrica o de comercio 2009-2013

(Ejercicio económico)

	2009-2010	2010-2011	2011-2012	2012-2013
Marcas de fábrica y de comercio				
Presentadas	141.943	179.317	183.588	194.216
Examinadas	25.875	205.065	116.263	202.385
Registradas	67.490	115.472	51.735	44.361
Residentes	62.067	102.967	44.026	40.245
No residentes	5.423	12.505	7.709	4.116
En vigor	67.490	115.472	51.735	44.361
Residentes	62.067	102.967	44.026	40.245
No residentes	5.423	12.505	7.709	4.116

Fuente: *Annual Report 2012-2013*. Consultado en: http://ipindia.nic.in/cgpdmt/AnnualReport_English_2012_2013.pdf; e información facilitada por el Gobierno de la India.

3.229. A diferencia de las patentes, el número de solicitudes de marcas de fábrica o de comercio presentadas por residentes y el de marcas otorgadas casi decuplica el correspondiente a los no residentes. De hecho, solo en 2010-2011 y 2011-2012 aumentó el número de registros por parte de no residentes, como se puede observar en el gráfico.

3.230. Con respecto a las importaciones paralelas, es evidente que el artículo 30 de la Ley de Marcas de Fábrica o de Comercio permite las importaciones de mercancías de marca registrada de esa índole. Los tribunales de la India han confirmado esta disposición en varias ocasiones, pero han aclarado que el importador tiene que demostrar que la compra inicial era legítima y que no se trataba de productos falsificados.¹⁸⁴

3.231. La legislación de la India protege las marcas de fábrica o de comercio notoriamente conocidas y los tribunales se han pronunciado a favor de marcas de fábrica o de comercio notoriamente conocidas en el plano internacional.¹⁸⁵ El Registro de Marcas de Fábrica o de Comercio de la India publica desde 2011 una lista de esas marcas¹⁸⁶ y de marcas prohibidas, con inclusión de una lista específica de denominaciones comunes internacionales confeccionada por la OMS. El proyecto de Manual de prácticas y procedimientos para las marcas de fábrica y de comercio¹⁸⁷ dispone que los párrafos 6) a 10) del artículo 11 se refieren a las cuestiones relativas a la protección de las marcas notoriamente conocidas en el plano internacional. En el párrafo 6) se enuncian los factores que debe tener en cuenta el Registrador para determinar si la marca es notoriamente conocida. Recae sobre el titular la carga de probar que la marca es notoriamente conocida. Por otra parte, el párrafo 9) dispone que el Registrador no fijará como condición para determinar que una marca de fábrica o de comercio es notoriamente conocida ninguno de los factores siguientes: i) que la marca se haya usado en la India, ii) que la marca se haya registrado,

¹⁸³ Véase la sección 5.2 del Manual de prácticas y procedimientos para las marcas de fábrica y de comercio, relativa a las marcas no convencionales. Consultada en: http://ipindia.nic.in/tmr_new/TMR_Manual/DraftManual_TMR_23January2009.pdf. Las autoridades han aclarado que la India no protege las marcas de olores por la dificultad que significa representarlas gráficamente.

¹⁸⁴ Philip Morris Products S.A & Anr vs. Sameer & Ors. Véase el texto completo del fallo dictado el 10 de marzo de 2014. Consultado en: <http://indiankanoon.org/doc/190034581/?type=print>.

¹⁸⁵ Véase N.R. Dongre and Others vs. Whirlpool Corporation ANR, 30 de agosto de 1996: 1996 SCR (5) SUPP 369. Consultado en: <http://judis.nic.in/supremecourt/imgst.aspx?filename=19828>.

¹⁸⁶ La lista más reciente con detalles de los fallos o las órdenes de los tribunales se puede consultar en: <http://ipindiaservices.gov.in/tmrpublicsearch/wellknownmarks.aspx>.

¹⁸⁷ International Chamber of Commerce (2009b)

iii) que la solicitud de registro de la marca de fábrica o de comercio se haya presentado en la India, iv) que la marca sea notoriamente conocida en cualquier jurisdicción distinta de la India, se haya registrado en esa jurisdicción o se haya presentado a su respecto en ella una solicitud de registro o v) que la marca de fábrica o de comercio sea notoriamente conocida por el público en general en la India.

3.232. Con arreglo al párrafo 10), el Registrador está obligado a proteger una marca notoriamente conocida respecto de otra marca idéntica o similar y a tener en cuenta "la mala fe del solicitante o de quien se oponga a la solicitud con respecto a los derechos relativos a la marca de fábrica o de comercio".¹⁸⁸ El párrafo 2) del artículo 2 aclara que toda referencia a) a "una marca de fábrica o de comercio" incluirá la referencia a una "marca colectiva" o una "marca de certificación"; b) al uso de una marca deberá interpretarse como referencia a la utilización de representaciones impresas o gráficas de la marca; c) a la utilización de una marca para bienes deberá interpretarse como referencia a la utilización de la marca en relación con dichas mercancías o bien mediante alguna relación física o de otra naturaleza; d) a la utilización de una marca para servicios deberá interpretarse como referencia a la utilización de la marca o como parte de una declaración sobre la disponibilidad, prestación o ejecución de esos servicios; e) al Registrador deberá interpretarse como referencia a cualquier funcionario que desempeñe las funciones de tal en cumplimiento del párrafo 2) del artículo 3; y f) al Registro de Marcas de Fábrica o de Comercio deberá interpretarse como referencia a cualquier oficina de ese Registro.

3.233. En algunas ocasiones se ha dicho que los tribunales han hecho una interpretación restrictiva del texto para excluir la utilización de marcas notoriamente conocidas como nombres comerciales y los sectores interesados han pedido que se introduzca una modificación para dejar en claro que no se puede utilizar marcas de fábrica o de comercio notoriamente conocidas como nombres comerciales porque ello puede diluir la marca.¹⁸⁹ Los tribunales, sin embargo, aun reconociendo las marcas notoriamente conocidas, tal vez deban tener en cuenta otras consideraciones para llegar a una decisión. La prescripción de que cada caso se dilucide en función de sus circunstancias particulares figura también en el párrafo 1) c) del artículo 2 de la Recomendación Conjunta de la OMPI relativa a las disposiciones sobre las marcas notoriamente conocidas. En muchos casos el Registro de Marcas de Fábrica o de Comercio o los tribunales han decidido que la protección sería aplicable a cualquier otro producto. Cabe mencionar como ejemplos los fallos en asuntos relativos a Sony, Bajaj Electrical Limited, Enfield Bullet y Whirlpool Corporation con respecto a la protección de nombres de productos y nombres comerciales.¹⁹⁰

3.3.5.4 Dibujos y modelos industriales

3.234. La legislación sobre dibujos y modelos industriales de la India no ha cambiado desde el último examen.¹⁹¹ En octubre de 2013 se notificó un proyecto de modificación del reglamento, que no ha sido aprobado aún.

3.235. Prácticamente no hay atrasos en el examen y registro de dibujos y modelos industriales en la India (cuadro 3.24). A partir de 2011 se habrían presentado 240 peticiones de anulación con arreglo al artículo 19 de la Ley de Dibujos y Modelos y el Interventor General de Patentes, Dibujos y Modelos y Marcas de Fábrica o de Comercio ha anulado 51 dibujos y modelos. Se interpusieron ante el Tribunal Superior 14 recursos, de los cuales se han fallado dos. En marzo de 2014 estarían vigentes en la India unos 45.000 dibujos y modelos.

¹⁸⁸ Por "marca notoriamente conocida" se entiende la marca que ha llegado a ser notoriamente conocida para el segmento sustancial del público que usa mercancías o recibe servicios en que se utiliza la marca.

¹⁸⁹ Véase el informe sobre falsificación, piratería y contrabando en la India: efectos y posibles soluciones, preparado por la CCI, BSCAP y FICCI CASCADE. Consultado en: <http://www.iccwbo.org/>.

¹⁹⁰ La lista de marcas notoriamente conocidas se puede consultar en: <http://ipindiaservices.gov.in/tmrpublicsearch/wellknownmarks.aspx>.

¹⁹¹ Véase el documento WT/TPR/S/249/Rev.1 de la OMC, párrafos 271 a 277.

Cuadro 3.24 Dibujos y modelos, 2009-2014

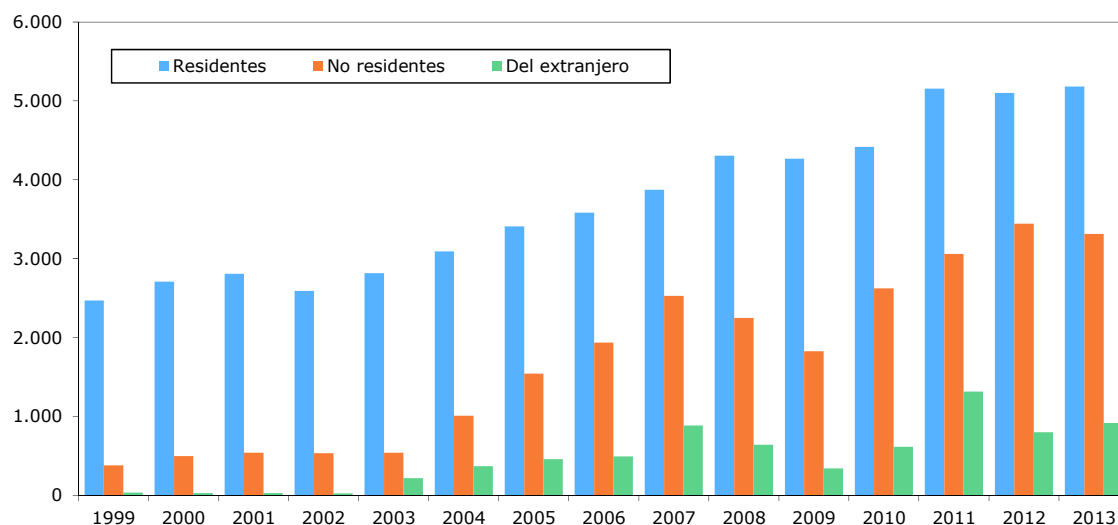
(Ejercicio económico)

	2009-2010	2010-2011	2011-2012	2012-2013	2013-2014
Dibujos y modelos					
Presentados	6.092	7.589	8.373	8.337	8.533
Examinados	6.266	6.277	6.511	6.776	7.281
Registrados	6.025	9.206	6.590	7.252	7.178
Residentes	3.552	6.369	4.162	4.662	4.330
No residentes	2.473	2.837	2.428	2.590	2.848
En vigor	42.786	44.903
Residentes
No residentes

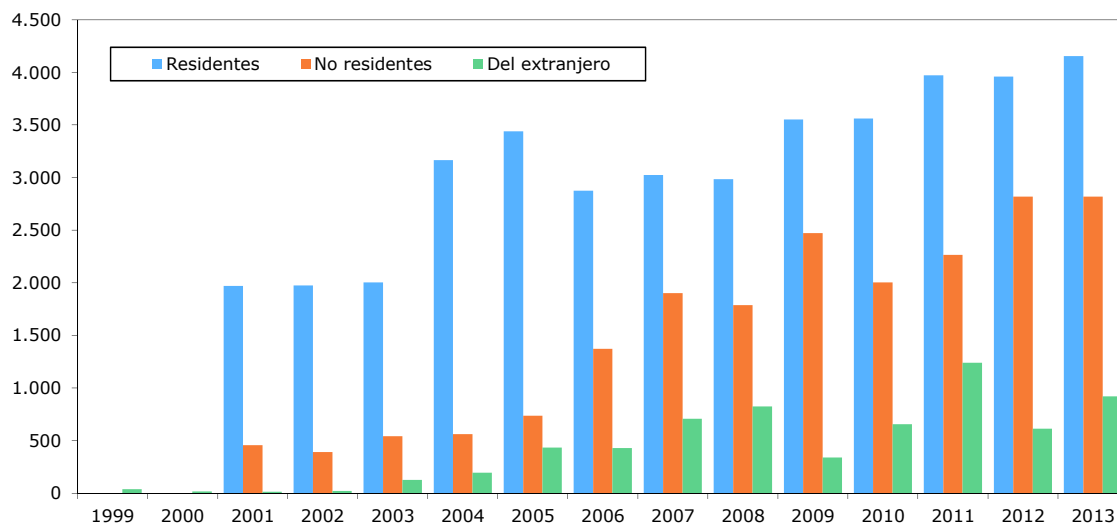
.. No se dispone de datos.

Fuente: *Annual Report 2012-2013*. Consultado en: http://ipindia.nic.in/cgpdmt/AnnualReport_English_2012_2013.pdf e información facilitada por el Gobierno de la India.

3.236. El mayor número de solicitudes y registros de dibujos y modelos industriales corresponde a residentes, aunque en menor medida que en el caso de las marcas de fábrica o de comercio. Las solicitudes extranjeras han aumentado notablemente desde el último examen, pero los 20 principales titulares de dibujos y modelos industriales son entidades indias de distintos sectores comerciales como las prendas de vestir, productos eléctricos, ingeniería, joyería, calzado y bienes de consumo (gráficos 3.7 y 3.8). Los 20 principales titulares extranjeros de dibujos y modelos industriales proceden de sectores tales como los automóviles, la electrónica, los productos de consumo y la ingeniería.

Gráfico 3.7 Solicitudes de registro de dibujos y modelos industriales, 1999-2013

Fuente: Base de datos estadísticos de la OMPI.

Gráfico 3.8 Registros de dibujos y modelos industriales, 1999-2013

Fuente: Base de datos estadísticos de la OMPI.

3.237. Desde el último examen se han llevado a cabo una serie de clarificaciones, comprendidos varios asuntos litigados en la India, que arrojan más luz sobre la interrelación entre el dibujo o modelo, la patente y el derecho de autor. El artículo 2 d) de la Ley de Dibujos y Modelos excluye la protección de los que cumplen una función determinada. Únicamente están protegidos los dibujos y modelos no funcionales y es a la legislación sobre patentes a la que se debe recurrir para proteger dibujos y modelos industriales nuevos y funcionales. Ello está aceptado y también se pone de manifiesto en el Acuerdo sobre los ADPIC.¹⁹²

3.238. El artículo 2 d) de la Ley de Dibujos y Modelos excluye también los dibujos y modelos que sean obras artísticas según las define la Ley de Derecho de Autor. Se pueden elaborar productos industriales utilizando obras artísticas protegidas por la Ley de Derecho de Autor; según el párrafo 2) del artículo 15, si estos procesos industriales se aplican más de 50 veces a una obra protegida por el derecho de autor, termina la protección del derecho de autor al dibujo o modelo aplicado en el proceso industrial, pero no a la obra artística original.¹⁹³ No están claras a este respecto las líneas divisorias entre el derecho de autor en las formas tridimensionales de las obras artísticas y la protección del dibujo o modelo industrial. En los casos en que el dibujo o modelo no está protegido y, sin embargo, una obra protegida por el derecho de autor se haya reproducido industrialmente más de 50 veces, el titular del DPI puede perder la protección del derecho de autor.¹⁹⁴

3.3.5.5 Derecho de autor

3.239. La India es el mayor productor de películas cinematográficas en el mundo y la contribución total de la industria del cine y la televisión al PIB se estima en un 0,5% o 500.000 millones de rupias (unos 8.000 millones de dólares EE.UU.).¹⁹⁵ Se estima que esta industria, en la que la protección del derecho de autor desempeña una importante función, crecerá a una tasa compuesta del 17% anual hasta 2017. La parte de los ingresos totales de la cinematografía en la India que

¹⁹² En 2014 se dirimió una causa que se refería a distintos aspectos de la novedad y funcionalidad. Véase *Whirlpool of India Ltd. Vs. Videocon Industries Ltd.*, 27 de mayo de 2014. Se puede consultar el texto completo en: <http://indiankanoon.org/doc/188051985/>. Véanse también: <http://spicyip.com/2012/10/novelty-of-design-tarun-sethi-v-vikas.html> y *Steelbird Hi-Tech India Ltd. vs. S.P.S. Gambhir and Others*. Se puede consultar en el texto completo en: <http://lobis.nic.in/dhc/MAN/judgement/24-02-2014/MAN24022014S24072013.pdf>.

¹⁹³ Así se dictaminó en *Microfibres Inc. vs. Girdhar & Co.*, (2009 (40) PTC 519 (Del.)). Se puede consultar el texto íntegro en: <http://indiankanoon.org/doc/112937069/>.

¹⁹⁴ Así ocurrió en *Standard Corporation India Ltd. vs. Tractors and Farm Equipment Ltd.*, que se analiza en: <http://spicyip.com/2014/04/standard-corporation-india-ltd-v-tractors-and-farm-equipment-ltd-the-copyright-design-conundrum.html>.

¹⁹⁵ Deloitte (2014).

corresponde a las películas en inglés y extranjeras es únicamente del orden del 6%, pero ha de aumentar porque es cada vez más frecuente el doblaje de películas cinematográficas extranjeras a idiomas de la India. El Gobierno está tratando también de estimular la producción de películas cinematográficas extranjeras en la India. La industria cinematográfica extranjera, especialmente la de Hollywood, recurre cada vez más a la India para los efectos visuales y la animación.¹⁹⁶

3.240. Igualmente, según se ha comunicado, la industria de la música en la India generó en 2013 alrededor de 150 millones de dólares EE.UU. de ingresos, de los cuales más del 50% procedía de ventas digitales. Más del 80% corresponde a la música de películas cinematográficas y, en algunos casos, más del 10% de los ingresos de los productores cinematográficos puede proceder de la música. Se prevé un incremento de los ingresos por concepto de ventas digitales y licencias en el futuro cercano.

3.241. Se estima que la industria editorial está creciendo a una tasa compuesta anual del 30%. Según se afirma, la India ocupa el séptimo lugar en el mundo en este sector, con más de 16.000 editoriales, en su gran mayoría empresas pequeñas o familiares.¹⁹⁷

3.242. Se siguen aplicando los mismos procedimientos para obtener la protección del derecho de autor que se describieron en el último examen.¹⁹⁸ La Ley de Derecho de Autor de la India de 1957, en la que hubo que introducir algunos cambios en 1999 para ponerla en conformidad con el Acuerdo sobre los ADPIC, fue objeto de modificaciones sustanciales en 2012 y entró en vigor el 21 de enero de 2012¹⁹⁹, para, entre otras cosas, aplicar el Tratado de Derecho de Autor de la OMPI de 1996 y el Tratado de la OMPI sobre Interpretación o Ejecución y Fonogramas. El Reglamento de Derecho de Autor de 2013 reemplazó al anterior de 1958.²⁰⁰ Se puede consultar en Internet un manual sobre el derecho de autor en la India.²⁰¹

3.243. Se ha hecho una modificación importante para que el titular del derecho de autor quede protegido de la elusión de medidas tecnológicas efectivas y de dispositivos técnicos para la gestión de ese derecho, manteniendo al mismo tiempo un equilibrio adecuado entre los intereses de los titulares de derechos y los de innovadores tecnológicos, investigadores e instituciones educacionales. Se reconocieron derechos morales al artista intérprete o ejecutante, lo cual es conforme al Tratado sobre Interpretación o Ejecución y Fonogramas. El derecho de reproducción de obras artísticas, obras cinematográficas y grabaciones sonoras incluye ahora el almacenamiento de la obra protegida en cualquier medio electrónico o de otra índole. Para perfilar el derecho de alquiler, en la definición de alquiler comercial de la Ley modificada se excluye la utilización sin fines de lucro, además de la protección de las medidas tecnológicas y de la información sobre gestión de derechos en la red digital.

3.244. En la Ley de Derecho de Autor se establecen derechos exclusivos de reproducción, distribución, comunicación al público y alquiler. En particular, se clarifican y consolidan los derechos de los intérpretes y ejecutantes, incluso en el contexto de las obras cinematográficas y las grabaciones sonoras, sin perjuicio de los de los autores, aplicando de esta forma los artículos 6 a 10 del Tratado sobre Interpretación o Ejecución y Fonogramas. Los derechos de los intérpretes y ejecutantes se expresan ahora como derechos positivos y se han ampliado, entre otras cosas, a la comunicación por Internet y a los derechos morales. La duración de la protección de las fotografías se ha ampliado a 60 años contados a partir de la muerte del autor, como en el caso de otras obras artísticas y literarias.

3.245. La Junta de Derecho de Autor puede expedir una licencia obligatoria respecto de cualquier obra que no se dé a conocer al público. Se han incluido disposiciones especiales para las obras pertinentes a las personas con discapacidad. Además, se ha dado a las organizaciones de radiodifusión mayor acceso al contenido protegido por el derecho de autor a través de licencias no voluntarias cuyas condiciones ha de enunciar la Junta de Derecho de Autor.

¹⁹⁶ Deloitte (2014), diapositiva 42.

¹⁹⁷ KPM Basheer (2014).

¹⁹⁸ Véase el documento WT/TPR/S/249/Rev.1 de la OMC, párrafos 278-283.

¹⁹⁹ Se puede consultar el texto íntegro de la Ley modificada en:

<http://www.wipo.int/edocs/lexdocs/laws/en/in/in066en.pdf>.

²⁰⁰ Información en línea de la Oficina de Derecho de Autor. Consultada en:

<http://copyright.gov.in/Documents/Copy-Right-Rules-2013.pdf>.

²⁰¹ Información en línea de la Oficina de Derecho de Autor. Consultada en:

<http://copyright.gov.in/Documents/handbook.html>.

3.246. El registro de las sociedades de derecho de autor es ahora obligatorio y se han incluido varias disposiciones para proteger a los autores y hacer más transparente el funcionamiento de esas sociedades.

3.247. Se han ampliado las cláusulas de uso leal a las obras cinematográficas y las grabaciones sonoras y se ha aclarado que la importación de ejemplares de obras literarias o artísticas, como etiquetas, logotipos de empresas o material publicitario o explicativo, que sean meramente accesorias de otras mercancías o productos que se importen legalmente no constituye una infracción. No se permiten las importaciones paralelas de obras protegidas por el derecho de autor. Se ha ampliado el uso leal al entorno digital también en los casos en que el almacenamiento temporal no constituye una infracción. Se han establecido procedimientos de detección y retirada para hacer valer la responsabilidad de los proveedores de servicios de Internet (artículo 52 c)) y se han aplicado las disposiciones del Tratado de Marrakech para las personas con discapacidad visual mediante una disposición sobre uso leal que permite acceder, por ejemplo, a obras protegidas por el derecho de autor en un formato especial.

3.3.5.6 Indicaciones geográficas

3.248. La India muestra un gran interés en la protección de sus indicaciones geográficas. La Ley de indicaciones geográficas de las mercancías (registro y protección) de 1999 entró en vigor el 15 de septiembre de 2003 y el registro de indicaciones geográficas comenzó posteriormente. Las leyes, reglamentos y normas se han mantenido sin variaciones desde el último examen y, por lo tanto, no se han modificado desde entonces los procedimientos para la protección de las indicaciones geográficas.²⁰²

3.249. El cuadro 3.26 muestra la tendencia en el registro de indicaciones geográficas.²⁰³ La primera indicación geográfica que se registró en la India fue Darjeeling para el té procedente del distrito de Darjeeling. Se estima que se producen en la India 10 millones de kilogramos de té "Darjeeling", pero se venden 30 millones con el mismo nombre en todo el mundo.²⁰⁴ Entre otros productos agrícolas con valor exportador²⁰⁵, cabe señalar que la indicación geográfica Basmati no está registrada en la India, ni lo están los mangos Alfonso del Estado de Maharashtra, aunque los mangos Dusseheri del Estado de Uttar Pradesh sí están registrados como indicación geográfica.

3.250. Las nueve indicaciones geográficas extranjeras registradas hasta la fecha son Pisco Sour del Perú, Champagne y Cognac de Francia, Napa Valley de los Estados Unidos, Scotch Whiskey del Reino Unido, Prosciutto di Parma de Italia, Porto y Duoro de Portugal y Tequila de México.²⁰⁶ Al parecer, fabricantes indios producen y venden en la India ciertos quesos con indicación geográfica europea, pero, como no se alega que son originarios de Europa, no hay confusión acerca de su origen.

Cuadro 3.25 Indicaciones geográficas, 2009-2014

(Ejercicio económico)

	2009-2010	2010-2011	2011-2012	2012-2013	2013-2014
Indicaciones geográficas					
Presentadas	40	27	148	24	75
Examinadas	46	32	37	30	42
Registradas	14	29	23	21	22
En vigor	120	149	172	193	215
Residentes	119	114	164	184	206
No residentes	1	5	8	9	9

Fuente: *Annual Report 2012-2013*. Consultado en: http://ipindia.nic.in/cgpdmt/AnnualReport_English_2012_2013.pdf; e información facilitada por el Gobierno de la India.

²⁰² Véase el documento WT/TPR/S/249/Rev.1 de la OMC, de 20 de octubre de 2011, párrafos 284-287.

²⁰³ La lista completa de indicaciones geográficas registradas en la India se puede consultar en: <http://ipindia.nic.in/girindia/>.

²⁰⁴ Comisión Europea (2003).

²⁰⁵ APEDA AgriExchange información en línea. Consultada en: http://agriexchange.apeda.gov.in/product_profile/exp_f_india.aspx?categorycode=0601 y <http://apeda.gov.in/agriexchange/market%20profile/one/mango.aspx>.

²⁰⁶ La información relativa a las solicitudes de indicación geográfica pendientes se puede consultar en: <http://ipindiaservices.gov.in/GirPublic/detailsGIR.aspx>.

3.3.5.7 Protección de nuevas obtenciones vegetales

3.251. La India promulgó en 2001 la Ley de protección de obtenciones vegetales y derechos de los agricultores (53), en la que optó por un sistema *sui-generis*. La Ley dispone el establecimiento de un sistema eficaz para proteger las obtenciones vegetales y los derechos de los agricultores y obtentores y para alentar el desarrollo de nuevas obtenciones vegetales de importancia económica. Se dice que se trata de una Ley única en su género que, por un lado, recoge el espíritu del Tratado Internacional sobre los Recursos Fitogenéticos para la Alimentación y la Agricultura, y, por otro, está en conformidad con el Convenio de la Unión Internacional para la Protección de las Obtenciones Vegetales (UPOV).²⁰⁷ La Ley de 2001 se ajusta a los criterios internacionalmente reconocidos de distinción, uniformidad, estabilidad y novedad de una nueva obtención. Se han llevado a cabo 10 enmiendas en el Reglamento de protección de obtenciones vegetales y derechos de los agricultores, de 2003, de las cuales las cuatro últimas en el período a que se refiere el presente examen, entre diciembre de 2012 y febrero de 2013, sobre cuestiones como la producción y venta de obtenciones registradas, la notificación de las cargas que debe imponer el Organismo de Protección de las Obtenciones Vegetales y los Derechos de los Agricultores, la presentación de los estados anuales de cuentas del Organismo y las formalidades para el registro de las obtenciones por los agricultores.

3.252. Los procedimientos para la protección de nuevas obtenciones vegetales no han cambiado desde el último examen.²⁰⁸ Se expide un certificado de registro por un período de nueve años en el caso de los árboles y vides y de seis años en el de otros cultivos, renovable por un período máximo de 18 años para los árboles y vides, o un total de 15 años para las obtenciones existentes (contados a partir de la fecha de notificación con arreglo a la Ley de Semillas de 1966) y demás cultivos (a partir de la fecha de registro de la obtención). No se puede registrar una obtención cuando deba impedirse necesariamente su explotación comercial para proteger el orden público o la moralidad, de conformidad con el párrafo 2 del artículo 27 del Acuerdo sobre los ADPIC.

3.253. El certificado de registro de una obtención confiere un derecho exclusivo al obtentor o su sucesor, su agente o el titular de una licencia, para producir, vender, comercializar, distribuir, importar o exportar la obtención. No obstante, los agricultores tienen derecho a conservar, utilizar, sembrar, volver a sembrar, intercambiar, compartir o vender su producción, con inclusión de las semillas (excepto "semillas de marca")²⁰⁹ de una obtención protegida por la Ley.²¹⁰ El registro no puede impedir el uso de cualquier obtención para realizar experimentos o investigaciones o para crear otras obtenciones. Se exige la autorización del obtentor de una obtención registrada si la utilización reiterada de la obtención como una línea parental es necesaria para la producción comercial de otra obtención recientemente desarrollada. El párrafo 1) del artículo 47 dispone que pueden otorgarse licencias obligatorias transcurridos tres años a contar de la fecha de registro. Se ha comunicado que hasta la fecha no se han presentado al Organismo de Protección de las Obtenciones Vegetales y los Derechos de los Agricultores solicitudes de licencias de esa índole.

3.254. Según la Ley, se entiende por agricultor quien i) cultive la tierra por sí mismo; ii) supervise directamente el cultivo de la tierra por otro; iii) conserve y preserve con otro, conjunta o separadamente, especies silvestres u obtenciones tradicionales; o iv) añada valor a esas especies silvestres u obtenciones tradicionales mediante la selección e identificación de sus propiedades útiles. Por obtención del agricultor se entiende i) la obtención que tradicionalmente hayan cultivado y desarrollado los agricultores en sus tierras; o ii) una especie silvestre afín o una especie autóctona de la cual los agricultores tengan un conocimiento común.

3.255. La India ha notificado hasta ahora 92 especies de cultivos con arreglo a la Ley de protección de obtenciones vegetales y derechos de los agricultores a los efectos del registro de obtenciones vegetales. En el período 2014-2015, el Organismo de Protección de Obtenciones Vegetales y Derechos de los Agricultores notificó 35 especies de cultivos.

²⁰⁷ Ministry of Agriculture (2012).

²⁰⁸ Véase el documento WT/TPR/S/249/Rev.1 de la OMC, de 20 de octubre de 2011, párrafos 284 a 287.

²⁰⁹ Por "semilla de marca" se entiende cualquier semilla envasada en un paquete o en cualquier otro tipo de contenedor y etiquetada de forma que indique que esa semilla es de una obtención protegida en virtud de esta Ley.

²¹⁰ Capítulo VI de la Ley de los Derechos de los Agricultores, artículo 39.

3.256. Con respecto a las 2.032 solicitudes recibidas en 2014-2015, se expidieron en el mismo año 834 certificados de registro (265 obtenciones existentes, 108 nuevas obtenciones y 461 obtenciones del agricultor). El número más alto de certificados correspondió al arroz (536), seguido del sorgo (47), la mostaza de la India (40), el girasol (39), el algodón (35), el trigo (26), el cacahuete (21) y otros cultivos (100).

3.257. El Gobierno celebra consultas con el Organismo sobre diversas materias técnicas, entre ellas cuestiones internacionales relativas al Tratado Internacional sobre los Recursos Fitogenéticos para la Alimentación y la Agricultura, el Convenio sobre la Diversidad Biológica (CDB), el Convenio de la UPOV, el Tratado de la OMPI y otros instrumentos o convenios internacionales.

3.3.5.8 Secretos comerciales y protección de los datos de pruebas

3.258. La India no cuenta con una legislación específica que regule la protección de los secretos comerciales; por lo tanto, no prevé medidas/sanciones aplicables por infracciones de los secretos comerciales salvo en virtud del derecho contractual o de la acción de derecho consuetudinario por sustitución o vulneración de la confidencialidad. No queda claro cómo se brinda protección en la India contra la divulgación de secretos comerciales por terceros que no son parte en contratos formales o informales o acuerdos de confidencialidad. Sin embargo, en los tribunales de la India se han protegido los secretos comerciales sobre la base de principios de equidad y, a veces, de una acción de derecho consuetudinario por vulneración de la confidencialidad o incumplimiento de una obligación contractual. Los recursos de que dispone el propietario de secretos comerciales consisten en mandamientos judiciales que prohíban al concesionario de la licencia divulgar un secreto comercial, órdenes de devolver toda la información confidencial y la información de dominio privado e indemnizaciones por los perjuicios sufridos debido a la divulgación de secretos comerciales.

3.259. En los procedimientos judiciales estas cuestiones se dirimen caso por caso. En algunos asuntos los tribunales han dictado mandamientos judiciales contra la divulgación y utilización de secretos comerciales por terceros y han ordenado la devolución de la información confidencial y de dominio privado e indemnizaciones por los perjuicios sufridos debido a la divulgación de secretos comerciales. En una causa reciente, el tribunal ordenó a un empleador ulterior, que había ofrecido duplicar la remuneración de un empleado y le persuadió de que revelara secretos comerciales confidenciales, que no utilizara la información hasta que se fallara la causa en un plazo de un año con la cooperación de las partes, o con la prolongación automática del mandamiento si los demandados no cooperaban.²¹¹ En cambio, en otra causa, el tribunal se negó a dictar un mandamiento al considerar que los detalles incluidos en una lista de clientes no eran secretos comerciales.²¹²

3.260. Además de recursos civiles como la solicitud de mandamientos o indemnizaciones, se pueden interponer también recursos penales en virtud del Código Penal de 1860, por ejemplo, para casos de malversación, abuso de confianza o hurto de bienes. Sin embargo, por muchas razones, como el procesamiento por el Estado y el hecho de que los recursos posibles tal vez no sean los que deseen las empresas, rara vez se recurre a la vía penal.²¹³

3.261. No existe una legislación específica que proteja los datos de pruebas presentados para obtener la aprobación de productos farmacéuticos por órganos reguladores. La Ley de Medicamentos y Cosméticos de 1940 regula la fabricación y comercialización de medicamentos y remedios tradicionales y la Ley de Insecticidas de 1968 se refiere a la aprobación de la fabricación y comercialización de productos químicos para la agricultura (como insecticidas, fungicidas y herbicidas). Sin embargo, actualmente no existe una ley que proteja contra la divulgación y utilización por terceros de datos relacionados con productos farmacéuticos o agroquímicos o con medicamentos tradicionales. Se dice que esos datos están protegidos en virtud de la Ley de

²¹¹ Véase el fallo dictado por el Tribunal Superior de Karnataka en octubre de 2012 en favor de una filial alemana. Consultado en: <http://judgmenthck.kar.nic.in/judgments/bitstream/123456789/759406/1/MFA1682-10-10-2012.pdf>; y se encuentra un análisis de esta causa en:

<http://spicy-ip2.blogspot.ch/2012/10/karnataka-high-court-temporarily.html>.

²¹² Véase American Express Bank Ltd. Vs. Ms Priya Puri, 24 de mayo de 2006. El texto íntegro de la orden consultado en: <http://indiankanoon.org/doc/445135/>.

²¹³ Véase un análisis de la legislación y la práctica de la India en materia de secretos comerciales en: [http://nopr.niscair.res.in/bitstream/123456789/1381/1/JIPR%2013\(3\)%20\(2008\)%20208-217.pdf](http://nopr.niscair.res.in/bitstream/123456789/1381/1/JIPR%2013(3)%20(2008)%20208-217.pdf) y <https://www.aippi.org/download/committees/215/GR215India.pdf>.

Secretos Oficiales. Sin embargo, no está claro cómo cumple la India la segunda obligación que impone el párrafo 3 del artículo 39 del Acuerdo sobre los ADPIC, que se suma a la obligación de ofrecer protección contra la divulgación, es decir, la de proteger esos datos contra todo uso comercial desleal.

3.262. En 2004 se estableció un Comité Interministerial para que formulara recomendaciones sobre la protección de los datos de pruebas. En el informe que presentó el 31 de mayo de 2007²¹⁴, el Comité recomendó, entre otras cosas, que la duración de la protección de los datos para los productos agroquímicos fuera de tres años contados a partir de la fecha en que se aprobara la comercialización; que, para los medicamentos tradicionales, fuera de cinco años contados a partir de la fecha en que se aprobara la comercialización y que hubiera un período indefinido de transición para los productos farmacéuticos. Una vez terminado el período de transición, la duración de la protección de los datos sería de cinco años contados a partir de la fecha en que se aprobara por primera vez la comercialización en cualquier lugar del mundo. El Ministerio de Comercio e Industria, el Ministerio de Agricultura y el Ministerio de Salud estarían examinando estas recomendaciones.²¹⁵

3.3.5.9 Observancia

3.263. Un estudio realizado en 2012 por la Federación de las Cámaras de Industria y Comercio de la India (FICCI) y otros indicó que las pérdidas de la industria derivadas de la falsificación y la piratería podían llegar a los 730.000 millones de rupias, más de 10.000 millones de dólares EE.UU. por año. El estudio abarcaba los siete sectores en los que más se sienten los efectos de la falsificación y la piratería, a saber, los componentes de automóviles, las bebidas alcohólicas, el equipo informático, los bienes personales, los alimentos envasados, los teléfonos móviles y el tabaco. Casi el 30% de los componentes de automóviles y el 26% del equipo informático que se venden en la India son, supuestamente, falsificados.²¹⁶

3.264. En la India, la observancia de los derechos de propiedad intelectual (excepto en la frontera) es competencia de los Gobiernos estatales. Para hacer frente a la piratería se ha establecido en el seno de la policía estatal un sistema de funcionarios estatales y dependencias especializadas en propiedad intelectual que ha tenido un papel importante en la tarea de hacer cumplir los derechos de propiedad intelectual.

3.265. La observancia de los DPI en las fronteras de la India es responsabilidad del Departamento de Aduanas por lo que respecta a las importaciones. En virtud de la Ley de Aduanas, las oficinas de aduanas pueden confiscar y retener mercancías (entre otros motivos por presuntas infracciones de los derechos de propiedad intelectual) por un período razonable (por ejemplo, seis meses), transcurrido el cual se deberán liberar las mercancías u obtener un mandamiento judicial para iniciar un procedimiento por infracción. Con el fin de mejorar la aplicación de las medidas en frontera, en 2007 las autoridades aduaneras publicaron una notificación por la que se prohíbe la importación de mercancías infractoras de derechos de propiedad intelectual y se promulgó el Reglamento sobre la observancia de los derechos de propiedad intelectual (mercancías importadas) de 2007.²¹⁷

3.266. Este reglamento va más allá de las prescripciones mínimas del Acuerdo sobre los ADPIC, ya que comprende medidas más amplias, no solo respecto del derecho de autor y las marcas de fábrica o de comercio, sino también de las patentes, los dibujos y modelos y las indicaciones geográficas.²¹⁸ Establece procedimientos detallados para los titulares de derechos o sus representantes autorizados y la Administración de Aduanas para suspender el levante de las mercancías importadas sospechosas. Permite a los titulares de derechos inscribir en las aduanas

²¹⁴ Department of Chemicals and Petrochemicals (2007).

²¹⁵ Información en línea de la Embajada de los Estados Unidos en Nueva Delhi, India. Consultada en: <http://newdelhi.usembassy.gov/iprdataprot.html>.

²¹⁶ International Chamber of Commerce (2013).

²¹⁷ Información en línea de la Junta Central de Impuestos Especiales y Derechos de Aduana. Se puede consultar el texto íntegro en: <http://www.cbec.gov.in/customs/cs-act/notifications/notfns-2k7/csnt47-2k7.htm>.

²¹⁸ Véase el artículo 2 b): por "propiedad intelectual" se entiende el derecho de autor definido en la Ley de Derecho de Autor de 1957, las marcas de fábrica o de comercio definidas en la Ley de Marcas de Fábrica o de Comercio de 1999, las patentes definidas en la Ley de Patentes de 1970, los dibujos y modelos definidos en la Ley de Dibujos y Modelos de 2000 y las indicaciones geográficas definidas en la Ley de Indicaciones Geográficas (Registro y Protección) de 1999.

su propiedad intelectual registrada. Una vez concedido el registro por el Comisario, tras el debido examen, podrá prohibirse la importación de las mercancías presuntamente infractoras en la India. El reglamento también permite la adopción de medidas por la Administración de Aduanas por iniciativa propia cuando se encuentran mercancías infractoras en controles aleatorios, así como la retirada de las mercancías confiscadas; ahora bien, el reglamento no prevé ninguna medida contra las mercancías de carácter no comercial contenidas en equipaje personal, enviadas en pequeñas partidas para el uso personal del importador o mercancías en tránsito.

3.267. Seguidamente se indica el número de registros de diversos DPI aprobados por la Administración de Aduanas (cuadro 3.26).

Cuadro 3.26 Registro aprobado de diversos derechos de propiedad intelectual, 2010 y 2014

Nº de serie	DIP	Nº de registros aprobados al 31.12.2010	Nº de registros aprobados al 28.12.2014
1.	Marcas de fábrica o de comercio	379	881
2.	Derecho de autor	2	8
3.	Patentes	10	11
4.	Dibujos y modelos	5	5
5.	Indicaciones geográficas	0	0

Fuente: Secretaría de la OMC, sobre la base de información facilitada por las autoridades de la India.

3.268. En 2012, 2013 y 2014 (hasta septiembre de 2014) todos los casos de infracción de DPI registrados por la Administración de Aduanas corresponden a infracciones de marcas de fábrica o de comercio. Los detalles son los siguientes (cuadro 3.27).

Cuadro 3.27 Infracciones de DPI, 2012-2014

Año	Nº de casos de infracción de DPI	
	Nº de casos	Valor de los bienes (millones de rupías)
2012	47	100,37
2013	19	20,42
2014 (hasta septiembre)	11	14,29

Fuente: Secretaría de la OMC, sobre la base de información facilitada por las autoridades de la India.

3.269. Además de las medidas de observancia de los DPI aplicadas por el Gobierno, las industrias de la India han adoptado una actitud más activa. Por ejemplo, el Ministerio de Recursos Humanos y Desarrollo emitió recientemente una notificación oficial designando a la Federación de las Cámaras de Industria y Comercio de la India (FICCI) para la Presidencia del Subcomité del Consejo Consultivo sobre Observancia del Derecho de Autor (CEAC) encargado de coordinar la labor de las partes interesadas que corresponda para hacer frente a la amenaza de la piratería. Igualmente, como se señaló con ocasión del último examen, el Ministerio de Información y Radiodifusión estableció un Comité sobre la Piratería, y los titulares de DPI han creado asociaciones y comités de DPI para promover el conocimiento de cuestiones relacionadas con las mercancías falsificadas y adulteradas. La industria de la música y la cinematografía coopera y colabora con la policía en la elaboración y aplicación de programas de lucha contra la piratería. En apoyo de estos esfuerzos de la industria, los Gobiernos de los Estados de Andhra Pradesh, Kerala, Maharashtra, y Tamil Nadu, donde hay un destacado sector cinematográfico y musical, han adoptado leyes que tipifican como delito la piratería de grabaciones de vídeo. Se espera que con la mejor coordinación del sector siga mejorando la observancia.

4 POLÍTICAS COMERCIALES POR SECTORES

4.1 Agricultura

4.1.1 Marco de política general

4.1. La agricultura representa cerca del 17% del PIB de la India (cuadro 4.1) y el 56% del empleo total (según el Censo de 2011). En el Gobierno central, el Ministerio de Agricultura formula y aplica la política agrícola, con la colaboración de otras instituciones.¹ La actual política agrícola de la India está contenida en el Duodécimo Plan Quinquenal (2012-2017); tiene, entre otros, los siguientes objetivos: aumentar la inversión en el sector agrícola, los ingresos y la productividad, la promoción y divulgación de tecnologías modernas, y la utilización eficiente de los recursos para una agricultura sostenible. Para alcanzar estos objetivos, la India aplica diversas medidas en el sector agrícola, particularmente en lo que se refiere a la producción, la comercialización, el consumo y el comercio internacional. En 2012-2013 y 2013-2014, la India se convirtió en el mayor exportador de arroz del mundo, con más de 10 millones de toneladas anuales de exportaciones. Las exportaciones de cereales ascendieron a un total de 22 millones de toneladas en 2012-2013 y 21 millones de toneladas en 2013-2014.

Cuadro 4.1 Indicadores seleccionados del sector agrícola, 2009-2013

	2009-2010	2010-2011	2011-2012	2012-2013 ^a
PIB en el sector agrícola ^b , a precios constantes de 2004-2005 (tasa de crecimiento, %)	0,8	7,9	3,6	1,9
Contribución del sector agrícola ^b al PIB corriente (%)	17,7	18,0	17,6	17,3
Empleo ^b (% del total)	54,6	..
Producción agrícola (en millones de toneladas)				
Semillas oleaginosas	24,9	32,5	30,0	31,0
Legumbres	14,7	18,2	17,2	18,5
Cereales secundarios	33,6	43,7	42,0	40,1
Arroz	89,1	96,0	105,3	105,2
Trigo	80,8	86,87	94,9	93,5
Caña de azúcar	292,3	342,4	361,0	341,2
Algodón (millones de balas de 170 kg cada una)	24,0	33,0	35,2	34,0

.. No disponible.

a Estimaciones.

b Con inclusión de la agricultura, la silvicultura y la pesca.

Fuente: Department of Agriculture and Co-operation, *Agricultural Statistics at a Glance 2013*, 10 de diciembre de 2013.

4.1.1.1 Medidas que afectan a las importaciones

4.2. La política arancelaria de la India se centra en apoyar los objetivos de la política agrícola nacional. Por esta razón, la protección arancelaria media para los productos agrícolas (definición de la OMC) en 2014-2015 ascendió al 36,4% (frente al 33,2% en 2010-2011), muy por encima de la que gozan los productos no agrícolas (definición de la OMC), que fue del 9,5%. Se aplican aranceles del 30% a alrededor del 55,7% de los productos agrícolas, y el 17,2% están sujetos a aranceles superiores al 30%. Esto contrasta con los aranceles aplicados a los productos no agrícolas, cuyos tipos superiores al 10% representan el 4% del conjunto de líneas arancelarias de los productos no agrícolas.

4.3. Hay diferencias significativas entre los tipos arancelarios aplicados a determinados productos agrícolas dentro de ciertos grupos de productos. Por ejemplo, entre las grasas y aceites vegetales, el tipo NMF aplicado al aceite de palma en bruto y la margarina comestible es del 7,5%, mientras que el aceite de soja en bruto está sujeto a un tipo cero. Del mismo modo, se ha protegido tradicionalmente a los aceites vegetales (SA 1507-SA 1515) mediante tipos NMF aplicados

¹ Se trata de la Comisión de Costos y Precios Agrícolas (CACP), la Corporación de Alimentos de la India (FCI), la Corporación Central de Depósito, la Federación Nacional de Cooperativas de Comercialización Agrícola de la India (NAFED), la Corporación del Algodón de la India (CCI), la Corporación del Yute de la India (JCI), el Ministerio de la Industria Alimentaria, y el Ministerio de Consumo, Alimentación y Distribución Pública. Véase el documento WT/TPR/S/249/Rev.1 de la OMC, de 20 de octubre de 2011, cuadro IV.2.

elevados. El promedio de los tipos NMF aplicados a los animales y los productos de origen animal es del 30,4%, y la mayoría de los productos está sujeta a un arancel del 30%.² Los trozos de pollo frescos y congelados importados están sujetos a un tipo NMF aplicado del 100%. Los tipos NMF aplicados a la avena y el centeno son nulos, mientras que otros cereales, como algunos tipos de arroz y de trigo para simiente están sujetos a tipos del 80% y el 50%, respectivamente.

4.4. Los tipos arancelarios consolidados que gravan los productos agrícolas oscilan entre el 10% y el 300%, mientras que los de los productos manufacturados van del 0% al 150%. Para muchos productos agrícolas, existe una gran diferencia entre los tipos arancelarios consolidados (que varían entre el 10% y el 300%) y los aplicados (que oscilan entre el 0% y el 150%), lo que permite al Gobierno modificar sus aranceles en forma sustancial sin dejar de cumplir sus compromisos ante la OMC. Esta variabilidad, así como el complejo proceso que entraña la notificación de los cambios arancelarios, pueden crear incertidumbre y representar un obstáculo al comercio.

4.5. Solo las entidades habilitadas o los organismos designados pueden efectuar las importaciones sujetas a contingentes arancelarios. Esas entidades y organismos deben presentar una solicitud a la Dirección General de Comercio Exterior (DGFT) antes del 1º de marzo de cada ejercicio financiero que precede al año contingentario. El Comité de Facilitación Exim de la DGFT recibe, evalúa y asigna el contingente arancelario. Las importaciones se deben haber realizado antes del 31 de marzo del ejercicio financiero al que se ha asignado el contingente. Según la última notificación de la India a la OMC, presentada en marzo de 2011, en el período objeto de examen la DGFT siguió otorgando los contingentes arancelarios a prorrata, a solicitud de los organismos designados.³

4.6. Las autoridades pueden imponer restricciones a la importación (y a la exportación) por razones de seguridad, autosuficiencia y balanza de pagos, así como por motivos relacionados con la salud y la moral.⁴ La India vincula el uso de restricciones a la importación (y a la exportación) y de licencias, así como de otras medidas no arancelarias, con las políticas internas. Entre los productos sujetos a prohibiciones de importación figuran la grasa de cerdo y los productos comestibles elaborados a partir de animales silvestres; se aplican restricciones a la importación de diversos animales vivos y productos de origen animal, así como productos de origen vegetal.

4.7. La India mantiene prescripciones en materia de comercio de Estado respecto a la importación de ciertos productos agrícolas, incluidos el trigo, el centeno, la avena, el arroz, el sorgo en grano, el alforfón, el mijo, el alpiste, la durra, el mijo perla, el coracán y otros cereales, la leche o nata (crema), los aceites de girasol o cártamo, la copra, el aceite de coco, y el maíz; así como a la exportación de cebollas, goma karaya y azúcar.⁵

4.8. Para importar productos de origen animal se requieren permisos sanitarios de importación expedidos por el Departamento de Economía Pecuaria, Producción Láctea y Pesca; se debe obtener un permiso antes de efectuar el envío desde el país de origen. Las importaciones de plantas y material vegetal deben estar acompañadas de un certificado fitosanitario expedido por la organización nacional de protección fitosanitaria del país exportador y de un permiso de importación emitido por el funcionario a cargo de la estación de cuarentena fitosanitaria.

4.1.1.2 Medidas que afectan a las exportaciones

4.9. Aunque la India no aplica impuestos a la exportación de los productos agrícolas; impone un gravamen a la exportación de tabaco.

4.10. La India impone restricciones y prohibiciones de las exportaciones principalmente por motivos relacionados con el medio ambiente, la seguridad alimentaria, la comercialización,

² El tipo arancelario correspondiente a cuatro líneas de animales y productos de origen animal es del 100%.

³ En OMC (2011) se encontrará la lista de organismos designados y la tasa de utilización de los contingentes. La India presentó su última notificación de contingentes arancelarios en 2011 (documentos G/AG/N/IND/5 y 6 de la OMC, de 7 de marzo de 2011).

⁴ Artículo 3 de la Ley de Comercio Exterior (Desarrollo y reglamentación) de 1992 y mediante la emisión de notificaciones de conformidad con el artículo 11 de la Ley de Aduanas de 1962.

⁵ Documento G/STR/N/14/IND de la OMC, de 30 de noviembre de 2012.

la fijación de precios y el abastecimiento interno, así como en cumplimiento de los tratados internacionales. Algunos productos agrícolas están sujetos a prohibiciones de exportación, como determinadas legumbres y los aceites comestibles.

4.11. Para mejorar la comercialización y los precios de los productos agrícolas y productos forestales menores -como el azúcar (para las exportaciones realizadas en el marco de un régimen preferencial), las cebollas y la goma karaya-, las exportaciones de esos productos están sujetas al comercio de Estado. Actualmente, las exportaciones de azúcar, con contingentes preferenciales, y de cebollas son objeto de comercio de Estado.⁶

4.12. La última notificación de la India sobre subvenciones a la exportación, presentada a la OMC en 2012, abarcaba el período 2004-2010. A tenor del Reglamento del Fondo de Desarrollo del Sector Azucarero (Modificación) de 2014, el 12 de febrero de 2014 el Gobierno aprobó una subvención a razón de 3.300 rupias por tonelada para los servicios de comercialización y promoción de la producción de azúcar en bruto para el período de febrero-marzo de 2014.⁷ El régimen de la subvención se revisará para la campaña azucarera en curso (2014-2015).⁸

4.13. En el período objeto de examen, las exportaciones de azúcar (realizadas por empresas comerciales del Estado en el marco de regímenes preferenciales de la Unión Europea y los Estados Unidos) y de leche en polvo, trigo, aceite comestible, legumbres, arroz distinto del basmati, y productos del trigo (SA 1001) estaban sujetas a contingentes.

4.14. Las prohibiciones y los contingentes de exportación se notifican anualmente; normalmente, su vigencia abarca un período determinado, durante el cual pueden ser objeto de cambios. Esos cambios reducen la previsibilidad del régimen.

4.15. La India también aplica precios mínimos de exportación con objeto de controlar los precios y la disponibilidad en el mercado interno. Actualmente esos precios se aplican a ciertos aceites comestibles, las cebollas, las cebollas Bangalore rose y Krishnapuram, y las patatas.

4.1.1.3 Medidas internas

4.16. En la India, la agricultura es competencia de los Gobiernos de los Estados, a los que compete el desarrollo de la agricultura y los sectores conexos. Sin embargo, el Gobierno central presta apoyo a los Gobiernos de los Estados en sus esfuerzos por incrementar la producción agrícola, aumentar la productividad mediante la prestación de asistencia técnica y explorar los recursos potenciales del sector que aún no se han aprovechado. Desde el examen anterior de la India, con miras a alcanzar los objetivos del Duodécimo Plan Quinquenal, el Departamento de Agricultura ha revisado sus 51 planes existentes para reestructurarlos en 11 misiones/planes a partir del 1º de abril de 2014 con objeto de: i) promover la inversión en la agricultura y en los sectores conexos; ii) aumentar los ingresos y la productividad; y iii) velar por la divulgación de tecnologías modernas y la utilización eficiente de los recursos para una agricultura sostenible (cuadro 4.2). La India también asiste al sector agrícola mediante programas de sostenimiento de los precios de los productos, programas de apoyo a los insumos y planes de créditos y de seguros. Los programas de sostenimiento de los precios de los productos comprenden el mantenimiento de precios mínimos de sostenimiento para ciertos productos agrícolas básicos producidos en la India. Los programas de apoyo a los insumos se centran básicamente en los abonos, las tarifas del agua de riego, las tarifas eléctricas, los precios del gasóleo y las semillas. Los planes de crédito consisten en una serie de programas estatales encaminados a mejorar el flujo del crédito a la agricultura y reducir el costo de los préstamos para los agricultores (mediante la aplicación de tipos de interés inferiores a los valores del mercado o condonaciones de deudas).

⁶ En cuanto a los productos no agrícolas, las exportaciones de petróleo crudo y determinados minerales también son objeto de comercio de Estado.

⁷ El Gobierno ha notificado la subvención con tasas de 2.277 rupias por tonelada, 3.300 rupias por tonelada y 3.371 rupias por tonelada para los períodos bimestrales de abril-mayo, junio-julio y agosto-septiembre de 2014, respectivamente.

⁸ Documento G/AG/W/138 de la OMC, de 5 de febrero de 2015.

Cuadro 4.2 Planes y programas en el sector de la agricultura, 2014

Programa/Plan	Asignación presupuestaria	Finalidad
Misión Nacional para la Agricultura Sostenible (NMSA)	16.840 millones de Rs	Afrontar cuestiones relacionadas con la "agricultura sostenible" en el contexto del cambio climático, elaborando estrategias apropiadas para garantizar la seguridad alimentaria, mejorar los medios de subsistencia y contribuir a la estabilidad económica a nivel nacional. Aumentar la productividad agrícola en las zonas de secano, centrándose en la agricultura integrada, la utilización eficiente del agua, la gestión de la salud del suelo y la sinergia en la conservación de los recursos.
Misión para el Desarrollo Integrado de la Agricultura (MIDH)	22.630 millones de Rs	Crecimiento integral del sector hortícola -incluidas las frutas, las legumbres y hortalizas, y las flores- para aumentar los ingresos y la seguridad nutricional de los agricultores.
Misión Nacional sobre Semillas Oleaginosas y Palma de Aceite (NMOOP)	4.330 millones de Rs	Garantizar la seguridad de los aceites comestibles mediante la mejora de la producción de semillas oleaginosas tradicionales y semillas oleaginosas de árboles.
Misión Nacional para la Divulgación y la Tecnología Agrarias (NMEAT)	13.160 millones de Rs	Reestructurar, fortalecer y promover la divulgación agraria para facilitar la utilización de tecnologías agrarias adecuadas y prácticas agronómicas mejoradas por los agricultores.
Misión Nacional para la Seguridad Alimentaria (NFSM)	20.300 millones de Rs	Garantizar la seguridad alimentaria reduciendo la brecha entre el rendimiento real y el potencial, y prestando servicios de divulgación y promoción a la comunidad agrícola y rural.
Rashtriya Krishi Vikas Yojana (RKVY)	99.540 millones de Rs	Promover la inversión pública de los Estados en la agricultura y sectores conexos, y conceder flexibilidad y autonomía a los Estados para la planificación y aplicación de programas o proyectos.
Programa Nacional Modificado de Seguros Agrícolas (MNAIS)	28.230 millones de Rs	Prestar asistencia a los agricultores cuando se obtengan malas cosechas causadas por catástrofes naturales, plagas o enfermedades.
Plan Integrado de Comercialización Agrícola (ISAM)	8.000 millones de Rs	Promover: i) la creación y mejora de la infraestructura de comercialización, ii) la creación de capacidad de los colectivos interesados, y iii) el acceso a la información sobre el mercado.
Plan Integrado de Cooperación Agrícola (ISAC)	1.110 millones de Rs	Promover medidas de cooperación en la agricultura mediante: i) la creación de capacidad de las cooperativas para generar valor añadido; ii) la colaboración técnica y de gestión, incluida la formación; iii) el fomento de la diversificación de las actividades; y iv) la promoción de la construcción de instalaciones de almacenamiento y refrigeración como cooperativas.
Plan Integrado del Censo y las Estadísticas Agrícolas (ISAC&S)	2.570 millones de Rs	Recopilar estadísticas sobre las explotaciones agrícolas, la utilización de las tierras, los planes de cultivos, el riego, la tenencia y otros aspectos derivados de la agricultura en el país.
Secretaría de Servicios Económicos	130 millones de Rs	Llevar a cabo evaluaciones e investigación agroeconómicas, y prestar servicios de expertos al departamento en relación con diversas cuestiones económicas y estadísticas.

Fuente: Secretaría de la OMC, sobre la base de la información facilitada por las autoridades de la India.

4.17. Un objetivo fundamental de la política agrícola interna de la India es asegurar la estabilidad del suministro de alimentos y el sostenimiento de los ingresos para el segmento de la población que depende de la agricultura, casi un 60% del total. Esta política se aplica por medio del sostenimiento de los precios en favor de los agricultores, como los precios mínimos de sostenimiento para 25 productos importantes y el azúcar; el Programa de Intervención en el Mercado para otros productos agrícolas; las subvenciones a los insumos para los abonos, la electricidad y el agua; y las subvenciones a los alimentos (mediante el Sistema Dirigido de Distribución Pública).

4.18. Todos los años, el Gobierno anuncia los precios mínimos de sostenimiento de los principales productos agrícolas para cada campaña agrícola, tras haber tenido en cuenta las recomendaciones de la Comisión de Costos y Precios Agrícolas (cuadro 4.3). Según las autoridades, la finalidad principal del plan de precios mínimos de sostenimiento es proteger de la volatilidad de los mercados a los agricultores "pequeños y marginales" que trabajan con cultivos alimentarios "fundamentalmente esenciales". Actualmente, el plan se aplica a los 25 productos agrícolas principales que figuran *infra*.

Cuadro 4.3 Precios mínimos de sostenimiento, 2010-2015

(Rupias por quintal)

Precios mínimos de sostenimiento	2010-2011	2014-2015
Arroz <i>paddy</i> (común)	1.000	1.360
Durra (híbrida)	1.030	1.530
Mijo perla	880	1.250
Maíz	880	1.310
Coracán	965	1.550
Guandú (tur)	3.000	4.350
Mungo	3.170	4.600
Frijoles urd	2.900	4.350
Algodón (de fibra mediana)	2.500	3.750
Cacahuets en cáscara	2.300	4.000
Semillas de girasol	2.350	3.750
Habas de soja (negras)	1.400	2.500
Sésamo	2.900	4.600
Semilla de níger	2.450	3.600
Trigo	1.120	1.450
Cebada	780	1.150
Garbanzos de la India	2.100	3.175
Masur (lentejas)	2.250	3.075
Colza (mostaza)	1.850	3.100
Semilla de cártamo	1.800	3.050
Toria	1.780	..
Copra	4.450	5.250
Coco sin cáscara	1.200	1.425
Yute	1.575	2.400
Caña de azúcar	139,12	220,00

.. No disponible.

Fuente: Información en línea de la Dirección de Economía y Estadística. Consultada en: [http://eands.dacnet.nic.in/msp/MSPStatement\(2014.29.10\).pdf](http://eands.dacnet.nic.in/msp/MSPStatement(2014.29.10).pdf); e información facilitada por las autoridades de la India.

4.19. A los agricultores se les garantizan los precios mínimos de sostenimiento mediante el programa de sostenimiento de precios: cuando los precios de los productos abarcados por el programa caen por debajo de los precios mínimos de sostenimiento intervienen en el mercado los organismos designados por el Gobierno para comprar a los precios mínimos de sostenimiento.⁹ Los organismos designados en el marco del programa de sostenimiento de precios compran productos específicos.¹⁰ En algunos casos, también se autoriza a la Corporación de Alimentos de la India (FCI) a vender sus existencias en el mercado libre, incluso para la exportación. Por ejemplo, el Gobierno autorizó la exportación de 4,5 millones de toneladas de trigo en 2012-2013 y 2 millones de toneladas en 2014-2015. Las ventas en el mercado interno se llevan a cabo a precios previamente determinados; en 2012-2013 y 2013-2014 se vendieron, respectivamente, 7 millones y 6 millones de toneladas de cereales.¹¹ La Secretaría no tiene claro cómo se fijan los precios para las ventas en el mercado libre interno, y a quién se venden los cereales.

4.20. Los precios de compra de la caña de azúcar están sujetos al precio equitativo y remunerativo¹², que es un precio mínimo fijado a nivel central por debajo del cual los ingenios azucareros no pueden comprar a los agricultores caña de azúcar.¹³ Los Gobiernos de los Estados

⁹ Véase, por ejemplo, la información en línea de la Federación Nacional de Cooperativas de Comercialización Agrícola de la India (NAFED). Consultada en: <http://www.nafed-india.com/govt-operations.asp>.

¹⁰ La Corporación de Alimentos de la India (FCI) y el organismo estatal que depende del Sistema Dirigido de Distribución Pública son los organismos designados para la distribución de trigo, arroz y cereales secundarios; la NAFED, la Corporación Central de Depósito y la Federación Nacional de Cooperativas de Consumidores de la India Ltda. (NCCF) para la distribución de legumbres y semillas oleaginosas, la Corporación del Algodón de la India (CCI) y la NAFED para la distribución del algodón, y la Corporación del Yute de la India para la distribución de yute.

¹¹ Food Corporation of India (2015).

¹² Sobre la base de la Orden sobre control de la caña de azúcar de 2009 (Modificación). Para consultar los precios equitativos y remunerativos de los últimos años, véase la información en línea del Departamento de Productos Alimenticios y Distribución Pública. Consultado en: <http://dfpd.nic.in/?q=node/10>.

¹³ Otros factores que se toman en cuenta para fijar el precio equitativo y remunerativo son los siguientes: el costo de producción de la caña de azúcar, la rentabilidad que recibirían los productores de caña

también establecen un precio aconsejado por el Estado para la caña de azúcar. Si el precio aconsejado es mayor que el precio equitativo y remunerativo, el Gobierno del Estado se hace cargo de la pérdida. Además de la intervención en los precios, se destina un contingente de la producción de azúcar (actualmente el 10%), denominado "azúcar sujeto a gravamen", para la distribución en el marco del Sistema Dirigido de Distribución Pública.¹⁴ El azúcar restante se vende de conformidad con el sistema de despacho mensual regulado. Las exportaciones de azúcar también se controlan mediante un sistema de contingentes bilaterales con la Unión Europea y los Estados Unidos.

4.21. De conformidad con el Programa de Intervención en el Mercado, la Federación Nacional de Cooperativas de Comercialización Agrícola de la India (NAFED) y otros organismos designados por el Estado compran productos perecederos que no están sujetos a precios mínimos de sostenimiento al precio de intervención en el mercado cuando los precios disminuyen como resultado de una cosecha excepcional, y los distribuyen para evitar las ventas de urgencia durante el período de máximo nivel de llegadas de productos. La NAFED aplica el Programa de Intervención en el Mercado a los productos hortícolas, que se venden en los mercados locales. Este programa se aplica cuando la producción aumenta un 10%, como mínimo, o cuando los precios disminuyen, por lo menos, un 10% respecto del año anterior. Los organismos centrales y estatales se encargan de las adquisiciones. La NAFED también está autorizada a realizar compras como organismo central en el marco del programa.

4.22. El 10 de septiembre de 2013, el Parlamento aprobó la Ley de Seguridad Alimentaria Nacional de 2013.¹⁵ La finalidad declarada de la Ley es "velar por la seguridad alimentaria y nutricional, garantizando el acceso a una cantidad adecuada de alimentos de calidad a precios asequibles para que las personas tengan una vida digna, y regular cuestiones conexas o accesorias". Su objetivo es suministrar cereales alimentarios (trigo, arroz o cereales secundarios) a unos dos tercios de la población (cerca de 800 millones de personas) a precios subvencionados. La población beneficiaria constituye unas tres cuartas partes de la población rural y la mitad de la población urbana. La Comisión de Planificación ha determinado la cobertura por los Estados y los Territorios de la Unión, correspondiente al 75% de la población rural y el 50% de la población urbana a nivel nacional. Dentro de la cobertura fijada para cada Estado o Territorio de la Unión, los Gobiernos de esas entidades deben identificar los hogares que se ajustan a los criterios que hayan establecido. Los cereales alimentarios subvencionados en virtud de la Ley seguirán suministrándose por medio del Sistema Dirigido de Distribución Pública, y se intentará racionalizar el sistema de reparto de alimentos. Mientras que, actualmente, en el marco de este sistema se distribuyen 15 kg mensuales subvencionados de trigo, arroz o cereales secundarios por hogar (35 kg por hogar para aquellos que viven por debajo del umbral de la pobreza), la Ley de Seguridad Alimentaria Nacional prevé 5 kg mensuales de trigo, arroz o cereales secundarios por persona al precio central de venta de 2, 3, y 1 rupia por kg, respectivamente.¹⁶ Los hogares Antyodaya Anna Yojana (AAY), los más pobres entre los pobres, seguirán recibiendo 35 kg mensuales de cereales alimentarios por hogar. Entre las prestaciones previstas en la Ley, no figuran el queroseno o el azúcar; no obstante, se mantiene su distribución a precios subvencionados en el marco del Sistema Dirigido de Distribución Pública como planes separados. La Ley de Seguridad Alimentaria Nacional también abarcará varios programas existentes destinados a la ayuda nutricional a las mujeres embarazadas, las madres lactantes y los niños, como los Servicios Integrados de Desarrollo Infantil y el Programa de Almuerzos, consagrándolos de ese modo como derechos legítimos. La Ley también contempla prestaciones de maternidad de 6.000 rupias para las mujeres embarazadas y las madres lactantes. Se estima que la aplicación de

de azúcar si se dedicasen a otros cultivos, la tendencia general de los precios de los productos agrícolas, la oferta de azúcar a los consumidores a un precio "equitativo", el precio del azúcar refinado (fabricado con caña de azúcar) en el ingenio, los beneficios de la venta de productos secundarios (por ejemplo, melaza, bagazo y heces prensadas) y un margen de beneficio "razonable" para los productores de caña de azúcar, para tener en cuenta también los riesgos.

¹⁴ Información en línea del Departamento de Productos Alimenticios y Distribución Pública. Consultada en: <http://dfpd.nic.in/?q=node/101>.

¹⁵ Ministry of Law and Justice (2013).

¹⁶ Para una familia media de cinco miembros, esto suponen 25 kg al mes, frente a los 15 kg mensuales por hogar que prevé el actual Sistema Dirigido de Distribución Pública. El precio central de venta vigente de los productos vendidos en el marco de dicho sistema es de 4,15 y 5,65 rupias en el caso del trigo y el arroz para quienes viven por debajo del umbral de la pobreza, y de 2 y 3 rupias, respectivamente, para los Antyodaya Anna Yojana (AAY) (Department of Food and Public Distribution (sin fecha)).

la Ley requerirá unos 61 millones de toneladas de cereales al año.¹⁷ Según las autoridades, esto no supondrá un cambio significativo respecto a las cantidades distribuidas en los últimos años en el marco del Sistema Dirigido de Distribución Pública (58-59 millones de toneladas al año), principalmente porque ha disminuido la proporción de la población que vive por debajo del umbral de la pobreza. Según un cálculo estimado, el costo de la subvención a los alimentos rodará el 1,1% del PIB en 2013-2014.¹⁸ Según el presupuesto nacional, las subvenciones a los alimentos en 2014-2015, que comprenden las subvenciones previstas en la Ley de Seguridad Alimentaria Nacional, ascienden a 1,15 billones de rupias, frente a 0,9 billones de rupias en 2013-2014 (antes de que se adoptara la Ley).

4.23. Otro cambio fundamental afecta al reparto de los cereales alimentarios. Los organismos del Gobierno central (como la Corporación de Alimentos de la India) y los organismos estatales seguirán realizando compras a precios mínimos de sostenimiento, y estas se almacenarán en el fondo central. En el marco de la Ley de Seguridad Alimentaria Nacional, los organismos de los Gobiernos estatales seguirán efectuando las adquisiciones al igual que han venido haciendo mediante el Sistema Dirigido de Distribución Pública a través del sistema de contratación descentralizado. Después, los cereales se transportarán a puntos designados de cada Estado en función de la asignación aplicable. Cada Estado deberá asegurarse de que los alimentos sean distribuidos a las tiendas de precio justo para su venta a los beneficiarios seleccionados. Se necesitará una infraestructura logística y de almacenamiento considerable. A ese respecto, un Comité de alto nivel establecido por el Gobierno para la reorientación y reestructuración de la FCI ha sugerido que este organismo debería subcontratar a la Corporación Central de Depósito (CWC), la Corporación Estatal de Depósito y el sector privado para el almacenamiento, y en gran medida debería dejar la adquisición y la acumulación de existencias en manos de los Estados que hayan tenido un éxito notable en esa tarea.¹⁹ En enero de 2015, el Comité de alto nivel para la reestructuración de la FCI presentó su informe al Gobierno, que está ultimando sus observaciones al respecto, así como un plan de acción para la aplicación de las recomendaciones del Comité.

4.24. Hasta la fecha, 11 Estados y Territorios de la Unión (de un total de 36) han aplicado la Ley de Seguridad Alimentaria Nacional.²⁰ Anteriormente habían surgido problemas al aplicar el Sistema Dirigido de Distribución Pública²¹, por lo que, a fin de asegurar una mejor aplicación, esta Ley incluye directrices que disponen reformas para su fortalecimiento, así como un "mecanismo de solución de reclamaciones" en cada Estado para atender las quejas.²²

4.25. La última notificación de la India a la OMC relativa a los compromisos en materia de ayuda interna, presentada en 2014, abarcó los períodos de 2004-2005 a 2010-2011.²³

4.26. La mayor parte de las subvenciones de la India, como se menciona en todos los presupuestos anuales, están orientadas principalmente a promover la seguridad alimentaria y reducir la pobreza. Como consecuencia, la mayoría de los desembolsos se asignan a alimentos y abonos. Las subvenciones destinadas a alimentos las concede el Departamento de Productos Alimenticios y Distribución Pública con el fin de compensar la diferencia entre los precios reales y

¹⁷ Las existencias reguladoras (incluida la reserva estratégica) oscilan entre 20 y 30 millones de toneladas de arroz y trigo en total (recientemente se han revisado, elevándolas a 40 millones de toneladas para cumplir las prescripciones de la Ley de Seguridad Alimentaria Nacional). Food Corporation of India (2015).

¹⁸ FMI (2014).

¹⁹ Food Corporation of India (2015).

²⁰ Esos Estados y Territorios de la Unión son: Bihar, Chandigarh, Chhattisgarh, Delhi, Haryana, Himachal Pradesh, Karnataka, Madhya Pradesh, Maharashtra, Punjab, y Rajasthan.

²¹ Por ejemplo, en un informe de 2005, la Comisión de Planificación señaló que cerca del 57% de los cereales subvencionados distribuidos mediante el sistema de distribución pública en 2003-2004 no llegaron a los beneficiarios que viven por debajo del umbral de la pobreza; el 36% de esa cantidad fue desviado de la cadena de suministro. (Planning Commission of India (2005)).

²² A ese respecto, el informe del Comité de alto nivel para la reorientación y reestructuración de la FCI, de 19 de enero de 2015, sugiere que, dadas las pérdidas del 40%-50% en el sistema de distribución pública, y hasta el 70% en algunos Estados, debería aplazarse la aplicación de la Ley de Seguridad Alimentaria Nacional, a menos que se hayan establecido tales disposiciones en materia de identificación y reclamaciones; las autoridades afirmaron que aún no han sido aceptadas por el Gobierno (Food Corporation of India, 2015). En el informe también se indica que: i) los beneficiarios directos de la adquisición de trigo y arroz sujetos a precios mínimos de sostenimiento no fueron más del 6% del total de hogares agrícolas de la India (90,2 millones); y ii) las existencias han sido excesivas, pese a que la India carece de la capacidad de almacenamiento suficiente. El Gobierno aún no ha aceptado las recomendaciones formuladas en el informe.

²³ Documento G/AG/N/IND/10 de la OMC, de 10 de septiembre de 2014.

los precios de venta central fijados en el marco del Sistema Dirigido de Distribución Pública y otros programas de asistencia social. El Gobierno central también concede una subvención a la Corporación de Alimentos de la India para que pueda mantener existencias reguladoras de trigo y arroz como medida de seguridad alimentaria. El rubro "Otras subvenciones", que representó el 0,4% de las subvenciones totales en 2014-2015, comprende la intervención en los mercados y programas de sostenimiento de los precios de los productos agrícolas.

4.27. La India sigue subvencionando los abonos nacionales e importados (a base de urea) mediante controles de precios, que no han variado desde el examen anterior.²⁴ Esta política ha propiciado un uso excesivo de abonos químicos, que ha provocado una grave pérdida de micronutrientes y la degradación del suelo en muchas zonas del país.²⁵ Los agricultores de la India también se benefician de ayuda para los insumos de agua de riego, electricidad, gasóleo y semillas y de programas de suministro de semillas de buena calidad a "precios asequibles".²⁶

4.28. La India fija objetivos para los préstamos a sectores prioritarios, a fin de asegurar que los bancos proporcionen créditos a determinados sectores prioritarios. Los bancos comerciales nacionales están obligados a reservar para el sector agrícola un 18% de su crédito bancario neto ajustado (ANBC) o una cuantía de crédito equivalente a los riesgos que no se reflejan en el balance (OBSE), si este valor es más alto (sección 3.3.1.3).

4.29. Además de las reservas de créditos, la India ha aplicado programas cuya finalidad es asegurar el acceso de la agricultura y actividades afines al crédito, incluida la concesión de créditos directos subvencionados a la agricultura hasta cierto límite, conjuntos de medidas de rehabilitación para agricultores en dificultades (por ejemplo, la condonación de deudas para agricultores en dificultades y agricultores que se han atrasado en los pagos), y el programa de Subvención Única, destinado a ayudar a agricultores pequeños y marginales y a agricultores que mantienen deudas con prestadores no institucionales, como prestamistas. Se ha designado al Banco Nacional de Desarrollo Rural y Agrícola (NABARD) como organismo de ejecución del Fondo de Crédito Rural Cooperativo a Corto Plazo (Refinanciación). La finalidad del Fondo es ampliar las operaciones de refinanciación del NABARD para las cooperativas de crédito cooperativo a corto plazo, es decir, bancos cooperativos estatales y bancos cooperativos centrales de distrito. El NABARD también administra fondos que garantizan la disponibilidad de créditos para los agricultores. La Agriculture Insurance Company of India Ltd. (AICI) aplica el Programa Nacional de Seguros Agrícolas.²⁷

4.2 Energía

4.2.1 Petróleo y gas

4.30. La industria india del petróleo y el gas puede dividirse a grandes rasgos en tres subsectores: prospección y producción; refino; y comercialización. En las actividades de prospección y producción, las dos compañías petroleras nacionales representaron en 2014 el 74% y el 11,3% del total de reservas recuperables (en tierra y mar adentro) de petróleo bruto y gas natural.²⁸ De las 22 refinerías, 17 son propiedad del sector público, y el 1º de abril de 2014 representaban alrededor del 56% de la capacidad total de refino. La India es un importador neto de petróleo, que representa el 75% del consumo interno y una parte significativa de las subvenciones explícitas. Desde su examen anterior, la India ha adoptado medidas para desregular los precios de la gasolina y el gasóleo (sección 3.3.2.2). Los controles de los precios de ambos productos se eliminaron el 26 de junio de 2010 y el 19 de octubre de 2014, respectivamente.

4.31. En la India, el sector del petróleo y el gas está regulado por el Ministerio del Petróleo y el Gas Natural y la Junta de Regulación del Petróleo y el Gas Natural, establecida en virtud de la Ley sobre la Junta de Regulación del Petróleo y el Gas Natural de 2006; esta Ley se aplicó parcialmente en 2007 y en 2010. El Ministerio del Petróleo y el Gas Natural administra la

²⁴ Información en línea del Departamento de Abonos. Consultada en: <http://fert.nic.in/page/policy-division-urea>.

²⁵ Planning Commission (2012).

²⁶ Para más información, véase OMC (2011).

²⁷ La Agriculture Insurance Company of India Ltd. (AICI) está registrada en la Administración de Desarrollo y Regulación de los Seguros (IRDA).

²⁸ Ministry of Petroleum and Natural Gas (2014). Las dos compañías petroleras nacionales son la Oil and Natural Gas Corporation Ltd. (ONGC), y la Oil India Ltd. (OIL).

prospección, producción y refino de petróleo y gas natural; y la distribución y comercialización del petróleo, los productos del petróleo y el gas natural. También regula la asignación y la fijación de los precios del gas natural producido en el país mediante órdenes administrativas y de política. Bajo el control administrativo del Ministerio, en 1993 se estableció la Dirección General de Hidrocarburos para regular las fases iniciales del proceso de producción. También se encarga de promover la Nueva Política de Licencias de Prospección, orientada a los nuevos programas de prospección, y de gestionar los contratos de producción compartida. La Junta de Regulación del Petróleo y el Gas Natural se creó en 2007 para regular las actividades en las fases intermedias y ulteriores del proceso productivo del petróleo y el gas. Es la junta de regulación oficial en virtud de la Ley de 2006 por la que fue establecida. Sus funciones principales consisten en otorgar autorizaciones a las entidades seleccionadas para construir tuberías para el transporte de petróleo, productos del petróleo y gas natural para el transporte general o por contrata, o redes urbanas o locales de distribución del gas natural; declarar las tuberías o las redes urbanas de distribución del gas natural existentes como transporte general o por contrata; regular el acceso a las tuberías o redes de transportistas generales o por contrata a fin de asegurar un comercio equitativo y competitivo entre las distintas entidades; determinar las tarifas de transporte para el uso por los transportistas generales o por contrata; y registrar a las entidades admisibles para establecer terminales de gas natural licuado.

4.32. Con respecto a las actividades de prospección y producción, los principales instrumentos legislativos son: i) la Ley de Yacimientos Petrolíferos (Regulación y desarrollo) de 1948 y el Reglamento del petróleo y el gas natural de 1959, que regulan, entre otras cosas, las licencias de prospección petrolera, las concesiones para la explotación de minas, y los cánones; ii) la Nueva Política de Licencias de Prospección, que dispone la asignación de bloques de prospección mediante licitación internacional; y iii) la Política sobre el metano de yacimientos carboníferos, que establece la asignación de bloques de carbón mediante licitación internacional para la extracción de gas metano de las vetas carboníferas.

4.33. En cuanto a las actividades de refino y comercialización, la legislación principal está formada por la Ley de Industrias (Desarrollo y reglamentación) de 1951 y su reglamento, y la Ley del Petróleo de 1934, que regula la importación, transporte, almacenamiento, producción, refino y mezcla del petróleo. Para obtener derechos de comercialización del combustible para el transporte, los inversores privados, incluidos los extranjeros, deben invertir (o comprometerse a invertir) 20.000 millones de rupias como mínimo. A fin de controlar la adulteración y garantizar la calidad del producto, se han promulgado varios reglamentos y normas sobre productos específicos al amparo de la Ley del Petróleo de 1934.

4.34. En los últimos años se han adoptado varias leyes, reglamentos y normas relativos al sector del petróleo y el gas²⁹, a saber: el Reglamento sobre el petróleo y el gas natural (seguridad de las operaciones mar adentro) de 2008 y el Reglamento sobre el petróleo y el gas natural (Modificación) de 2009, que prevén la concesión de licencias de prospección; y el Reglamento sobre el Petróleo (Modificación) de 2011.

4.35. Se permite la inversión extranjera directa (IED) por la vía automática en ciertas actividades del sector del petróleo y el gas natural. Se permite una IED de hasta el 100% por la vía automática en: i) las actividades de prospección en yacimientos petrolíferos y de gas natural; ii) la infraestructura relacionada con la comercialización de productos del petróleo y gas natural; iii) la comercialización de gas natural y productos del petróleo; iv) los oleoductos; v) los gasoductos; vi) la infraestructura de regasificación del gas natural licuado; vii) los estudios de mercado; y viii) el refino del petróleo por el sector privado. Se permite una IED de hasta el 49% por la vía automática en las actividades de refino de petróleo por empresas del sector público, sin desinversión o dilución del capital nacional en las empresas del sector público. La IED está sujeta a la reglamentación y la política sectorial vigentes.

4.36. Los precios del gas natural licuado para uso interno y del queroseno están controlados. En el caso del gas natural, existe un régimen dual de precios: el que se fija según el mecanismo de precios administrados, y el que no se rige por este mecanismo (sección 3.3.2.2). En 2010, el precio del gas producido por la ONGC y la OIL, sujeto al mecanismo de precios administrados, se fijó en 4,2 dólares EE.UU. por 1 millón de unidades térmicas británicas. El 1º de noviembre

²⁹ Información en línea de la Junta de Regulación del Petróleo y el Gas Natural. Consultada en: <http://www.pngrb.gov.in/>.

de 2014, aumentó a 5,61 dólares EE.UU. por 1 millón de unidades térmicas británicas (sobre el valor calorífico neto); ese precio se mantendrá hasta el 31 de marzo de 2015 y disminuirá a 5,18 dólares EE.UU. por 1 millón de unidades térmicas británicas a partir del 1º de abril de 2015. Las autoridades indicaron que el precio se fijó aplicando una fórmula establecida en relación con los mercados internacionales del gas. Los precios deben revisarse cada seis meses.

4.37. Actualmente, no hay ningún gasoducto conectado con los países vecinos de la India. El transporte por oleoductos y gasoductos se rige por varias leyes, reglamentos y normas, a saber: la Ley sobre las Tuberías para el Transporte de Petróleo y Minerales (adquisición del derecho de usuario de las tierras) (Modificación) de 2011; el Reglamento de la Junta de Regulación del Petróleo y el Gas Natural (por el que se autoriza la instalación, construcción, explotación o ampliación de gasoductos) de 2008; y el Reglamento de la Junta de Regulación del Petróleo y el Gas Natural (fijación de la tarifa de los gasoductos) de 2008 (cuadro A4.1).³⁰

4.2.2 Electricidad

4.38. En 2013-2014, la generación de electricidad en la India creció un 6% (frente al 4,6% en 2012-2013).³¹ Pese al aumento de la producción, la falta de eficiencia debida a las pérdidas en la transmisión y la distribución sigue obstaculizando el suministro en la India.³² El aumento del suministro tampoco ha podido mantenerse a la par del rápido crecimiento de la demanda, lo que afecta al crecimiento económico. Cerca de una cuarta parte de la población aún carece de acceso a la electricidad, y el suministro también puede ser intermitente en las zonas urbanas. La red eléctrica está conectada a los países vecinos de la India, en particular, Bangladesh, Bhután y Nepal; el suministro transfronterizo de electricidad está sujeto a acuerdos bilaterales entre los Gobiernos nacionales.

4.39. De conformidad con la Constitución de la India, la electricidad está regulada tanto por el Gobierno central como por los Gobiernos de los Estados. La generación, transmisión, distribución, comercialización y uso de la electricidad en el país se rigen por la Ley de Electricidad de 2003.

4.40. En los últimos años, también se han adoptado varios reglamentos que conciernen principalmente a las normas técnicas y el suministro de información.³³

4.41. En el Gobierno central, el Ministerio de Energía se ocupa de administrar la Ley de Electricidad de 2003, así como de las cuestiones relacionadas con la Comisión Central de Reglamentación de la Electricidad y los programas de suministro de electricidad a las zonas rurales. Esta Comisión regula las tarifas de las empresas de generación de electricidad propiedad o bajo el control del Gobierno central y de las que operan en más de un Estado; también regula la transmisión de energía entre Estados, incluidas la expedición de licencias de transmisión y comercialización, la especificación del código de la red eléctrica y la aplicación de las normas relativas a la calidad, la continuidad y la fiabilidad del servicio. Las comisiones estatales de reglamentación de la energía eléctrica administran las empresas de electricidad (generación, transmisión y venta al por menor) que operan en un solo Estado. Según las autoridades, las juntas estatales de energía eléctrica -que antes se encargaban de la generación, la transmisión y la venta al por menor en los Estados y eran muy ineficientes- han sido desagregadas en gran medida en la mayoría de los Estados, separándose las actividades de transmisión de todas las demás; no obstante, tras la desagregación, casi todas las empresas de distribución estatales siguen

³⁰ Para más información sobre la legislación pertinente, véase la información en línea del Ministerio del Petróleo y el Gas Natural. Consultada en: <http://www.pngrb.gov.in/>.

³¹ Ministry of Finance (2014).

³² OCDE (2014).

³³ Entre ellos figuran los siguientes: i) el Reglamento de la Autoridad Central de Electricidad (normas técnicas para la conectividad con la red) de 2007; ii) el Reglamento de la Autoridad Central de Electricidad (presentación de estadísticas, datos sobre el rendimiento y otra información) de 2007, que establece requisitos de recopilación y registro de datos relativos a la transmisión, la comercialización, la distribución y el uso de la electricidad; iii) el Reglamento de la Autoridad Central de Electricidad (normas de la red) de 2010; iv) el Reglamento de la Autoridad Central de Electricidad (medidas relacionadas con la seguridad y el suministro eléctrico) de 2010; v) el Reglamento de la Autoridad Central de Electricidad (normas técnicas para la construcción de centrales y tendidos eléctricos) de 2010; vi) el Reglamento de la Autoridad Central de Electricidad (normas de seguridad para la construcción, el funcionamiento y el mantenimiento de centrales y tendidos eléctricos) de 2011; y vii) el Reglamento de la Autoridad Central de Electricidad (normas técnicas para la conectividad de los recursos de generación distribuidos) de 2013.

arrojando pérdidas.³⁴ En 2012, el Gobierno adoptó un Plan de Reestructuración Financiera para sanear los servicios estatales de distribución, que prevé la concesión de incentivos por el Gobierno central cuando las empresas estatales de distribución y el Gobierno estatal cumplen determinadas condiciones obligatorias, incluida la reducción de pérdidas en la transmisión y distribución de electricidad. La red nacional de la India se basa en cinco redes regionales de transmisión interconectadas. Otros ministerios relacionados son el Ministerio del Carbón, el Ministerio del Petróleo y el Gas Natural y el Ministerio de Energías Nuevas y Renovables.

4.42. Los intercambios de electricidad registrados en el marco del Reglamento de la Comisión Central de Reglamentación de la Electricidad (Mercado de la Energía) de 2010 están sujetos a un límite de participación extranjera en el capital del 49% (hasta el 26% en forma de IED y hasta el 23% en forma de inversión institucional extranjera/inversión extranjera de cartera). En todos los demás segmentos del sector (por ejemplo, generación, transmisión, distribución y comercialización) se permite una participación extranjera del 100% por la vía de la aprobación automática. También se conceden ventajas fiscales en forma de concesiones arancelarias y moratorias fiscales.³⁵ Además, todos los proyectos relacionados con la electricidad están exentos al 100% del impuesto sobre las sociedades durante 10 años consecutivos dentro de los 15 años siguientes a su inicio o a la renovación o modernización sustancial de las líneas de transmisión existentes. No obstante, cuando están exentos del impuesto sobre las sociedades, están sujetos al impuesto mínimo alternativo.

4.43. Las directrices sobre licitaciones públicas publicadas en 2005 determinan el modo de fijar las tarifas de compra de electricidad por parte de las empresas de distribución; la Comisión Central de Reglamentación de la Electricidad y las comisiones estatales de reglamentación de la energía eléctrica están obligadas a adoptar las tarifas fijadas durante el proceso de licitación. Las excepciones consisten en la posibilidad de realizar una única ampliación de los proyectos en curso, es decir, los proyectos de generación de electricidad vigentes pueden ampliar un 50% su capacidad en el marco del régimen actual de reglamentación de las tarifas o en el caso de que una empresa controlada por el Estado sea identificada como responsable del proyecto en cuestión. Existe una subvención cruzada, en cuyo marco unos consumidores industriales subvencionan a otros, especialmente en el sector de la agricultura.³⁶

4.44. En reconocimiento del hecho de que las subvenciones cruzadas ocultan las ineficiencias y pérdidas operacionales, la política nacional de electricidad considera urgente reducir las. No obstante, según esta política, los consumidores que se encuentran por debajo del umbral de pobreza y cuyo consumo de electricidad está por debajo de un nivel especificado pueden recibir subvenciones cruzadas en forma de reducciones arancelarias, que deben ascender como mínimo al 50% del costo medio global de suministro. Dado que las autoridades consideraban que la eliminación completa de las subvenciones cruzadas no sería viable en un futuro próximo, la Ley fue revisada por el Gobierno, y modificada posteriormente en 2007, para exigir la reducción de las subvenciones cruzadas hasta el 20% aproximadamente, en lugar de la anterior "reducción y eliminación de las subvenciones cruzadas".³⁷

4.45. La generación de electricidad depende mucho del carbón, que constituye casi la mitad de la fuente de combustible del país y cerca del 74,7% (entre abril de 2014 y enero de 2015) de la electricidad generada.³⁸ El Gobierno ha alentado el desarrollo de fuentes alternativas de energía; por ejemplo, la Ley de Electricidad de 2003 establece un arancel preferencial para la electricidad

³⁴ Las autoridades indicaron que algunos Estados también han privatizado las actividades de distribución, lo que ha redundado en un mejor funcionamiento. No obstante, en algunos casos, el organismo regulador del Estado no es proclive a elevar la tarifa.

³⁵ Por ejemplo, con arreglo a la política energética a gran escala, los grandes proyectos de generación pueden recibir concesiones arancelarias a las importaciones de capital y/o la exención de los gravámenes locales, para reducir los costos. Todos los proyectos interestatales con una capacidad de 1.000 MW o superior, en el caso de la energía térmica, y de 500 MW o superior, en el caso de los proyectos de energía hidroeléctrica, son tratados como proyectos energéticos a gran escala.

³⁶ International Energy Agency (2012).

³⁷ Esto se refiere a los artículos 38, 39, 40, 42, 61, 178 y 181 de la Ley. Además, también se modificaron los artículos 6 y 151 de la Ley. El artículo 6 modificado estipula que los Gobiernos estatales de que se trate y el Gobierno central deberán desplegar un esfuerzo conjunto para dar acceso a la electricidad a todas las zonas mediante la instalación de infraestructura eléctrica rural y la electrificación de los hogares.

³⁸ El sector del carbón está sumamente regulado, y la producción está dominada por dos empresas del sector público.

generada a partir de energías renovables y la obligación de que los servicios públicos estatales compren energía renovable. La Misión Solar Nacional Jawaharlal Nehru se estableció en 2010 para acelerar el desarrollo de la capacidad de energía solar en la cesta de energías de la India, mediante la concesión de subvenciones y exenciones de los derechos de aduana para los bienes de capital. En el marco de esa Misión, para acceder a las subvenciones, todos los proyectos de energía solar debían utilizar células y módulos fabricados en la India y en las centrales o instalaciones de los proyectos de energía térmica solar el contenido nacional tenía que ser del 30%. La política arancelaria nacional de 2011 también modificó la obligación de compra de energía renovable, incorporando una obligación de compra de energía solar del 0,25% para 2013 y el 3% para 2022. Entre abril de 2014 y enero de 2015 la generación de energía renovable conectada a la red representó el 5,65% de la energía producida.

4.3 Manufacturas

4.46. La parte de las manufacturas en el valor bruto añadido al costo de los factores ha disminuido del 17,7% en 2012-2013 al 17,1% en 2013-2014 y el 16,8% en 2014-2015 (estimaciones avanzadas).³⁹ El promedio de los tipos NMF aplicados a las manufacturas aumentó del 11,1% en 2010-2011 al 12,1% en 2014-2015. La productividad del sector es baja, en parte debido al tamaño relativamente pequeño de sus empresas, que hace difícil obtener economías de escala.⁴⁰

4.47. El Gobierno notificó una nueva política manufacturera en 2011, encaminada a aumentar al 25% la parte del sector manufacturero en el PIB.⁴¹ Para llevar a cabo esa política, se han creado zonas nacionales de inversión y manufactura (sección 2.4.1.1). En septiembre de 2014, el Gobierno lanzó la campaña "Make in India" para fortalecer el sector y atraer inversiones.⁴²

4.48. En el sector de los textiles y el vestido, el Gobierno subvenciona los tipos de interés en el marco del Programa de Perfeccionamiento Tecnológico, con miras a modernizar la tecnología en la maquinaria.⁴³ El Gobierno también ha tratado de promover los conglomerados industriales y textiles, por ejemplo, mediante el Programa de Parques Tecnológicos Textiles Integrados (en el que el 40% de la financiación la aporta el Estado y el 60% restante el sector privado), cuyo objetivo es proporcionar infraestructura a la industria textil; las subvenciones se conceden mediante un proceso de selección basado en las limitaciones presupuestarias. Además, se aplican las obligaciones respecto a los hilados en madejas, un mecanismo establecido en 2013 para proteger los telares manuales y garantizar el suministro de hilados en madeja para el sector de los telares manuales.⁴⁴ El algodón está sujeto a precios mínimos de sostenimiento. Todos los años, antes de que comience la campaña algodонера, la Comisión de Costos y Precios Agrícolas fija los precios mínimos de sostenimiento del algodón de fibra mediana y larga. En la campaña 2014-2015, el Gobierno fijó en 3.750 rupias por quintal el precio mínimo de sostenimiento del algodón de fibra mediana y en 4.050 rupias por quintal el del algodón de fibra larga. El Gobierno ha designado a la Corporación del Algodón de la India y la Federación Nacional de Cooperativas de Comercialización Agrícola de la India (NAFED) para realizar adquisiciones a los precios mínimos de sostenimiento. En el sector de los textiles y el vestido se permite una participación extranjera del 100% por la vía automática, siempre que se cumplan todos los reglamentos y leyes aplicables.

4.49. En el sector del hierro y el acero se permiten inversiones extranjeras del 100%. El Gobierno tiene un volumen sustancial de acciones en empresas del sector público; por ejemplo, posee cerca del 75% del capital total de la Steel Authority of India. Las autoridades sostienen que la mayoría de estas empresas, en las que el Gobierno puede tener una participación importante, cotizan en bolsa y sus operaciones son estrictamente comerciales. Para fomentar la productividad del sector y aumentar su eficiencia y productividad, se promulgó en 2005 la política nacional del acero, con la

³⁹ Ministerio de Estadística y Aplicación de Programas, Organización Central de Estadística, Comunicado de prensa de 9 de febrero de 2015. Consultado en:

http://mospi.nic.in/Mospi_New/upload/nad_press_release_9feb15.pdf.

⁴⁰ OCDE (2014).

⁴¹ Department of Industrial Policy and Promotion (2011).

⁴² Información en línea de Invest India. Consultada en: <http://www.makeinindia.com/>.

⁴³ Información en línea del Ministerio de Textiles. Consultada en: <http://www.texmin.nic.in/policy/Anx%20C-Category%20wise%20Subsidy%20Approved%20as%20on%205.3.2014.pdf>.

⁴⁴ Información en línea de la Oficina de Información de Prensa. Consultada en: <http://pib.nic.in/newsite/PrintRelease.aspx?relid=83745>.

finalidad de incrementar la producción de acero hasta 110 millones de toneladas anuales para 2019-2020 (frente a los 38 millones de toneladas de 2004-2005); en 2013-2014, la producción de acero ascendió a 87,7 millones de toneladas. Las autoridades están revisando esta política. En marzo de 2014 se promulgó una Orden modificatoria de la Segunda Orden sobre el Acero y los Productos de Acero (control de la calidad) de 2014 para prescribir la certificación obligatoria de la Oficina de Normas de la India (BIS) para varios productos de acero correspondientes a 93 líneas arancelarias.⁴⁵

4.50. El Ministerio de la Industria Alimentaria tiene varios programas de asistencia a la industria alimentaria de la India, que se enfrenta a importantes limitaciones relacionadas con la infraestructura. Uno de sus programas principales es el Programa de Parques Alimentarios a Gran Escala, cuyo objetivo es proporcionar infraestructura para los agricultores, las empresas de elaboración y los minoristas, especialmente en las zonas rurales.⁴⁶ El programa se ha concebido para que sea impulsado por las empresas y para que se lleve a cabo mediante una asociación entre los sectores público y privado. En el marco del programa se puede acordar una donación de capital única del 50% del costo del proyecto, con un máximo de 500 millones de rupias en zonas generales, y el 75% del costo del proyecto, con un máximo de 500 millones de rupias, en las zonas difíciles y montañosas.⁴⁷ También se proporciona infraestructura para la cadena de frío. Para establecer un parque alimentario a gran escala se necesitan, como mínimo, 50 acres de tierra. Se ha concedido la aprobación definitiva de 21 proyectos de parques alimentarios a gran escala, que se encuentran en distintas fases de aplicación. Hay unos 370 reglamentos técnicos que afectan a la industria alimentaria de la India que, según las autoridades, están armonizados con el Codex.

4.51. La industria del automóvil de la India está protegida por medidas no arancelarias y derechos de importación elevados. El tipo medio del arancel NMF aplicado a los vehículos automóviles (SA 8703) en 2006-2007 fue del 100%; en 2010-2011 se redujo al 60%, pero en 2014-2015 aumentó al 100%. Debido a estos aranceles tan elevados y al hecho de que se permita una participación extranjera del 100%, es probable que parte de la IED en esta industria responda al propósito de eludir los aranceles. Aunque no se imponen requisitos de licencia para la importación de vehículos nuevos, debe obtenerse una licencia para la importación de automóviles de más de tres años que cumplan las prescripciones ambientales y de seguridad. Además de estar gravadas con un arancel del 100%, las importaciones de vehículos solo pueden efectuarse a través de determinados puertos (Chennai, Calcuta y Mumbai para los vehículos nuevos; y Mumbai para los automóviles de segunda mano). En diciembre de 2006, el Departamento de Industria Pesada promulgó un Plan para la Misión de la Industria del Automóvil 2006-2016 como hoja de ruta del desarrollo futuro del sector. El plan propone diversas intervenciones de política. La fabricación de automóviles está sujeta a varios reglamentos técnicos.

4.52. Se autoriza una IED de hasta el 100% por la vía automática en la fabricación de productos electrónicos y de equipos físicos para tecnología de la información (TI), la elaboración de programas informáticos y el sector de los servicios prestados a través de la TI, excepto el comercio electrónico de empresa a consumidor.

⁴⁵ Orden S.O.979 (3) del Ministerio del Acero, de 31 de marzo de 2014.

⁴⁶ El programa está destinado a proporcionar infraestructuras modernas en toda la cadena de valor - desde la explotación agrícola hasta el mercado- con concatenaciones regresivas y progresivas. Prevé la creación de infraestructura para la elaboración primaria y el almacenamiento cerca de las explotaciones, en forma de centros de elaboración primaria y centros de acopio, e instalaciones comunes e infraestructuras de apoyo en el Centro de Elaboración Central.

⁴⁷ Son las regiones nororientales de Sikkim, Jammu y Cachemira, Himachal Pradesh, Uttarakhand y las zonas de proyectos de desarrollo tribal integrados notificadas de los Estados.

4.4 Servicios

4.4.1 Servicios financieros

4.4.1.1 Banca

4.4.1.1.1 Panorama general

4.53. El sector bancario de la India abarca un número pequeño de bancos comerciales, en comparación con otros tipos de institución financiera (cuadro A4.2). El sector también comprende una amplia variedad de instituciones financieras no bancarias. Siguen predominando los bancos del sector público, que representan aproximadamente el 72,7% de los activos totales del sector.

4.54. El Banco de la Reserva de la India (RBI) regula el sector bancario (incluidas las instituciones financieras no bancarias) de conformidad con la Ley del Banco de la Reserva de la India de 1934 y la Ley de Reglamentación del Sector Bancario de 1949, además de otras leyes por las que se rigen los bancos, la actividad bancaria, funciones específicas o la actividad de instituciones financieras determinadas.⁴⁸

4.55. Se permite la participación extranjera, tanto en los bancos públicos como privados: hasta el 74% para todas las formas de inversión extranjera (IED e inversión institucional extranjera) en los bancos privados, y el 20% en el Banco del Estado de la India y sus bancos asociados o los bancos nacionalizados.

4.56. Entre las principales novedades que se han producido en la legislación relativa al sector bancario de la India desde 2011 cabe señalar la adopción de la Ley de Enmienda de la Legislación Bancaria de 2012. Esta Ley confiere al RBI facultades para especificar los valores aprobados y eleva las restricciones al derecho de voto de los inversores en los bancos del sector privado hasta el 26% (frente al 10% anterior).⁴⁹ Otros cambios legislativos han sido la modificación de la Ley de Sociedades Bancarias (adquisición y transferencia de empresas) de 1970 y 1980⁵⁰, la Ley sobre titularización y reconstrucción de activos financieros y ejecución de las garantías reales de 2002, la Ley sobre el cobro de deudas pagaderas a los bancos y las instituciones financieras de 1993 y la Ley de Prevención del Blanqueo de Dinero de 2005 y el Reglamento de Prevención del Blanqueo de Dinero (mantenimiento de registros) de 2005.

⁴⁸ Otras leyes que rigen el sector son: la Ley de Sociedades Bancarias (adquisición y transferencia de empresas) de 1970/1980; la Ley del Banco del Estado de la India de 1955; la Ley del Banco del Estado de la India (filiales bancarias) de 1959; la Ley del Banco del Estado de Hyderabad de 1956; la Ley de Bancos Rurales Regionales de 1976; la Ley de Cooperativas de Múltiples Estados de 2002 y las leyes de cooperativas de los Estados respectivos; la Ley de Instrumentos Negociables de 1881, la Ley de Sociedades de 1956; la Ley de Sociedades de 2013, la Ley sobre el Efecto Probatorio de la Contabilidad de los Bancos de 1891; la Ley sobre la Deuda Pública de 1944; la Ley sobre Valores del Estado de 2006, la Ley de Contratos de Valores (reglamentación) de 1956; la Ley de Gestión de Divisas de 1999; y la Ley sobre Sistemas de Pago y Compensación de 2007; la Ley sobre el Banco de Desarrollo Industrial (transferencia de empresa y derogación) de 2003; la Ley sobre la Corporación Financiera Industrial (transferencia de empresa y derogación) de 1993; la Ley sobre el Banco Nacional de Desarrollo Rural y Agrícola; la Ley sobre el Banco Nacional de la Vivienda; la Ley del Banco de Exportación e Importación de la India de 1981, la Ley del Banco de Desarrollo de la Pequeña Industria de la India de 1989; y la Ley sobre la Corporación de Seguro de Depósitos y Garantía de Crédito de la India.

⁴⁹ Otros cambios introducidos han consistido en: habilitar a las sociedades bancarias para emitir acciones preferentes, con sujeción a las directrices reglamentarias del Banco de la Reserva de la India; prescribir la aprobación previa por el Banco de la Reserva de la India para la adquisición del 5% o más de las acciones o acciones con derecho a voto en una sociedad bancaria; ajustar la restricción sobre la comisión por la venta de acciones al precio de emisión en lugar del valor de las acciones pagadas; conferir al Banco de la Reserva de la India facultades para fijar el coeficiente legal de liquidez para los bancos no incluidos en el segundo anexo a la Ley del Banco de la Reserva de la India; establecer un fondo de educación y sensibilización de los depositantes para asumir las cuentas de depósito no operativas que no hayan sido reclamadas o en las que no se hayan efectuado operaciones durante 10 años o más; conferir facultades al Banco de la Reserva de la India para solicitar información y datos sobre el rendimiento de las empresas asociadas a las sociedades bancarias y para inspeccionar el banco junto con los órganos reguladores de dichas empresas.

⁵⁰ Los cambios han consistido en elevar el capital autorizado de los bancos nacionalizados de 15.000 a 30.000 millones de rupias; permitir a los bancos nacionalizados emitir "acciones dadas como primas" y la "emisión de derechos"; aumentar al 10% las restricciones sobre el derecho a voto de los accionistas, salvo en el caso del Gobierno central.

4.57. En el período objeto de examen, aumentaron los activos del sector, y la relación activos improductivos netos-anticipos netos de los bancos comerciales registrados aumentó del 0,93% en 2011 al 2,24% en 2014 (cuadro 4.4); esto se debe principalmente al incremento de los activos improductivos netos de los bancos del sector público.⁵¹

Cuadro 4.4 Tendencias en los préstamos y depósitos brutos e indicadores cautelares del sector bancario, 2010-2014

(En millones de rupias y porcentajes)

	2010	2011	2012	2013	2014
Activos	56.878.957	67.497.264	77.483.673	88.123.483	100.158.489
Rendimiento sobre los activos (%)	1,02	1,09	1,06	1,05	0,78
Coficiente medio de capital total a riesgos ponderados (%)	14,54	14,19	14,21	13,88	13,01
Relación activos improductivos netos-anticipos brutos (%)	1,12	0,93	1,24	1,68	2,24
Préstamos totales (anticipos brutos)	32.649.887	39.922.275	46.663.373	53.711.515	61.017.753
Préstamos por sector económico (% de los préstamos totales)					
Agricultura	13,09	12,65	12,32	12,05	12,62
Sector inmobiliario	17,67	17,96	17,00	17,27	17,89
Depósitos totales	45.774.926	53.919.199	61.378.626	70.228.434	79.859.229

Fuente: Secretaría de la OMC, sobre la base de la información facilitada por las autoridades de la India (rendimiento externo notificado por los bancos, operaciones nacionales).

4.58. El 20 de julio de 2012, el RBI revisó sus directrices sobre los préstamos al sector prioritario. Conforme a las directrices revisadas, los bancos comerciales extranjeros con 20 o más sucursales deben cumplir el objetivo global del sector prioritario del 40% del crédito bancario neto ajustado (ANBC) o créditos de cuantía equivalente al riesgo no inscrito en el balance (OBSE), si esta cantidad es mayor, así como los objetivos secundarios establecidos para la categoría de la agricultura y las secciones más débiles, en un plazo máximo de cinco años que expirará el 31 de marzo de 2018, de acuerdo con los planes de acción presentados por dichos bancos y aprobados por el RBI.⁵² Los demás bancos extranjeros deben cumplir el objetivo global del sector prioritario del 32% de su ANBC/créditos de cuantía equivalente al OBSE.

4.59. Las sociedades bancarias a que se refiere la notificación publicada por el Gobierno de conformidad con el artículo 45 de la Ley de reglamentación del sector bancario de 1949, están exentas de la aplicación de los artículos 5 y 6 de la Ley de Competencia de 2002 durante un período de cinco años contados a partir del 8 de enero de 2013.⁵³

4.60. El RBI ha puesto un interés especial en fomentar la inclusión financiera, a fin de aumentar los niveles de penetración y profundización financiera en la India, que siguen siendo bajos. Con este fin, el RBI exige que los bancos establezcan al menos el 25% de sus sucursales en centros rurales sin servicios bancarios. El 22 de febrero de 2013 el RBI publicó directrices sobre la concesión de licencias a los nuevos bancos del sector privado, y en abril de 2014 se concedió una autorización "preliminar" para el establecimiento de bancos privados a dos solicitantes (IDFC Limited y Bandhan Financial Services Private Limited). El 27 de noviembre de 2014, el RBI publicó las directrices definitivas con respecto a la concesión de licencias para los pequeños bancos de financiación del sector privado y los bancos de pagos. Se recibieron 72 solicitudes de pequeños bancos de financiación y 41 de bancos de pagos. El Consejo de Estabilidad y Desarrollo del Sector Financiero, establecido en 2010, tiene un mandato exclusivo orientado a la inclusión y la educación financieras.

⁵¹ Ministry of Finance (2014).

⁵² Información en línea del RBI. Consultada en: <http://www.rbi.org.in/scripts/NotificationUser.aspx?Id=7460&Mode=0>.

⁵³ Notificaciones del Ministerio de Asuntos Empresariales S.O.93(E), de 8 de enero de 2013, y N° 5 63/2011-CS, de 8 de enero de 2011.

4.4.1.1.2 Bancos comerciales

4.61. El RBI, en su carácter de órgano de reglamentación y supervisión, establece los parámetros generales de la actividad bancaria, en cuyo marco funciona el sistema bancario de la India. También actúa como banquero del Estado y prestamista de última instancia, cumpliendo funciones de banco de negocios para el Gobierno central y los Gobiernos de los Estados. El RBI tiene tres filiales de su propiedad exclusiva: el Banco Nacional de la Vivienda, la Corporación de Seguro de Depósitos y Garantía de Crédito de la India y el Bharatiya Reserve Bank Note Mudran Private Ltd. El RBI posee el 0,4% de las acciones totales del Banco Nacional de Desarrollo Rural y Agrícola; el 99,6% restante está en manos del Estado.

4.62. En los últimos años se han introducido varios cambios reglamentarios. Las directrices publicadas recientemente por el RBI disponen que tanto en el caso de los bancos de pagos como de los pequeños bancos de financiación, la participación extranjera se ajustará a la política sobre IED aplicable a los bancos del sector privado. Conforme a la política de IED vigente, en los bancos del sector privado se permite una inversión extranjera global de todas las fuentes de hasta el 74% del capital desembolsado del banco (hasta el 49% por la vía automática y entre el 49% y el 74% por la vía de la autorización). En cualquier caso, al menos el 26% del capital desembolsado debe estar en manos de residentes.

4.63. Para efectuar operaciones bancarias, los bancos nacionales y extranjeros necesitan una licencia del RBI. Se requiere autorización para la apertura de nuevas sucursales por los bancos y para el traslado de las sucursales ya existentes, de conformidad con la política sobre autorización de sucursales. Los bancos nacionales pueden abrir sucursales en cualquier lugar, siempre y cuando: i) el 25% de las sucursales abiertas en un año estén en zonas rurales sin servicios bancarios en centros de las categorías 5 y 6; y ii) el número total de sucursales abiertas en centros de la categoría 1 en un año no exceda del número total de sucursales abiertas en centros de las categorías 2 a 6 en el mismo año. Las sucursales de bancos extranjeros que operan con arreglo a la fórmula de filiales de propiedad total también se rigen por las mismas directrices.

4.64. Los bancos comerciales registrados deben mantener un determinado porcentaje de su pasivo neto a la vista y a plazo en forma de efectivo (incluidas las reservas de efectivo depositadas en el RBI), oro o inversiones en valores aprobados (coeficiente legal de liquidez). El RBI fiscaliza el cumplimiento de estas prescripciones en las operaciones bancarias cotidianas. El coeficiente legal de liquidez lo fija el RBI y es el instrumento utilizado para ampliar o reducir los excesos de liquidez.

4.65. Los tipos de interés aplicables a todas las categorías de depósitos en rupias no están regulados, y los bancos son libres de fijarlos con arreglo a la política aprobada por su consejo de administración. Desde el 25 de octubre de 2011 tampoco están regulados los depósitos a plazo ni los tipos de interés de los depósitos de ahorro con determinadas condiciones. Por otra parte, el 16 de diciembre de 2011 se desregularon los tipos de interés de los depósitos (externos) de no residentes en rupias y los depósitos ordinarios de no residentes con determinadas condiciones. No obstante, los tipos de interés aplicables a las cuentas en divisas de no residentes (bancos) (B) siguieron estando sujetos a un tipo máximo establecido, mientras que los tipos de interés de los préstamos en rupias no están regulados. Tras la introducción del tipo de base el 1º de julio de 2010, el precio de todas las categorías de préstamos se fija con arreglo al tipo de base únicamente, con las siguientes excepciones: i) los tipos de interés diferenciales; ii) los préstamos de un banco a sus empleados; iii) los préstamos concedidos por los bancos a sus depositantes avalados por sus propios depósitos; y iv) los créditos a corto plazo (créditos para la campaña agrícola) concedidos por el Estado. Según las autoridades, tras la introducción del tipo de base también se han desregulado plenamente los tipos de interés de los créditos a la exportación en rupias, que fijan los bancos aplicando la política aprobada por sus consejos de administración. Los tipos de interés de los créditos a la exportación en divisas se liberalizaron el 5 de mayo de 2012; los bancos pueden fijar los tipos de interés aprobados por sus consejos de administración.

4.66. El RBI exige que los bancos mantengan un coeficiente medio de capital total a riesgos ponderados del 9%.⁵⁴ Esto incluye el capital para los riesgos de crédito, los riesgos de mercado, los riesgos operativos y otros tipos de riesgo. Además, para mantener la calidad de los préstamos y los adelantos, el RBI exige que los bancos clasifiquen su activo de crédito por préstamos en activos productivos e improductivos, basándose principalmente en los reembolsos de los prestatarios. Los activos improductivos se clasifican a su vez en irregulares, dudosos y de pérdida, según su antigüedad y la cotización de los valores disponibles. Los bancos también están obligados a tener una dotación de reservas respecto de cada una de las categorías de activos improductivos e informar sobre los 20 mayores depositantes o prestatarios, además de dar a conocer informaciones sobre los activos improductivos por sectores (su porcentaje respecto del total de anticipos de cada sector) y los cambios de los activos improductivos. Los bancos están obligados a limitar su riesgo, prevenir el riesgo de concentración del crédito y limitar su exposición a sectores sensibles como los mercados de capital e inmobiliario. El RBI también exige que los bancos clasifiquen su cartera de inversiones en tres categorías: conservadas hasta el vencimiento, disponibles para la venta y activos de la cartera de negociación. Se aplican prescripciones sobre el tipo de valores que se pueden mantener en la categoría de las inversiones conservadas hasta el vencimiento, respetando un límite global (el 25% de las inversiones totales), y el coeficiente legal de liquidez en dicha categoría. Asimismo, mientras que las pérdidas o ganancias de la venta de inversiones disponibles para la venta y de la cartera de negociación se deben trasladar a la cuenta del estado de pérdidas y ganancias, las ganancias de la venta de inversiones conservadas hasta el vencimiento deben trasladarse primero a dicha cuenta y, posteriormente, consignarse en la cuenta de reserva de capital.

4.67. En el período objeto de examen, el RBI también reformó su reglamentación cautelar, principalmente mediante la adopción del conjunto de medidas de reforma de Basilea III. Entre los cambios introducidos en la reglamentación cautelar de la India, cabe mencionar que el RBI publicó directrices modificadas relativas a la reserva de capital por riesgo de crédito, las permutas de riesgo de crédito y los derivados financieros (2011-2012); las directrices definitivas para la aplicación del reglamento sobre el capital de Basilea III (2012-2013); unas directrices sobre: i) los requisitos de divulgación de la composición del capital; ii) la reestructuración de los préstamos por los bancos y las instituciones financieras; iii) la gestión de las transacciones y el riesgo dentro de un grupo; y iv) la refinanciación de los préstamos para proyectos y la venta de activos improductivos por los bancos (2013-2014); y el "Marco de Basilea III relativo a las normas sobre liquidez - Instrumentos de vigilancia para la gestión de la liquidez intradía" (2014-2015).

4.68. La Corporación de Seguro de Depósitos y Garantía de Crédito de la India ofrece un seguro a todos los depositantes en bancos, hasta un máximo de 100.000 rupias por depositante y por banco.

4.69. El RBI supervisa los bancos para fiscalizar y garantizar que cumplan el marco normativo, mediante inspecciones *in situ*, la fiscalización externa y reuniones periódicas con los altos ejecutivos de los bancos. Los bancos están autorizados a realizar actividades bancarias no tradicionales, conocidas también como actividades parabancarias, como la administración de activos, la gestión de fondos mutuos, las actividades de seguros, las actividades de banca de negocios, los servicios de factoraje, el capital de riesgo, las tarjetas de crédito, la participación en el capital de fondos de riesgo y el arrendamiento financiero. En el período objeto de examen, se revisó el proceso de inspección financiera anual para darle un enfoque más específico; el proceso de supervisión y la estructura orgánica del Departamento de Supervisión de las Actividades Bancarias del RBI se reorganizaron el 1º de abril de 2011 y se estableció una nueva División de Fiscalización de Conglomerados Financieros para vigilar de cerca a 12 grandes grupos bancarios.⁵⁵ En el mismo período, la India firmó memorandos de entendimiento y realizó canjes de notas con organismos de supervisión extranjeros para la cooperación en materia de supervisión⁵⁶; llevó a cabo inspecciones de sucursales de bancos indios en el extranjero a partir de 2012-2013;

⁵⁴ Circular General del RBI - Reglamento sobre el Capital de Basilea III (de 1º de julio de 2014, actualizado periódicamente). Consultado en: http://www.rbi.org.in/scripts/BS_ViewMasCirculardetails.aspx?id=9015.

⁵⁵ Banco del Estado de la India, Punjab National Bank, Bank of Baroda, Bank of India, Canara Bank, ICICI Bank Ltd., HDFC Bank Ltd., Axis Bank Ltd., Kotak Mahindra Bank Ltd., Citibank, HSBC, y Standard Chartered Bank. El activo global total de los 12 bancos representaba el 52,7% del activo total del sistema bancario de la India.

⁵⁶ El 18 de noviembre de 2014, el RBI había firmado 22 memorandos de entendimiento y una nota de cooperación en materia de supervisión.

estableció foros de debate entre los órganos de reglamentación nacionales y los del país anfitrión para abordar cuestiones importantes relacionadas con la supervisión de las entidades reguladas (colegios de supervisores); y pasó de aplicar un marco de supervisión basado en criterios relativos a las transacciones (CAMELS)⁵⁷ a adoptar un enfoque basado en el riesgo, que comenzó a aplicarse en el ciclo de supervisión de 2013-2014.⁵⁸ El nuevo enfoque se aplica ya a 30 bancos, de un total de 94, y cuatro entidades del Grupo Panindio de Instituciones Financieras.

4.70. El 6 de noviembre de 2013, el RBI publicó el Programa para el Establecimiento de Filiales de Propiedad Total de Bancos Extranjeros en la India, basado en los principios de reciprocidad y modo único de presencia. Una filial de propiedad total puede abrir sucursales en cualquier parte del país en las mismas condiciones que los bancos indios (excepto en determinadas regiones sensibles en las que se necesita la aprobación previa del RBI). Un banco extranjero con estructuras complejas, entre otras cosas, o que no facilita suficiente información en su jurisdicción de origen, solo se puede establecer en la India a través de una filial de propiedad total. Un banco extranjero que opte por la forma de presencia mediante sucursal debe convertir esa sucursal en filial de propiedad total en la medida y el momento en que las condiciones anteriores sean aplicables a la entidad o esta pase a ser sistémicamente importante por el tamaño de su balance en la India.⁵⁹ Con miras a impedir el dominio de los bancos extranjeros se imponen restricciones a la entrada de nuevas filiales de propiedad total de bancos extranjeros o nuevas aportaciones de capital de esas filiales cuando el capital y las reservas de dichas filiales y de las sucursales de bancos extranjeros exceda del 20% del capital y las reservas del sistema bancario. El capital social mínimo desembolsado al inicio y con derecho a voto en una filial de propiedad total es de 5.000 millones de rupias para los nuevos participantes. Las sucursales de bancos extranjeros ya existentes que deseen convertirse en filiales de propiedad total deben poseer un activo neto mínimo de 5.000 millones de rupias. La sociedad matriz de la filial de propiedad total tiene que remitir al RBI una carta de seguridades para cubrir el pasivo de la filial de propiedad total.

4.71. En cuanto a la gestión empresarial, como mínimo, la tercera parte de los directivos deben ser independientes de la administración de la filial en la India, su sociedad matriz o sus entidades asociadas; no menos del 50% de los directivos han de ser nacionales de la India⁶⁰, y no menos de la tercera parte de ellos nacionales de la India y residentes en el país. Las directrices sobre ampliación de sucursales aplicables a los bancos comerciales nacionales registrados son, en general, aplicables a las filiales de propiedad total, excepto en lo que respecta a la autorización previa del RBI necesaria para abrir sucursales en determinadas ubicaciones sensibles por motivos de seguridad nacional. El "requisito de préstamo a sectores prioritarios" para las filiales de propiedad total es del 40%, como en el caso de los bancos comerciales nacionales registrados, con un período de transición adecuado para las sucursales de bancos extranjeros ya existentes que se conviertan en filiales de propiedad total. En condiciones de plena competencia, las filiales de propiedad total solo pueden utilizar la garantía y calificación crediticia de la sociedad matriz en relación con los servicios de custodia y para sus operaciones internacionales. Cuando se haya examinado el alcance de la penetración de las inversiones extranjeras en los bancos indios y el funcionamiento de los bancos extranjeros (a través de sucursales o de filiales de propiedad total), se estudiará la posibilidad de permitir que las filiales de propiedad total intervengan en transacciones de fusión o adquisición con cualquier banco del sector privado en la India, con sujeción al límite global de inversiones del 74%.

4.72. Los bancos nuevos del sector privado deben mantener un capital mínimo, inicialmente de 5.000 millones de rupias, conforme a las nuevas directrices en materia de licencias bancarias, de 22 de febrero de 2013. En el caso de los bancos de pagos y los pequeños bancos de financiación, se exige un capital mínimo de 1.000 millones de rupias. Actualmente, los derechos de voto de cualquier persona tienen un límite del 10%, pero el RBI puede elevar ese límite progresivamente hasta el 26%

4.73. Los bancos que operan en la India (tanto los bancos del sector público como los de propiedad privada y los bancos con inversión extranjera) autorizados a efectuar operaciones de

⁵⁷ La expresión "CAMELS" se refiere a la suficiencia de capital, la clasificación del activo, la gestión, la valoración de las utilidades, la liquidez, y la sensibilidad.

⁵⁸ En 2013-2014 se fiscalizaron 28 bancos con arreglo al modelo basado en el riesgo, que suponían en conjunto el 60% del activo del sistema bancario de la India.

⁵⁹ Los bancos extranjeros que iniciaron sus actividades bancarias en la India antes de agosto de 2010 podrán optar por continuarlas a través de sucursales.

⁶⁰ Incluidos los nacionales indios no residentes y las personas de origen indio.

cambio, pueden establecer unidades bancarias extraterritoriales en zonas económicas especiales. Los bancos habilitados para ello pueden establecer una sola unidad bancaria extraterritorial en cada zona económica especial, en lo esencial para realizar operaciones bancarias al por mayor. La casa matriz debe aportar como contribución inicial un mínimo de 10 millones de dólares EE.UU. a la unidad bancaria extraterritorial. Las unidades bancarias extraterritoriales están exentas del coeficiente legal de liquidez; y si lo solicitan se puede considerar la posibilidad de eximirles del coeficiente legal de liquidez durante un tiempo determinado. Las unidades bancarias extraterritoriales deben otorgar préstamos a tipos internacionales a las empresas instaladas en las zonas económicas especiales. También se les permite conceder préstamos a las empresas en la zona arancelaria interna con arreglo a las directrices relativas a los empréstitos comerciales en el extranjero y a la reglamentación de la Ley de Gestión de Divisas. Este último tipo de préstamos no puede superar el 25% de las obligaciones totales. Las unidades bancarias extraterritoriales no pueden recibir ni solicitar depósitos ni inversiones de residentes indios, ni abrir cuentas. El Gobierno ha propuesto establecer un Centro Internacional de Servicios Financieros en una zona económica especial de Gandhinagar (Gujarat). Las entidades que se establezcan en él estarán reguladas por los respectivos organismos sectoriales de reglamentación; el RBI tendrá a su cargo la regulación de las unidades bancarias del Centro Internacional de Servicios Financieros. Las autoridades señalaron que se está ultimando un proyecto de directrices a este respecto.

4.4.1.1.3 Bancos cooperativos urbanos y otras instituciones financieras

4.74. Los bancos cooperativos urbanos están registrados de conformidad con la Ley de Cooperativas del Estado respectivo o la Ley de Cooperativas de Múltiples Estados de 2002, y se rigen por las disposiciones de las leyes respectivas en las cuestiones no bancarias, como el registro, gestión, administración, contratación, fusión y liquidación. El 1º de marzo de 2012 se estableció un marco de medidas de supervisión para los bancos cooperativos urbanos revisado, que se modificó el 27 de noviembre de 2014. El marco prevé la adopción de medidas autocorrectivas por estos bancos; en caso de que la situación financiera del banco no mejore, el RBI adoptará medidas de supervisión. En agosto de 2011, el RBI autorizó a algunos bancos cooperativos urbanos registrados⁶¹ a ofrecer a sus clientes servicios bancarios en Internet, previa aprobación del RBI.

4.75. También hay cooperativas bancarias rurales; cooperativas bancarias estatales; las denominadas "instituciones financieras", que otorgan financiación a medio y largo plazo a determinados sectores de la economía; los bancos rurales regionales, establecidos con arreglo a la Ley de Bancos Rurales Regionales de 1976; y los bancos locales.⁶²

4.76. Las empresas financieras no bancarias que llevan a cabo operaciones de: i) concesión de préstamos, ii) adquisición de acciones, participaciones y bonos, entre otros productos, iii) arrendamiento financiero o compra a plazos, o iv) aceptación de depósitos, están reguladas por el RBI y abiertas a la inversión extranjera hasta en un 100% de su capital. El 10 de octubre de 2012, el RBI publicó una circular (Nº 41) con objeto de suavizar las condiciones para el establecimiento de subfiliales por empresas financieras no bancarias extranjeras.⁶³ La circular autoriza a las empresas financieras no bancarias en las que el capital desembolsado extranjero represente entre el 75% y el 100% del total (anteriormente, solo el 100%) y con un capital de 50 millones de dólares EE.UU. como mínimo, a establecer subfiliales para realizar determinadas actividades propias de las empresas financieras no bancarias, sin restricciones respecto del número de subfiliales operativas y sin necesidad de aportar capital adicional.

4.4.1.2 Seguros

4.77. En la India, el seguro y el reaseguro se rigen por la Ley de Seguros de 1938, la Ley de la Administración de Desarrollo y Regulación de los Seguros de 1999 (que modificó la Ley de Seguros de 1938), la Ley de la Corporación de Seguros de Vida de 1956 y la Ley de Seguros Generales de 1972. El Reglamento sobre el Microseguro de 2005 tiene por objeto fomentar el empleo del seguro por la población de menores ingresos.

⁶¹ Aquellos con un activo neto mínimo de 1.000 millones de rupias, un coeficiente mínimo de capital total a riesgos ponderados del 10%, menos del 5% en activos improductivos, y que hayan obtenido beneficios netos de manera continuada en los tres últimos ejercicios económicos.

⁶² OMC (2011).

⁶³ Las subfiliales son filiales de una empresa que es, a su vez, filial de otra empresa.

4.78. El sector de los seguros está regulado por la Administración de Desarrollo y Regulación de los Seguros (IRDA). Tiene por función la supervisión y el desarrollo del sector, el otorgamiento de licencias a los intermediarios de seguros y la determinación del porcentaje de las actividades de seguros que debe realizarse en las zonas rurales y en favor del sector social.⁶⁴

4.79. Al final de marzo de 2014 había 53 compañías de seguros en la India; la participación extranjera se cifraba en el 21,6% del capital total (cuadro 4.5). Además, había 20.057 agentes de microseguros.⁶⁵

Cuadro 4.5 Mercado de los seguros y reaseguros al final de marzo de 2014

Asegurador	Sector privado		Sector público		Total		IED (miles de millones de Rs)	% de la IED en el capital total
	Nº	Capital (miles de millones de Rs)	Nº	Capital (miles de millones de Rs)	Nº	Capital (miles de millones de Rs)		
Seguros de vida	23	258,4	1	1,0	24	259,4	61,5	23,6
Seguros generales	17	62,3	4	6,0	21	68,3	13,4	19,6
Seguros especiales del Estado	0	0,0	2	13,0	2	13,0	0	0,0
Seguro de salud	5	16,8	0	0,0	5	16,8	3,7	22,0
Reaseguro	0	0,0	1	4,3	1	4,3	0,0	0,0
Total	45	337,5	8	24,3	53	361,8	78,2	21,6

Fuente: Secretaría de la OMC, sobre la base de la información facilitada por las autoridades de la India.

4.80. Al igual que en el caso del sector bancario, el sector de los seguros sigue estando dominado por empresas estatales. Por ejemplo, la cuota de mercado de Life Insurance Corporation (LIC) en 2013-2014 era del 75,4%, frente al 68,7% en 2010-2011. Las cuatro compañías públicas de seguros generales no especializadas (National, New India, Oriental y United) acumulaban el 54,7% de los ingresos brutos por primas (frente al 53,2% en 2010-2011). El mercado de los microseguros también está dominado por LIC, que en 2013-2014 acumulaba el 89,4% de las primas totales de microseguros.

4.81. De conformidad con la Ley de Seguros de 1938, con sus modificaciones, solamente pueden prestar servicios de seguros las compañías de seguro de la India, es decir, cualquier asegurador constituido y registrado en la India con arreglo a la Ley de Sociedades de 2013 y cuyo único propósito sea llevar a cabo actividades de seguro de vida o de seguros generales, o reaseguro.

4.82. No se aplican controles de tarifas a ninguna categoría de seguros distintos de los seguros de vida, con excepción de la responsabilidad civil para automóviles.⁶⁶

4.83. De conformidad con el Reglamento de la IRDA relativo a las obligaciones de las compañías de seguros con los sectores social y rural de 2002, los aseguradores deben colocar un porcentaje determinado de sus pólizas en los sectores rural y social. Este requisito no ha variado desde 2011.⁶⁷ Las 23 compañías de seguros de vida del sector privado cumplieron sus obligaciones respecto del sector rural; también lo hizo la LIC, que suscribió en el sector rural un porcentaje de pólizas superior al 25% que se había fijado para 2013-2014. De las 23 compañías de seguros de

⁶⁴ El "sector social" incluye el sector "no estructurado", el sector informal, las categorías económicamente vulnerables o rezagadas y otras categorías de personas, tanto en las zonas rurales como en las zonas urbanas.

⁶⁵ Con arreglo a las directrices publicadas recientemente, las cooperativas bancarias de distrito, los bancos rurales regionales y los propietarios de las tiendas *kirana* figuran entre los corresponsales bancarios que pueden ser designados como agentes de microseguros.

⁶⁶ Para el seguro de responsabilidad civil para automóviles, que tiene carácter obligatorio en virtud de las disposiciones de la Ley sobre Vehículos Automóviles, la IRDA ha conservado la facultad de determinar las tarifas y las condiciones.

⁶⁷ OMC (2011), cuadro IV.7.

vida del sector privado, 21 cumplieron sus obligaciones respecto del sector social durante 2013-2014, y la IRDA promovió acciones penales contra los dos aseguradores que no las cumplieron.⁶⁸ La LIC también cumplió sus prescripciones respecto del sector social en 2013-2014. Todas las compañías de seguros generales privadas y una del sector público cumplieron en 2013-2014 sus obligaciones respecto del sector rural y el sector social.

4.84. Las prescripciones sobre márgenes de solvencia mínimos del 150% no han variado desde el examen anterior de la India. Al final de marzo de 2014, las 24 compañías de seguros de vida y las 28 compañías de seguros generales, así como una reaseguradora, cumplían dichas prescripciones.

4.85. Solo se aplican restricciones tarifarias a las primas de responsabilidad civil para automóviles; esas primas deben ajustarse cada año con arreglo a una fórmula específica. El 27 de marzo de 2014, las autoridades moderaron el incremento de las primas para ciertas clases de seguros de automóviles y notificaron las primas revisadas para 2014-2015.⁶⁹

4.86. Las compañías de seguros deben mantener un margen de solvencia, que no ha variado desde 2011.

4.87. La tasa de penetración de los seguros, en porcentaje del PIB, disminuyó ligeramente en el caso de los seguros de vida (del 4,6% en 2009 al 3,1% en 2013, año más reciente para el que se dispone de datos); la densidad de los seguros de esta clase también se redujo, de 47,7 dólares EE.UU. en 2009 a 41 dólares EE.UU. en 2013. La tasa de penetración de los seguros generales (distintos de los de vida) aumentó del 0,6% en 2009 al 0,8% en 2013, y su densidad pasó de 6,7 dólares EE.UU. en 2009 a 11 dólares EE.UU. en 2013.⁷⁰

4.88. El Reglamento sobre el Microseguro de 2005 establece una plataforma para promover la penetración de los seguros en las poblaciones rurales y urbanas. En el Reglamento se entiende por microseguros las pólizas de hasta 30.000 ó 50.000 rupias, según el tipo de contrato. El Reglamento fomenta la creación de productos específicos de microseguro y autoriza a las organizaciones no gubernamentales y de autoayuda a actuar como agentes de seguros en la comercialización de esos productos de microseguro. Los agentes pueden cobrar una comisión del 10% de la prima por las pólizas de seguro de vida con prima única, y del 20% de las pólizas que no son de prima única; en los seguros generales, los agentes pueden cobrar una comisión del 15% de la prima.

4.89. Las reclamaciones referentes a los seguros pueden dirigirse al Ombudsman de Seguros. En todo el territorio de la India hay 12 puestos de Ombudsman. El Ombudsman de Seguros puede iniciar procedimientos de conciliación y dictar decisiones; solamente puede actuar respecto de los contratos de seguro cuya cuantía no exceda de 2 millones de rupias. Las compañías de seguros están obligadas a cumplir los laudos dictados por el Ombudsman de Seguros en un plazo de tres meses.

4.90. La Orden relativa a la Legislación sobre los Seguros (Modificación) de 2014, promulgada el 26 de diciembre de 2014, incluía diversas modificaciones reglamentarias: a) aumentar el límite a la participación de capital extranjero en las compañías de seguros indias, del 26% al 49%; b) autorizar a los reaseguradores extranjeros a abrir sucursales dedicadas exclusivamente al reaseguro en la India; c) establecer la obligatoriedad del seguro de responsabilidad civil para automóviles; d) trasladar la responsabilidad del nombramiento de los agentes de seguros de la IRDA a los aseguradores; y e) dar flexibilidad para aumentar el capital mediante otros procedimientos, además de la emisión de acciones.

⁶⁸ Insurance Regulatory and Development Authority (2014).

⁶⁹ Notificación de la IRDA N° IRDA/NL/NFTN/MOTP/098/03/2014, de 27 de marzo de 2014. Consultada en: <http://www.irda.gov.in/ADMINCMS/cms/frmGeneralLayout.aspx?page=PageNo2247&flag=1>.

⁷⁰ La penetración de los seguros se mide como proporción de las primas (en dólares de los Estados Unidos) respecto del PIB (también en dólares de los Estados Unidos). La densidad de los seguros se calcula dividiendo el total de las primas (en dólares de los Estados Unidos) por el número de habitantes.

4.4.1.3 Valores

4.91. El sector de los valores está regulado por la Junta de Bolsa y Valores de la India (SEBI), de conformidad con la Ley de la Junta de Bolsa y Valores de la India de 1992, con sus modificaciones.⁷¹ Su mandato consiste en regular y fomentar el desarrollo del mercado de valores y proteger el interés de los inversores en valores.

4.92. Desde su examen anterior, la India ha adoptado algunas leyes nuevas, como la Ley de enmienda de la legislación relativa a los valores de 2014⁷² -que modificó la Ley de la Junta de Bolsa y Valores de la India de 1992-, la Ley de Contratos de Valores (Reglamentación) de 1957 y la Ley sobre Depositarios de 1996. En virtud de la Ley de Valores (Modificada) de 2014, la SEBI está facultada para: i) solicitar a cualquier persona información sobre una investigación que esté llevando a cabo acerca de cualquier transacción relacionada con valores; ii) intercambiar información con otros organismos de reglamentación de valores en el extranjero; iii) resolver procedimientos civiles o administrativos sobre las condiciones establecidas por la SEBI, conforme a los procedimientos estipulados en los reglamentos pertinentes; iv) examinar (por la SEBI), por propia iniciativa, cualquier orden aprobada por un funcionario competente si se considera que es errónea y no protege los intereses del mercado de valores; y v) fortalecer la observancia.⁷³ La Ley también ha ampliado el alcance del plan de inversión colectiva; además, dispone que se creen tribunales especiales para perseguir los delitos de conformidad con la Ley de Juicios Rápidos.

4.93. El 16 de febrero de 2015, había 15 bolsas de valores en la India⁷⁴, todas bajo la autoridad de la SEBI, con arreglo a la Ley de Contratos de Valores (Reglamentación) de 1956 y la Ley de la Junta de Bolsa y Valores de la India de 1992.⁷⁵ En el período objeto de examen, se adoptó el Reglamento de Contratos de Valores (bolsas y cámaras de compensación) de 2012⁷⁶ a fin de establecer un marco reglamentario separado para las bolsas y las cámaras de compensación, y derogar el anterior Reglamento de Contratos de Valores (aumento y mantenimiento de las sociedades anónimas públicas en bolsas de valores reconocidas) de 2006, aunque algunos aspectos de este Reglamento se incorporaron al nuevo (por ejemplo, la restricción sobre la tenencia de acciones y los criterios de idoneidad), con algunas modificaciones menores (cuadro 4.6).

Cuadro 4.6 Mercado de valores, 2012-2015

Participantes registrados en el mercado	2012 ^a	2013 ^a	2014 ^a	2014 ^b
Bolsas de valores				
Mercado al contado	19	20	19	19 ^j
Mercado de instrumentos derivados	2	3	3	3
Instrumentos derivados sobre divisas	4	3	4	4 ^k
Inversores institucionales extranjeros	1.765	1.757	1.710	7.638 ^c
Depositarios	19	19	19	19
Fondos de capital de riesgo	212	211	207	198
Inversores extranjeros de capital de riesgo	174	182	192	201
Fondos de inversión alternativos	0	42	101	122
Fondos mutuos	49	52	50	49
	2011-2012	2012-2013	2013-2014	2014-2015^o
Mercado primario de valores				
Capital recaudado (miles de millones de \$EE.UU.)				
Títulos de participación de capital				
Emisiones de derechos y valores públicos	2,5	2,8	2,2	0,6
Colocaciones de instituciones admisibles	0,4	2,9	2,3	3,5
Asignaciones preferenciales	5,0	8,6	7,7	3,5

⁷¹ Otras leyes que regulan el sector de los valores son la Ley de Contratos de Valores (Reglamentación) de 1956, la Ley sobre Depositarios de 1996, y las disposiciones pertinentes de la Ley de Sociedades de 1956.

⁷² Información en línea del Ministerio de Hacienda. Consultada en:

<http://finmin.nic.in/law/The%20Securities%20Laws%20Amendment%20Act%202014.pdf>.

⁷³ La SEBI tiene preferencia en la reclamación de reembolso sobre todos los demás reclamantes.

⁷⁴ Las autoridades señalaron que, dado que el proceso de cierre de varias bolsas de valores está en curso, el número de bolsas puede variar con más frecuencia. Se están tramitando las solicitudes de cierre de 10 bolsas, y otra está preparando su fusión (el 24 de febrero de 2015).

⁷⁵ Información en línea de la SEBI. Consultada en:

<http://www.sebi.gov.in/sebiweb/usingview/detail/2/388/No%20of%20Stock%20Exchange>.

⁷⁶ Información en línea de la SEBI. Consultada en:

http://www.sebi.gov.in/cms/sebi_data/attachdocs/1340272091708.pdf.

	2011-2012	2012-2013	2013-2014	2014-2015 ^b
Títulos de deuda				
Emisiones públicas	7,0	3,1	7,1	0,9
Obligaciones privadas	51,1	66,5	45,9	29,9
Total	58,0	69,6	53,0	30,8
Mercado secundario de valores				
Número de sociedades cotizadas en bolsa ^c	5.133	5.211	5.336	5.498
Capitalización del mercado accionario (en miles de millones de \$EE.UU.) ^c	1.214,9	1.174,5	1.233,8	1.577,1
Volumen de negocio del mercado accionario (en miles de millones de \$EE.UU.) (ambas bolsas) ^d	680,0	598,8	554,1	481,9
Cantidad de operaciones (en millones) (ambas bolsas)	1.832,1	1.684,0	1.806,4	1.472,7
Promedio diario del volumen de negocio (en miles de millones de \$EE.UU.) (ambas bolsas)	2,7	2,4	2,2	3,4
Mercado de instrumentos derivados				
Volumen de negocio (en miles de millones de \$EE.UU.)				
Instrumentos derivados accionarios ^e	6.286,2	7.114,7	7.892,0	6.682,7
Instrumentos derivados monetarios ^f	1.934,5	1601,5	1161,5	446,7
Futuros sobre tasas de interés ^g	0,0	0,0	1,2	0,2
Promedio diario del volumen de negocio (en miles de millones de \$EE.UU.)				
Instrumentos derivados accionarios ^e	25,2	28,6	31,4	47,4
Instrumentos derivados monetarios	8,1	6,6	4,8	3,4
Inversiones de inversores institucionales extranjeros				
Inversiones durante el año (en miles de millones de \$EE.UU.)	18,9	31,0	8,9	26,8
Total acumulado neto de los inversores institucionales extranjeros (en miles de millones de \$EE.UU.)	140,5	171,5	180,4	207,2
Valor de mercado de los activos (en miles de millones de \$EE.UU.) ^h	216,5	245,7	265,2	353,6
% de capitalización del mercado accionario de los inversores institucionales extranjeros ⁱ	15,3	18,0	19,3	19,7
Inversiones de capital de riesgo por fondos e inversores extranjeros (inversión acumulada, en miles de millones de \$EE.UU.)				
Fondos de capital de riesgo	5,6	5,8	6,0	5,7
Inversores extranjeros de capital de riesgo	7,7	6,2	7,5	7,3

a Al 31 de marzo de cada año.

b Al 31 de octubre de 2014.

c Bolsa de Valores de Bombay/Mumbai solamente.

d Tras la entrada en vigor del Régimen de inversión extranjera de cartera el 1º de junio de 2014, los inversores institucionales extranjeros, los titulares de subcuentas y los inversores extranjeros admisibles se fusionaron para dar lugar a una nueva clase de inversores denominada "inversores extranjeros de cartera". El 19 de noviembre de 2014 había 467 inversores extranjeros de cartera; y el número de los considerados inversores extranjeros de cartera que antes eran inversores institucionales extranjeros, titulares de subcuentas e inversores extranjeros admisibles era de 1.500, 5.603 y 68, respectivamente.

e Bolsa de Valores de Bombay/Mumbai y Bolsa Nacional de Valores.

f Bolsa de Valores de Bombay/Mumbai, Bolsa Nacional de Valores, USE y MCX-SX.

g Bolsa Nacional de Valores solamente.

h Acciones y deuda.

i Activos en custodia de inversores institucionales extranjeros como porcentaje de la capitalización bursátil de la Bolsa de Valores de Bombay/Mumbai.

j La cifra correspondiente al 16 de febrero de 2015 es 15.

k USE se fusionó con la Bolsa de Valores de Bombay/Mumbai en diciembre de 2014. En febrero de 2015, había tres bolsas que ofrecían instrumentos derivados monetarios.

Nota: Todas las conversiones a dólares de los Estados Unidos (miles de millones) se han hecho con arreglo al tipo de referencia publicado por el RBI.

Fuente: Junta de Bolsa y Valores de la India e información facilitada por las autoridades de la India.

4.94. Otras iniciativas de política adoptadas por la India desde su examen anterior, en 2011, han consistido en permitir que los fondos mutuos acepten suscripciones de inversores extranjeros que cumplan los requisitos de conocimiento del cliente para los planes de capital accionario a partir de 2011-2012; revisar las normas de gestión empresarial para las sociedades cotizadas en bolsa⁷⁷; elevar el límite de los inversores institucionales extranjeros para las inversiones en títulos de deuda de sociedades a 51.000 millones de dólares EE.UU., incluido un sublímite de 25.000 millones de dólares EE.UU. para los títulos en el sector de la infraestructura y otro tanto en los sectores distintos de la infraestructura, y 1.000 millones de dólares EE.UU. para los inversores extranjeros admisibles en los sectores distintos de la infraestructura; establecer un requisito de registro en la SEBI para los fondos de inversión alternativos de conformidad con el Reglamento de la SEBI (fondos de inversión alternativos) de 2012⁷⁸; establecer un marco para el registro y la regulación de los asesores de inversiones⁷⁹, los analistas investigadores⁸⁰, los fondos de inversión inmobiliaria⁸¹, y los fondos de inversión en infraestructura⁸²; y racionalizar la reglamentación de los planes de prestaciones de las sociedades para sus empleados que comprenden operaciones con acciones en el marco del Reglamento de la SEBI (prestaciones laborales basadas en acciones) de 2014. La SEBI también notificó el Reglamento de la SEBI (prohibición del uso de información privilegiada) de 2015, destinado a establecer un marco para la prohibición del uso de información privilegiada en el comercio de valores y fortalecer el marco jurídico, que reemplazó al reglamento notificado en 1992.

4.95. Otra medida reglamentaria adoptada ha sido la convergencia de las normas de contabilidad de la India con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). En febrero de 2011, el Ministerio de Asuntos Empresariales anunció que las normas de contabilidad de la India serían armonizadas con las NIIF, y se adoptó una nueva Ley de Sociedades de 2013. En esta Ley se introdujeron varias disposiciones nuevas, como la prescripción de la preparación de estados financieros consolidados por las empresas. En relación con el presupuesto para 2014-2015, el Ministro de Hacienda propuso la convergencia de las normas nacionales con las NIIF con carácter voluntario a partir de 2015-2016, y obligatorio a partir de 2016-2017. Posteriormente, el Instituto de Censores Jurados de Cuentas de la India (ICAI) preparó una hoja de ruta revisada para la aplicación de las Normas de Contabilidad de la India (Ind-AS), y la presentó al Ministerio de Asuntos Empresariales para que la estudiara junto con el Comité Consultivo Nacional sobre Normas Contables (NACAS), a fin de tomar una decisión sobre su aplicación. El 16 de febrero de 2015, el Ministerio de Asuntos Empresariales notificó las Ind-AS. Tras su aplicación, la India tendrá dos conjuntos de normas de contabilidad: las existentes en el marco del Reglamento de Sociedades (normas contables) de 2006 y las Ind-AS.

4.96. La inversión extranjera está autorizada, tanto por la vía de la IED como por el sistema de inversiones de cartera (cuadro 4.7). Las normas aplicables al segundo caso se han reformado desde el examen anterior de la India, mientras que las restricciones a la participación extranjera global han variado muy poco. Conforme al Reglamento de la SEBI (inversores extranjeros de cartera) de 2014, los inversores institucionales extranjeros, los titulares de subcuentas y los inversores extranjeros admisibles existentes se han fusionado, pasando a formar una nueva clase de inversores denominada inversores extranjeros de cartera.⁸³ Estos no están obligados a registrarse directamente en la SEBI; los agentes depositarios designados (recientemente establecidos) que reciban la aprobación de la SEBI pueden registrar a los inversores extranjeros de

⁷⁷ Securities and Exchange Board of India (2014).

⁷⁸ Información en línea de la SEBI. Consultada en: http://www.sebi.gov.in/cms/sebi_data/attachdocs/1337601524196.pdf.

⁷⁹ Información en línea de la SEBI. Consultada en: http://www.sebi.gov.in/cms/sebi_data/attachdocs/1358779330956.pdf.

⁸⁰ Información en línea de la SEBI. Consultada en: http://www.sebi.gov.in/cms/sebi_data/commondocs/RESEARCHANALYSTS-regulations_p.pdf.

⁸¹ Información en línea de la SEBI. Consultada en: http://www.sebi.gov.in/cms/sebi_data/attachdocs/1411722678653.pdf.

⁸² Información en línea de la SEBI. Consultada en: http://www.sebi.gov.in/cms/sebi_data/attachdocs/1411722495005.pdf.

⁸³ Información en línea de la SEBI. Consultada en: http://www.sebi.gov.in/cms/sebi_data/attachdocs/1389083605384.pdf. En el marco del régimen de inversión extranjera de cartera, todos los inversores institucionales extranjeros y los titulares de subcuentas pueden seguir comprando, vendiendo o comerciando de otro modo con valores. Todos los inversores extranjeros habilitados pueden seguir realizando esas actividades con valores durante un año contado desde la fecha de notificación del reglamento; entretanto, pueden registrarse como inversores extranjeros de cartera mediante agentes depositarios designados.

cartera en nombre de la SEBI, siempre que cumplan los requisitos de conocimiento del cliente.⁸⁴ Los inversores extranjeros de cartera deben registrarse en una de las siguientes categorías: i) la categoría I, que incluye a los inversores extranjeros relacionados con el Gobierno; ii) la categoría II, que comprende los fondos de composición amplia y otras entidades debidamente reguladas, y los fondos de composición amplia no regulados (con un gestor de inversiones debidamente regulado), así como los fondos de universidades, fondos de pensiones y fondos relacionados con las universidades que ya están registrados en la SEBI como inversores institucionales extranjeros o titulares de subcuentas; y iii) categoría III, que abarca al resto, como las personas físicas y las sociedades extranjeras. Los inversores extranjeros de cartera de las categorías I y II (salvo en el caso de los fondos de composición amplia no regulados) pueden emitir instrumentos derivados extraterritoriales o comerciar con ellos de manera directa o indirecta. Los inversores extranjeros de cartera de las categorías I y II no están obligados a proporcionar información financiera sobre el inversor, comprobante de dirección, comprobante de identidad o fotografías de los directivos superiores, los signatarios autorizados o los usufructuarios finales. Además, los inversores extranjeros de cartera de la categoría II no están obligados a facilitar listas de los usufructuarios finales, si estos no poseen más del 25%.

Cuadro 4.7 Condiciones de acceso al mercado y trato nacional para las inversiones extranjeras en el mercado de valores, 2014

Sector o subsector	Limitaciones del acceso al mercado	Limitaciones al trato nacional
Capital de riesgo	Los fondos nacionales de capital de riesgo y los inversores extranjeros de capital de riesgo están regulados por la SEBI. Los fondos de capital de riesgo pueden recibir dinero de cualquier inversor indio, extranjero o ciudadano indio no residente, mediante la emisión de unidades.	Se aplican las mismas normas a los inversores indios y los extranjeros, en el marco de los reglamentos pertinentes de la SEBI.
Gestión de activos (fondos mutuos)	En la India, los fondos mutuos deben registrarse en la SEBI. Los requisitos y el procedimiento para el registro de un fondo mutuo figuran en el Reglamento de la SEBI (fondos mutuos) de 1996. Los inversores extranjeros pueden invertir por medio de fondos extraterritoriales o directamente en unidades de planes de fondos mutuos por la vía de la inversión extranjera de cartera. Los inversores extranjeros de cartera no pueden invertir en planes de fondos mutuos líquidos y fondos mutuos del mercado monetario.	Se aplican las mismas normas a los inversores indios y los extranjeros con respecto al registro de fondos mutuos.
Gestión de cartera	Los inversores extranjeros de cartera (y anteriores inversores institucionales extranjeros y titulares de subcuentas) pueden prestar servicios de gestión de cartera.	Se aplican las mismas normas a los inversores indios y los extranjeros, en el marco de los reglamentos pertinentes de la SEBI.
Servicios de custodia	Los bancos extranjeros pueden desarrollar actividades, previa aprobación del RBI y conforme a los reglamentos de la SEBI. Están autorizados a registrarse en la SEBI como custodios. El Reglamento de la SEBI (custodia de valores) de 1996 no impone restricciones a las entidades de custodia con respecto a la participación extranjera.	Se aplican las mismas normas a las entidades de custodia indias y las extranjeras, en el marco del Reglamento de Custodia.
Servicios de depósito	Un depositario debe ser una compañía constituida en sociedad de conformidad con la Ley de Sociedades, y debe obtener de la SEBI un certificado de registro y un certificado de inicio de la actividad comercial antes de empezar a funcionar como depositario. Ninguna persona, india o extranjera, salvo un patrocinador, puede poseer más del 5% del capital accionario de un depositario. Las entidades que pueden ser	Los inversores institucionales extranjeros solo pueden adquirir acciones en el mercado secundario. No pueden estar representados en el consejo de la entidad depositaria.

⁸⁴ El 12 de septiembre de 2013 se publicaron las instrucciones sobre el principio de conocimiento del cliente basado en el riesgo para los inversores extranjeros de cartera. Los agentes depositarios designados pueden ser un banco de la categoría 1 que actúa como intermediario autorizado, con la aprobación del RBI, o un agente depositario y custodio de valores registrado en la SEBI.

Sector o subsector	Limitaciones del acceso al mercado	Limitaciones al trato nacional
	patrocinadores de un depositario figuran en el Reglamento de la SEBI (depositarios y agentes). Puede ser uno de los bancos a que se hace referencia en la segunda lista de la Ley del Banco de la Reserva de la India, un banco extranjero que opera en la India con la autorización del RBI, o una bolsa de valores reconocida. Una sociedad extranjera que presta servicios de custodia, compensación o pagos en relación con los valores, y cualquier institución de servicios financieros establecida en el extranjero también pueden patrocinar a un depositario con la autorización del Gobierno. La participación extranjera en los servicios de depósito está sujeta a un límite global del 49% (el 26% de IED y el 23% de inversiones institucionales extranjeras).	
Participación en emisiones de valores de cualquier tipo, incluida la suscripción y la colocación en calidad de agente	Las entidades extranjeras pueden suscribir emisiones de valores como inversores extranjeros de cartera. Las sociedades extranjeras pueden emitir recibos de depósito en rupias para obtener fondos; pueden actuar como intermediarios a condición de constituir una sociedad en la India.	Se aplican las mismas normas a las entidades indias y las extranjeras, en el marco de los reglamentos pertinentes de la SEBI.
Inversiones en bolsa de valores	Ninguna persona residente en la India o fuera de la India, podrá comprar o poseer más del 5% del capital accionario desembolsado en una bolsa reconocida, ya sea de manera directa o indirecta, a título individual o de acuerdo con otras personas. La única excepción es la de ciertos agentes nacionales, como una bolsa de valores, un depositario, una sociedad bancaria, una compañía de seguros, o una institución financiera pública, que pueden adquirir o poseer, a título individual o junto con otras personas, hasta el 15% de bolsas indias. La inversión extranjera en las bolsas está sujeta a un límite global del 49% (26% de IED y 23% de inversiones institucionales extranjeras).	Los inversores institucionales extranjeros solo pueden adquirir acciones en el mercado secundario. No pueden estar representados en el consejo de la entidad depositaria.

Fuente: Secretaría de la OMC, sobre la base de la información facilitada por las autoridades de la India.

4.97. Desde el examen anterior de la India se han modificado las restricciones aplicables a las inversiones de los inversores extranjeros de cartera y de los inversores institucionales extranjeros en instrumentos de deuda. Consisten en: i) permitir a los inversores extranjeros de cartera invertir en deuda pública y deuda de sociedades sin límite, hasta que la inversión global alcance el 90% en ambos casos, después de lo cual se pone en marcha el mecanismo de subasta para asignar los límites restantes (en 2013); ii) permitir a los inversores extranjeros de cartera invertir en bonos reforzados denominados en rupias hasta el equivalente a 5.000 millones de dólares EE.UU., dentro del límite global de bonos de empresas de 51.000 millones de dólares EE.UU. (noviembre de 2013); y iii) crear un límite adicional separado de 5.000 millones de dólares EE.UU. para los inversores a largo plazo, que permite a los inversores extranjeros de cartera invertir solo en títulos de deuda pública con un vencimiento residual igual o superior a un año (abril de 2014). Este punto fue revisado posteriormente con respecto al límite de la deuda pública (aparte del sublímite de 5.000 millones de dólares EE.UU. para los inversores a largo plazo) de 25.000 millones de dólares EE.UU., que requiere que los inversores extranjeros de cartera inviertan en bonos del Estado con un vencimiento residual mínimo de tres años (julio de 2014). Además, recientemente se ha permitido a los inversores extranjeros de cartera: i) invertir en bonos de empresas con un vencimiento residual mínimo de tres años, con sujeción a una prohibición de invertir en planes de fondos mutuos líquidos y fondos mutuos del mercado monetario (a partir de febrero de 2015); ii) invertir, sobre la base de la repatriación, en acciones preferentes u obligaciones no convertibles/reembolsables emitidas por una sociedad india con arreglo a las condiciones establecidas por el RBI; y iii) invertir en títulos del Estado. Esas inversiones quedarán fuera del límite aplicable a los inversores extranjeros de cartera en títulos del Estado (actualmente, 30.000 millones de dólares EE.UU.).

4.98. La compra y la venta de diversos tipos de valores están sujetas a un impuesto sobre las operaciones con valores, cuyas tasas son del 0,017%, 0,025%, 0,125%, y 0,25% del valor de la operación, según su naturaleza. El mismo trato fiscal que se aplicaba a los inversores institucionales extranjeros se aplica ahora a los inversores extranjeros de cartera.

4.99. La reglamentación sobre las adquisiciones de empresas en el sector de los valores se modificó mediante la adopción del Reglamento de la SEBI (adquisición sustancial de acciones y adquisición de empresas) de 2011, notificado el 23 de septiembre de 2011⁸⁵; antes se regían por el Reglamento de la SEBI (adquisición sustancial de acciones y adquisición de empresas) de 1997. La reglamentación respecto de los niveles de activación para que los adquirentes efectúen ofertas públicas también se ha modificado: conforme al Reglamento de 2011, quien se proponga adquirir acciones que junto con la participación que ya tiene en el capital le darían derecho a ejercer un 25% (anteriormente el 15%) o más de los derechos de voto, solo puede adquirir esas nuevas acciones después de efectuar un anuncio público de oferta a los accionistas para la compra de un 26% adicional (anteriormente el 20%), como mínimo, del capital con derecho a voto de la sociedad respectiva. El Reglamento de 2011 también introdujo, entre otras cosas, las ofertas voluntarias (sujetas a determinadas condiciones) y una recomendación obligatoria sobre la oferta pública por el comité directivo de la empresa que se pretende adquirir. El nuevo Reglamento establece obligaciones en materia de revelación de datos respecto de las adquisiciones que den lugar a que el adquirente obtenga la propiedad del 5% de las acciones de la sociedad. El inversor que posea el 5% o más de las acciones debe dar a conocer la compra o la venta de nuevas acciones que representen como mínimo un 2% del capital total. La persona que posea más del 25% de las acciones y los promotores deben presentar declaraciones anuales en que se establezca su participación en la propiedad, tanto en cantidad de acciones como en porcentaje del capital total con derecho a voto de la sociedad. Los poseedores del 25% al 75% de las acciones no pueden comprar más de un 5% de acciones en ningún ejercicio económico sin que ello genere la obligación de efectuar una oferta pública. La SEBI coopera con la Comisión de Competencia respecto de la reglamentación en materia de adquisiciones de empresas y ofertas públicas, a fin de garantizar el buen funcionamiento del mercado de capitales. Los dos organismos celebran consultas cuando lo necesitan para casos específicos.

4.4.2 Telecomunicaciones

4.100. El sector de las telecomunicaciones se rige por la Ley de Telégrafos de la India de 1885 (y sus modificaciones), la Ley de Radiotelegrafía de la India de 1933, el Reglamento de Telégrafos de la India de 1951 (y sus modificaciones) y la Ley sobre el Organismo Regulador de las Telecomunicaciones de la India de 1997, así como las instrucciones, ordenanzas y disposiciones reglamentarias de dicho Órgano Regulador. El Reglamento de Telégrafos de la India se modificó el 28 de enero de 2010, el 28 de marzo de 2012 y el 8 de febrero de 2014.⁸⁶

4.101. Desde el examen anterior se han hecho varios cambios en el marco reglamentario de las telecomunicaciones de la India. Entre ellos cabe señalar la adopción de los siguientes reglamentos: i) Reglamento sobre las normas de calidad del servicio aplicables a los servicios móviles de transmisión de datos de 2012, cuyo objetivo es proteger los intereses de los consumidores exigiendo a los proveedores de este tipo de servicios que proporcionen determinada información sobre la calidad de los servicios y evalúen su calidad; ii) Reglamento sobre el registro de las organizaciones de consumidores de 2012, que es una versión revisada del Reglamento sobre las directrices relativas al registro de las organizaciones de consumidores de 2001; iii) Reglamento sobre los derechos de facilitación del acceso y de ubicación de las estaciones terminales de cables de comunicación internacionales de 2012, para reglamentar la oferta de interconexión de referencia de las estaciones terminales de cables (CLSRIO); iv) Reglamento sobre las tarifas de terminación de los mensajes de texto (SMS) de 2013, para aplicar el marco de las tasas por el uso de la interconexión (IUC) sobre las tarifas de terminación de los SMS; v) Reglamento sobre los servicios de tarjetas para llamadas internacionales (derechos de acceso) de 2014, para reforzar la competencia en el mercado de comunicaciones de larga distancia; vi) Directrices relativas al Reglamento sobre el sistema de notificación de la separación contable de 2012, para facilitar la disponibilidad periódica de información más detallada y desglosada sobre los ingresos y los costos;

⁸⁵ Información en línea de la SEBI. Consultada en: http://www.sebi.gov.in/cms/sebi_data/commondocs/takeovernotifi_p.pdf.

⁸⁶ Información en línea del Departamento de Telecomunicaciones. Consultado en: <http://www.dot.gov.in/act-rules/indian-telegraph-rule-2008>.

y vii) Reglamento sobre la interconexión de las telecomunicaciones (derechos de puerto de conexión) (segunda modificación) de 2012.⁸⁷

4.102. El Departamento de Telecomunicaciones del Ministerio de Comunicaciones y Tecnología de la Información se ocupa de la formulación de la política de telecomunicaciones y la concesión de las licencias. Asimismo, controla cuatro empresas del sector público central, entre las que figuran los principales operadores de telefonía fija de la India: Bharat Sanchar Nigam Ltd. (BSNL) y Mahanagar Telephone Nigam Ltd. (MTNL).⁸⁸ El Organismo Regulador de las Telecomunicaciones de la India (TRAI), establecido en 1997 como órgano independiente, regula las tarifas, la interconexión y los niveles de calidad y vela por el cumplimiento de la obligación de servicio universal. El TRAI también formula recomendaciones sobre el procedimiento de concesión de licencias. El Tribunal de Solución de Diferencias y de Apelación en materia de Telecomunicaciones (TDSAT) resuelve las diferencias entre el Gobierno y los titulares de licencias, entre los proveedores de servicios y entre estos y los consumidores; también entiende en las apelaciones interpuestas contra las decisiones del TRAI. Entre 2011 y 2014 se presentaron 2.516 diferencias y 50 apelaciones.⁸⁹

4.103. En la Política Nacional de Telecomunicaciones de 2012, entre otras instancias, se enuncian las líneas maestras del desarrollo del sector de las telecomunicaciones en la India. Los objetivos de la política son, entre otros, simplificar el marco de concesión de licencias para seguir extendiendo los servicios convergentes de alta calidad a todo el país, incluidas las zonas rurales y remotas; aumentar la teledensidad al 70% para 2017 y al 100% para 2020 (era de aproximadamente el 46% en 2014); suministrar para 2015 servicios de banda ancha asequibles y fiables en función de la demanda y alcanzar 175 millones de conexiones de banda ancha en 2017 y 600 millones en 2020, con una velocidad de descarga de 2 Mbps como mínimo, ofreciendo velocidades superiores, de hasta 100 Mbps según la demanda; desvincular el espectro de las licencias en todas las concesiones futuras; aumentar la portabilidad de los números; y establecer un régimen de fusiones y adquisiciones simplificado en el sector de las telecomunicaciones, garantizando al mismo tiempo la competencia.

4.104. En el período examinado ha aumentado la teledensidad rural, pero sigue habiendo grandes diferencias entre las zonas urbanas y las rurales (cuadro 4.8). Al 30 de junio de 2014, BSNL y MTNL abarcaban aproximadamente el 77% del mercado de telefonía fija.⁹⁰

Cuadro 4.8 Algunos indicadores sobre telecomunicaciones, 2011-2014

(Año civil)

	2011	2012	2013	2014 ^a
Total de abonados telefónicos (millones)				
Líneas fijas	32,7	30,8	28,9	27,0
Telefonía inalámbrica	893,8	864,7	886,3	944,0
Teledensidad				
Urbana	167,9	149,9	145,0	148,1
Rural	37,5	39,9	42,7	46,1
Abonados a Internet (millones)	25,3	25,3	238,7	254,4 ^b
Abonados al servicio de banda ancha (millones)	13,4	15,0	55,2	85,7
Proveedores de servicios de telefonía fija local	7	8	8	8
Proveedores de servicios de telefonía móvil	16	14	14	14
Proveedores de servicios de telefonía nacional de larga distancia	28	29	31	35
Proveedores de servicios de telefonía internacional de larga distancia	23	24	25	28
Proveedores de servicio de Internet	388	392	386	434
Proveedores de servicios de infraestructura	392	404	404	485

⁸⁷ Las autoridades consideran que los informes emitidos de conformidad con el Reglamento proporcionarán información sobre los ingresos, costos, rendimientos y capital empleado en las principales esferas de actividad de los proveedores de servicio utilizable para fines de reglamentación.

⁸⁸ Department of Telecommunications (2010); y comunicado de prensa del Organismo Regulador de las Telecomunicaciones de la India N° 11/2011, de 9 de febrero de 2011.

⁸⁹ Información en línea del Tribunal de Solución de Diferencias y de Apelación en materia de Telecomunicaciones, "Statement of institution, disposal and pendency of cases as on 19 December 2014". Consultado en: http://www.tdsat.nic.in/Statement_of_Disposal.htm.

⁹⁰ MTNL presta servicios de telecomunicaciones en Mumbai y Delhi, y BSNL en el resto de la India.

	2011	2012	2013	2014 ^a
Tarifas de telefonía fija^c (rupias)				
Costo por 3 minutos de las llamadas locales (a otra red fija)	1,2	1,2	1,2	2,4
Costo por 3 minutos de las llamadas nacionales de larga distancia (a otra red fija)	1,2	1,2	1,2	2,4
Costo por minuto de las llamadas internacionales de larga distancia a los Estados Unidos	7,2	6,0	6,0	7,0
Tarifa de telefonía móvil^d (rupias)				
Costo por minuto de las llamadas locales	1	1	1	1,2
Costo por minuto de las llamadas nacionales de larga distancia	1,5	1,5	1,5	1,2
Costo por minuto de las llamadas internacionales de larga distancia a los Estados Unidos	6,4	6,4	6,4	8,0

a Al 30 de junio de 2014.

b Al 30 de septiembre de 2014.

c A través de BSNL (principal proveedor de servicios de telefonía fija).

d A través de Airtel (principal proveedor de servicios de telefonía móvil).

Fuente: Información en línea del TRAI. Consultado en:

<http://www.trai.gov.in/WriteReadData/PressRelease/Document/PR-TSD-Dec-14.pdf>; e información facilitada por las autoridades indias.

4.105. De conformidad con la Ley sobre el Organismo Regulador de las Telecomunicaciones de la India de 1997, el TRAI se encarga de establecer las tarifas de todos los servicios de telecomunicaciones.⁹¹ El TRAI consulta a todos los sectores interesados⁹², incluidas las asociaciones de consumidores, sobre todas las cuestiones relacionadas con la elaboración de la reglamentación de las telecomunicaciones, incluidas las tarifas.⁹³ Hasta noviembre de 2014, el Reglamento sobre las Tarifas de Telecomunicaciones de 1999 se había modificado en 59 ocasiones (y en 10 ocasiones entre 2011 y 2014).⁹⁴

4.106. En lo que concierne a los derechos de interconexión, el TRAI, en virtud del Reglamento de interconexión de las telecomunicaciones (derechos de puerto de conexión) (segunda modificación) de 2012, promulgado el 18 de septiembre de 2012, estableció una tarifa máxima de 10.000 rupias por puerto de conexión y año, para el suministro de puertos de conexión en las centrales de conmutación Tandem/TAX, y de 4.000 rupias por puerto y año para el suministro de puertos de conexión en centros de conmutación para telefonía móvil (MSC). El 19 de octubre de 2012 el TRAI también publicó el Reglamento (modificado) sobre el acceso a las instalaciones esenciales de las estaciones terminales de cables de telecomunicaciones internacionales de 2012 (Nº 21 de 2012). En virtud del Reglamento sobre los derechos de facilitación del acceso y de ubicación de las estaciones terminales de cables de comunicación internacionales de las estaciones terminales de cables de comunicación internacionales de 2012 (Nº 27 de 2012), publicado el 21 de octubre de 2012, se han especificado derechos de facilitación del acceso.⁹⁵ El Reglamento sobre las tarifas de terminación de los mensajes de texto (SMS) prescribe un derecho de terminación de los SMS de 0,02 rupias por SMS, basado en el costo. Además, el Reglamento sobre los servicios de tarjetas para llamadas internacionales (derechos de acceso) de 2014, publicado el 19 de agosto de 2014, fija en 0,4 rupias por minuto, para los servicios inalámbricos, y 1,2 rupias por minuto, para los servicios de línea alámbrica, los derechos de acceso que deben pagar los operadores de servicios de larga distancia internacionales al proveedor de servicios de acceso cuando los clientes de este hacen uso de los servicios de tarjeta de llamada de los operadores de servicios de larga distancia internacionales.

⁹¹ Servicios de telefonía fija, de telefonía móvil y de Internet y servicios de radiobúsqueda, circuitos arrendados, red de servicios digitales integrados, servicios con valor añadido, servicios de télex y de telégrafo y servicios mundiales móviles de comunicación personal por satélite.

⁹² Para llevar a cabo esas consultas, la TRAI celebra reuniones públicas o invita a presentar observaciones por escrito.

⁹³ Para una información más detallada, véase la información en línea del Organismo Regulador de las Telecomunicaciones de la India, "Consultation Papers". Consultado en: <http://www.trai.gov.in/>.

⁹⁴ Para una información más detallada, véase la información en línea del Organismo Regulador de las Telecomunicaciones de la India, "Tariff Orders". Consultado en: <http://www.trai.gov.in/>.

⁹⁵ Se establecieron derechos de facilitación del acceso por capacidad unitaria y por año para las capacidades STM-1, STM-4, STM-16 y STM-64 en las estaciones terminales de cable y en ubicaciones distintas, respectivamente.

4.107. La India está dividida en 22 zonas de servicios de telecomunicaciones. El Gobierno concede licencias unificadas para la prestación de servicios de telecomunicaciones. Las principales características de las licencias unificadas son las siguientes: i) la asignación del espectro está desvinculada de la concesión de la licencia y debe obtenerse por separado, con arreglo al procedimiento prescrito al efecto. Actualmente, el espectro correspondiente a las bandas de frecuencias de 800/900/1800/2100/2300/2500 MHz se asigna mediante licitación. La sección de Planificación y Coordinación de Servicios Inalámbricos del Departamento de Telecomunicaciones efectúa periódicamente la asignación del espectro y los derechos correspondientes a todos los demás servicios y usos, como el servicio público de radiocomunicación móvil troncalizado (PMRTS); ii) la autorización otorgada en virtud de una licencia unificada comprende uno o varios de los siguientes servicios: licencia unificada (todos los servicios); servicio de acceso (por zona de servicio); servicio de Internet (licencia de categoría A, válida para todo el territorio de la India); servicio de Internet (licencia de categoría B, válida para una zona de servicio); servicio de Internet (licencia de categoría C, válida para una zona de conmutación secundaria); servicio de larga distancia nacional; servicio de larga distancia internacional; servicio mundial de comunicaciones personales móviles por satélite (GMPCS); servicio público de radiocomunicación móvil troncalizado (PMRTS); servicio de terminales de muy pequeña apertura (VSAT) para grupos cerrados de usuarios (CUG); servicio de mensajería unidireccional (MSS-R) por el sistema INSAT; y servicio de reventa de circuitos privados arrendados internacionales (IPLC). Para prestar estos servicios, los operadores nacionales y extranjeros deben obtener una licencia del Departamento de Telecomunicaciones (cuadro A4.3). Para solicitar una licencia, los operadores deben inscribirse como sociedad india conforme a la Ley de Sociedades de la India de 1956. Se permite una participación extranjera en el capital social del 100%. El titular de una licencia, o sus promotores, que posea u obtenga acceso al espectro no puede participar a título lucrativo, ni directa ni indirectamente, en otra sociedad que posea una licencia y disponga de acceso al espectro en la misma zona de servicio.

4.108. La Política de Portabilidad de los Números del Servicio Móvil (MNP) se introdujo con carácter experimental en el conjunto de la India en enero de 2011; en 2013-2014, el TRAI recomendó la plena portabilidad de los números, que se proyecta introducir el 3 de mayo de 2015.⁹⁶

4.109. Para que se puedan ofrecer precios asequibles a los clientes, se subvenciona la implantación y el mantenimiento de servicios de telecomunicaciones de línea fija, telecomunicaciones móviles y servicios de banda ancha en el medio rural.⁹⁷ Todos los proveedores de servicios, salvo los de servicios con valor añadido (como Internet, correo de voz y correo electrónico), tienen que pagar un derecho de servicio universal que asciende al 5% de los ingresos brutos ajustados.⁹⁸ Los fondos procedentes del Fondo para el Cumplimiento de la Obligación de Servicio Universal (USOF) se asignan, por licitación, a "operadores idóneos" de los sectores público y privado⁹⁹ para la ejecución de proyectos de desarrollo de la infraestructura de telecomunicaciones y de banda ancha en las zonas rurales (por ejemplo, el suministro de teléfonos públicos rurales, de teléfonos particulares y de infraestructura para servicios móviles y de banda ancha).¹⁰⁰ En 2012, el Gobierno modificó el Reglamento de Telégrafos de la India de 1951 para destinar fondos del USOF a la creación de una red nacional de fibra óptica que haga posible que todas las aldeas dispongan de conectividad de banda ancha.

4.110. Como complemento de la Ley de Competencia de 2002, el Departamento de Telecomunicaciones publica directrices sobre las fusiones y adquisiciones en el sector de las telecomunicaciones. El 20 de febrero de 2014 se publicó una versión revisada de esas directrices, en virtud de las cuales se permitirán las fusiones cuando la cuota de mercado de la entidad

⁹⁶ Department of Telecommunications (2014).

⁹⁷ Department of Telecommunications (2010).

⁹⁸ Notificación del Departamento de Telecomunicaciones N° 20-100/2007-AS-I, del 1º de octubre de 2008.

⁹⁹ Los operadores de servicios básicos, los proveedores de servicios de telefonía celular móvil y los titulares de licencias de servicios de acceso unificado, o cualquier entidad que el Gobierno central determine periódicamente (Reglamento de Telégrafos de la India (Modificación) de 2004).

¹⁰⁰ Department of Telecommunications (2010); y Reglamento de Telégrafos de la India (Modificación) de 2004.

combinada en la respectiva esfera de servicios no sea superior al 50% (frente al 35% anteriormente).¹⁰¹

4.4.3 Transporte

4.4.3.1 Transporte marítimo

4.4.3.1.1 Sector naviero

4.111. Aproximadamente el 95% del comercio de mercancías de la India, en volumen, y el 68% en valor, se transporta por vía marítima.¹⁰² La flota de la India consta de 1.205 buques comerciales de pabellón indio, con un tonelaje bruto de 10,3 millones de toneladas; de ese tonelaje, aproximadamente el 32% corresponde a la Corporación de Transporte Marítimo de la India (SCI), la compañía marítima nacional, propiedad del Estado (diciembre de 2014). Los buques que enarbolan pabellón extranjero dominan el transporte marítimo en lo que respecta al comercio internacional; en 2012-2013 los buques de pabellón indio solo transportaron el 9,1% de las mercancías.¹⁰³ El Ministerio de Transporte Marítimo controla ocho empresas navieras, incluida la SCI. Según las autoridades, no se aplica una política de reservas en beneficio de la SCI. Los contratos se adjudican a quienes ofertan el precio más bajo y cumplen los requisitos técnicos.

4.112. El sector naviero se rige por diversas leyes y reglamentos, entre las que figura la Ley de la Marina Mercante de 1958. Los principales cambios en la reglamentación del transporte marítimo que han tenido lugar desde 2011 son consecuencia de decisiones adoptadas por la Organización Marítima Internacional (OMI). Las modificaciones del Convenio Internacional sobre Normas de Formación, Titulación y Guardia para la Gente de Mar (Convenio STCW) de la OMI introducidas en 2010 en Manila (Modificaciones de Manila) se incorporaron al ordenamiento jurídico indio por medio del Reglamento de la Marina Mercante (SCTW) de 2014, según se notificó el 30 de julio de 2014. Los cambios afectan a las normas relativas a la formación, titulación y guardia de la gente de mar.

4.113. El registro de las embarcaciones indias se rige por la Ley de la Marina Mercante de 1958 (Parte V) y el Reglamento de la marina mercante (registro de embarcaciones) de 1960, y sus modificaciones. Las embarcaciones indias deben inscribirse en registros portuarios designados. La Dirección General de Navegación Marítima (DGS) mantiene un registro central. No es posible registrar embarcaciones extranjeras en la India. En virtud de la Ley mencionada, las embarcaciones (indias o extranjeras) deben obtener una licencia expedida por la DGS. La DGS expide licencias generales (para embarcaciones indias y embarcaciones fletadas por un ciudadano indio, una sociedad, o una sociedad cooperativa), licencias para la totalidad o para una parte del comercio de cabotaje, y licencias para un período o viaje determinado (es decir, licencias de una duración determinada (SPL) concedidas a buques de pabellón extranjero para el comercio de cabotaje).

4.114. La Ley de la Marina Mercante de 1958, modificada, reserva en principio el cabotaje a los buques de pabellón indio (Parte XIV). Sin embargo, en los artículos 406 y 407 permite el examen de solicitudes de relajación de las normas sobre cabotaje en casos concretos, con arreglo a las directrices establecidas a tal efecto, que exigen, entre otras cosas, que se obtenga de la Asociación Nacional de Navieros de la India (INSA) un certificado de ausencia de objeciones (NOC) con respecto a la disponibilidad o no disponibilidad de buques de pabellón indio para el transporte nacional de la carga a lo largo de las costas indias. Además de examinarse las especificaciones técnicas de los buques, se tiene en cuenta el derecho de preferencia de los buques de pabellón indio cuando ofrecen el mismo precio que los de pabellón extranjero. Una vez obtenido de la INSA el certificado de ausencia de objeciones, el Director General de Navegación Marítima puede conceder licencias a los buques de pabellón extranjero. En los ejercicios económicos de 2012-2013, 2013-2014 y 2014-2015 (hasta el 14 de octubre), el Director General de Navegación Marítima otorgó exenciones de las restricciones en materia de cabotaje a 740, 742 y 291 buques de pabellón extranjero, respectivamente. Según las autoridades, raramente se rechazan las solicitudes de cabotaje. Además, los buques de crucero están autorizados a hacer escala en más

¹⁰¹ Department of Telecommunications (2014).

¹⁰² Ministry of Finance (2014).

¹⁰³ Ministry of Finance (2014).

de un puerto indio. Al mismo tiempo, el Gobierno trata de desarrollar el transporte de cabotaje fomentando la transferencia modal en el transporte nacional.

4.115. En virtud de la Orden de la DGS N° 10, de 2014, publicada el 23 de julio de 2014, se ha puesto en marcha recientemente una política de control del tonelaje indio, que permite a las empresas navieras indias registradas en la India matricular sus buques en el extranjero con arreglo a determinadas condiciones estipuladas en la Orden.

4.116. Desde 2011 no se ha introducido en el sector de transporte marítimo ninguna restricción a la participación extranjera. Sigue en vigor la política que autoriza una inversión extranjera directa de hasta 100% por la vía automática.

4.117. Con respecto a la repatriación de capitales y dividendos, se siguen aplicando las disposiciones de la Ley de Gestión de Divisas (FEMA) de 1999 y sus modificaciones y normas de aplicación de esta legislación.

4.118. En lo que concierne al cumplimiento de los instrumentos de la Organización Marítima Internacional (convenciones, protocolos, acuerdos), la India ha ratificado 32 (de 55) instrumentos de la OMI (cuadro A4.4). Actualmente se están examinando otros seis.¹⁰⁴

4.119. Un impuesto sobre los servicios grava el transporte de mercancías por vías navegables interiores y el transporte de cabotaje.¹⁰⁵ Según las estimaciones, la modificación tributaria de 2005, por la que se ofreció a las empresas navieras la posibilidad de optar entre el impuesto sobre las sociedades y un impuesto basado en el tonelaje total (impuesto sobre el tonelaje), ha reducido la carga tributaria del sector del transporte marítimo y ha favorecido la inversión.¹⁰⁶

4.120. Las importaciones de material de reparación por entidades de reparación de embarcaciones inscritas en la DGS están exentas de los derechos de aduana, y las mercancías nacionales están exentas de los impuestos especiales de consumo.¹⁰⁷ El presupuesto aprobado recientemente amplió algunos de los incentivos otorgados a los buques de navegación de altura de navieros registrados en la India, incluso la importación en régimen de franquicia arancelaria de piezas de repuesto y otros artículos utilizados en la reparación de las embarcaciones.

4.121. Los acuerdos de uso compartido de buques en el sector de la navegación en línea están excluidos del ámbito de aplicación del artículo 3 de la Ley de Competencia de 2002, inicialmente durante un año a partir del 11 de diciembre de 2013. Esta exención se ha prorrogado varias veces; actualmente está en vigor hasta el 4 de febrero de 2016 (sección 3.3.2.1). Estos acuerdos tienen que ser registrados; hasta la fecha se han registrado 47 acuerdos de esta naturaleza.¹⁰⁸ En el primer período de exención (del 11 de diciembre de 2013 al 10 de diciembre de 2014) se depositaron en la Dirección General de Navegación Marítima 30 acuerdos de uso compartido de buques.

¹⁰⁴ Se trata del Convenio AFS (Convenio internacional sobre el control de los sistemas antiincrustantes perjudiciales en los buques); el Convenio sobre Combustibles (Convenio Internacional sobre Responsabilidad Civil Nacida de Daños Debidos a Contaminación por los Hidrocarburos para Combustible de los Buques); el Protocolo de 1996 relativo al Convenio sobre la Prevención de la Contaminación del Mar por Vertimiento de Desechos y Otras Materias (Convenio de Londres); el Protocolo sobre cooperación, preparación y lucha contra la contaminación por sustancias peligrosas y nocivas (Protocolo OPCR/HNS) de 2000; el Convenio BMW (Convenio internacional para el control y la gestión del agua de lastre y los sedimentos de los buques) de 2004; y el Convenio sobre el Trabajo Marítimo de 2006. En lo que concierne a los 17 convenios/protocolos/acuerdos restantes, las autoridades consideran que no todos ellos son pertinentes en el contexto de la India, por lo que puede no ser necesario tomar medidas inmediatas en el plano nacional.

¹⁰⁵ Se aplica un gravamen destinado a la enseñanza (2%) y un gravamen destinado a la enseñanza secundaria y superior (1%) al impuesto pagadero sobre los servicios. Para una información más detallada, véase la información en línea de la Junta Central de Impuestos Especiales y Derechos de Aduanas, "Service Tax: Service Profile". Consultado en: <http://www.cbec.gov.in/cae1-english.htm>.

¹⁰⁶ Ley del Impuesto sobre la Renta de 1961, modificada el 1º de abril de 2005.

¹⁰⁷ Nota de prensa N° SY-22013/7/89-SBR, serie 1990, de 10 de octubre de 1990.

¹⁰⁸ Información facilitada por las autoridades de la India.

4.4.3.1.2 Puertos

4.122. La India tiene aproximadamente 200 puertos (12 de ellos, grandes puertos), por los que transita en torno al 57% de las mercancías.¹⁰⁹ Los grandes puertos son administrados principalmente por el Gobierno central, a través del Ministerio de Transporte Marítimo, y gestionados por "autoridades portuarias", conforme a la Ley sobre las autoridades de los grandes puertos de 1963.¹¹⁰ En el Programa Marítimo para 2010-2020 se identificaron diversas esferas en las que se crearía capacidad portuaria y de transporte marítimo. El Programa Nacional de Desarrollo Marítimo (NMDP), que es parte del Programa Marítimo, tiene el objetivo de modernizar la infraestructura portuaria, tanto de los grandes puertos como de los puertos secundarios.¹¹¹

4.123. La Ley de Puertos de la India y la Ley sobre las autoridades de los grandes puertos de 1963¹¹² son las principales leyes que rigen la actividad portuaria. Todos los puertos son de propiedad estatal; los distintos muelles y actividades pueden ser administrados y explotados por entidades públicas o privadas. La infraestructura en los puertos principales y secundarios se desarrolla a través de asociaciones entre el sector público y el sector privado. Se establece una moratoria fiscal de 10 años para las obras de infraestructura portuaria. En los proyectos de infraestructura portuaria se permite la inversión extranjera directa de hasta el 100% por la vía automática. Desde 2012 se han adjudicado a empresas extranjeras proyectos por un valor total de aproximadamente 110.000 millones de rupias, entre ellos la construcción de la cuarta terminal de contenedores del puerto Jawaharlal Nehru, con una inversión aproximada de 79.200 millones de rupias.

4.124. El 20 de abril de 2012 se notificó y promulgó el Reglamento de la marina mercante (Regulación de la entrada de barcos en los puertos, el fondeo y las instalaciones marítimas) de 2012, cuyo objetivo es mitigar los efectos de la contaminación del medio marino que puede derivarse de la entrada de embarcaciones que no cumplan las normas en vigor.¹¹³

4.125. La Administración de Tarifas para los Grandes Puertos (TAMP), constituida en 1997 como administración independiente, regula las tarifas de los servicios e instalaciones de los grandes puertos.¹¹⁴ En el Reglamento sobre las tarifas aplicadas en los grandes puertos de 1997 se especifican las condiciones que rigen las tarifas de los grandes puertos; con arreglo a las directrices establecidas en 2005, revisadas en febrero de 2008, la norma básica para determinar las tarifas portuarias ha pasado a ser el establecimiento de un nivel máximo basado en el método del costo incrementado con un rendimiento garantizado del capital bruto invertido. En 2013, el Ministerio de Transporte Marítimo publicó las Directrices relativas a la determinación de las tarifas para los proyectos ejecutados en los grandes puertos de 2013 con el objetivo de liberalizar determinados aspectos de la regulación de las tarifas e incentivar la inversión privada en el sector portuario.¹¹⁵

¹⁰⁹ Son grandes puertos todos aquellos que el Gobierno central declare (mediante notificación en la *Gaceta Oficial*), o haya declarado (en virtud de cualquier Ley vigente), grandes puertos (Ley de Puertos de la India de 1980). Actualmente son los siguientes: Kolkata, Paradip, Visakhapatnam, Ennore, Chennai, Tuticorin, Cochin, New Mangalore, Mormugao, Mumbai, Jawaharlal Nehru y Kandla.

¹¹⁰ El puerto de Ennore, que constituye una excepción, se gestiona con arreglo al modelo de puerto "propietario", en el que se separa la propiedad del puerto de las operaciones portuarias. El puerto de Ennore está constituido como entidad jurídica independiente registrada de conformidad con la Ley de Sociedades de 1956.

¹¹¹ Información en línea del Ministerio de Transporte Marítimo, "Parliament Related Matter: Rajya Sabha dated 7 December 2010". Consultado en: <http://shipping.gov.in/index1.asp?linkid=175&langid=1>; y Ministry of Shipping (sin fecha).

¹¹² Información en línea del Ministerio de Transporte Marítimo. Consultado en: [http://shipping.nic.in/writereaddata/l892s/53177698The%20MPT%20Act%201963%20\(38%20of%201963\).pdf](http://shipping.nic.in/writereaddata/l892s/53177698The%20MPT%20Act%201963%20(38%20of%201963).pdf).

¹¹³ Información en línea del Ministerio de Transporte Marítimo. Consultado en: <http://shipping.nic.in/writereaddata/l892s/PortEntryRules-39326416.pdf>.

¹¹⁴ La Ley sobre Autoridades de los Grandes Puertos de 1963 fue modificada por la Ley de Puertos de 1997 (Modificación) para constituir la Administración de Tarifas para los Grandes Puertos (información en línea de la Administración de Tarifas para los Grandes Puertos). Consultado en: <http://www.tariffauthority.gov.in/>.

¹¹⁵ Información en línea del Ministerio de Transporte Marítimo. Consultado en: <http://shipping.nic.in/index1.php?lang=1&level=1&sublinkid=114&lid=63>.

4.126. Los puertos que no tienen la condición de grandes puertos están regulados por las juntas o departamentos marítimos de los Estados. Esos puertos pueden fijar sus propias tarifas, que, para captar la carga de los grandes puertos, suelen ser inferiores a las tarifas reguladas.

4.127. La Política de Prevención del Monopolio del Sector Privado en los Grandes Puertos de 2010 sigue fomentando la competencia en la adjudicación de contratos. Si existe una empresa de explotación de terminales o muelles en un gran puerto para una carga específica, la empresa no puede presentar una oferta para que se le adjudique la terminal o el muelle siguientes para manipular la misma carga en el mismo puerto.¹¹⁶

4.4.3.2 Transporte aéreo

4.128. El Ministerio de Aviación Civil se ocupa de la formulación de las políticas y la reglamentación de la aviación civil en la India. La Dirección General de Aviación Civil (DGCA), dependiente del Ministerio, regula los servicios de transporte aéreo con destino y origen en la India, vela por el cumplimiento de la reglamentación y las normas sobre aviación civil, registra las aeronaves y expide las licencias para los pilotos, los mecánicos de a bordo y los controladores del tráfico aéreo. La Oficina de Seguridad de la Aviación Civil (BCAS), también dependiente del Ministerio, está encargada de formular las normas de seguridad. El Ministerio controla las siguientes entidades: Air India Ltd., que explota los vuelos de Air India; la Administración de Aeropuertos de la India (AAI), que gestiona y explota algunos de los aeropuertos civiles de la India y supervisa el espacio aéreo indio; y Pawan Hans Helicopters Ltd., que suministra servicios de helicópteros para los sectores del petróleo y el turismo.

4.129. La AAI administra 126 de los 454 aeropuertos de la India. Los demás aeropuertos son administrados por empresas privadas. La AAI asigna las franjas horarias en los aeropuertos que administra. Todas las líneas aéreas nacionales deben solicitar la asignación de franjas horarias a la DGCA y a las empresas que explotan los aeropuertos. Las franjas se asignan dos veces al año, sobre la base de los derechos de anterioridad o de una norma según la cual la franja que no se usa se pierde.¹¹⁷ Tras la asignación de las franjas horarias, el 50% de las franjas restantes se asignan a las nuevas líneas aéreas. No se aplican gravámenes por las franjas que están dentro o fuera del horario de máxima demanda.

4.130. La DGCA concede los permisos de explotación de los vuelos regulares y no regulares, previa obtención de un certificado de conformidad del Ministerio de Aviación Civil¹¹⁸; los permisos pueden renovarse dentro de los 60 días siguientes a la fecha de expiración.¹¹⁹ De conformidad con el Reglamento de Aviación de 1937, las compañías de transporte aéreo de pasajeros deben publicar sus tarifas para información de los clientes. Para mayor transparencia, las compañías deben notificar a la DGCA sus tarifas aéreas el primer día de cada mes, y cualquier modificación importante dentro de las 24 horas siguientes.¹²⁰

4.131. Se permite, por la vía automática, una inversión extranjera de hasta el 49% en los servicios de transporte aéreo regular y en las líneas aéreas de vuelos regulares nacionales de pasajeros y de hasta el 74% (previa autorización del Gobierno para las inversiones que excedan del 49%) en los servicios de transporte aéreo no regulares, líneas aéreas no regulares, líneas aéreas con vuelos fletados, y líneas aéreas de transporte de carga. Se permite hasta un 100% de IED por la vía automática para los proyectos de aeropuertos nuevos; y hasta el 100% para los proyectos existentes, previa aprobación del Gobierno para las inversiones que excedan del 74%, y con sujeción a los reglamentos sectoriales notificados por el Ministerio de Aviación Civil y la

¹¹⁶ Información en línea del Ministerio de Transporte Marítimo, "Policy". Consultado en: <http://shipping.nic.in/>.

¹¹⁷ En el marco de los derechos de anterioridad, las franjas horarias vuelven a concederse a las compañías aéreas que hicieron un uso considerable de ellas durante la temporada anterior. La norma según la cual si no se usa, se pierde se aplica a las fusiones. Cuando una línea aérea se fusiona con otra, toma el control de los derechos de asignación de las franjas horarias de esta última. Si las franjas no se utilizan, la línea aérea pierde sus derechos de usuario.

¹¹⁸ Para una información más detallada, véase la Circular de Transporte Aéreo de la DGCA Nº 1 de 2009, de 14 de marzo de 2009 (información en línea de la Dirección General de Aviación Civil, "Rules: Circulars: Air Transport". Consultado en: <http://www.dgca.gov.in/>).

¹¹⁹ Circular de Transporte Aéreo de la DGCA Nº 2 de 2009, de 23 de abril de 2009.

¹²⁰ Circular de Transporte Aéreo de la DGCA Nº 2 de 2010, de 19 de noviembre de 2010.

obtención de un certificado de seguridad. Los socios privados nacionales de los proyectos aeroportuarios reciben una exención fiscal total durante 10 años.¹²¹

4.132. Los proyectos de construcción relacionados con la aviación civil están sujetos a un gravamen del 1% de conformidad con la Ley del gravamen social para los trabajadores de la construcción de 1996.

4.133. Las tarifas de los servicios aeronáuticos representan entre el 70% y el 80% de los ingresos de los aeropuertos indios.¹²² Hasta 2008 la AAI explotaba los aeropuertos y regulaba las tarifas de los servicios aeronáuticos, lo cual dio lugar a un conflicto de intereses y a quejas de los usuarios por la disparidad entre las tarifas y los servicios prestados.¹²³ Con objeto de abordar estas cuestiones, se creó en 2009 la Autoridad de Regulación Económica de los Aeropuertos (AERA), un organismo independiente.¹²⁴ La AERA, cuya actividad dio comienzo en septiembre de 2009, regula los aeropuertos con un tráfico anual mínimo de 1,5 millones de pasajeros; 13 aeropuertos de la India sobrepasan este umbral y representan el 85% del tráfico de pasajeros.¹²⁵ El Gobierno central regula los aeropuertos con un tráfico anual de menos de 1,5 millones de pasajeros. La AERA también es responsable, entre otras cosas, de la fijación de las tasas de los servicios aeronáuticos, el impuesto sobre los servicios para pasajeros y las tasas de aeropuerto y usuario destinadas al desarrollo en los principales aeropuertos; y la vigilancia de la calidad y fiabilidad de los servicios aeroportuarios.¹²⁶ Las empresas encargadas de la explotación de los aeropuertos recaudan las tasas aeronáuticas y los impuestos fijados por la AERA.

4.134. En los servicios de escala, la IED puede alcanzar el 74% del capital, con sujeción a los reglamentos sectoriales notificados por el Ministerio de Aviación Civil y a un certificado de seguridad. Sin embargo, por la vía automática, la IED solo está permitida hasta el 49%. Por encima de ese porcentaje se exige la aprobación de la Junta de Promoción de las Inversiones Extranjeras. Además, los ciudadanos indios no residentes están autorizados a realizar una inversión de hasta el 100% en los servicios de escala.

4.135. Se aplica un impuesto sobre los viajes al extranjero. Su cuantía asciende a 500 rupias para los viajes internacionales y de 150 rupias, aproximadamente, para los viajes a Afganistán, Bangladesh, Buthán, Myanmar, Nepal, el Pakistán, Sri Lanka y las Maldivas; en cuanto a los viajes aéreos interiores, se aplica un impuesto del 10% de la tarifa básica a los viajes nacionales. El impuesto se aplica cuando el billete de avión se paga con moneda extranjera.

4.136. Se aplica un impuesto sobre los servicios para pasajeros a todos los billetes aéreos, con un tipo del 10% de la tarifa bruta (o 100 rupias por trayecto, si esta cuantía es inferior), en el caso de los vuelos nacionales (en cualquier clase)¹²⁷; y un tipo del 10% de la tarifa bruta (o 500 rupias por trayecto, si esta cuantía es inferior), en el caso de los vuelos internacionales en clase económica.¹²⁸ Desde julio de 2010, los pasajeros en tránsito en la India o los que embarcan o desembarcan en la región nororiental están exentos del impuesto sobre los servicios.¹²⁹ El IVA que grava el combustible para turbinas de aeronaves (ATF) varía entre el 4% y el 30% según los Estados, con un promedio del 24%. Al costo del ATF producido en la India se añaden un impuesto especial del 8% y un gravamen destinado a la enseñanza del 3% sobre el valor del impuesto especial. Las autoridades calculan que la elevada cuantía de los impuestos hace que el costo del

¹²¹ Kacker (sin fecha).

¹²² Centre for Asia Pacific Aviation (2009).

¹²³ Government of India (2007).

¹²⁴ Ley de la Autoridad de Regulación Económica de los Aeropuertos de 2008.

¹²⁵ Centre for Asia Pacific Aviation (2009).

¹²⁶ Ley de la Autoridad de Regulación Económica de los Aeropuertos de 2008.

¹²⁷ Están exentos los viajes cuyo origen o destino sean aeropuertos de los Estados de Assam, Meghalaya, Manipur, Mizoram, Tripura, Nagaland, Arunachal Pradesh, Sikkim y Bagdogra en Bengala Occidental.

¹²⁸ Se aplica un gravamen destinado a la enseñanza (2%) y un gravamen destinado a la enseñanza secundaria y superior (1%) al impuesto pagadero sobre los servicios. Para una información más detallada, véase la información en línea de la Junta Central de Impuestos Especiales y Derechos de Aduana, "Service Tax: Service Profile". Consultado en: <http://www.cbec.gov.in/cae1-english.htm>. Véase también Departamento de la Renta Nacional, D.O.F. N° 334/03/2010-TRU, de 1° de julio de 2010.

¹²⁹ Notificaciones del impuesto sobre los servicios N° 25/2010, de 22 de junio de 2010; y N° 27/2010, de 22 de junio de 2010. Las notificaciones del impuesto sobre los servicios pueden consultarse en la información en línea de la Junta Central de Impuestos Especiales y Derechos de Aduana. Consultado en: <http://cbec.gov.in/cae1-english.htm>.

ATF en la India sea entre un 40% y un 45% superior al promedio internacional. Según las autoridades, se están tomando medidas en colaboración con el Ministerio de Hacienda y los Gobiernos de los Estados para racionalizar esos impuestos.

4.137. En algunos de los principales aeropuertos de la India se aplican ocasionalmente una tasa para el desarrollo de los aeropuertos y una tasa para el desarrollo de los servicios para los usuarios, con el fin de financiar proyectos para la construcción y utilización de infraestructura nueva o mejorada (incluidos los aeropuertos de nueva planta). Actualmente, esas tasas se aplican en 13 aeropuertos principales, incluido el de Delhi. Gravan todos los vuelos de salida (internacionales y nacionales) y su cuantía varía de un aeropuerto a otro.¹³⁰

4.138. La India ha suscrito acuerdos bilaterales en materia de servicios de transporte aéreo con 109 interlocutores comerciales; en el período examinado ha firmado acuerdos con Azerbaiyán (abril de 2012), el Brasil (marzo de 2011), Indonesia (enero de 2011), Myanmar (mayo de 2012), Trinidad y Tabago (enero de 2012), los Emiratos Árabes Unidos (enero de 2014), el Viet Nam (noviembre de 2013) y Zimbabwe (junio de 2014) (cuadro A4.5). En esos acuerdos no siempre se otorgan los mismos derechos de tráfico; por ejemplo, el acuerdo bilateral sobre servicios de transporte aéreo entre la India y los Estados Unidos contiene elementos de desregulación del espacio aéreo (política de "cielos abiertos"). La organización de vuelos chárter cuyo origen o destino sean aeropuertos de la India está liberalizada en el caso de los paquetes turísticos "todo incluido".¹³¹

4.139. La India es parte en el Convenio y el Protocolo de Ciudad del Cabo de 2001 de la OACI y en el Convenio de Montreal de 1999.¹³²

4.4.3.3 Transporte por carretera y transporte ferroviario

4.140. El Ministerio de Transporte por Carretera y Autopistas (MRTH) es el organismo al que se ha encomendado la labor de formular y aplicar las políticas de transporte por carretera y de velar por la construcción y mantenimiento de las autopistas nacionales. La construcción del resto de las carreteras es competencia de las autoridades estatales o locales.¹³³ La aplicación de las siete fases del Programa Nacional de Desarrollo de la Red Viaria (NHDP), iniciado en 1998, es competencia de la Administración Nacional de Autopistas de la India (NHAI). En el marco del programa se renovarán o construirán 55.000 km de autopistas nacionales, aproximadamente, con un costo total estimado de 60.000 millones de dólares EE.UU.¹³⁴ Uno de los principales objetivos del programa es mejorar el acceso a los grandes puertos de la India, facilitando de esa forma el tráfico de mercancías. El programa, que debía finalizar en 2015, ha sufrido retrasos, causados, según se ha comunicado, por distintos factores como las dificultades en la adquisición de tierras y el deficiente desempeño de los contratistas.¹³⁵ La India también está aplicando el Programa Nacional de Mejora de la Interconexión de las Autopistas, con la finalidad de mejorar el conjunto de la red nacional de autopistas, de manera que todas ellas tengan al menos dos carriles por sentido antes de diciembre de 2014. Se permite hasta el 100% de inversión extranjera directa, por la vía automática, en la construcción y mantenimiento de carreteras.

4.141. Indian Railways, empresa de propiedad íntegramente estatal dependiente del Ministerio de Ferrocarriles, administra y explota la red ferroviaria de la India. Aunque la explotación de los ferrocarriles sigue estando reservada al sector público, se alienta la participación de empresas extranjeras y del sector privado nacional en actividades secundarias, como la propiedad y el arrendamiento de vagones y los proyectos de infraestructura.¹³⁶ Sin embargo, los precios del

¹³⁰ *Business Line*, "User development fee in Hyderabad airport hiked", de 29 de septiembre de 2010; e información en línea de British Airways, "British Airways in India". Consultado en:

http://www.britishairways.com/travel/lcinfo/public/en_in#4.

¹³¹ En los paquetes turísticos "todo incluido" se cobra un precio global que comprende los vuelos (ida y regreso), el alojamiento hotelero y otros servicios en tierra convenidos.

¹³² El Convenio de Montreal está incorporado en la Ley de Transporte Aéreo (Modificación) de 2009 (Ministerio de Aviación Civil, 2009).

¹³³ Información en línea del Ministerio de Transporte por Carretera y Autopistas, "Roads and highways: an overview". Consultado en:

http://www.morth.nic.in/writereaddata/sublinkimages/overview_NH3244795788.htm.

¹³⁴ National Highways Authority of India (2010).

¹³⁵ Ministry of Road Transport and Highways (2009).

¹³⁶ Energy and Resources Institute (2009).

transporte de pasajeros son objeto de una subvención cruzada aumentando los precios del transporte de mercancías, lo que hace que este no sea competitivo en comparación con el transporte por carretera. La participación de los ferrocarriles en el transporte de mercancías viene disminuyendo desde hace muchos años. Entre el 30% y 35% de la carga se transporta por ferrocarril.

4.142. Los servicios transfronterizos de transporte ferroviario entre la India y sus países vecinos (Bangladesh, el Nepal y el Pakistán) se regulan por medio de acuerdos de trabajo bilaterales o acuerdos de servicios ferroviarios suscritos con esos países. La Administración de Aduanas publica reglamentos relativos al transporte de mercancías.

4.143. Se permite la inversión extranjera directa en el transporte ferroviario. Aunque las actividades de transporte ferroviario se reservan al sector público, la notificación del Gobierno de 22 de agosto de 2014 permite la IED en las actividades de construcción, mantenimiento y explotación en los siguientes casos: i) proyectos de corredores suburbanos que se lleven a cabo mediante asociaciones entre los sectores público y privado; ii) proyectos de trenes de alta velocidad; iii) líneas destinadas al transporte de mercancías; iv) instalaciones de fabricación y mantenimiento del material rodante, comprendidos los trenes, locomotoras y vagones; v) electrificación de la red ferroviaria; vi) sistemas de señalización; vii) terminales de carga; viii) terminales de pasajeros; ix) infraestructura de líneas ferroviarias o vías muertas de los polígonos industriales, incluidas las líneas ferroviarias electrificadas y la conexión con las líneas ferroviarias principales; y x) sistemas de transporte colectivo rápido. En noviembre de 2014, el Ministerio de Ferrocarriles publicó unas directrices sectoriales en materia de inversión directa nacional y extranjera en el sector ferroviario que constituyen el marco reglamentario a este respecto.

4.144. El 1º de julio de 2012 entró en vigor un nuevo régimen impositivo para el transporte ferroviario. El tipo del impuesto sobre los servicios es del 12,36%; además, se aplica un gravamen destinado a la enseñanza (2%) y un gravamen destinado a la enseñanza secundaria y superior (1%) a las tarifas ferroviarias. Está prevista una reducción del 70% en el caso del transporte de mercancías imponibles. Algunas mercancías (por ejemplo, los productos agrícolas, los alimentos, los abonos químicos y las tortas oleaginosas) están exentas del impuesto sobre los servicios. Las autoridades afirmaron que ha caído en desuso la práctica de cobrar derechos de terminal por el tráfico de mercancías que se manipulan en almacenes o terminales de propiedad de la compañía ferroviaria. En temporada alta se aplica un recargo del 15% a todas las mercancías, salvo los contenedores y los automóviles. Se aplica un recargo del 5% destinado al desarrollo de la infraestructura a todas las tarifas ordinarias, para todos los tipos de tráfico. Se aplica un recargo del 20% por congestión a todo el tráfico con destino al Bangladesh y el Pakistán.

4.4.4 Servicios profesionales

4.145. El marco reglamentario de la prestación de servicios profesionales en la India se ha mantenido en gran medida inalterado en el último decenio. El sector de los servicios jurídicos se rige por la Ley de la Abogacía de 1961 y las normas relativas al Colegio de Abogados de la India de 1975.¹³⁷ El sector es administrado por el Ministerio de Justicia. El Colegio de Abogados de la India (BCI) (órgano regulador supremo) y los colegios de abogados de los Estados regulan la actividad de los profesionales del sector jurídico. Los colegios de abogados establecen las normas relativas a los títulos de aptitud, convalidan los títulos obtenidos en el extranjero y establecen las normas de conducta y la etiqueta profesional. Asimismo, admiten a los abogados como colegiados, requisito para que puedan comparecer ante los tribunales. No está permitida la inversión extranjera directa en el sector de los servicios jurídicos. Los despachos de abogados extranjeros no pueden abrir oficinas en la India ni prestar asesoramiento jurídico. Solo pueden suministrar servicios jurídicos las personas físicas que sean ciudadanos indios y que estén colegiadas en el Estado en que se preste el servicio. El proveedor de servicios puede ser una empresa individual o una sociedad colectiva integrada por personas que tengan una cualificación similar para ejercer el derecho. Para poder colegiarse, el candidato tiene que ser ciudadano de la India o de un país que permita ejercer a los nacionales indios sobre la base de la reciprocidad; tener un título en derecho de una institución o universidad reconocida por el BCI; y haber cumplido 21 años de edad.

¹³⁷ Ley de la Abogacía de 1961. Consultada en: <http://barcouncilofindia.nic.in/disk1/196125.pdf>.

4.146. Los servicios de contabilidad prestados por censores jurados de cuentas en la India se rigen por la Ley de censores jurados de cuentas de 1949 y el Reglamento relativo a los censores jurados de cuentas de 1988. Entre los cambios introducidos en los últimos años en el marco de reglamentación de los servicios de contabilidad se incluyen los derivados de la adopción de la Ley de Sociedades de 2013. El Instituto de Censores Jurados de Cuentas de la India (ICAI) está facultado para regular los servicios de contabilidad. El ICAI ha suscrito memorandos de entendimiento o acuerdos de reconocimiento mutuo con organismos de contabilidad extranjeros de los siguientes asociados comerciales: Australia, el Canadá, Irlanda, Nueva Zelandia y el Reino Unido.

4.147. De conformidad con la Ley, los censores jurados de cuentas pueden ejercer individualmente o formando una sociedad colectiva con otros censores jurados de cuentas en ejercicio, o con los profesionales reconocidos que se determine. Ninguna sociedad anónima, constituida en la India o en otro lugar, puede ejercer como censor jurado de cuentas.¹³⁸ Los censores jurados de cuentas pueden ejercer la profesión a título personal o como miembro de una sociedad unipersonal, sociedad colectiva o sociedad comanditaria simple. Solo las personas que cumplan los requisitos establecidos por la Ley pueden inscribirse en el Instituto; solo los miembros del ICAI pueden ejercer como censores jurados de cuentas, tras obtener un certificado profesional de conformidad con la Ley. La Ley permite el reconocimiento de los títulos de aptitud extranjeros en virtud de acuerdos de reconocimiento mutuo.

4.148. Entre las modificaciones introducidas recientemente en la reglamentación del sector de la contabilidad figuran las que se derivaban de la adopción de la Ley de Sociedades de 2013, que prevé, entre otras, las siguientes medidas: i) se endurecen las normas de inhabilitación de los auditores¹³⁹; ii) se prohíbe a los auditores prestar determinados servicios distintos de la auditoría; iii) se impone la obligación de realizar auditorías internas a determinadas grandes empresas; iv) se establece una imputación de una grave responsabilidad civil y penal al auditor que incumpla sus obligaciones; v) se impone al auditor la obligación de denunciar ante el Gobierno la existencia de fraude en una empresa cuando, en el ejercicio de sus funciones tenga razones para creer que directivos o empleados de la empresa están cometiendo o han cometido un delito que implique un fraude contra la empresa; vi) se establece un mecanismo de denuncia; y vii) se prevé la posibilidad de que los accionistas minoritarios entablen una acción colectiva para reclamar al juez una reparación adecuada, por ejemplo en el caso de que figuren datos inexactos o engañosos en el informe de auditoría, o en el caso de cualquier acto fraudulento, ilegal o injusto de un auditor o una empresa de auditoría. El 1º de abril de 2014 se estableció la rotación obligatoria de los auditores para determinados tipos de empresas. Las empresas de una categoría determinada aplicarán las Normas de Contabilidad de la India (Ind-As) de forma voluntaria a partir del 1º de abril de 2015 y de forma obligatoria a partir del 1º de abril de 2016.

4.4.5 Turismo

4.149. Se calcula que en 2012-2013 la contribución, directa e indirecta, del turismo al PIB y el empleo fue del 6,9% y el 12,4%, respectivamente. En 2013 se registraron 7 millones de llegadas de turistas a la India, cifra que constituye un aumento respecto de 2012 (6,58 millones). En 2013, las llegadas de turistas extranjeros a la India aumentaron un 5,9% respecto de 2012 y el número de visitas de turistas nacionales fue de 1.145 millones, el 9,6% más que en 2012. Según la Organización Mundial del Turismo de las Naciones Unidas, los ingresos del sector turístico ascendieron a 18.400 millones de dólares EE.UU. en 2013.

4.150. No existe una legislación específica que regule el sector del turismo y las actividades conexas. Se permite la presencia extranjera en las agencias de viajes, los operadores turísticos y las empresas de transporte de turistas. El 10 de febrero de 2001, el Gobierno publicó el Plan de Acción Estratégico del Ministerio de Turismo¹⁴⁰, y el 21 de agosto de 2014 las Directrices revisadas

¹³⁸ De conformidad con el artículo 25 de la Ley de Censores Jurados de Cuentas, las sociedades comanditarias simples que tengan como socio una sociedad anónima son sociedades anónimas.

¹³⁹ Los auditores no deben tener vinculación con los directivos de la empresa ni estar relacionados con empresas del grupo.

¹⁴⁰ Información en línea de Incredible India. Consultada en: <http://www.incredibleindia.org/images/docs/trade-pdf/important-documents/other-important-documents/Strategic%20Action%20Plan.pdf>.

para el fomento de los productos turísticos especializados basados en el bienestar y los cuidados médicos.¹⁴¹

4.151. El Ministerio de Turismo es responsable del desarrollo y la promoción del turismo. La orientación básica de la política para el sector turístico se establece en la Política Nacional de Turismo, adoptada en 2002, que persigue convertir el turismo en un importante motor de crecimiento económico. Los principales objetivos de la política son aumentar la competitividad de la India en el mercado turístico mundial; mejorar, ampliar y comercializar eficazmente los productos turísticos; y establecer una infraestructura turística de categoría mundial. El Ministerio también expide licencias voluntarias para las agencias de viajes, los operadores turísticos y las empresas de transporte de turistas; para obtener la licencia, los solicitantes deben cumplir los criterios establecidos por el Ministerio. En diciembre de 2014 había 671 operadores turísticos y 404 agencias de viajes con licencia oficial. Además, el Ministerio de Turismo, en cooperación con el Programa de las Naciones Unidas para el Medio Ambiente y la Organización Mundial del Turismo, ha elaborado y publicado 37 normas de calidad que deben aplicar los operadores turísticos para el desarrollo del turismo en la India. Siguen existiendo diversos programas para apoyar el desarrollo de las industrias turísticas (cuadro 4.9).

4.152. El 27 de noviembre de 2014, el Gobierno introdujo el visado de llegada para los nacionales extranjeros de 43 países.

4.153. Se aplican un impuesto sobre los servicios (el 12,36%), un gravamen destinado a la enseñanza (el 2%) y un gravamen destinado a la enseñanza secundaria y la enseñanza superior (el 1%) a las agencias de viajes, los operadores turísticos y las empresas de transporte de turistas.

4.154. La India ha suscrito 51 acuerdos bilaterales sobre cooperación en materia de turismo.¹⁴²

Cuadro 4.9 Algunos programas de apoyo al turismo, 2014

(En millones de rupias)

Objetivo	Asistencia
Promover nuevos productos turísticos de categoría mundial	El Ministerio de Turismo sufraga el 100% del costo del proyecto o un máximo de 250 millones de rupias para promover destinos y 500 millones de rupias para promover circuitos
Desarrollar el turismo rural ^a	5 millones de rupias como máximo
Proyectos de gran escala con impacto en el turismo ^b	Subvención para preparar el informe detallado del proyecto, hasta el 50% del costo real, limitada a un máximo de 2,5 millones de rupias por proyecto; la cuantía de la subvención para los proyectos de asociación entre los sectores privado y público se determina mediante un procedimiento de licitación pública convocada por los Gobiernos estatales o administraciones de los Territorios de la Unión de que se trate; la subvención se limita a un máximo de 500 millones de rupias, con sujeción a un máximo del 25% del costo total del proyecto o el 50% de la aportación de capital de los promotores, si esta fuera más baja
Promover asociaciones público-privadas en el desarrollo de infraestructuras para abordar la falta de infraestructura física en diferentes sectores, que obstaculiza el desarrollo económico	El apoyo del Gobierno se limita a un máximo del 20% del costo total del proyecto; la institución habilitada puede autorizar 1.000 millones de rupias para cada proyecto, con sujeción a los límites presupuestarios máximos indicados por el Ministerio de Hacienda; el comité habilitado puede autorizar propuestas de hasta 2.000 millones de rupias; y el comité habilitado puede autorizar cantidades superiores a 2.000 millones de rupias con la aprobación del Ministro de Hacienda
Potencial no explotado de turismo nacional	Los proveedores de servicios de turismo aprobados recibirían asistencia financiera por valor de hasta 30.000 rupias por viaje para cubrir gastos de viaje (pasajes aéreos únicamente). Los viajes deben hacerse con Air India o una compañía asociada
Crear una infraestructura institucional que pueda fomentar y facilitar la educación y la formación profesional específicas para el turismo, los viajes	La asistencia oscila, según el proyecto, entre 5 millones de rupias (obras civiles menores en universidades y otros colegios e institutos politécnicos) y 20 millones de rupias (gastos en obras civiles, equipo, muebles y accesorios en institutos de formación industrial)

¹⁴¹ Información en línea de Incredible India. Consultada en: <http://www.incredibleindia.org/images/docs/trade-pdf/guidelines/revised-guidelines-for-W-&-M.pdf>.

¹⁴² Once de ellos ya han expirado.

Objetivo	Asistencia
<p>y la industria hotelera</p> <p>Utilizar los servicios profesionales prestados por consultores o agencias para encuestas, estudios, planes y estudios de mercado relacionados con el turismo con el fin de facilitar datos, información, informes y contribuciones pertinentes al Ministerio de Turismo para la formulación de políticas y la planificación; y estudios de viabilidad e informes detallados de proyectos para proyectos turísticos específicos</p>	<p>Asistencia máxima de 1 millón de rupias para la preparación de estudios de viabilidad e informes detallados de proyectos en el marco del Programa de promoción de productos/infraestructura para destinos y circuitos turísticos</p>

- a En el marco del Programa se pueden llevar a cabo las siguientes actividades: mejora del entorno de las aldeas y las carreteras de acceso; alumbrado en las aldeas; mejora de la gestión de residuos sólidos y alcantarillado; contratación de equipo directamente relacionado con el turismo (por ejemplo, deportes acuáticos, deportes de aventura, y medios de transporte ecológicos para los desplazamientos dentro de la zona turística); restauración de monumentos; centros de recepción; y alojamiento para turistas.
- b Pueden recibir asistencia proyectos relacionados con los trenes turísticos, buques de crucero, terminales de cruceros, centros de convenciones, campos de golf para uso de turistas nacionales y extranjeros, centros de salud y rejuvenecimiento y conexión de la última milla a los destinos turísticos (turismo de crucero y aéreo, incluido el turismo en helicóptero).

Fuente: Secretaría de la OMC, sobre la base de información facilitada por las autoridades de la India.

FUENTES

Agencia Internacional de la Energía (2012), *Understanding Energy Challenges in India: Policies, Players and Issues*. Consultado en: http://www.iea.org/publications/freepublications/publication/india_study_final_web.pdf.

British Airways (2010) Business Line, "User development fee in Hyderabad airport hiked", 29 de septiembre; e información en línea de British Airways, "British Airways in India". Consultada en: http://www.britishairways.com/travel/lcinfo/public/en_in#4.

Central Board of Excise & Customs, "Customs Manual on Self-assessment 2011". Consultado en: http://www.cbec.gov.in/deptt_offcr/cs-self-assesmt2011-manual.pdf.

Centre for Asia Pacific Aviation (2009), *A Vital Role for the Airports Economic Regulatory Authority*, abril de 2009. Consultado en: <http://www.capaindia.com/PDFs/AERA%20April%2009.pdf>.

Comisión Europea (2003), "¿Por qué son importantes para nosotros las indicaciones geográficas?", Comunicado de prensa, Memo/03/160, julio de 2003, Bruselas. Consultado en: http://europa.eu/rapid/press-release_MEMO-03-160_es.htm.

Corporación Financiera Internacional y Banco Mundial (2014), *Doing Business India*, agosto de 2014. Consultado en: <http://www.doingbusiness.org/data/exploreeconomies/india>.

Deloitte (2014), Informe *Economic Contribution of the Indian Motion Picture and Television Industry*, marzo de 2014. Consultado en: <http://www2.deloitte.com/content/dam/Deloitte/in/Documents/technology-media-telecommunications/in-tmt-economic-contribution-of-motion-picture-and-television-industry-noexp.pdf>.

Department of Chemicals and Petrochemicals (2007), Informe *Steps to be taken by Government of India in the Context of Data Protection Provisions of Article 39.3 of TRIPS Agreement*, Satwant Reddy y Gurdial Singh Sandhu, 31 de mayo de 2007. Consultado en: <http://chemicals.nic.in/DPBooklet.pdf>.

Department of Commerce (2010), *Foreign Trade Policy* 27 de agosto de 2009 - 31 de marzo 2014, con efecto a partir del 5 de junio de 2012. Consultado en: <http://dgft.gov.in/>.

Department of Commerce (2012), "Handbook of Procedures (Vol. I)", 27 de agosto de 2009 - 31 de marzo de 2014, con efecto a partir del 5 de junio de 2012. Consultado en: <http://dgft.gov.in>.

Department of Commerce (2014), *Annual Report 2012-13*, 16 de septiembre. Consultado en: http://commerce.nic.in/publications/annualreport_overview-2012-13.asp.

Department of Commerce (2015), *Foreign Trade Policy 2015-2020*, con efecto a partir del 1º de abril de 2015. Consultado en: <http://dgft.gov.in/exim/2000/ftp2015-20E.pdf>.

Department of Food and Public Distribution (2013), Directorate of Sugar, *Report of the Committee on the Regulation of Sugar Sector in India: the Way Forward*, K. Bhawan, julio. Consultado en: dfpd.nic.in/fcamin/dirsugar/RangarajanCommitteeReport.pdf.

Department of Food and Public Distribution (sin fecha), "Targeted Public Distribution System". Consultado en: <http://dfpd.nic.in/?q=node/101> el 12 de febrero de 2015.

Department of Industrial Policy and Promotion (2009a), *Handbook of Industrial Policy and Statistics 2007-2008*. Consultado en: http://eaindstry.nic.in/2009_handout.htm.

Department of Industrial Policy and Promotion (2009b). "Revised Draft Manual for Trademarks and Procedures". Consultado en: http://ipindia.nic.in/tmr_new/TMR_Manual/DraftManual_TMR_23January2009.pdf.

Department of Industrial Policy and Promotion (2011), "National Manufacturing Policy", *Nota de prensa N° 2 (serie de 2011)*, noviembre de 2011. Consultado en: http://commerce.nic.in/ann/National_Manufacturing_Policy2011.pdf?id=10.

Department of Industrial Policy and Promotion (2014a), *Annual Report 2013-14*, página 11, agosto de 2014. Consultado en: http://dipp.nic.in/English/Publications/Annual_Reports/AnnualReport_Eng_2013-14.pdf.

Department of Industrial Policy and Promotion (2014b), *Nota de prensa N° 9 (serie de 2014)* "Streamlining the Procedure for Grant on Industrial Licences", octubre de 2014. Consultado en: http://dipp.nic.in/English/acts_rules/Press_Notes/pn9_2014.pdf.

Department of Industrial Policy and Promotion (2014c), "National IPR Policy, first draft", 19 de diciembre de 2014, Nueva Delhi. El texto completo puede consultarse en: http://dipp.nic.in/English/Schemes/Intellectual_Property_Rights/IPR_Policy_24December2014.pdf.

Department of Industrial Policy and Promotion (sin fecha), Portal of Investor Guidelines, Frequently Asked Questions by Applicants for Grant of Industrial License. Consultado en: http://dipp.nic.in/English/Investor/Investers_Gudlines/FAQ_GrantIndustrialLicence.pdf.

Department of Telecommunications (2010), *Annual Report 2009-2010*. Consultado en: <http://www.dot.gov.in/annualreport/2010/final.pdf>.

Department of Telecommunications (2013a), "Review of the Policy on Foreign Direct Investment (FDI)-Caps and routes in various sectors". Consultado en: http://www.dot.gov.in/sites/default/files/pn6_2013.pdf.

Department of Telecommunications (2014), *Annual Report 2013-14*. Consultado en: http://www.dot.gov.in/sites/default/files/AR_2013-14_English_%282%29_1.pdf.

Energy and Resources Institute (2009), *Competition issues in regulated industries: case of Indian transport sector: railways and ports*, Informe final preparado para la Comisión de Competencia de la India, marzo de 2009. Consultado en: http://www.cci.gov.in/images/media/completed/transport_20090723115524.pdf.

Food Corporation of India (2015), *Reorienting the Role and Restructuring of the Food Corporation of India*, Informe elaborado para el Comité de Alto Nivel. Consultado en: http://fciweb.nic.in/app/webroot/upload/News/Report%20of%20the%20High%20Level%20Committee%20on%20Reorienting%20the%20Role%20and%20Restructuring%20of%20FCI_English_1.pdf.

Government of India (2007), Press Information Bureau, Comunicado de prensa, "AERA Bill introduced in Parliament today", 5 de septiembre de 2007. Consultado en: <http://pib.nic.in/newsite/erelease.aspx?relid=30860>.

FMI (2014), *India 2014 Article IV Consultation: Staff Report*, Country Report No. 14/57, febrero de 2014. Consultado en: <https://www.imf.org/external/pubs/ft/scr/2014/cr1457.pdf>.

Insurance Regulatory and Development Authority (2014), *Annual Report 2012-2013*. Consultado en: https://www.irda.gov.in/ADMINCMS/cms/frmGeneral_NoYearList.aspx?DF=AR&mid=11.1.

International Chamber of Commerce (2013), *Counterfeiting, Piracy and Smuggling in India - Effects and Possible Solutions*, Informe elaborado por la Federación de las Cámaras de Comercio e Industria de la India (FICCI); el Comité de lucha contra las actividades de contrabando y falsificación que destruyen la economía (CASCADE), y la Acción Comercial para Detener la Falsificación y la Piratería (BASCAP) de la CCI, septiembre de 2013. Consultado en: http://www.iccwbo.org/Advocacy-Codes-and-Rules/BASCAP/International-engagement-and-Advocacy/Country-Initiatives/Counterfeiting_Piracy-and-Smuggling-in-India-Effects-and-Potential-Solutions/.

Kacker, M. (sin fecha), *Competition and Regulatory Deficit in Civil Aviation Sector in India*, CUTS Institute for Regulation and Competition (CIRC). Consultado en: <http://www.oecd.org/dataoecd/8/56/44934012.pdf>.

KPM Basheer (2014), "Publishing Industry Booming in India", *The Hindu*, BusinessLine Portal, 6 de julio de 2014. Consultado en: <http://www.thehindubusinessline.com/news/states/publishing-industry-booming-in-india/article6182874.ece>.

Ministry of Agriculture (2012), Protection of Plant Varieties and Farmers' Rights Authority, *Annual Report 2012-13*, Executive Summary. Consultado en: http://www.plantauthority.gov.in/pdf/E_Annual%20report%2012-13.pdf.

Ministry of Corporate Affairs (2014), "National Competition Policy", Unstarred Question No. 1893, Rajya Sabha, 10 de febrero de 2014. Consultado en: http://www.mca.gov.in/Ministry/pdf/Rajya_sabha_ques_W_2013_1893.pdf.

Ministry of Finance (2014), *Economic Survey 2013-14*. Consultado en: <http://indiabudget.nic.in/es2013-14/echap-11.pdf>.

Ministry of Finance (2015), *Budget Speech*, Anexo de la Parte B. Consultado en: <http://indiabudget.nic.in/ub2015-16/bs/bs.pdf>.

Ministry of Law and Justice, (2013), *The National Food Security Act, 2013, No. 20 of 2013*. Consultado en: <http://indiacode.nic.in/acts-in-pdf/202013.pdf>.

Ministry of Micro, Small and Medium Enterprises (2012), *Annual Report 2012-13*, Nueva Delhi. Consultado en: <http://msme.gov.in/ANNUALREPORT-MSME-2012-13P.pdf>.

Ministry of Petroleum and Natural Gas (2014), "Indian Petroleum and Natural Gas Statistics". Consultado en: <http://petroleum.nic.in/docs/pngstat.pdf>.

Ministry of Road Transport and Highways (2009), *Annual Report 2008-2009*. Consultado en: http://www.morth.nic.in/writereaddata/sublink2images/AnnauReport200809_Eng6969980905.pdf.

..

Ministry of Shipping (sin fecha), *National Maritime Development Programme*. Consultado en: <http://shipping.nic.in/writereaddata/linkimages/NMDP9290454966.doc>.

National Highways Authority of India (2010), *Guidelines for Investment in Road Sector*, 22 de julio de 2010. Consultado en: <http://www.nhai.org/doc/22July10/nhai.pdf>.

OCDE (2014), *OECD Economic Surveys*, India. Consultado en: <http://www.oecd.org/eco/surveys/economic-survey-india.htm>.

Planning Commission of India (2005), "Performance Evaluation of Targeted Public Distribution System", Programme Evaluation Organization, marzo de 2005. Consultado en: http://planningcommission.nic.in/reports/peoreport/peo/peo_tpds.pdf.

Planning Commission (2008), *Eleventh Five Year Plan 2007-12*. Consultado en: <http://www.planningcommission.gov.in/plans/planrel/fiveyr/welcome.html>.

Planning Commission of India (2012), 12th Five-Year Plan, *Overview*. Consultado en: <http://planningcommission.gov.in/plans/planrel/fiveyr/welcome.html>.

Sampat, Bhaven and Amin T. (2013): "How do public health safeguards in Indian patent law affect pharmaceutical patenting in practice?", *Journal of Health Politics Policy and Law*, agosto de 2013. Resumen consultado en: <http://jhpl.dukejournals.org/content/38/4/735.abstract?sid=05351910-5097-4d0a-8a71-a208bc9d17e0>.

Sampat, Bhaven y Shadlen Ken (2014): "TRIPS Implementation and Secondary Patent in Brazil and India". Resumen consultado en: <http://spicyip.com/2014/11/nlu-delhi-colloquium-on-selected-ip-issues-iii.html>.

Securities and Exchange Board of India (2014), *Board Meeting*, Comunicado de prensa PR Nº 12/2014. Consultado en: http://www.sebi.gov.in/cms/sebi_data/pdffiles/27383_t.pdf.

Reserve Bank of India (2014a), "Fighting Inflation", Discurso inaugural del Dr. Raghuram Rajan, Gobernador del Banco de la Reserva de la India en la Conferencia Anual FIMMDA-PDAI 2014, 26 de febrero de 2014, Mumbai. Consultado en: <http://rbidocs.rbi.org.in/rdocs/Speeches/PDFs/SPFING26022014FL.pdf>.

Reserve Bank of India (2014b), *Annual Report 2013-14*. Consultado en: http://rbidocs.rbi.org.in/rdocs/AnnualReport/PDFs/RBIARE210814_FULL.pdf.

Reserve Bank of India (2015), "Sixth Bi-Monthly Monetary Policy Statement", 10 de febrero de 2015. Consultado en: http://rbi.org.in/Scripts/BS_ViewBulletin.aspx?Id=15387.

Secretaría de la Convención Internacional de Protección Fitosanitaria (2005), *Normas internacionales para medidas fitosanitarias: Directrices para la inspección*, Nº 23, FAO. Consultado en: https://www.ippc.int/static/media/files/publications/es/1146659420527_NIMF23.pdf.

Secretaría de la Convención Internacional de Protección Fitosanitaria (2008), *Normas internacionales para medidas fitosanitarias: Metodologías para el muestreo de envíos*, Nº 31, FAO. Consultado en: https://www.ippc.int/static/media/files/publications/es/1229532904121_NIMF31_2008_S.pdf.

OMC (2007), *Examen de políticas comerciales: India*, Ginebra.

OMC (2011), *Examen de políticas comerciales: India*, Ginebra

5 APÉNDICE - CUADROS

Cuadro A1.1 Exportaciones de mercancías por secciones y capítulos principales del SA, 2010-2014

Sección del SA	Capítulo/partida del SA	2010-2011	2011-2012	2012-2013	2013-2014
Total (miles de millones de \$EE.UU.)		251,1	306,0	300,4	314,4
(% del total)					
01	Animales vivos y productos del reino animal	1,9	2,2	2,4	3,2
02	Productos del reino vegetal	3,9	5,8	7,1	6,6
	10 Cereales	1,3	2,0	3,2	3,4
	1006 Arroz	1,0	1,6	2,1	2,5
03	Grasas y aceites	0,3	0,4	0,3	0,3
04	Productos de las industrias alimentarias; bebidas y tabaco	2,4	2,3	2,6	2,4
05	Productos minerales	19,6	21,1	22,1	21,9
	27 Combustibles y aceites minerales y sus productos	17,0	18,8	20,7	20,6
	2710 Aceites de petróleo, excepto los aceites crudos	16,4	18,1	20,1	19,9
06	Productos químicos y sus manufacturas	9,2	9,4	10,3	10,4
	29 Productos químicos orgánicos	3,6	3,8	4,0	3,8
	30 Productos farmacéuticos	2,7	2,8	3,3	3,5
	3004 Ciertos medicamentos para la venta al por menor	2,2	2,4	2,9	3,1
07	Plástico y caucho	2,3	2,6	2,6	2,6
08	Pieles y cueros; peletería	1,0	1,0	1,1	1,2
09	Madera, corcho, espartería	0,1	0,1	0,1	0,1
10	Pasta de madera; papel y cartón	0,4	0,4	0,4	0,4
11	Textiles y sus manufacturas	11,5	11,2	11,1	11,9
	52 Algodón	2,8	2,9	3,0	3,2
	62 Prendas de vestir, excepto las de punto	2,7	2,6	2,5	2,7
	61 Prendas de vestir, de punto	2,0	1,9	1,8	2,1
12	Calzado, sombreros, etc.	0,8	0,8	0,8	0,9
13	Manufacturas de piedra, yeso fraguable, cemento	0,7	0,6	0,7	0,8
14	Piedras y metales preciosos, perlas	17,4	15,5	14,6	13,3
	7102 Diamantes, sin montar ni engarzar	11,7	9,2	7,7	8,3
	7113 Artículos de joyería, de metal precioso	3,5	4,6	4,6	3,4
15	Metales comunes y sus manufacturas	8,5	7,3	7,4	7,4
	72 Fundición, hierro y acero	2,8	2,7	2,7	2,9
	73 Manufacturas de fundición, hierro o acero	2,7	2,3	2,5	2,2
16	Máquinas, material eléctrico	7,6	7,3	7,5	7,1
	84 Máquinas, aparatos y artefactos mecánicos	3,6	3,5	3,8	3,8
	85 Máquinas y aparatos eléctricos	4,0	3,8	3,6	3,3
17	Material de transporte	6,4	7,0	6,1	6,8
	87 Vehículos automóviles y sus partes	3,7	3,6	4,1	4,1
18	Instrumentos de precisión	0,6	0,7	0,7	0,7
19	Armas y municiones	0,0	0,0	0,0	0,0
20	Mercancías y productos diversos	0,5	0,5	0,5	0,6
21	Objetos de arte o colección y antigüedades	0,1	0,1	0,1	0,1
Sin clasificar		4,7	3,9	1,5	1,2

Fuente: Cálculos de la OMC basados en la información en línea del Departamento de Comercio, "Export Import Data Bank".

Cuadro A1.2 Importaciones de mercancías por secciones y capítulos principales del SA, 2010-2014

Sección del SA	Capítulo/partida del SA	2010-2011	2011-2012	2012-2013	2013-2014
Total (miles de millones de \$EE.UU.)		369,8	489,3	490,7	450,2
		(% del total)			
01	Animales vivos y productos del reino animal	0,1	0,1	0,0	0,0
02	Productos del reino vegetal	1,0	1,0	1,2	1,2
03	Grasas y aceites	1,8	2,0	2,3	2,1
04	Productos de las industrias alimentarias; bebidas y tabaco	0,4	0,2	0,4	0,4
05	Productos minerales	33,3	37,4	39,1	42,3
27	Combustibles y aceites minerales y sus productos	31,4	35,3	37,0	40,3
2709	Aceites crudos de petróleo	25,1	27,4	29,4	31,9
2701	Hullas; combustibles sólidos obtenidos de la hulla	2,5	3,4	3,3	3,4
06	Productos químicos y sus manufacturas	7,9	7,8	7,6	8,0
29	Productos químicos orgánicos	3,4	3,0	3,2	3,8
07	Plástico y caucho	2,8	2,5	2,7	3,0
08	Pieles y cueros; peletería	0,2	0,2	0,2	0,2
09	Madera, corcho, espartería	0,5	0,5	0,6	0,6
10	Pasta de madera; papel y cartón	1,0	0,9	0,9	1,0
11	Textiles y sus manufacturas	1,1	1,1	1,1	1,2
12	Calzado, sombreros, etc.	0,1	0,1	0,1	0,1
13	Manufacturas de piedra, yeso fraguable, cemento	0,4	0,4	0,4	0,4
14	Piedras y metales preciosos, perlas	20,8	18,6	17,1	13,0
7108	Oro en bruto o semilabrado	11,0	11,5	11,0	6,4
7102	Diamantes, sin montar ni engarzar	9,1	5,7	4,4	5,0
15	Metales comunes y sus manufacturas	5,9	5,6	5,6	5,0
72	Fundición, hierro y acero	3,0	2,8	2,8	2,0
16	Máquinas, material eléctrico	15,2	14,4	13,3	13,3
84	Máquinas, aparatos y artefactos mecánicos	7,8	7,7	7,2	6,8
85	Máquinas y aparatos eléctricos	7,4	6,7	6,1	6,5
17	Material de transporte	3,1	2,8	3,5	3,5
18	Instrumentos de precisión	1,5	1,4	1,5	1,6
19	Armas y municiones	0,0	0,0	0,0	0,0
20	Mercancías y productos diversos	0,4	0,4	0,4	0,4
21	Objetos de arte o colección y antigüedades	0,0	0,0	0,0	0,0
Sin clasificar		2,4	2,6	2,3	2,8

Fuente: Cálculos de la OMC basados en la información en línea del Departamento de Comercio, "Export Import Data Bank".

Cuadro A1.3 Exportaciones de mercancías por destino, 2010-2014

	2010-2011	2011-2012	2012-2013	2013-2014
Total de exportaciones (miles de millones de \$EE.UU.)	251,1	306,0	300,4	314,4
	(% del total)			
América	14,7	16,5	17,8	17,3
Estados Unidos	10,1	11,4	12,1	12,5
Otros países de América	4,6	5,1	5,7	4,8
Brasil	1,6	1,9	2,0	1,8
Europa	19,9	19,0	18,6	18,6
UE (28)	18,4	17,3	16,8	16,5
Reino Unido	2,9	2,8	2,9	3,1
Países Bajos	3,1	3,0	3,5	2,5
Alemania	2,7	2,6	2,4	2,4
Bélgica	2,3	2,3	1,8	2,0
Italia	1,8	1,6	1,5	1,7
Francia	2,1	1,5	1,7	1,6
AELC	0,4	0,5	0,5	0,7
Otros países de Europa	1,1	1,2	1,4	1,5
Turquía	1,1	1,2	1,3	1,4
Comunidad de Estados Independientes (CEI)	1,1	1,0	1,2	1,1
África	7,9	8,1	9,8	9,9
Sudáfrica	1,6	1,5	1,7	1,6
Oriente Medio	20,0	17,9	20,8	19,5
Emiratos Árabes Unidos	13,5	11,7	12,1	9,7
Arabia Saudita, Reino de la	1,9	1,9	3,3	3,9
Irán, República Islámica del	1,0	0,8	1,1	1,6
Asia	30,7	32,1	30,0	29,9
China	6,2	5,9	4,5	4,7
Japón	2,0	2,1	2,0	2,2
Seis países comerciantes del Asia Oriental	12,9	14,5	13,8	12,5
Hong Kong, China	4,1	4,2	4,1	4,0
Singapur	3,9	5,5	4,5	4,0
Corea, República de	1,5	1,4	1,4	1,3
Otros países de Asia	9,6	9,6	9,8	10,5
Bangladesh	1,3	1,2	1,7	2,0
Viet Nam	1,1	1,2	1,3	1,7
Indonesia	2,3	2,2	1,8	1,5
Sri Lanka	1,4	1,4	1,3	1,4
Otros	5,7	5,4	1,8	3,7
<i>Pro memoria</i>				
APEC	37,6	40,9	39,2	38,9
ASEAN	10,2	12,0	11,0	10,5

Fuente: Cálculos de la OMC basados en la información en línea del Departamento de Comercio, "Export Import Data Bank".

Cuadro A1.4 Importaciones de mercancías por origen, 2010-2014

	2010-2011	2011-2012	2012-2013	2013-2014
Total de importaciones (miles de millones de \$EE.UU.)	369,8	489,3	490,7	450,2
	(% del total)			
América	9,8	9,2	12,1	12,8
Estados Unidos	5,4	4,8	5,1	5,0
Otros países de América	4,4	4,4	7,0	7,8
Venezuela	1,4	1,4	2,9	3,1
Europa	19,3	19,2	17,8	15,8
UE (28)	12,1	11,6	10,7	11,1
Alemania	3,2	3,2	2,9	2,9
Bélgica	2,3	2,1	2,0	2,4
Reino Unido	1,5	1,5	1,3	1,3
AELC	7,0	7,3	6,7	4,5
Suiza	6,7	7,1	6,6	4,3
Otros países de Europa	0,2	0,2	0,4	0,2
Comunidad de Estados Independientes (CEI)	1,5	1,7	1,6	1,7
África	8,6	8,9	8,4	8,1
Nigeria	2,9	3,0	2,5	3,1
Angola	1,4	1,4	1,5	1,3
Sudáfrica	1,9	2,2	1,8	1,3
Oriente Medio	27,0	28,6	29,2	29,9
Arabia Saudita, Reino de la	5,5	6,5	6,9	8,1
Emiratos Árabes Unidos	8,9	7,5	8,0	6,4
Iraq	2,4	3,9	3,9	4,1
Kuwait, Estado de	2,8	3,4	3,4	3,8
Qatar	1,8	2,6	3,2	3,5
Irán, República Islámica del	3,0	2,8	2,4	2,3
Asia	32,6	32,1	30,4	30,8
China	11,8	11,3	10,6	11,3
Japón	2,3	2,5	2,5	2,1
Seis países comerciantes del Asia Oriental	11,3	10,5	9,7	10,0
Corea, República de	2,8	2,6	2,7	2,8
Malasia	1,8	1,9	2,0	2,1
Hong Kong, China	2,5	2,1	1,6	1,6
Singapur	1,9	1,7	1,5	1,5
Otros países de Asia	7,2	7,9	7,5	7,4
Indonesia	2,7	3,0	3,0	3,3
Australia	2,9	3,2	2,7	2,2
Otros	1,2	0,2	0,4	0,9
<i>Pro memoria</i>				
APEC	39,4	38,6	37,6	38,0
ASEAN	8,3	8,6	8,7	9,2

Fuente: Cálculos de la OMC basados en la información en línea del Departamento de Comercio, "Export Import Data Bank".

Cuadro A2.1 Sectores en los que está permitida la IED

Sector	Límite de participación extranjera en el capital/vía	Requisitos adicionales
Agricultura		
Floricultura, horticultura, apicultura y cultivo de legumbres y hortalizas y setas en condiciones controladas; desarrollo y producción de semillas y material de plantación; zootecnia (incluida la cría de perros), piscicultura, acuicultura, en condiciones controladas; y servicios relacionados con la agricultura y sectores conexos	100%/automática	El uso de materiales modificados genéticamente está sujeto a la Ley de Comercio Exterior (Desarrollo y Regulación), de 1992, y a otras leyes, reglamentos y políticas aplicables.
Té, incluidas las plantaciones	100%/Gobierno	Obligación de desinvertir el 26% del capital social de la empresa a favor de un interlocutor indio/del público indio en los siguientes cinco años; y se requiere la aprobación previa del Gobierno del Estado interesado para cualquier cambio futuro del uso de la tierra.
Minería y petróleo		
Extracción y prospección de minerales metálicos y no metálicos (con inclusión de diamantes, oro, plata y piedras preciosas, pero no de minerales y menas que lleven titanio)	100%/automática	Con sujeción a la Ley de Minas y Minerales (Desarrollo y Reglamentación), de 1957.
Extracción de carbón y lignito para consumo cautivo en proyectos de electricidad, hierro y acero y fábricas de cemento y otras actividades permitidas	100%/automática	
Establecimiento de plantas de transformación de carbón tales como plantas de lavado, bajo ciertas condiciones	100%/automática	
Minería y separación de minerales y menas que llevan titanio, sus actividades integradas y de valor añadido, con sujeción a los reglamentos sectoriales y a la Ley de Minas y Minerales (Desarrollo y Reglamentación), de 1957	100%/Gobierno	La IED para la separación de minerales y menas que llevan titanio está sujeta al requisito de que se estén implantando en la India actividades de valor añadido que entrañen la transferencia de tecnología; y la eliminación de los residuos durante la separación de minerales está sujeta a los reglamentos formulados por la Junta de Regulación de la Energía Atómica.
Prospección de yacimientos de petróleo y gas natural, infraestructura relacionada con la comercialización y comercialización de productos de petróleo y gas natural, oleoductos, infraestructuras para la regasificación de gas natural licuado, estudios de mercado y refinado de petróleo por el sector privado	100%/automática	Con sujeción a la política sectorial y el marco normativo vigentes en el sector de la comercialización del petróleo y con respecto a la participación privada en las actividades de prospección de petróleo y la explotación de yacimientos de empresas petroleras nacionales existentes.
Refinado de petróleo a cargo de empresas del sector público sin desinversión ni dilución del capital nacional invertido en las empresas del sector público ya existentes.	49%/Gobierno	
Electricidad		
Intercambios de electricidad registrados con arreglo al Reglamento de 2010 (mercado de la energía eléctrica) de la Comisión Central de Reglamentación de la Electricidad	49% (IED + inversión institucional extranjera/inversión extranjera de cartera)/automática	Los no residentes, conjuntamente o en total, no pueden poseer más del 5% del capital social de estas empresas.

Sector	Límite de participación extranjera en el capital/vía	Requisitos adicionales
Manufacturas		
Fabricación de productos reservados a las microempresas y las pequeñas empresas	100% (Se requiere la aprobación del Gobierno para las inversiones que superen el 24%)	Con sujeción a límites sectoriales, vías de acceso y demás reglamentaciones sectoriales pertinentes. También se requieren licencias industriales de conformidad con la Ley de Industrias (Desarrollo y Reglamentación), de 1951. Entre las condiciones específicas para la licencia está el requisito de exportar al menos el 50% de la producción anual nueva o adicional de artículos reservados durante un período de 3 años desde el comienzo de la producción industrial.
<i>Productos farmacéuticos</i>		
- nuevos	100%/automática	
- existentes	100%/Gobierno	
Empresas del sector de la defensa con licencia industrial en virtud de la Ley de Industrias (Desarrollo y Reglamentación), de 1951	49%/Aprobación del Gobierno; por encima del 49%, a través del Comité de Seguridad, en función de las circunstancias de cada caso, siempre y cuando pueda conducir al acceso a tecnologías modernas y avanzadas. La inversión de cartera no superará el 24% del capital social total de la empresa/automática	Con sujeción a licencias concedidas por el Departamento de Política y Promoción Industriales en consulta con el Ministerio de Defensa. Solo para empresas indias o asociadas a empresas indias. El personal directivo de la empresa debe ser de nacionalidad india, con una representación mayoritaria en la Junta y requisitos de residencia para los jefes ejecutivos.
Servicios		
Servicios de comunicaciones		
<i>Servicios de radiodifusión</i>		
- telepuertos (instalación de estaciones terrenas/telepuertos de enlace ascendente); transmisión directa a los hogares (DTH); redes de cable; televisión móvil; servicios de radiodifusión <i>Headend in the sky</i> (HITS)	74% (se requiere la aprobación del Gobierno para las inversiones por encima del 49% y hasta el 74%)	Con sujeción al cumplimiento de la política y la reglamentación pertinentes notificadas por el Ministerio de Información y Radiodifusión. Existen requisitos de seguridad adicionales relativos a la nacionalidad de los altos directivos de la empresa, así como habilitaciones de seguridad renovables cada dos años para los directivos que posean más del 10% de las acciones de una empresa; cualquier cambio en la directiva requiere la autorización previa del Ministerio.
Redes de cable	49%/automática	
<i>Servicios de suministro de contenidos de radiodifusión</i>		
- radiodifusión terrestre (radio FM)	26%/Gobierno	
- enlace ascendente de canales de televisión de "noticias y temas de actualidad"	26%/Gobierno	
- enlace ascendente de canales de televisión que no sean de "noticias y temas de actualidad"; enlace descendente de canales de televisión	100%/Gobierno	

Sector	Límite de participación extranjera en el capital/vía	Requisitos adicionales
Medios de comunicación impresos		
- publicación de diarios o publicaciones periódicas que traten noticias y temas de actualidad	26% (por ciudadanos indios no residentes, personas de origen indio, inversión institucional extranjera/inversión extranjera de cartera)/Gobierno	También sujeta a las Directrices para la publicación de ediciones indias de revistas extranjeras que traten noticias y temas de actualidad, emitidas por el Ministerio de Información y Radiodifusión el 4 de diciembre de 2008.
- publicación de ediciones indias de revistas extranjeras que traten noticias y temas de actualidad	26% (por ciudadanos indios no residentes, personas de origen indio, inversión institucional extranjera/inversión extranjera de cartera)/Gobierno	
- publicación, impresión de revistas científicas o técnicas, especialmente diarios o publicaciones periódicas, con sujeción al cumplimiento del marco jurídico aplicable y a las directrices formuladas a este respecto por el Ministerio de Información y Radiodifusión	100%/Gobierno	La IED debe provenir del propietario de la publicación extranjera original cuya edición facsímil se publica en la India. La publicación únicamente podrá correr a cargo de una empresa constituida en la India de conformidad con la Ley de Sociedades, de 1956, y con sujeción a las Directrices para la publicación de diarios o publicaciones que traten noticias y temas de actualidad y para la publicación de ediciones facsímiles de diarios extranjeros, emitidas por el Ministerio de Información y Radiodifusión el 31 de marzo de 2006, y sus enmiendas.
- publicación de la edición facsímil de diarios extranjeros	100%/Gobierno	
- servicios de mensajería para el envío de paquetes y otros artículos que no estén comprendidos en el ámbito de aplicación de la Ley de Correos de la India, de 1898, con excepción de las actividades relacionadas con la distribución de cartas	100%/Gobierno	
Servicios de telecomunicaciones		
- servicios de telecomunicaciones	74%/automática hasta el 49% (incluida la IED, inversión institucional extranjera, inversión por ciudadanos indios no residentes, bonos en moneda extranjera convertible, títulos de depósito en el mercado estadounidense (ADR), títulos de depósito en el mercado mundial (GDR) y acciones preferentes convertibles en manos de entidades extranjeras), Gobierno por encima del 49%	
- proveedores de servicios de Internet con y sin sistemas de interconexión (tanto para cables submarinos como de satélite); radiobúsqueda; ancho de banda de extremo a extremo	74%/automática hasta el 49%, Gobierno por encima del 49%	

Sector	Límite de participación extranjera en el capital/vía	Requisitos adicionales
- proveedores de infraestructuras que dispongan de fibras oscuras, derechos de paso, conductos y torres (categoría IP I); correo electrónico; correo vocal	100%/automática hasta el 49%, Gobierno por encima del 49%	
Establecimiento y funcionamiento de satélites	74%/Gobierno	Con sujeción a las directrices sectoriales del Departamento del Espacio/ISRO.
Servicios financieros		
- empresas de reconstrucción de activos	100% del capital social desembolsado (IED e inversión institucional extranjera/inversión extranjera de cartera)/automática hasta el 49%; se requiere la aprobación del Gobierno a partir del 49%	
- bancos (sector privado)	74% (con inclusión de la inversión institucional extranjera/inversión extranjera de cartera) - automática hasta el 49%	Al menos el 26% del capital social desembolsado debe estar en manos de residentes, con excepción de las filiales de propiedad exclusiva de un banco extranjero.
- bancos (sector público)	20% (IED e inversión extranjera de cartera)/Gobierno	Con sujeción a la Ley de Sociedades Bancarias (Adquisición y Transferencia de Empresas), de 1970 y 1980.
- bolsas de productos básicos	49% (IED e inversión institucional extranjera)- El límite de IED es del 26% y el límite de inversión institucional extranjera/inversión extranjera de cartera en el marco del Programa de Inversiones de Cartera es del 23%/automática	Con sujeción a la Ley de reglamentación de contratos a término, de 1952.
- empresas de información crediticia	74% (IED + inversión institucional extranjera/inversión extranjera de cartera)/automática	Con sujeción a la Ley de reglamentación de las empresas de información crediticia, de 2005.
- empresas de infraestructura en el mercado de valores	49% (IED + inversión institucional extranjera)(IED hasta el 26% e inversión institucional extranjera hasta el 23%)/automática	Los inversores institucionales extranjeros pueden invertir solamente a través de compras en el mercado secundario.
- seguros: i) compañías de seguros; ii) corredores de seguro; iii) administradores de terceros; y iv) supervisores y tasadores de siniestros	49% (IED + inversión institucional extranjera/inversión extranjera de cartera + ciudadanos indios no residentes)/automática	Se requiere una licencia de la Administración de Desarrollo y Regulación de los Seguros.

Sector	Límite de participación extranjera en el capital/vía	Requisitos adicionales
- empresas financieras no bancarias: i) banca comercial; ii) suscripción; iii) servicios de administración de carteras de valores; iv) servicios de asesoramiento sobre inversiones; v) consultoría financiera; vi) corretaje; vii) administración de activos; viii) capital de riesgo; ix) servicios de custodia; x) factoraje; xi) agencias de clasificación crediticia; xii) arrendamiento financiero y financiación; xiii) financiación de viviendas; xiv) corretaje de cambios; xv) tarjetas de crédito; xvi) establecimientos de cambio de moneda; xvii) microcréditos; y (xviii) créditos rurales	100%/automática	
Servicios de transporte		
<i>Aviación civil</i>		
- aeropuertos (proyectos nuevos)	100%/automática	
- aeropuertos (proyectos existentes)	100%/automática hasta el 74%; se requiere la aprobación del Gobierno para inversiones por encima del 74%	
<i>Servicios de transporte aéreo</i>		
- servicios regulares de transporte aéreo/líneas aéreas nacionales regulares de transporte de pasajeros	49%/automática 100% para ciudadanos indios no residentes/automática	Las líneas aéreas extranjeras pueden invertir en el capital de compañías operadoras de líneas aéreas de transporte de carga y de servicios de helicópteros e hidroaviones; las líneas aéreas extranjeras también pueden invertir en el capital de empresas indias (excepto Air India) que ofrezcan servicios regulares y no regulares, con sujeción a la normativa nacional.
- servicio no regular de transporte aéreo	74% (100% para ciudadanos indios no residentes) (se necesita la aprobación del Gobierno para inversiones por encima del 49%)	
- servicios de helicópteros/servicios de hidroaviones que requieran la aprobación de la Dirección General de la Aviación Civil	100%/automática	
<i>Otros servicios de aviación civil</i>		
- servicios de escala con sujeción a los reglamentos sectoriales y a la autorización con fines de seguridad	74% (100% para los ciudadanos indios no residentes) (se requiere la aprobación del Gobierno para inversiones por encima del 49%)	
- organizaciones de mantenimiento y reparación; institutos de formación en materia de pilotaje; e instituciones de formación técnica	100%/automática	

Sector	Límite de participación extranjera en el capital/vía	Requisitos adicionales
Infraestructura ferroviaria		
Construcción, explotación o mantenimiento de: i) proyectos de corredores ferroviarios suburbanos a través de asociaciones público-privadas, ii) proyectos de tren de alta velocidad, iii) líneas dedicadas al transporte de carga, iv) fabricación de material rodante, incluidas ramas de vagones y locomotoras/coches y servicios de mantenimiento, v) electrificación del ferrocarril, vi) sistemas de señalización vii) terminales de carga, viii) terminales de pasajeros, ix) infraestructuras de los polígonos industriales relacionadas con líneas ferroviarias/ramales ferroviarios, incluidas líneas ferroviarias electrificadas y conexiones con la línea ferroviaria principal y x) sistemas de transporte colectivo rápidos	100%/automática	Automática con sujeción a las directrices estructurales del Ministerio de Ferrocarriles, las propuestas de IED por encima del 49% en áreas sensibles quedarán sujetas a examen individual de cada caso por parte del Comité Ministerial de Seguridad.
Servicios de construcción		
- municipios, viviendas, infraestructura incorporada y proyectos de desarrollo del sector de la construcción (como viviendas, locales comerciales, hoteles, complejos turísticos, hospitales, instituciones educativas, instalaciones recreativas e infraestructura urbana y regional, entre otros)	100%/automática	Con sujeción a requisitos de superficie mínima y de capitalización y límites para la repatriación de la inversión original durante un período de tres años; no se permite la IED en propiedad inmobiliaria.
Polígonos industriales	100%/automática	
Agencias de seguridad del sector privado	49%/Gobierno	
Servicios de distribución		
<i>Comercio</i>		
- comercio mayorista de pago al contado (con inclusión de los suministros procedentes de pymes)	100%/automática	Con sujeción a las licencias/registros/permisos previstos en la legislación de los Gobiernos de los Estados.
- actividades de comercio electrónico	100%/automática	
- comercialización experimental	100%/Gobierno	
- comercio minorista de una sola marca	100%/automática hasta el 49%. Se requiere la aprobación del Gobierno para inversiones por encima del 49%	La IED por encima del 51% está sujeta a que el 30% de los productos vendidos procedan de la India, preferiblemente de pymes, industrias artesanales y artesanos.
- comercio minorista de múltiples marcas	51%/Gobierno	IED mínima de 100 millones de \$EE.UU., de la que al menos el 50% debe invertirse en infraestructura de los procesos finales; al menos el 30% del valor de la adquisición de productos manufacturados/elaborados debe proceder de pequeñas empresas indias con una inversión total en planta y maquinaria no superior a 1 millón de \$EE.UU.

Fuente: Departamento de Política y Promoción Industriales (DIPP), documento recapitulativo sobre política en materia de IED de 2014 (con efecto desde el 17 de abril de 2014), 17 de abril de 2014; DIPP, nota de prensa Nº 8 (serie de 2014), 27 de agosto de 2014; y OMC (2011), *Examen de Políticas Comerciales: India*, Ginebra.

Cuadro A2.2 Acuerdos comerciales regionales vigentes de la India, finales de marzo de 2015

Acuerdo comercial regional	
Acuerdo Comercial Asia-Pacífico (APTA)^a (mercancías)	
Partes	Bangladesh, China, India, Corea (Rep. de), República Democrática Popular Lao y Sri Lanka
Fecha de firma/entrada en vigor	31 de julio de 1975/17 de junio de 1976
Plena aplicación	1º de noviembre de 1976
Líneas arancelarias libres de derechos	1,7%
Otras disposiciones	Normas de origen, salvaguardias, medidas por motivos de balanza de pagos y solución de diferencias
Comercio de mercancías de la India ^b	Porcentaje de las importaciones totales: 14,4% Porcentaje de las exportaciones totales: 9,5%
del cual preferencial	
Serie de documentos de la OMC	L/4418 (GATT), WT/COMTD/N/22, WT/COMTD/62
SGPC (mercancías)	
Partes (notificadas)	Argelia, Argentina, Bangladesh, Benin, Bolivia (Estado Plurinacional de), Brasil, Camerún, Chile, Colombia, Corea (República de), Cuba, Ecuador, Egipto, Filipinas, Ghana, Guinea, Guyana, India, Indonesia, Irán (República Islámica del), Iraq, Jamahiriya Árabe Libia, Macedonia (ex República Yugoslava de), Malasia, Marruecos, México, Mozambique, Myanmar, Nicaragua, Nigeria, Pakistán, Perú, República Bolivariana de Venezuela, República Popular Democrática de Corea, Singapur, Sri Lanka, Sudán, Tailandia, Tanzania, Trinidad y Tabago, Túnez, Viet Nam y Zimbabwe
Fecha de firma/entrada en vigor	13 de abril de 1988/19 de abril de 1989
Plena aplicación	19 de abril de 1989 para 15 países signatarios
Líneas arancelarias libres de derechos	..
Otras disposiciones	Normas de origen, salvaguardias, incluidas medidas por motivos de balanza de pagos, solución de diferencias
Comercio de mercancías de la India ^b	Porcentaje de las importaciones totales: 30,3% Porcentaje de las exportaciones totales: 26,4%
del cual preferencial	
Serie de documentos de la OMC	L/6564 (GATT)
SAPTA (mercancías)	
Partes	Bangladesh, Bhután, India, Maldivas, Nepal, Pakistán, Sri Lanka
Fecha de firma/entrada en vigor	11 de abril de 1993/7 de diciembre de 1995
Plena aplicación	7 de diciembre de 1995
Líneas arancelarias libres de derechos	Se aplican concesiones arancelarias a 2.565 líneas arancelarias de 6 dígitos del SA, con márgenes de preferencia del 10%-90% para los Miembros que no son PMA y del 10%-100% para los PMA Miembros
Otras disposiciones	Normas de origen, salvaguardias, incluidas salvaguardias por motivos de balanza de pagos, solución de diferencias
Comercio de mercancías de la India ^b	Porcentaje de las importaciones totales: 0,5% Porcentaje de las exportaciones totales: 5,4%
del cual preferencial	
Serie de documentos de la OMC	WT/COMTD/10
SAFTA (mercancías y servicios)	
Partes	Bangladesh, Bhután, India, Maldivas, Nepal, Pakistán, Sri Lanka
Fecha de firma/entrada en vigor	6 de enero de 2004/1º de enero de 2006
Plena aplicación	31 de diciembre de 2012
Líneas arancelarias libres de derechos	La India tiene una lista de productos sensibles que incluye 865 productos importados de Miembros que no son PMA y 744 productos importados de PMA Miembros
Otras disposiciones	Normas de origen, salvaguardias, incluidas salvaguardias por motivos de balanza de pagos, servicios, solución de diferencias
Comercio de mercancías de la India ^b	Porcentaje de las importaciones totales: 0,5% Porcentaje de las exportaciones totales: 5,4%
del cual preferencial	

Acuerdo comercial regional	
Serie de documentos de la OMC	WT/COMTD/N/26
India-Afganistán (mercancías)	
Partes	Afganistán, India
Fecha de firma/entrada en vigor	6 de marzo de 2003/13 de mayo de 2003
Plena aplicación	13 de mayo de 2003
Líneas arancelarias libres de derechos	13 de las 38 líneas abarcadas por el Acuerdo están libres de derechos
Otras disposiciones	Normas de origen, salvaguardias, incluidas salvaguardias por motivos de balanza de pagos, comercio de Estado y solución de diferencias
Comercio de mercancías de la India ^b	Porcentaje de las importaciones totales: 0,05% Porcentaje de las exportaciones totales: 0,2%
del cual preferencial	
Serie de documentos de la OMC	WT/COMTD/N/32
India-Bhután	
Partes	Bhután, India
Fecha de firma/entrada en vigor	28 de julio de 2006/29 de julio de 2006
Plena aplicación	29 de julio de 2006
Líneas arancelarias libres de derechos	La India otorga exenciones arancelarias a todas las importaciones procedentes de Bután
Otras disposiciones	Salvaguardias y medidas aduaneras, normas de origen
Comercio de mercancías de la India ^b	Porcentaje de las importaciones totales: 0,03% Porcentaje de las exportaciones totales: 0,1%
del cual preferencial	
Serie de documentos de la OMC	WT/COMTD/N/28
India-Nepal (mercancías)	
Partes	India, Nepal
Fecha de firma/entrada en vigor	27 de octubre de 2009/27 de octubre de 2009
Transición hasta la plena aplicación	27 de octubre de 2009
Líneas arancelarias libres de derechos	India otorga exenciones arancelarias a las importaciones procedentes de Nepal (con la excepción de licores y bebidas alcohólicas, perfumes y cosméticos de marcas no nepalesas/no indias, cigarrillos y tabaco). Las importaciones de grasas vegetales, productos de cobre, hilados acrílicos y óxido de zinc están sujetas a contingentes anuales
Otras disposiciones	Normas de origen, salvaguardias
Comercio de mercancías de la India ^b	Porcentaje de las importaciones totales: 0,1% Porcentaje de las exportaciones totales: 1,1%
del cual preferencial	
Serie de documentos de la OMC	WT/COMTD/N/34
India-Singapur (mercancías y servicios)	
Partes	India, Singapur
Fecha de firma/entrada en vigor	29 de junio de 2005/1º de agosto de 2005
Plena aplicación	1º de enero de 2015
Líneas arancelarias libres de derechos ^c	23,6% del total
Otras disposiciones	Normas de origen, medidas aduaneras, salvaguardias, normas y reglamentos técnicos, medidas sanitarias y fitosanitarias, compromisos relativos a los servicios, inversión, solución de diferencias
Comercio de mercancías de la India ^b	Porcentaje de las importaciones totales: 1,5% Porcentaje de las exportaciones totales: 4,0%
del cual preferencial	
Serie de documentos de la OMC	WT/REG228, S/C/N/393
India-Sri Lanka (mercancías)	
Partes	India, Sri Lanka
Fecha de firma/entrada en vigor	28 de diciembre de 1998/15 de diciembre de 2001
Plena aplicación	18 de marzo de 2003

Acuerdo comercial regional	
Líneas arancelarias libres de derechos	4.150 líneas arancelarias de 6 dígitos del SA están libres de derechos. La India no otorga concesiones arancelarias sobre las 429 líneas que figuran en la lista negativa. Además, concede un margen de preferencia del 25% del tipo NMF para las importaciones de textiles, con régimen de franquicia arancelaria para un volumen de importación anual de 3 millones de unidades de los productos comprendidos en los capítulos 61 y 62 del SA. Los contingentes arancelarios que se aplican al té otorgan un margen de preferencia del 50% para un volumen anual de 15 millones de kg. También hay contingentes arancelarios para el coco seco, la pimienta y el vanaspati.
Otras disposiciones	Normas de origen, salvaguardias, incluidas salvaguardias por motivos de balanza de pagos, comercio de Estado y solución de diferencias
Comercio de mercancías de la India ^b	Porcentaje de las importaciones totales: 0,2% Porcentaje de las exportaciones totales: 1,5%
del cual preferencial	
Serie de documentos de la OMC	WT/COMTD/N/16
Chile-India (mercancías)	
Partes	Chile, India
Fecha de firma/entrada en vigor	8 de marzo de 2006/17 de agosto de 2007
Plena aplicación	13 de enero de 2009 para la India
Líneas arancelarias libres de derechos ^c	0
Otras disposiciones	Normas de origen, medidas aduaneras, medidas antidumping y compensatorias, salvaguardias, OTC y MSF, solución de diferencias
Comercio de mercancías de la India ^b	Porcentaje de las importaciones totales: 0,7% Porcentaje de las exportaciones totales: 0,2%
del cual preferencial	
Serie de documentos de la OMC	WT/COMTD/N/30, WT/COMTD/RTA/4
MERCOSUR-India (mercancías)	
Partes	Argentina, Brasil, India, Paraguay, Uruguay
Fecha de firma/entrada en vigor	25 de enero de 2004/1º de junio de 2009
Plena aplicación	1º de junio de 2009
Líneas arancelarias libres de derechos ^c	1 línea
Otras disposiciones	Normas de origen, procedimientos aduaneros, MSF y OTC, empresas comerciales del Estado, solución de diferencias
Comercio de mercancías de la India ^b	Porcentaje de las importaciones totales: 1,2% Porcentaje de las exportaciones totales: 2,0%
del cual preferencial	
Serie de documentos de la OMC	WT/COMTD/N/31
ASEAN-India (mercancías y servicios)	
Partes	Brunei Darussalam, Camboya, Filipinas, India, Indonesia, Malasia, Myanmar, RDP Lao, Singapur, Tailandia, Viet Nam,
Fecha de firma/entrada en vigor	13 de agosto de 2009/1º de enero de 2010
Plena aplicación	31 de diciembre de 2022
Líneas arancelarias libres de derechos ^c	75% cuando finalice el período de aplicación
Otras disposiciones	Normas de origen, procedimientos aduaneros, contingentes arancelarios (por parte de Malasia), salvaguardias, MSF y OTC, servicios, solución de diferencias
Comercio de mercancías de la India ^b	Porcentaje de las importaciones totales: 9,2% Porcentaje de las exportaciones totales: 10,6%
del cual preferencial	
Serie de documentos de la OMC	WT/COMTD/N/35
Corea-India (mercancías y servicios)	
Partes	Corea (Rep. de), India
Fecha de firma/entrada en vigor	7 de agosto de 2009/1º de enero de 2010
Plena aplicación	1º de enero de 2021
Líneas arancelarias libres de derechos	Al 31 de diciembre de 2014, el 61% del arancel estaba libre de derechos. La India excluye del proceso de liberalización 1.895 líneas arancelarias de 8 dígitos del SA

Acuerdo comercial regional	
Otras disposiciones	Normas de origen, medidas aduaneras, medidas antidumping y compensatorias, salvaguardias, MSF y OTC, comercio de Estado, medidas no arancelarias, servicios, inversión y solución de diferencias
Comercio de mercancías de la India ^b	Porcentaje de las importaciones totales: 2,8% Porcentaje de las exportaciones totales: 1,3%
del cual preferencial	
Serie de documentos de la OMC	WT/REG286, WT/COMTD/N/36, S/C/N/558, S/C/N/570
India-Malasia (mercancías y servicios)	
Partes	India, Malasia
Fecha de firma/entrada en vigor	18 de febrero de 2011/1º de julio de 2011
Plena aplicación	31 de diciembre de 2019
Líneas arancelarias libres de derechos ^c	75,3% cuando finalice el período de aplicación
Otras disposiciones	Normas de origen, procedimientos aduaneros, contingentes arancelarios (por parte de Malasia), OTC y MSF, salvaguardias, incluidas salvaguardias por motivos de balanza de pagos, servicios, inversión y solución de diferencias
Comercio de mercancías de la India ^b	Porcentaje de las importaciones totales: 2,0% Porcentaje de las exportaciones totales: 1,3%
del cual preferencial	
Serie de documentos de la OMC	WT/COMTD/N/37, S/C/N599, WT/COMTD/RTA/5, WT/REG329
India-Japón (mercancías y servicios)	
Partes	India, Japón
Fecha de firma/entrada en vigor	16 de febrero de 2011/1º de agosto de 2011
Plena aplicación	1º de enero de 2021
Líneas arancelarias libres de derechos ^c	17,4% al 31 de diciembre de 2014 y 86,6% cuando finalice el período de aplicación
Otras disposiciones	Normas de origen, procedimientos aduaneros, MSF y OTC, salvaguardias, incluidas salvaguardias por motivos de balanza de pagos, servicios, inversión y solución de diferencias
Comercio de mercancías de la India ^b	Porcentaje de las importaciones totales: 2,1% Porcentaje de las exportaciones totales: 2,2%
del cual preferencial	
Serie de documentos de la OMC	WT/REG300, S/C/N/601

.. No disponible.

a Anteriormente conocido como Acuerdo de Bangkok; los signatarios originales eran Bangladesh, la India, Corea (Rep. de), la RDP Lao y Sri Lanka. China se adhirió al Acuerdo el 1º de enero de 2002 y el APTA modificado entró en vigor el 1º de septiembre de 2006.

b División de Estadística de las Naciones Unidas, base de datos Comtrade. Datos correspondientes a 2013.

c Cálculos de la Secretaría basados en datos facilitados por las autoridades e incluidos en la presentación fáctica del ACR.

Fuente: Base de datos de la OMC sobre los ACR (<http://rtais.wto.org/>) e información facilitada por las autoridades indias.

Cuadro A3.1 Exenciones del Código de importador-exportador para las importaciones y exportaciones, 2014

Importaciones
Bienes importados por el Gobierno y las empresas estatales con fines de defensa
Bienes importados por el Gobierno, Gobiernos estatales, entidades públicas o empresas estatales, a través de la Dirección General de Suministros y Ventas o las misiones de suministro de la India en Londres y Washington D.C.
Bienes importados mediante reexportación; o importados y almacenados para su reexportación con fines de aprovisionamiento de buques a cualquier destino (excepto Nepal y Bhután) o despachados para su uso por diplomáticos/funcionarios consulares y funcionarios de las Naciones Unidas
Bienes importados y almacenados para su venta a los pasajeros en tiendas libres de impuestos
Bienes en tránsito por la India o redirigidos a cualquier destino (excepto Nepal y Bhután)
Bienes importados para su envío por vía aérea a Afganistán o por vía terrestre a cualquier destino (excepto Nepal y Bhután) reclamando la exención o reembolso de derechos
Bienes importados como equipaje de pasajeros
Bienes importados para uso personal
Bienes importados por diplomáticos/funcionarios consulares y comisarios de comercio
Bienes importados de países exentos del derecho de aduana sobre la reimportación
Bienes previamente exportados pero importados de nuevo para su reparación y reexportación
Bienes importados por los funcionarios de las Naciones Unidas o la Fundación Ford
Importaciones temporales de vehículos
Bienes importados para su uso en ferias y exposiciones
Bienes importados por el Gobierno o los Gobiernos estatales para su reparación y reexportación a las embajadas indias en el extranjero
Cereales alimenticios importados por la Corporación de Alimentos de la India
Productos alimenticios importados y suministrados como regalos por los organismos acreditados de las Naciones Unidas
Bienes importados por los ministerios y departamentos del Gobierno y los Gobiernos estatales
Bienes importados de Nepal, Myanmar (a través de la frontera entre la India y Myanmar) y China (a través de los puertos de Gunji, Namgaya Shipkila y Nathula), siempre que el valor c.i.f. de un solo envío no exceda de 25.000 Rs (100.000 Rs en el caso de Nathula)
Exportaciones
Bienes exportados por el Gobierno
Bienes (distintos a los alimentos) que constituyen los almacenes de los buques salientes
Bienes que constituyen el equipaje personal de buena fe de cualquier persona
Bienes exportados por correo o por vía aérea, en las condiciones especificadas por las autoridades de correos
Bienes que hacen transbordo en los puertos indios
Bienes importados y almacenados para su reexportación a cualquier destino (excepto Nepal y Bhután)
Bienes en tránsito por la India por correo; o bienes redirigidos a cualquier destino (excepto Nepal y Bhután) por correo
Bienes importados sin una licencia de importación válida y exportados en cumplimiento de una orden de la Aduana
Bienes exportados de zonas de elaboración para la exportación o establecimientos orientados a la exportación
Exportaciones del grupo sanguíneo O (fenotipo de Bombay) para fines de investigación científica o tratamiento médico de urgencia por el Laboratorio de Referencia Nacional especializado en Grupos Sanguíneos
Exportaciones de muestras de aditivos de aceites lubricantes por Lubrizols India Ltd., Hindustan Petroleum Corporation Ltd. y Bharat Petroleum Corporation Ltd. a los laboratorios de Lubrizol en los Estados Unidos y el Reino Unido con fines de evaluación y ensayo
Bienes exportados para uso personal
Bienes exportados a Nepal, Myanmar (a través de la frontera entre la India y Myanmar) y China (a través de los puertos de Gunji, Namgaya Shipkila y Nathula), siempre que el valor c.i.f. de un solo envío no exceda 25.000 Rs (100.000 Rs en el caso de Nathula)

Fuente: Orden de Comercio Exterior (Exención de la aplicación de las normas en determinados casos) de 1993 (cláusulas 3 1) y 3 2)) (información en línea de la Junta Central de Impuestos Especiales y Aduanas, "Customs: Acts". Consultado en: <http://www.cbec.gov.in/customs/cs-acts-botm.htm>); y Department of Commerce (2010), *Handbook of Procedures*, Vol. 1, incorporating Annual Supplement, 23 de agosto. Consultado en: <http://dgft.gov.in/>; e información facilitada por las autoridades de la India.

Cuadro A3.2 Investigaciones en materia de salvaguardias, 2011-2014

Producto: partida arancelaria	Fecha de iniciación	Fecha de las conclu- siones definitivas	Principales interlocutores de importación ^a	Recomendación del Director General	Decisión final
Casos iniciados en 2011					
Productos de aluminio laminado plano y hojas y tiras, delgadas, de aluminio (procedimientos de examen): 7606 y 7607	14.2.2011	13.10.2011	China	Se puso fin a la investigación al ser retirada la solicitud	n.a.
Anhídrido ftálico 2917.35.00	10.8.2011	29.3.2012	..	Derecho de salvaguardia <i>ad valorem</i> del 10% durante un año (17.1.2012 - 16.1.2013)	Notificación de Aduanas Nº 03.12 (SG) de 29 de mayo de 2012. Derecho de salvaguardia: 10% si la importación se realizó entre el 17.1.2012 y el 16.1.2013 inclusive
Negro de humo 2803.00.10	2.12.2011	16.3.2012	..	30% menos el derecho antidumping pagadero, si corresponde (primer año), 25% menos el derecho antidumping pagadero, si corresponde (segundo año) y 20% menos el derecho antidumping pagadero, si corresponde (tercer año)	Notificación de Aduanas Nº 04.12 (SG) de 5 de octubre de 2012. Derecho de salvaguardia: 30% menos el derecho antidumping pagadero, si corresponde (primer año: del 5.10.2012 al 4.10.2013) y 25% menos el derecho antidumping pagadero, si corresponde (segundo año: del 5.10.2012 al 31.12.2013 inclusive)
Casos iniciados en 2012					
Aisladores eléctricos 8546.10 y 8546.20	30.5.2012	27.9.2012	..	35% (primer año) y 25% (segundo año)	Notificación de Aduanas Nº 05.12 (SG) de 20 de diciembre de 2012. Derecho de salvaguardia: 35% (primer año) y 25% (segundo año)

Producto: partida arancelaria	Fecha de iniciación	Fecha de las conclu- siones definitivas	Principales interlocutores de importación ^a	Recomendación del Director General	Decisión final
Ftalato de dioctilo 2917.39.20	23.5.2012	16.11.2012	..	15% (primer año) y 10% (segundo año)	No se impone ningún derecho de salvaguardia
Anhídrido ftálico (Examen) 2917.35.00	26.10.2012	7.6.2013	..	No se recomienda ningún derecho de salvaguardia	n.a.
Productos planos laminados en caliente de acero inoxidable de grado 304 7219.11.11, 7220.11.10, etc.	26.6.2012	25.5.2013	China	20% (del 4.1.2013 al 22.7.2013 (ambos días inclusive))	Notificación de Aduanas Nº 02.13 (SG) de 29 de agosto de 2013. Derecho de salvaguardia: 20% (del 4.1.2013 al 22.7.2013 (ambos días inclusive)) sobre las importaciones de productos planos laminados en caliente de acero inoxidable de grado 304 (de una anchura máxima de 1.605 mm)
Casos iniciados en 2013					
Nitrito de sodio 2834.10.10	17.4.2013	17.9.2013	..	30% (primer año) y 28% (segundo año - únicamente durante tres meses)	Notificación de Aduanas Nº 01.14 (SG) de 26 de febrero de 2014 Derecho de salvaguardia: 30% del 26.2.2014 al 25.2.2015 y 28% del 26.2.2015 al 25.5.2015
Tubos sin soldadura 73041910 etc.	22.4.2013	11.3.2014	..	25% (primer año), 15% (segundo año), y 5% (tercer año - únicamente durante seis meses)	Notificación de Aduanas Nº 02/14 (SG) de 13 de agosto de 2014 Derecho de salvaguardia: 20% (del 13.8.2014 al 12.8.2015 (ambos días inclusive)), 10% (del 13.8.2015 al 12.8.2016 (ambos días inclusive)), y

Producto: partida arancelaria	Fecha de iniciación	Fecha de las conclu- siones definitivas	Principales interlocutores de importación ^a	Recomendación del Director General	Decisión final
					5% (del 13.8.2016 al 12.2.2017 (ambos días inclusive))
Acetoacetato de metilo 2918.30.40	6.6.2013	8.10.2013	..	No se recomienda ningún derecho de salvaguardia	n.a.
Producto químico para la industria del caucho (examen) 3810 y 3812, así como 2921, 2925, 2934 y 2942 (al nivel de 6 dígitos), de la Ley del Arancel de Aduanas de 1975	29.8.2013	24.4.2014	..	No se recomienda ningún derecho de salvaguardia	n.a.
Casos iniciados en 2014					
Alcoholes grasos saturados con una longitud de la cadena de átomos de carbono de C8, C10, C12, C14, C16 y C18 3823.70.10 etc.	13.2.2014	9.10.2014		20% (primer año), 18% (segundo año) y 12% (tercer año - únicamente durante seis meses)	Notificación de Aduanas Nº 03.14 (SG) de 28 de agosto de 2014. Derecho de salvaguardia: 20% (durante 200 días contados a partir del 28.8.2014)
Hilados de elastómeros 5402.44.00 y 5404.11.00 (Ley del Arancel de Aduanas de 1975)	28.2.2014	29.9.2014	..	No se recomienda ningún derecho de salvaguardia	n.a.
Citrato de sodio 2918.15.20 (Ley del Arancel de Aduanas de 1975)	4.3.2014	16.9.2014	..	55% (primer año), 50% (segundo año) y 40% (tercer año)	Notificación de Aduanas Nº 04.14 (SG) de 31 de diciembre de 2014. Derecho de salvaguardia: 30% (del 31.12.2014 al 30.12.2015 (ambos días inclusive)), 20% (del 31.12.2015 al 30.12.2016 (ambos días inclusive)), y 10% (del 31.12.2016 al 30.12.2017 (ambos días inclusive))
Lingotes de aluminio en bruto sin alea 7601 y 7602	7.4.2014	7.10.2014	..	No se recomienda ningún derecho de salvaguardia	n.a.

Producto: partida arancelaria	Fecha de iniciación	Fecha de las conclu- siones definitivas	Principales interlocutores de importación ^a	Recomendación del Director General	Decisión final
Poliol en planchas flexibles de peso molecular 3.000- 4.000 3907.20.10	22.5.2014	13.1.2015	..	No se recomienda ningún derecho de salvaguardia	n.a.
Dicromato de sodio 2841.30.00	26.5.2014	15.1.2015	..	No se recomienda ningún derecho de salvaguardia	n.a.
Productos planos laminados en frío de acero inoxidable al cromo de la serie 400 7219.31.12 etc.	19.9.2014

n.a. No se aplica.

.. No disponible.

Fuente: Secretaría de la OMC; información en línea de la Junta Central de Impuestos Especiales y Aduanas, "Customs: Notifications". Consultado en: <http://www.cbec.gov.in/cae1-english.htm>; e información facilitada por las autoridades de la India.

Cuadro A3.3 Instituciones responsables de la formulación y observancia de las normas y de los reglamentos técnicos, 2014

Institución	Campo de actuación	Legislación
Junta de Regulación de la Energía Atómica	Energía nuclear	Ley de Energía Atómica de 1962
Asociación de Investigación Automotriz de la India	Normas de seguridad de los automóviles	Ley de Registro de Sociedades XXI de 1860
Oficina de Normas de la India	Normalización, certificación y pruebas	Ley relativa a la Oficina de Normas de la India de 1986, Reglamento de la Oficina de Normas de la India de 1987, Reglamento de certificación de la Oficina de Normas de la India de 1988
Junta Central de Calderas	Calderas	Ley de Calderas de la India de 1923; Reglamento de Calderas de la India de 1949
Autoridad Central de Electricidad	Suministro de electricidad a unidades de propiedad del Gobierno central	Ley de Electricidad de 2003; Reglamento de la Autoridad Central de Electricidad (Medidas relacionadas con la seguridad y el suministro eléctrico) de 2010
Junta Central de la Seda	Seda natural cruda y sus productos	Ley de la Junta Central de la Seda (modificación) de 1982
Interventor Jefe de Explosivos	Cilindros de gas, recipientes a presión y materiales explosivos, y equipo eléctrico ignífugo para las industrias	Ley de Explosivos de la India de 1984; Normas sobre Cilindros de Gas de 1981; Normas sobre Explosivos de 1983; Normas sobre Recipientes a Presión Estáticos y Móviles (no expuestos al fuego) de 1981; Notificación Nº GSR.625(E) del acetileno, de 7 de agosto de 1983; Normas sobre el Carburo de Calcio de 1937
Junta del Bonote	Productos del bonote	Ley de Reglamentación de las Industrias del Bonote de 1953
Departamento de Fertilizantes	Fertilizantes	Orden (de Control) de los Fertilizantes de 1985
Organismo de Normas y de Inocuidad Alimentaria de la India (FSSAI)	Productos alimenticios	Ley de normas y de inocuidad de los alimentos de 2006; Reglamento de normas y de inocuidad de los alimentos de 2011 (normas en materia de licencias y registro de empresas del sector alimentario); Reglamento de normas y de inocuidad de los alimentos de 2011 (Normas para productos alimenticios y aditivos alimentarios); Reglamento de normas y de inocuidad de los alimentos de 2011 (envasado y etiquetado); Reglamento de normas y de inocuidad de los alimentos de 2011 (prohibición y restricción de las ventas); Reglamento de normas y de inocuidad de los alimentos de 2011 (Contaminantes, toxinas y residuos); Reglamento de normas y de inocuidad de los alimentos de 2011 (análisis de laboratorio y de muestras).

Institución	Campo de actuación	Legislación
Centro de Ingeniería de Telecomunicaciones, Departamento de Telecomunicaciones	Equipo de telecomunicaciones	Ley de Telégrafos de la India de 1885; Ley de Radiocomunicación de 1933; Ley de la Administración de Reglamentación de las Telecomunicaciones de la India (TRAI) de 1997
Ministerio de Transporte por Carretera y Autopistas	Transporte por carretera	Ley de Regulación de los Vehículos Automóviles de 1988; Ley de Transporte por Carretera de 2007; Ley de la Corporación de Transporte por Carretera de 1950
Dirección General, Servicios de Asesoramiento a las Fábricas e Institutos de Trabajo	Seguridad en las fábricas y equipo eléctrico ignífugo para las industrias	Ley de Fábricas de 1948; Ley de Trabajadores Portuarios (seguridad, higiene y bienestar) de 1986
Dirección General de Aviación Civil	Aviación civil	Ley de Aviación de 1934; Ley de Transporte Aéreo de 1972; Ley de la Administración de Aeropuertos de la India de 1994; Ley de la Administración de Reglamentación Económica de Aeropuertos de la India de 2008
Dirección General de Seguridad de las Minas	Seguridad de las minas y operaciones mineras, y equipo eléctrico para las minas de carbón y petróleo	Ley y Reglamento de Minas de la India de 1952
Dirección de Comercialización e Inspección	Productos agrícolas crudos y semielaborados, y carne y productos cárnicos	Ley de Control de Calidad y Comercialización de los Productos Agrícolas, de 1937; Orden relativa a los productos alimenticios cárnicos de 1973
Dirección de Normalización	Artículos con fines de defensa	..
Dirección de Vanaspati, Aceites y Grasas Vegetales	Aceites vegetales hidrogenados (Vanaspati), aceites vegetales, harinas desgrasadas y harinas comestibles	Orden relativa al control de productos vegetales de 1947; Orden relativa a los productos de aceites vegetales (normas de calidad) de 1975; Orden relativa al control de aceites disolventes extraídos, harinas desgrasadas y harinas comestibles de 1967
Dirección de Pesos y Medidas	Pesos y medidas utilizados en las transacciones comerciales	Ley de Normas de Pesos y Medidas de 1976; Reglamento sobre Normas de Pesos y Medidas (productos envasados) de 1977; Ley relativa a las Normas de Pesos y Medidas (Observancia) de 1985; Reglamento (General) sobre Normas de Pesos de Medidas de 1987
Interventor General de Productos Farmacéuticos de la India	Cosméticos, farmacopea india y especificación de fármacos	Ley de Medicamentos y Cosméticos de 1940 y Reglamento de Medicamentos y Cosméticos de 1945
Organización de Normalización de Componentes Electrónicos	Normalización de componentes electrónicos	..
Congreso sobre Carreteras de la India	Especificaciones técnicas relativas a carreteras y puentes	..
Comisario del Sector del Yute	Yute y productos del yute	Ley de Productos Esenciales de 1955; Orden relativa al Yute (Licencias y Control) de 1961

Institución	Campo de actuación	Legislación
Ministerio de Medio Ambiente y Bosques	Límites de tolerancia para la emulsión y los desechos	Ley de protección del medio ambiente de 1986 y el Reglamento de protección del medio ambiente de 1986
Ministerio de la Industria Alimentaria	Frutas y productos vegetales, jarabes sintéticos y aguas gaseadas	Orden relativa a los productos a base de frutas de 1955
Organización de Investigación y Normas relativas al Diseño	Desarrollo de la normalización de las especificaciones técnicas para los artículos utilizados en los ferrocarriles	Ley de los Ferrocarriles Indios
Corporación de Electrificación Rural	Códigos de práctica y orientación para la electrificación de las zonas rurales	..
Unidad de Normas y Aplicación de Tecnologías, Departamento Central de Obras Públicas	Obras civiles y eléctricas	..
Steel Authority of India	Normalización interempresas de artículos de consumo, sustitución y otros artículos utilizados en la industria del acero	..
Dirección de Normalización, Pruebas y Certificación de la Calidad	Normalización de la tecnología electrónica	..
Comisario de los Textiles	Fibras textiles, hilados y tejidos (salvo telares manuales, seda y tejidos de yute), y maquinaria textil (excluida la maquinaria para el yute)	..
Ministerio de Asuntos Internos	Adquisición, posesión, fabricación, venta, importación, exportación y transporte de armas y municiones	5.1. Ley de Armas de 1959
Junta Central de Insecticidas y el Comité de Registro	Importación, fabricación, venta, transporte, distribución y utilización de insecticidas	5.2. Ley sobre los insecticidas de 1968
Ministerio de Medio Ambiente y Bosques y Cambio Climático	Desechos peligrosos	5.3. Reglamento de gestión y manipulación de desechos peligrosos de 2003
Departamento de Consumo	La metrología se ocupa de las unidades de medida, los métodos de medición y los instrumentos pertinentes	5.4. Ley de pesos y medidas de 2009 y Reglamento de pesos y medidas (Productos envasados) de 2011

.. No disponible.

Fuente: Secretaría de la OMC; Junta Central de Impuestos Especiales y Aduanas, (2011); Manual de Aduanas en materia de autoevaluación, de 2011; información en línea del Ministerio de Asuntos Internos; información en línea de la Junta Central de Insecticidas y el Comité de Registro; información en línea del Ministerio de Medio Ambiente, Bosques y Cambio Climático; información en línea del Departamento de Asuntos del Consumidor.

Cuadro A3.4 Prohibiciones a la exportación, 2014

Motivos de la prohibición	Descripción
Protección de la fauna y flora silvestres en el marco de la Ley de Protección de las Especies Silvestres de 1972	<p>Todo tipo de animales silvestres y artículos de origen animal, con inclusión de sus productos y derivados, excepto aquellos para los que se hayan otorgado certificados de propiedad y los necesarios para actividades de enseñanza, investigación científica y gestión en el marco de la Ley de Protección de las Especies Silvestres, de 1972, con inclusión de sus partes y productos.</p> <p>Aves exóticas vivas, excepto cacatúas albinas, cacatúas, fringílidos de Bengala, blancos y cebra, que deben someterse a inspección previa a la expedición, y gorriones de Java, que están sujetos a restricciones de las exportaciones.</p> <p>Especies marinas y sus partes, productos y derivados abarcados por la Ley de Protección de las Especies Silvestres, de 1972.</p> <p>Bêche-de-mer (cohombro de mar).</p>
Lucha contra la caza furtiva y el comercio ilegal de especies silvestres y sus productos	<p>Plumas de cola de pavo real, con inclusión de los artículos artesanales y las manufacturas obtenidos de ellas.</p> <p>Raspaduras de cornamenta de sambhar y venado moteado, incluidos los artículos manufacturados.</p> <p>Conchas marinas, con inclusión de las pulidas y de los artículos de artesanía elaborados con las especies mencionadas en la Ley de Protección de las Especies Silvestres, de 1972.</p>
Motivos sociales y religiosos	<p>Carne de vaca, buey y ternera.</p> <p>Despojos de vaca, buey y ternera.</p> <p>Carne de búfalo (sin deshuesar y deshuesada).</p> <p>Sebo, grasa y/o aceites de origen animal, con exclusión del aceite de pescado, el sebo de búfalo y la lanolina.</p> <p>Esqueletos humanos.</p>
Motivos ecológicos y ambientales	<p>Langostas y bogavantes de tamaño reducido.</p> <p>Productos químicos comprendidos en el Protocolo de Montreal cuando se exporten a un país que no sea parte del Protocolo.</p> <p>Vegetales y partes de vegetales de especies silvestres especificadas en la Ley de Protección de las Especies Silvestres de 1972, en el Apéndice I de la CITES o en la Nota 1ª relativa a las licencias de exportación.</p> <p>Madera y productos de madera en forma de rollizos, madera de construcción, tocones, raíces, cortezas, astillas, madera pulverizada y virutas, serrín, pulpa de madera y carbón vegetal, excepto los productos de madera aserrada hechos exclusivamente de rollizos o madera de construcción importados.</p> <p>Leña; madera en plaquitas o partículas; serrín, desperdicios y desechos de madera, incluso aglomerados en leños, briquetas, bolitas o formas similares.</p> <p>Carbón vegetal, incluso aglomerado^b.</p> <p>Madera aserrada o desbastada longitudinalmente, cortada o desenrollada, incluso cepillada, lijada o unida por entalladuras múltiples, de espesor superior a 6 mm, excepto los productos de madera aserrada hechos exclusivamente de rollizos o madera de construcción importados.</p> <p>Madera de sándalo en todas sus formas, pero con exclusión de artículos de artesanía acabados elaborados con esa madera, productos acabados a máquina de esa madera, y aceite de sándalo.</p> <p>Todo tipo de madera de sándalo rojo, tanto en bruto como elaborada o sin elaborar, con exclusión de los productos de valor añadido tales como extractos, tintes, instrumentos musicales y partes de instrumentos musicales, muebles y partes de muebles de diferentes tamaños, hechos de madera de sándalo rojo (con sujeción a la Notificación N° 54 de la Dirección General de Comercio Exterior, de 3 de diciembre de 2013), juguetes, muñecas y otras artesanías hechos de madera de sándalo rojo obtenida de fuentes legales.</p>
Conservación de recursos naturales	<p>Pasta mecánica de madera.</p> <p>Pasta química de madera para disolver.</p> <p>Pasta química de madera a la sosa (soda) o al sulfato (excepto la pasta para disolver).</p> <p>Pasta química de madera al sulfito (excepto la pasta para disolver).</p> <p>Pasta semiquímica de madera.</p>

Motivos de la prohibición	Descripción
Sistema de planificación familiar	Preservativos ^c
Garantizar la disponibilidad/seguridad alimentaria a nivel nacional	Hortalizas de vaina secas desvainadas, aunque estén mondadas o partidas, con exclusión de kabuli chana (garbanzos) y 10.000 toneladas de legumbres orgánicas durante el período 2011/2012 ^d . Todos los aceites comestibles ^e .
Aplicación de la Convención sobre las Armas Químicas	Sustancias químicas tóxicas (Convención sobre las Armas Químicas, Lista 1).

- a Para la Nota 1 relativa a las licencias de exportación, véase la Lista correspondiente a la Política de Exportación (capítulo 12). Las exenciones para la investigación, la educación y los fármacos que salvan vidas son otorgadas por la Dirección General de Comercio Exterior (DGFT), por recomendación del Ministerio de Medio Ambiente, Bosques y Cambio Climático.
- b Desde el 23 de diciembre de 2013 las exportaciones de carbón vegetal a Bhután están exentas de esta prohibición.
- c Algunas marcas y aquellos que llevan determinadas indicaciones/impresiones (véase la Lista correspondiente a la Política de Exportación (capítulo 40)).
- d Se pueden exportar legumbres a Sri Lanka, siempre que se obtenga un permiso específico de la DGFT. Esta prohibición no se aplica a las exportaciones de legumbres a Bhután.
- e Se aplican exenciones a las exportaciones de aceite de ricino; a las exportaciones de aceite de coco desde todos los puertos de la red de intercambio electrónico de datos y todos los puestos aduaneros terrestres en las fronteras de la India con Nepal, Bangladesh, Bhután y Pakistán; a las exportaciones presuntivas de aceites comestibles (como insumos) desde la zona arancelaria interna a la totalidad de los establecimientos orientados a la exportación, para la fabricación de productos no comestibles para exportación; a las exportaciones de aceites producidos a base de productos forestales secundarios, incluso comestibles; y a las exportaciones de aceites comestibles desde la zona arancelaria interna a las zonas económicas especiales para su consumo por los establecimientos ubicados en dichas zonas durante la fabricación de productos alimenticios elaborados, con arreglo a las normas aplicables en materia de valor añadido. Asimismo, se pueden exportar hasta 10.000 toneladas de aceites orgánicos comestibles por año, con sujeción a las condiciones publicadas en la Notificación Nº 50 de 3 de junio de 2011. Se autoriza además la exportación de aceites comestibles en envases de consumo de marca de hasta 5 kg, con sujeción a un precio mínimo de exportación de 1.100 dólares EE.UU. por tonelada (modificado periódicamente). La prohibición no se aplicará a las exportaciones de aceites comestibles a Bhután.

Fuente: Secretaría de la OMC, sobre la base de la información facilitada por las autoridades de la India.

Cuadro A3.5 Programas de incentivos a la exportación, 2014

Programa	Descripción
Programas de exención de derechos	
Programa de Autorizaciones Anticipadas (anteriormente denominado Programa de Licencias Anticipadas)	<p>Las autorizaciones anticipadas permiten la importación en régimen de franquicia de insumos que se incorporan físicamente en los productos de exportación (con el debido descuento por el desperdicio). También puede autorizarse la importación de combustibles, aceites y catalizadores que se consumen o se utilizan para fabricar productos de exportación. La DGFT, mediante aviso público puede excluir cualquier producto del alcance del Programa de Autorizaciones Anticipadas. Las piezas de repuesto que deben exportarse o suministrarse obligatoriamente con el producto resultante, también pueden importarse libres de derechos, pero hasta un máximo del 10% del valor c.i.f. de la autorización.</p> <p>Podrán concederse autorizaciones anticipadas a los fabricantes exportadores o a los comerciantes exportadores que estén vinculados a fabricantes que apoyen el programa. Se expedirán autorizaciones anticipadas para exportaciones físicas (incluidas las destinadas a las zonas económicas especiales) y/o los suministros intermedios y/o para el suministro de productos autorizados en virtud del capítulo 8 de la política de comercio exterior. Con respecto a los suministros para el aprovisionamiento de embarcaciones o aeronaves con destino a otros países, los artículos suministrados han de estar cubiertos por una norma común de insumos/volumen de producción ("SION") específica. Además, en lo tocante al suministro de productos para los proyectos específicos mencionados en el párrafo 8.2 d), f) y j) de la política de comercio exterior, los subcontratistas de esos proyectos también pueden obtener una autorización anticipada, siempre que su nombre figure en el contrato principal.</p> <p>Las autorizaciones anticipadas y/o los materiales importados en virtud de ellas estarán sujetas a un requisito de importación por el usuario efectivo. No serán transferibles incluso después de haberse cumplido la obligación de exportar. Sin embargo, el titular de la autorización tendrá la posibilidad de vender el producto fabricado a partir de insumos exentos de derechos una vez que se haya cumplido la obligación de exportar.</p> <p>Para obtener una autorización anticipada es preciso que el valor añadido de las exportaciones sea como mínimo del 15%, salvo en el caso de los artículos enumerados en el apéndice 11B del Manual de procedimientos, volumen I (MPvI) y de las piedras preciosas y artículos de joyería, para los cuales la prescripción relativa al valor añadido figura en el párrafo 4A.2.1 de dicho Manual.</p> <p>La obligación de exportar deberá cumplirse en un plazo de 18 meses, salvo en el caso de los suministros necesarios para los proyectos/proyectos llave en mano en la India o en el extranjero clasificados en la categoría de exportaciones presuntivas, respecto de los cuales la obligación de exportación debe cumplirse en el plazo previsto en el contrato.</p>
Programa de Autorización de Importaciones en Régimen de Franquicia (DFIA)	<p>Las autorizaciones de importación en régimen de franquicia (DFIA) permiten la importación en régimen de franquicia de los insumos, combustibles, aceites y catalizadores necesarios para la fabricación de productos de exportación. La DGFT, mediante aviso público, puede excluir cualquier producto del alcance del Programa. Las DFIA se conceden exclusivamente para productos respecto de los cuales se ha notificado una norma SION.</p> <p>Para la obtención de las DFIA se exigirá un valor añadido mínimo del 20%. Sin embargo, el valor añadido aplicable a los artículos de la categoría piedras preciosas y artículos de joyería será el prescrito en el párrafo 4A.2.1 del MPvI. Asimismo, cuando para determinados artículos se prescriba un valor añadido más elevado en virtud del Programa de Autorizaciones Anticipadas, se aplicará ese mismo valor añadido en el marco del programa DFIA.</p> <p>Las DFIA son transferibles. Una vez que se aprueba la transferibilidad, el titular de la autorización puede transferir la DFIA o los insumos libres de derechos, salvo en el caso de los combustibles y los demás artículos notificados por la DGFT. Sin embargo, en el caso de los combustibles, el derecho a importar solo puede transferirse a las empresas autorizadas a comercializar combustible por el Ministerio de Petróleo y Gas Natural.</p> <p>La obligación de exportar deberá cumplirse en un plazo de 18 meses, salvo en el caso de los suministros para los proyectos/proyectos llave en mano en la India o en el extranjero clasificados en la categoría de exportaciones presuntivas, respecto de los cuales la obligación de exportación debe cumplirse en el plazo previsto en el contrato.</p>
Programa de desgravación de derechos	
Régimen de libretas de bonificaciones de derechos	Este régimen, que se suprimió el 1º de noviembre de 2011, tenía por objeto contrarrestar los efectos de los derechos arancelarios en las importaciones de insumos para la fabricación de productos de exportación.

Programa	Descripción
Programas de recompensa	
Programa "Servicios de la India"	La finalidad del Programa es acelerar el crecimiento de las exportaciones de servicios con miras a crear una marca "Servicios de la India", con una identidad única y consolidada, instantáneamente reconocible y respetada en todo el mundo. Los proveedores indios de los servicios que se acogen al programa tienen derecho a un título de bonificación de derechos equivalente al 10% de las divisas netas obtenidas. Los servicios y los proveedores de servicios que figuran en la lista del párrafo 3.6.1 del MP-I no pueden acogerse al programa. Se autoriza la importación, sujeta a un requisito de importación por el usuario efectivo, de bienes de capital y piezas de repuesto, equipos de oficina, bienes fungibles y vehículos considerados equipos profesionales de los proveedores de servicios.
Programa especial de agricultura e industrias artesanales en las aldeas (Vishesh Krishi y Gram Udyog Yojana)	La finalidad de este programa es fomentar la creación de empleo en las zonas rurales y semiurbanas. Los títulos de bonificación de derechos se otorgan para compensar los elevados costos de transporte y otras desventajas. El programa para Vishesh Krishi y Gram Udyog Yojana se ha ido ampliando para abarcar la exportación de productos agropecuarios y sus productos de valor añadido, los productos forestales secundarios y sus subproductos de valor añadido, los productos Gram Udyog, los productos forestales y otros productos notificados periódicamente en el apéndice 37A del MP-I. Los exportadores de los productos notificados tienen derecho a un título de bonificación de derechos equivalente al 5% del valor f.o.b. de las exportaciones (en divisas libremente convertibles) para la exportación. Algunos pocos productos pueden beneficiarse también de una bonificación adicional del 2% por encima del 5%, con arreglo a lo dispuesto en el apéndice 37A del MP-I respecto de determinados productos.
Programa de Incentivos a la Infraestructura Agrícola ^c	Los titulares de entidades reconocidas (con registro oficial) que exportan productos comprendidos en los capítulos 1 a 24 de la Clasificación Comercial de la India según el SA tendrán derecho a títulos de bonificación de derechos equivalentes al 10% del valor f.o.b. de las exportaciones agrícolas (incluidas las ayudas del Programa Vishesh Krishi y Gram Udyog Yojana a las que tengan derecho en virtud del párrafo 3.13.2 de la Política) respecto de las exportaciones realizadas en un año concreto. Ese derecho estará sujeto a la condición de que el total de las ayudas otorgadas al conjunto de los titulares de entidades reconocidas no supere los 1.000 millones de rupias (es decir, 500 millones en cada semestre) y de que se cumplan los criterios enunciados en el párrafo 3.7.2 del MP-I. Se autorizará la importación de los siguientes bienes de capital/equipos: i) almacenes frigoríficos (incluidas las instalaciones con sistemas de atmósfera controlada y atmósfera modificada); instalaciones de prerrefrigeración y estructuras para el almacenamiento de cebollas, etc.; ii) Centros de envasado (incluidas las instalaciones para operaciones de manipulación, clasificación, selección y embalaje, entre otras); para los productos notificados en el apéndice 37 F. iii) Furgonetas/contenedores frigoríficos; y iv) Otros bienes de capital/equipos notificados en el apéndice 37 F.
Programa centrado en el mercado	El Programa fue creado para compensar los elevados costos de flete y otros gastos externos con miras a potenciar la competitividad de las exportaciones de la India en los mercados internacionales seleccionados. Los exportadores de todos los productos a los países notificados (que figuran en los cuadros 1 y 2 del apéndice 37C del MP-I) tendrán derecho a un título de bonificación de derechos equivalente al 3% del valor f.o.b. de las exportaciones. Sin embargo, se otorga un título de bonificación adicional del 1% del valor f.o.b. de las exportaciones a los mercados enumerados en el cuadro 3 del apéndice 37C en el marco del Programa centrado en el mercado. Se añaden periódicamente nuevos mercados al Programa.
Programa centrado en los productos	El programa tiene por finalidad incentivar la exportación de productos de gran intensidad exportadora y potencial de empleo, compensar las carencias de la infraestructura y los demás gastos relacionados con la comercialización de esos productos. Las exportaciones de los productos notificados (que figuran en el apéndice 37D del MP-I) destinadas a todos los países (incluidos los establecimientos situados en las zonas económicas especiales) podrá beneficiarse de un título de bonificación de derechos equivalente al 2% o al 5% del valor f.o.b. de las exportaciones (en divisas libremente convertibles). Las exportaciones de productos de sectores de gran intensidad exportadora o potencial de empleo (que no estén abarcados en la actual lista del Programa) recibirán incentivos en el marco del programa equivalentes al 2% del valor f.o.b. de las exportaciones (en divisas libremente convertibles) cuando se destinen a mercados (países) asociados, no abarcados en la actual lista del Programa. Dichos productos figurarán en el cuadro 2 o en el cuadro 3 del apéndice 37D del MP-I.

Programa	Descripción
Programa de Incentivos a los Titulares de Entidades Reconocidas	<p>Los incentivos otorgados respecto de los productos enumerados en el cuadro 3 vendrán a sumarse a cualquier otra ayuda a la que pueda acogerse el mismo producto en virtud del cuadro 1 o el cuadro 2 del apéndice 37D.</p> <p>Este programa se suprimió el 1º de abril de 2013.</p> <p>El programa tenía por objeto la promoción de la inversión destinada al perfeccionamiento tecnológico en los subsectores del cuero, los textiles y el yute, los productos artesanales, la ingeniería, el plástico y las sustancias químicas básicas (con exclusión de los productos farmacéuticos).</p> <p>Los exportadores recibieron una bonificación de derechos equivalente al 1% del valor f.o.b. de las exportaciones durante el período 2009-2010. También se otorgó una bonificación de derechos a los exportadores de subsectores adicionales en el período 2010-2012.</p> <p>Los exportadores que se habían beneficiado del Programa del Fondo para el Perfeccionamiento Tecnológico del Ministerio de Textiles no pudieron acogerse a este Programa.</p>
Programa de bienes de capital para la promoción de las exportaciones	
Tipo nulo	<p>Los exportadores de determinados productos podrán importar bienes de capital libres de derechos para fabricar productos de exportación, con sujeción a la obligación de exportar seis veces la cuantía del derecho ahorrado, en un plazo de seis años. Los exportadores que se hayan beneficiado del Programa de Incentivos a los Titulares de Entidades Reconocidas o del Programa del Fondo para el Perfeccionamiento Tecnológico (del Ministerio de Textiles) no se pueden acoger a este Programa;</p> <p>El programa estuvo en vigor hasta el 31 de marzo de 2013. Desde el 18 de abril de 2013, solo hay un programa en vigor, a saber, el Programa de bienes de capital para la promoción de las exportaciones a tipo nulo que está disponible para todos los sectores, independientemente de si han beneficiado o no del Programa del Fondo para el Perfeccionamiento Tecnológico.</p>
Tipo en condiciones de favor	<p>Los fabricantes de productos de exportación podrán importar bienes de capital a un tipo del 3%, con sujeción a la obligación de exportar: i) ocho veces la cuantía del derecho ahorrado, en un plazo de ocho años; ii) seis veces la cuantía del derecho ahorrado para los establecimientos agrícolas, en un plazo de 12 años; y iii) seis veces la cuantía del derecho ahorrado para las microempresas y pequeñas empresas, en un plazo de ocho años; y el valor c.i.f. de las importaciones no deberá superar los 5 millones de Rs y la inversión total después de las importaciones no deberá exceder los límites prescritos para mantener la condición de microempresas y pequeñas empresas (capítulo II 4) i) c)). Si el derecho ahorrado equivale por lo menos a 1.000 millones de Rs, todos los fabricantes deberán cumplir la obligación de exportar en un plazo de 12 años.</p> <p>Los proveedores de servicios acreditados como proveedores de servicios comunes por la DGFT también podrán importar bienes de capital para exportar servicios a un tipo arancelario del 3%. En este caso, la obligación de exportar será de ocho veces la cuantía del derecho ahorrado, en un plazo de ocho años.</p> <p>El Programa de bienes de capital para la promoción de las exportaciones a un tipo del 3% fue reemplazado por el Programa de bienes de capital para la promoción de las exportaciones a tipo nulo, que entró en vigor el 18 de abril de 2013 y que está disponible para todos los sectores, independientemente de si se han beneficiado o no del Programa del Fondo para el Perfeccionamiento Tecnológico.</p>
Programas relativos a las piedras preciosas y los artículos de joyería	
Autorizaciones de reposición	<p>Los exportadores de joyas y artículos de oro, plata y platino pueden importar los insumos esenciales como el oro, la plata, el platino, las monturas, los accesorios, las piedras en bruto, las piedras preciosas y semipreciosas, las piedras sintéticas, las perlas en bruto, etc., siempre que cumplan el procedimiento previsto a tales efectos. Pueden obtener oro, plata y platino de los organismos designados para usarlos como insumos para la fabricación de productos de exportación, anticipadamente o para reponer las existencias después de la exportación, con arreglo al procedimiento previsto.</p> <p>Las autorizaciones de reposición se otorgan para las exportaciones de joyas de oro, platino y plata y artículos de oro, platino y plata. La solicitud se presentará en los seis meses siguientes al mes en el que se obtuvieron los ingresos de las exportaciones.</p> <p>Las autorizaciones de reposición para las piedras preciosas también serán válidas para la importación de estuches de joyería vacíos, hasta el 5% del valor c.i.f. global de la autorización. Las autorizaciones de reposición concedidas para la exportación de artículos de joyería adornados con oro, plata o platino, también son válidas para la importación de piedras preciosas y semipreciosas (con exclusión de las esmeraldas) talladas y pulidas, hasta el 10% del valor c.i.f. global de la autorización. Esas autorizaciones se pueden transferir libremente.</p> <p>Los exportadores también pueden importar bienes fungibles, herramientas y otros</p>

Programa	Descripción
	<p>artículos en régimen de franquicia, entre ellos etiquetas colgantes y etiquetas, tarjetas con sensores de seguridad, grapas de alambre, bolsas de polietileno (notificados por las Aduanas) para artículos de joyería fabricados a partir de metales preciosos (distintos del oro y el platino) por un importe equivalente al 2%, y al 1% del valor f.o.b. de las exportaciones del año anterior cubierto por la autorización de reposición cuando se trate de diamantes tallados y pulidos y joyería de oro y platino. Sin embargo, por lo que se refiere a los artículos de joyería de plata acabados en rodio, tendrán derecho a importar hasta el 3% del valor f.o.b. de las exportaciones de esos artículos. Esta autorización no será transferible y estará sujeta a un requisito de importación por el usuario efectivo.</p>
Programa de Autorizaciones Anticipadas para piedras preciosas y artículos de joyería	<p>El procedimiento previsto en el capítulo 4 del MP para las autorizaciones anticipadas suele aplicarse también a este programa, salvo en lo que respecta a las normas relativas al valor añadido, los plazos otorgados para cumplir la obligación de exportar, y la regularización en caso de incumplimiento. En el caso de las piedras preciosas y los artículos de joyería, las normas relativas al valor añadido se ajustarán a lo prescrito en el párrafo 4A.2 del MP-I.</p> <p>El titular de las autorizaciones anticipadas podrá adquirir oro, plata o platino de los organismos designados en lugar de importarlos directamente.</p>
Programa de Empresas Exportadoras y Empresas Comerciales	<p>Los comerciantes y fabricantes exportadores, proveedores de servicios, establecimientos orientados a la exportación, establecimientos situados en zonas económicas especiales, zonas de exportación agrícola, parques de tecnología de equipo electrónico o de soportes lógicos y parques de biotecnología podrán ser considerados titulares de entidades reconocidas.</p> <p>La condición de entidad reconocida está supeditada a los resultados de exportación. Los solicitantes se considerarán titulares de una entidad reconocida cuando alcancen los resultados de exportación enunciados en el párrafo 3.10.2 de la política de comercio exterior. Los resultados de exportación, que son el criterio para la obtención de la condición de entidad reconocida, se calculan sobre la base del valor f.o.b. de los ingresos de exportación del año en curso al que se suman los ingresos de los tres años anteriores. Para obtener la condición de empresa exportadora es necesario acreditar, como mínimo, resultados de exportación para dos de los cuatro años.</p> <p>Las empresas exportadoras de pequeño tamaño, las microempresas, las empresas artesanales, los establecimientos registrados ante la Comisión de la Industria Artesanal (Khadi)/Junta de la Industria Artesanal (Khadi), los establecimientos implantados en los Estados del noreste, Sikkim, Jammu y Kashmir, las empresas que exportan telares manuales, artesanía, alfombras anudadas a mano o a base de seda, las empresas que exportan a países de América Latina, a la CEI y al África Subsahariana, con arreglo a la lista del apéndice 9, las empresas que cuentan con certificaciones de la ISO de la serie 9000 o de la serie 14000; de las buenas prácticas de fabricación (BPF) de la OMS; del sistema de Análisis de Riesgos y Puntos de Control Críticos (APPCC); del CMMI (integración de modelos de madurez de capacidades) del SEI (Carnegie Mellon University's Software Engineering Institute) de nivel 2 y superiores, otorgadas por los organismos de certificación enumerados en el apéndice 6 del MP-I; las exportaciones de servicios y de productos agropecuarios podrán beneficiarse de una doble ponderación respecto de las exportaciones realizadas para la concesión de la condición de entidad reconocida. Tanto los comerciantes como los fabricantes exportadores podrán beneficiarse de la doble ponderación.</p> <p>Sin embargo, los envíos de cualquiera de las categorías citadas <i>supra</i> podrán beneficiarse de la doble ponderación una sola vez.</p>

Fuente: Secretaría de la OMC, sobre la base de la información facilitada por las autoridades de la India.

Cuadro A3.6 Cuantía sacrificada/desembolsada respecto de las importaciones en el marco de los programas de promoción de las exportaciones, 2011-2014

(Millones de rupias)

Programa	Cuantía sacrificada/desembolsada		
	2011-2012	2012-2013	2013-2014
Programa de Autorizaciones Anticipadas (anteriormente denominado Programa de Licencias Anticipadas)	183.060	189.710	209.560
Programa de Autorización de Importaciones en Régimen de Franquicia	12.440	17.350	33.650
Régimen de libretas de bonificaciones de derechos	104.090	27.090	4.340
Programa "Servicios de la India"	5.560	5.900	6.390
Programa especial de agricultura e industrias artesanales (Vishesh Krishi y Gram Udyog Yojana)	22.630	23.820	24.420
Programa centrado en el mercado/Programa centrado en los productos	39.510	61.780	101.820
Programa de bienes de capital para la promoción de las exportaciones	96.720	112.180	89.900
Programa de Certificados de Créditos con Derecho a Servicios en Franquicia Arancelaria	1.900	1.420	2.350
Programa de Certificados de Reposición en Franquicia Arancelaria	400	210	20
Programa "Más allá del objetivo"	4.360	5.920	8.840
Total	470.670	445.380	481.290

Fuente: Información en línea del Gobierno de la India. Consultado en: <http://indiabudget.nic.in/budget2013-2014/ub2013-14/statrevfor/annex12.pdf> y <http://indiabudget.nic.in/ub2014-15/statrevfor/annex12.pdf>.

Cuadro A3.7 Determinados planes/programas de incentivos para las microempresas y pequeñas y medianas empresas, 2014

Plan/programas	Admisibilidad	Descripción	Introducción/ validez
Aplicados por el Ministerio de Microempresas y Pequeñas y Medianas Empresas			
Programa de los Institutos para el Fomento del Espíritu de Empresa	Institutos para el Fomento del Espíritu de Empresa ^a	Se otorga asistencia para crear, reforzar o ampliar la infraestructura (incluida la apertura de nuevas filiales) y hacer frente a los déficits. La subvención asciende al 50% del costo de los servicios de construcción, formación y otros servicios de apoyo, hasta 10 millones de rupias.	2010/en marcha
Rajiv Gandhi Udyami Mitra Yojana ^b	Nuevo micro y pequeño empresario	La asistencia financiera a Udyami Mitras ^c proviene de determinados organismos. ^d Asciende a 4.000 rupias/pasante para las empresas de servicios y a 6.000 rupias/pasante para las empresas manufactureras (con una inversión en instalaciones y maquinaria de hasta 2,5 millones de rupias). Los pasantes aportan 1.000 rupias a la asistencia financiera. Para los beneficiarios de las categorías especiales, la contribución de 1.000 rupias se proporciona en forma de donación en el marco del programa RGUMY.	2008/en marcha
Aplicados por el Comisario de Desarrollo			
Programa de Desarrollo de la Gestión	Microempresas y pequeñas y medianas empresas futuras y actuales	El Programa tiene por objeto formar a empresarios futuros/actuales mejorando sus aptitudes de gestión. No se otorgan incentivos financieros.	1952/en marcha
Programa del Fondo de Garantía de Créditos para las Microempresas y Pequeñas Empresas	Todas las microempresas y pequeñas empresas, salvo las que se dedican al comercio minorista y los grupos de autoayuda	El crédito es garantizado por instituciones financieras ^e . Las garantías para las microempresas y pequeñas empresas nuevas y existentes ascienden como máximo a 10 millones de rupias por entidad prestataria. La garantía cubre hasta el 75% de la línea de crédito de hasta 5 millones de rupias (el 85% para préstamos de hasta medio millón de rupias otorgados a microempresas y el 80% para préstamos a microempresas y pequeñas empresas propiedad de mujeres o gestionadas por mujeres y para todos los préstamos destinados a la región nororiental), con una garantía uniforme del 50% del riesgo crediticio por encima de 5 millones y hasta 10 millones de rupias.	2000/en marcha
Plan de Subvención de Capital vinculado con el Crédito destinado a mejorar la tecnología	Microempresas y pequeñas empresas manufactureras	La subvención asciende al 15% del capital adquirido para mejorar la tecnología, hasta 1,5 millones de rupias.	2001/en marcha
Programa de Desarrollo de Conglomerados de microempresas y pequeñas empresas ^f	Todas las microempresas y pequeñas empresas	Se otorga una subvención de 250.000 rupias como máximo para la realización de un informe de estudio de diagnóstico por conglomerado. En lo que respecta a las organizaciones sobre el terreno del Ministerio de Microempresas y Pequeñas y Medianas Empresas, el apoyo financiero asciende a 100.000 rupias. Para las intervenciones no físicas, el límite máximo para los gastos del proyecto es de 2,5 millones de rupias por conglomerado. La subvención gubernamental para las intervenciones no físicas ascenderá al 75% de la cuantía aprobada del costo del proyecto. Para la región nororiental y los	2010/en marcha

Plan/programas	Admisibilidad	Descripción	Introducción/ validez
		Estados montañosos, los conglomerados con más del 50% compuesto de: a) microempresas/empresas artesanales, b) empresas propiedad de mujeres, c) establecimientos de castas y tribus designadas, la subvención es del 90%. Para la elaboración de "informes detallados de los proyectos", se otorgan ayudas de hasta 500.000 rupias destinadas a la preparación de informes de proyectos técnicamente factibles y financieramente viables para establecer centros de servicios comunes para conglomerados de microempresas y pequeñas empresas y/o a proyectos de desarrollo de infraestructuras para la creación de nuevas zonas/polígonos industriales o la modernización de infraestructuras en las zonas/polígonos/conglomerados industriales existentes. Para las intervenciones físicas (establecimiento de centros de facilitación certificados), la subvención se limita al 70% del costo del proyecto y asciende como máximo a 1,5 millones de rupias. La subvención es del 90% para los centros de facilitación certificados en la zona nororiental y los Estados montañosos, los conglomerados con más del 50% compuesto de: a) microempresas/empresas artesanales, b) empresas propiedad de mujeres, c) unidades de castas y tribus designadas. El costo del proyecto comprende el costo de la tierra (siempre que no supere el 25% del costo del proyecto), edificios, gastos preoperativos, gastos preliminares, maquinaria y equipo, activos fijos varios, infraestructura de apoyo como abastecimiento de agua y electricidad, y fondos de reserva para capital de explotación.	
Programa de reembolso de los derechos de certificación ISO 9001/ISO 14001 y HACCP (análisis de riesgos y puntos críticos de control)	Todas las microempresas y pequeñas empresas	Se reembolsa el 75% de los gastos de certificación hasta un máximo de 75.000 rupias por unidad, una sola vez, únicamente a las microempresas y pequeñas empresas que han obtenido certificaciones de la gestión de calidad (ISO 9001) y/o de la gestión del medio ambiente (ISO 14001) y/o del HACCP.	1994/en marcha
Ayuda al desarrollo de la comercialización	Microempresas y pequeñas y medianas empresas manufactureras de exportación	A las microempresas y pequeñas y medianas empresas que participan en exposiciones/ferias comerciales internacionales se les reembolsa el 75% de la tarifa aérea en clase turista y el 50% de las tasas por alquiler de espacio (100% para las categorías especiales), hasta 125.000 rupias.	2000/en marcha
Salas de miniherramientas	Microempresas y pequeñas empresas individuales/ consorcio de microempresas y pequeñas empresas	Interrumpido	Interrumpido desde el período correspondiente al 12º Plan Quinquenal
Programa de microfinanciación	Instituciones de microfinanciación	El Gobierno proporciona un Fondo para el riesgo de cartera al Banco de Desarrollo de la Pequeña Industria de la India (SIDBI).	2004/en marcha

Plan/programas	Admisibilidad	Descripción	Introducción/ validez
		El Fondo se utiliza para garantizar los préstamos contraídos por las instituciones de microfinanciación o las ONG.	
Aplicados por la Corporación Nacional de la Pequeña Industria (NSIC)			
Programa de Adquisiciones de los Almacenes del Gobierno	Microempresas y pequeñas empresas registradas en la NSIC	Las unidades registradas en el sistema de registro único de la NSIC tienen derecho a recibir beneficios con arreglo a la "Orden relativa a la política de contratación pública para las microempresas y pequeñas empresas, de 2012". Entre los beneficios figuran: obtención gratuita de los documentos de licitación; exención del pago de una "señal" (depósito); en las licitaciones, las microempresas y pequeñas y medianas empresas licitantes que presenten precios dentro de una banda de precios L1 + 15% podrán satisfacer una parte de hasta el 20% de la demanda si bajan su precio al nivel L1, correspondiente a las empresas que no son microempresa ni pequeñas empresas; cada uno de los ministerios/departamentos/empresas del sector público centrales fijarán un objetivo anual del 20% como mínimo de compras anuales totales de productos fabricados o servicios prestados por microempresas o pequeñas empresas; del requisito anual del 20% de adquisiciones a microempresas y pequeñas empresas, el 4% deberá proceder de establecimientos propiedad de castas y tribus designadas; 358 partidas están reservadas para adquisiciones exclusivas al sector de producción industrial en pequeña escala.	1955/en marcha
Ayuda al desarrollo de la comercialización	Todas las microempresas y pequeñas y medianas empresas (Cantidad máxima para los gastos en tarifas aéreas, alquiler de espacio y flete/transporte)	Categoría general: para las microempresas, 240.000 rupias en América Latina y 200.000 rupias en otros países; para las pequeñas empresas 210.000 rupias en América Latina y 175.000 rupias en otros países; y para las medianas empresas 125.000 rupias en América Latina y 100.000 rupias en otros países. Las empresas que pertenecen a la categoría de región nororiental/propiedad de mujeres/castas y tribus designadas: para las microempresas, 270.000 rupias en América Latina y 225.000 rupias en otros países; para las pequeñas empresas, 240.000 rupias en América Latina y 200.000 rupias en otros países; y para las medianas empresas, 160.000 rupias en América Latina y 125.000 en otros países.	En marcha
Programa de Resultados y Clasificación Crediticia	Todas las microempresas y pequeñas empresas	Las microempresas y pequeñas empresas podrán seleccionar un organismo de calificación de valores para obtener una clasificación crediticia. La subvención asciende al 75% de la tarifa cobrada por dicho organismo, hasta 40.000 rupias.	2005/en marcha
Programa de Asistencia para las Materias Primas	Microempresas y pequeñas y medianas empresas	Financiación del crédito a corto plazo durante 90 días a tipos de interés en condiciones favorables. Los tipos de interés y las ayudas otorgadas contra garantías bancarias/recibos de depósitos a corto plazo/recibos de depósitos a plazo fijo, en vigor desde el 1º de febrero de 2013, son: 11,95% (establecimientos que tienen	2004/en marcha

Plan/programas	Admisibilidad	Descripción	Introducción/ validez
		un índice SE 1A válido con arreglo al método de clasificación de la NSIC); 12,45% (establecimientos que tienen un índice SE 2A o SE 1B válido con arreglo al métodos de clasificación de la NSIC); y del 12,95% (otros establecimientos).	
Aplicados por la Comisión de industrias artesanales (Khadi) (KVIC)			
Programa de Generación de Empleo del Primer Ministro ^b	Nuevos microempresarios	La subvención asciende al 15% del costo de establecimiento de nuevas microempresas en zonas urbanas (25% para las categorías especiales); y al 25% del costo de establecimiento de nuevas microempresas en las zonas rurales (35% para las categorías especiales). El costo máximo es de 2,5 millones de rupias para el establecimiento de nuevas microempresas manufactureras y de 1 millón de rupias para el establecimiento de nuevas microempresas dedicadas a los servicios.	2008/en marcha
Aplicado por la Junta del Bonote			
Rejuvenecimiento, modernización y perfeccionamiento tecnológico de la industria del bonote	Pequeñas y microempresas dedicadas al bonote	La ayuda financiera o donación/subvención gubernamental asciende al 40% del costo del proyecto. La cuantía máxima del costo admisible del proyecto se ha aumentado a 1 millón de rupias a efectos de la subvención gubernamental, que no incluye el capital de explotación y no debe ser superior al 25% del costo del proyecto.	2008/en marcha

- a Instituto Nacional de Microempresas y Pequeñas y Medianas Empresas, Instituto nacional de ciencias empresariales y desarrollo de la pequeña empresa e Instituto Indio para el Fomento del Espíritu de Empresa.
- b El Programa Rajiv Gandhi Udyami Mitra Yojana y el Programa de Generación de Empleo Rural se fusionaron para crear el Programa de Generación de Empleo Rural del Primer Ministro en agosto de 2008.
- c Determinados organismos principales que suministran asistencia y apoyo complementario a posibles empresarios de primera generación.
- d Institutos para el Fomento del Espíritu de Empresa, la Corporación Nacional de la Pequeña Industria (NSIC), la Comisión de industrias artesanales (Khadi) y la Junta del Bonote.
- e Bancos del sector público y privado, bancos rurales regionales, bancos extranjeros y otras instituciones financieras.
- f El Programa de Desarrollo de Conglomerados de microempresas y pequeñas empresas se fusionó con el Plan Integrado de Desarrollo de Infraestructuras en febrero de 2010.

Nota: La expresión "categorías especiales" se refiere a las microempresas y pequeñas y medianas empresas propiedad o a cargo de mujeres o castas/tribus designadas o situadas en la región nororiental.

Fuente: Secretaría de la OMC, sobre la base de la información facilitada por las autoridades de la India.

Cuadro A3.8 Los 20 principales solicitantes de patentes, 2014

Nº SI	Titular de la patente	País
1	Council for Scientific and Industrial Research	India
2	Qualcomm Incorporated	Estados Unidos
3	Samsung Electronics Co. Ltd.	República de Corea
4	Hindustan Unilever	India
5	Ericsson Ltd.	Suecia
6	Siemens	Alemania
7	Tata Group	India
8	Bharat Heavy Electricals Ltd.	India
9	BASF Aktiengesellschaft	Alemania
10	Motorola	Estados Unidos
11	Philips	Países Bajos
12	General Motors Global	Estados Unidos
13	Thomson Licensing	Francia
14	LG Electronics	República de Corea
15	Nokia Corporation	Finlandia
16	SONY Corporation	Japón
17	Honda Giken Kogyo Kabushiki Kaisha	Japón
18	IBM	Estados Unidos
19	Research in Motion	Canadá
20	Proctor and Gamble	Estados Unidos

Fuente: Secretaría de la OMC, sobre la base de la información facilitada por las autoridades de la India.

Cuadro A4.1 Legislación relacionada con el transporte de petróleo y gas natural por oleoductos y gasoductos, 2014

Nombre de la legislación
Ley sobre tuberías para el transporte de petróleo y minerales (adquisición del derecho de usuario de las tierras) (Modificación) de 2011
Reglamento de la Junta de Regulación del Petróleo y el Gas Natural (por el que se autoriza la instalación, construcción, explotación o ampliación de gasoductos) de 2008
Reglamento de la Junta de Regulación del Petróleo y el Gas Natural (fijación de la tarifa de los gasoductos), de 2008
Reglamento de la Junta de Regulación del Petróleo y el Gas Natural (Código de conducta aplicable a las entidades que se ocupan de la comercialización del gas natural y de la instalación, construcción, explotación o ampliación de gasoductos) de 2008
Reglamento de la Junta de Regulación del Petróleo y el Gas Natural (Código de conducta aplicable al acceso a gasoductos para los transportistas generales o por contrata) de 2008
Reglamento de la Junta de Regulación del Petróleo y el Gas Natural (Principios generales para declarar o calificar los gasoductos como transporte general o por contrata) de 2009
Reglamento de la Junta de Regulación del Petróleo y el Gas Natural (Normas y especificaciones técnicas incluidas las normas de seguridad aplicables a los gasoductos) de 2009
Reglamento de la Junta de Regulación del Petróleo y el Gas Natural (Determinación de la capacidad del petróleo, los productos del petróleo y los gasoductos) de 2010
Reglamento de la Junta de Regulación del Petróleo y el Gas Natural (Sistema de gestión integral de gasoductos) de 2012
Reglamento de la Junta de Regulación del Petróleo y el Gas Natural (Servicios de gestión de desequilibrios) de 2014
Directrices de la Junta de Regulación del Petróleo y el Gas Natural (Elaboración de un modelo de acuerdo sobre el transporte del gas) de 2012
Directrices de la Junta de Regulación del Petróleo y el Gas Natural (Liberación de capacidad para los gasoductos) de 2012
Directrices de la Junta de Regulación del Petróleo y el Gas Natural (Consulta pública para la determinación de la tarifa definitiva aplicable a los gasoductos) de 2012
Modalidades de mantenimiento y operación de la cuenta de garantía bloqueada con arreglo al Reglamento de la Junta de Regulación del Petróleo y el Gas Natural (Código de acceso a gasoductos para los transportistas generales o por contrata) de 2008
Directrices de la Junta de Regulación del Petróleo y el Gas Natural (Protección de los intereses de los consumidores con respecto a los gasoductos) de 2010
Reglamento de la Junta de Regulación del Petróleo y el Gas Natural (por el que se autoriza la instalación, construcción, explotación o ampliación de tuberías para petróleo y productos del petróleo) de 2010
Reglamento de la Junta de Regulación del Petróleo y el Gas Natural (Determinación de las tarifas del transporte por tuberías de petróleo y productos del petróleo) de 2010
Reglamento de la Junta de Regulación del Petróleo y el Gas Natural (Determinación de la capacidad de las tuberías para el transporte de petróleo, productos del petróleo y gas natural) de 2010
Reglamento de la Junta de Regulación del Petróleo y el Gas Natural (Principios generales para declarar o calificar las tuberías para el transporte de petróleo o productos del petróleo como transporte general o por contrata)

Fuente: Secretaría de la OMC, sobre la base de la información facilitada por las autoridades de la India.

Cuadro A4.2 Sector bancario de la India, 2011 y 2014

Instituciones financieras	Número		Definición, función y leyes por las que se rigen	Requisitos de establecimiento (si procede)	
	2011	2014		Nacionales	Extranjeros
Bancos comerciales registrados^a	81	89	Bancos incluidos en la Segunda Lista del Banco de la Reserva de la India de 1934.	-	-
Banco del Estado de la India y entidades asociadas	6	6	Regulado por la Ley del Banco del Estado de la India de 1955. Las entidades asociadas se rigen por la Ley del Banco del Estado de la India (filiales bancarias) de 1959 ^b ; el Banco del Estado de la India y las entidades asociadas también se rigen por la Ley del Banco de la Reserva de la India de 1934 y la Ley de Reglamentación del Sector Bancario de 1949.	Se requiere la autorización del Parlamento; la participación del Gobierno central no puede ser inferior al 51%.	IED e inversiones de cartera sujetas a los límites legales globales del 20%.
Bancos nacionalizados	19	19	Regulados por la Ley de Sociedades Bancarias (Adquisición y Transferencia de Empresas) de 1970 (14 bancos) y la Ley de Sociedades Bancarias (Adquisición y Transferencia de Empresas) de 1980 (cinco bancos) y también por la Ley del Banco de la Reserva de la India de 1934 y la Ley de Reglamentación del Sector Bancario de 1949.	Se requiere la autorización del Parlamento; la participación del Gobierno central no puede ser inferior al 51%.	IED e inversiones de cartera sujetas a los límites legales globales del 20%.
Bancos extranjeros	32	43	Regulados por la Ley del Banco de la Reserva de la India de 1934, la Ley de Reglamentación del Sector Bancario de 1949, la Ley de Sociedades de 1956. La Ley de Sociedades de 2013 también se aplica en la medida en que sea compatible con la Ley de Reglamentación del Sector Bancario de 1949.	Establecimiento por bancos matrices extranjeros.	Sucursales de bancos matrices.
Bancos del sector privado	22	20	Empresas constituidas con arreglo a la Ley de Sociedades de 1956 y autorizadas en virtud de la Ley de Reglamentación del Sector Bancario de 1949 (artículo 22) para realizar actividades bancarias ^c ; dedicadas a las actividades estipuladas en la Ley de Reglamentación del Sector Bancario de 1949 (artículo 6); reguladas por la Ley del Banco de la Reserva de la India de 1934, la Ley de Reglamentación del Sector Bancario de 1949 y la Ley de Sociedades de 1956. La Ley de Sociedades de 2013 también se aplica en la medida en que sea	Directrices para la concesión de licencias publicadas en 1993 (10 bancos autorizados); directrices revisadas publicadas en 2001 (dos bancos autorizados); y directrices para la concesión de licencias a nuevos bancos publicadas en 2013 (aprobaciones "en principio" para dos solicitantes).	El máximo total de inversión extranjera de todas las fuentes ^d es del 74%; el 26% del capital pagado debe ser propiedad de ciudadanos indios residentes.

Instituciones financieras	Número		Definición, función y leyes por las que se rigen	Requisitos de establecimiento (si procede)	
	2011	2014		Nacionales	Extranjeros
Cooperativas bancarias estatales	31	32	compatible con la Ley de Reglamentación del Sector Bancario de 1949. Principal cooperativa de un Estado; el objetivo más importante es financiar otras cooperativas en ese Estado con arreglo a lo dispuesto en la Ley del Banco Nacional de Desarrollo Rural y Agrícola de 1981 (artículo 2 u)); también se rigen por la Ley del Banco de la Reserva de la India de 1934, la Ley de Reglamentación del Sector Bancario de 1949 (según se aplica a las cooperativas) y la Ley de Sociedades de Cooperativas del Estado pertinente.	Establecidas con arreglo a la Ley de Sociedades de Cooperativas del Estado pertinente; autorizadas por el Banco de la Reserva de la India con arreglo a la Ley de Reglamentación del Sector Bancario de 1949 según se aplica a las cooperativas (artículo 22).	No se permiten IED
Cooperativas bancarias urbanas	1.674	1.606	Cooperativas establecidas y registradas con arreglo a la Ley de Sociedades de Cooperativas del Estado pertinente; están presentes en 29 Estados/territorios de la Unión; reguladas y supervisadas por el Banco de la Reserva de la India desde el 1º de marzo de 1966 cuando se les aplicaba la Ley de Reglamentación del Sector Bancario de 1949 para las funciones bancarias; otros aspectos regulados por la Ley de Sociedades de Cooperativas del Estado pertinente. Las cooperativas que operan en más de un Estado se rigen por la Ley de Sociedades de Cooperativas Pluriestatales, de 2002.	Establecimiento por sus miembros, que son nacionales indios.	No se permiten IED.
Cooperativas bancarias centrales	371	371	Principal cooperativa bancaria en un distrito de un Estado. El objetivo más importante es financiar otras cooperativas en ese distrito con arreglo a lo dispuesto en la Ley del Banco Nacional de Desarrollo Rural y Agrícola de 1981 (artículo 2 d)). También están reguladas por la Ley del Banco de la Reserva de la India de 1934, la Ley de Reglamentación del Sector Bancario de 1949 (según se aplica a las cooperativas), y la Ley de Sociedades de Cooperativas del Estado pertinente, en virtud de la cual se constituyó el banco.	Establecidas con arreglo a la Ley de Sociedades de Cooperativas del Estado pertinente; autorizadas por el Banco de la Reserva de la India con arreglo a la Ley de Reglamentación del Sector Bancario de 1949 según se aplica a las cooperativas (artículo 22)	No se permiten IED.

Instituciones financieras	Número		Definición, función y leyes por las que se rigen	Requisitos de establecimiento (si procede)	
	2011	2014		Nacionales	Extranjeros
Bancos rurales regionales	82	57	Regulados por la Ley de Bancos Rurales Regionales de 1976, la Ley del Banco de la Reserva de la India de 1934 y la Ley de Reglamentación del Sector Bancario de 1949; establecidos para desarrollar la economía rural proporcionando crédito y otras facilidades, en particular a los agricultores pequeños y marginales, trabajadores agrícolas, artesanos y pequeños empresarios.	Con arreglo a la Ley de Bancos Regionales Rurales de 1976, el Gobierno central podrá, si así se lo solicita un banco patrocinador, mediante notificación en la Gaceta Oficial, establecer uno o más bancos rurales regionales en un Estado o territorio de la Unión, y especificar los límites locales para su funcionamiento.	No se permiten IED.
Otras instituciones					
Instituciones financieras de desarrollo	5	..	Promovidas o asistidas por el Gobierno con el fin de proporcionar financiamiento para el desarrollo a uno o más sectores o subsectores de la economía; clasificadas como entidades de crédito a plazo, entidades de refinanciación y entidades de sectores específicos; reguladas por la Ley del Banco de la Reserva de la India de 1934 y las respectivas leyes promulgadas por el Parlamento (la Ley del Banco Nacional de la Vivienda, la Ley del Banco de Exportación e Importación de la India, la Ley del Banco Nacional de Desarrollo Rural y Agrícola y la Ley del Banco de Desarrollo de la Pequeña Industria de la India).	Solo nacionales (se requiere la aprobación del Parlamento). Participación accionaria de bancos, instituciones financieras, sector público o Banco de la Reserva de la India.	No se permiten IED.
Empresas financieras no bancarias	12.409 ^a	11.922 ^r	Registradas con arreglo a la Ley de Sociedades de 1956 para la concesión de préstamos y anticipos, la adquisición de acciones/títulos/bonos/obligaciones/valores emitidos por el Gobierno o las autoridades locales u otros valores comercializables de carácter similar, el arrendamiento, la compra a plazos, las operaciones de seguro y con fondos de resguardo ^e ; entidades no bancarias cuya principal actividad consiste en recibir depósitos, definidas como empresas financieras no bancarias (empresas no bancarias residuales); las empresas financieras no bancarias se rigen por la Ley del Banco de la Reserva de	Con arreglo a la Ley del Banco de la Reserva de la India de 1934 (artículo 45-IA), deben registrarse en el Banco de la Reserva de la India para iniciar o proseguir cualquier actividad de las empresas financieras no bancarias definida en la Ley del Banco de la Reserva de la India de 1934 (artículo 45-I, cláusula a)), y deben poseer un fondo neto mínimo de 20 millones de rupias; para evitar la regulación doble, determinadas categorías de empresas financieras no bancarias, reguladas por otros organismos	Se permiten IED de hasta el 100% del capital desembolsado, con sujeción a normas de capitalización mínima: i) participación de capital extranjero ≤ 51%, requisito de capitalización mínima de 500.000 \$EE.UU.; ii) participación de capital extranjero > 51% pero ≤ 75%, requisito de capitalización mínima de 5 millones de \$EE.UU.; iii) participación de capital extranjero

Instituciones financieras	Número		Definición, función y leyes por las que se rigen	Requisitos de establecimiento (si procede)	
	2011	2014		Nacionales	Extranjeros
			la India de 1934 (el Banco de la Reserva de la India es el organismo regulador); empresas financieras no bancarias clasificadas como empresas de financiación de activos ^f , empresas de inversiones, empresas de préstamos y empresas de financiación de las infraestructuras ^g ; empresas de inversiones básicas de importancia sistémica ^k ; empresas financieras no bancarias de factoring ^l ; empresas financieras no bancarias- instituciones de microfinanciación ^m ; fondos de deuda para infraestructuras ⁿ ; sociedades de garantía hipotecaria ^o ; y sociedades financieras de cartera no operativas. ^p	reguladores, están exentas del requisito de registro. ^h	> 75%, requisito de capitalización mínima de 50 millones de \$EE.UU.; se pueden establecer subfiliales para determinadas actividades de las empresas financieras no bancarias, sin ninguna limitación con respecto al número de filiales operativas y sin necesidad de aportar capital adicional.
Agentes del mercado primario de valores	17 ⁱ	18 ^j	Sistema de agentes del mercado primario de valores en el mercado de valores del Gobierno (G-Sec), que comprende entidades independientes dedicadas a la actividad de dichos agentes; está previsto que desempeñen una función activa en el mercado G-Sec (segmentos del mercado primario y secundario); se requiere que apoyen subastas para la emisión de títulos de deuda pública y letras del tesoro con arreglo a las normas mínimas prescritas por el Banco de la Reserva de la India; agentes del mercado primario de valores autónomos registrados como empresas financieras no bancarias con arreglo a la Ley del Banco de la Reserva de la India de 1934 (artículo 45-IA); sus operaciones están reguladas por las directrices que el Banco de la Reserva de la India publica periódicamente; las actividades de los agentes del mercado primario de valores de los bancos se rigen por las directrices publicadas por el Banco de la Reserva de la India.	El solicitante no bancario debe poseer fondos netos por valor de 1.500 millones de rupias como mínimo; un agente del mercado primario de valores que realice otras actividades permisibles debe poseer fondos netos por valor de 2.500 millones de rupias como mínimo; los bancos podrán realizar actividades de agentes del mercado primario de valores a nivel de departamento siempre que cumplan las siguientes condiciones: i) fondos netos mínimos de 10.000 millones de rupias; ii) coeficiente mínimo de capital total a riesgos ponderados del 9%; y iii) resultados insatisfactorios netos por debajo del 3% y resultados rentables durante los tres últimos años.	Las filiales o empresas mixtas establecidas por entidades constituidas en el extranjero requieren la autorización de la Junta de Promoción de las Inversiones Extranjeras para las actividades de los agentes del mercado primario de valores.

.. No disponible.

a Incluye el Banco del Estado de la India y las entidades asociadas, los bancos nacionalizados, los bancos extranjeros y los bancos del sector privado.

b El Banco del Estado de Hyderabad se rige por la Ley del Banco del Estado de Hyderabad de 1956.

- c Aceptación, para fines de préstamo o inversión, de depósitos monetarios del público, reembolsables a la vista o de otro modo y retirables por medio de cheques, giros u órdenes o de otro modo.
- d IED, inversores institucionales extranjeros y nacionales indios no residentes.
- e Las empresas financieras no bancarias no incluyen aquellas instituciones cuyo principal negocio son las actividades agrícolas o industriales, y la venta/adquisición/construcción de bienes inmuebles.
- f Las empresas de financiación de activos son instituciones financieras. Su actividad principal es la financiación de activos tangibles que apoyan la actividad productiva/económica (por ejemplo, automóviles, tractores, tornos mecánicos, equipos generadores, maquinaria para el movimiento de tierras y equipo de manipulación de materiales). Su finalidad principal se define como un conjunto de actividades de financiación de activos reales/tangibles que apoyan la actividad económica; los ingresos derivados de esas actividades no deben ser inferiores al 60% de los activos totales y de los ingresos totales, respectivamente.
- g Las empresas de financiación de las infraestructuras son empresas financieras no bancarias no captadoras de depósitos que cumplen los siguientes criterios: i) al menos el 75% de los activos totales deberá destinarse a los préstamos para las infraestructuras, con arreglo a lo dispuesto en las Directrices (Banco de la Reserva) relativas a las Normas cautelares sobre las empresas financieras no bancarias (no captadoras o titulares de depósitos) de 2007 (párrafo 2 viii)); ii) fondos netos mínimos por valor de 3.000 millones de rupias; iii) clasificación crediticia mínima "A" o equivalente de CRISIL, FITCH, CARE, ICRA o clasificación equivalente por otros organismos de clasificación crediticia; y iv) coeficiente de capital total a riesgos ponderados del 15% (con capital de Nivel I mínimo del 10%).
- h Fondo de capital riesgo, empresas de la banca comercial, compañías de corretaje registradas en la Junta de Bolsa y Valores de la India, empresas de seguros que poseen un certificado válido de registro expedido por la IRDA, empresas Nidhi notificadas en virtud de la Ley de Sociedades de 1956 (artículo 60A), empresas que realizan operaciones con fondos de resguardo definidas con arreglo a la Ley de los Fondos de Resguardo de 1982 (artículo 2, cláusula b)) o empresas de financiación de la vivienda reguladas por el Banco Nacional de la Vivienda.
- i De los cuales, 8 agentes autónomos y 9 pertenecientes a un banco.
- j De los cuales, 7 agentes autónomos y 11 pertenecientes a un banco.
- k Las empresas de inversiones básicas de importancia sistémica son empresas financieras no bancarias dedicadas a la adquisición de acciones y valores que cumplen las siguientes condiciones: a) poseer no menos del 90% de sus activos totales en forma de inversiones en capital accionario, acciones preferentes, deudas o préstamos en empresas de grupo; b) sus inversiones en el capital accionario (incluidos instrumentos convertibles obligatoriamente en capital accionario en un plazo no superior a 10 años a partir de la fecha de emisión) de empresas de grupo representen no menos del 60% de sus activos totales; c) no realizan inversiones en acciones, deudas o préstamos en empresas de grupo, salvo mediante la venta en bloque a efectos de dilución o desinversión; d) no realizan ninguna otra actividad financiera contemplada en los apartados c) y f) del artículo 45I de la Ley del Banco de la Reserva de la India de 1934, con excepción de inversiones en depósitos bancarios, instrumentos del mercado monetario, valores del Estado, préstamos a empresas de grupo e inversiones en emisiones de deuda de empresas de grupo o garantías emitidas en nombre de empresas de grupo; e) el volumen de activos es igual o superior a 1.000 millones de rupias; y f) aceptan fondos públicos.
- l Las empresas financieras no bancarias de factoring son empresas financieras no bancarias no captadoras de depósitos que se dedican principalmente al factoring. Los activos financieros en los servicios de factoring deben constituir por lo menos el 50% de sus activos totales y sus ingresos derivados de los servicios de factoring deben ser iguales o superiores al 50% de sus ingresos brutos.
- m Las empresas financieras no bancarias-establecimientos de microfinanciación son empresas financieras no bancarias no captadoras de depósitos en las que por lo menos el 85% de los activos son activos computables que cumplen los siguientes criterios: préstamos de estas empresas a prestatarios con ingresos anuales por hogar rural no superiores a 60.000 rupias o con ingresos por hogar urbano o semiurbano no superiores a 120.000 rupias; las cuantías de los préstamos no pueden exceder de 35.000 rupias en el primer ciclo y de 50.000 rupias en los ciclos subsiguientes; el endeudamiento total del prestatario no superior a 50.000 rupias; el plazo del préstamo no ha de ser inferior a 24 meses para cuantías superiores a 15.000 rupias, sin multa por pago anticipado; prórroga de préstamos sin garantía; la cuantía global de los préstamos, a efectos de la generación de ingresos, no ha de representar menos del 70% de los préstamos totales concedidos por los establecimientos de microfinanciación; y los préstamos se reembolsan en cuotas semanales, quincenales o mensuales según a discreción del prestatario.
- n Los fondos de deuda para infraestructuras-empresas financieras no bancarias son empresas registradas como empresas financieras no bancarias cuya finalidad es canalizar la deuda a largo plazo hacia proyectos de infraestructura. Ese tipo de fondos captan recursos mediante la emisión de bonos denominados en rupias o en dólares de los Estados Unidos con un plazo de vencimiento de cinco años como mínimo. Los fondos de deuda para infraestructuras-empresas financieras no bancarias solo pueden ser avalados por empresas de financiación de las infraestructuras.
- o Las empresas de garantía hipotecaria son instituciones financieras en las que las actividades de garantía hipotecaria constituyen el 90% como mínimo del volumen de negocios o el 90% como mínimo de los ingresos brutos y cuyos fondos propios netos ascienden a 1.000 millones de rupias.

- p Las sociedades financiera de cartera no operativas son instituciones financieras por medio de las que un promotor o un grupo de promotores obtienen autorización para establecer un nuevo banco. Son sociedades enteramente propiedad del promotor o grupo de promotores, que podrán participar en el capital del banco y de todas las demás sociedades de servicios financieros reguladas por el Banco de la Reserva de la India u otros organismos de reglamentación financiera, en la medida en que lo permitan las prescripciones reglamentarias aplicables.
- q A junio de 2011.
- r A noviembre de 2014.

Fuente: Secretaría de la OMC, sobre la base de la información facilitada por las autoridades de la India.

Cuadro A4.3 Regímenes de licencias de telecomunicaciones, 2014

Requisito financiero	Obligación	Derecho
Servicio de acceso unificado para la telefonía fija y móvil		
Garantía financiera (20 a 440 millones de rupias) y garantía de correcta ejecución (100 a 2.200 millones de rupias).	Cobertura mínima del 10% en las capitales de distrito/municipios durante el primer año y del 50% en los tres años siguientes en las zonas urbanas ^a ; y hasta el 30% en los subdistritos en un plazo de cinco años.	Derecho de tramitación de solicitudes (50.000 rupias), derecho de entrada único (5 millones de rupias a 150.000 millones de rupias) y derecho anual (8% de los ingresos brutos ajustados). ^b
Nacionales - larga distancia		
Garantía financiera (50 millones de rupias); y patrimonio y capital social desembolsado mínimos (25 millones de rupias).	Interconexión con proveedores internacionales de servicios de larga distancia.	Derecho de tramitación de solicitudes (50.000 rupias), derecho de entrada único (25 millones de rupias), y derecho anual (8% de los ingresos brutos ajustados).
Internacionales - larga distancia		
Garantía financiera (50 millones de rupias); y patrimonio y capital social desembolsado mínimos (25 millones de rupias).	Interconexión con proveedores nacionales de servicios de larga distancia.	Derecho de tramitación de solicitudes (50.000 rupias), derecho de entrada único (25 millones de rupias), y derecho anual (8% de los ingresos brutos ajustados).
Proveedores de servicios de Internet^c		
Categoría A		
Garantía financiera (1 millón de rupias) y garantía de correcta ejecución (20 millones de rupias).	No se aplica.	Derecho de tramitación de solicitudes (50.000 rupias), derecho de entrada único (3 millones de rupias), y derecho anual (8% de los ingresos brutos ajustados).
Categoría B		
Garantía financiera (100.000 rupias) y garantía de correcta ejecución (1 millón de rupias).	No se aplica.	Derecho de tramitación de solicitudes (15.000 rupias), derecho de entrada único ^c (2 millones de rupias), y derecho anual (8% de los ingresos brutos ajustados).
Categoría C		
Garantía financiera (10.000 rupias) y garantía de correcta ejecución (50.000 rupias).	No se aplica.	Derecho de tramitación de solicitudes (10.000 rupias), derecho de entrada único ^c (20.000 rupias), y derecho anual (8% de los ingresos brutos ajustados).
Proveedores de infraestructura		
Categoría I^d		
No se aplica.	No se aplica.	Derecho de tramitación de solicitudes (5.000 rupias).

a No existe ningún requisito de cobertura en las zonas rurales.

b Desde el 1º de octubre de 2008, los operadores que suministran servicios de telecomunicaciones fijas en las zonas rurales están exentos del pago del derecho anual.

c Los proveedores de servicios de Internet con un patrimonio de 1.000 millones de rupias están autorizados para proporcionar servicios de televisión por protocolo de Internet (actualmente, dos proveedores).

d Alquilar/arrendar/vender fibras oscuras, derechos de paso, conductos y torres a los proveedores de servicios de telecomunicaciones.

Nota: La garantía financiera asegura el pago de las tarifas/derechos por el Gobierno, por ejemplo, derechos de espectro y derechos de licencia. La garantía de correcta ejecución vela por que los proveedores cumplan sus obligaciones de despliegue. La validez de las licencias es de 20 años, renovables por 10 años más.

Fuente: Información en línea del Departamento de Telecomunicaciones. Consultado en: <http://www.dot.gov.in/sites/default/files/amended%20%20UL%20guidelines.pdf>; e información suministrada por las autoridades de la India.

Cuadro A4.4 Convenios y protocolos de la Organización Marítima Internacional (OMI) ratificados por la India, 2014

Convenios de la OMI ratificados por la India	
Nombre del Convenio	
Convenio constitutivo de la Organización Marítima Internacional (Convenio de la OMI), 1948	
Convenio internacional para la seguridad de la vida humana en el mar (Convenio SOLAS), 1974	
Convenio internacional sobre líneas de carga, 1966	
Convenio Internacional sobre Arqueo de Buques, 1969	
Convenio sobre el Reglamento internacional para prevenir los abordajes (Convenio COLREG), 1972	
Convenio internacional sobre la seguridad de los contenedores (Convenio CSC), 1972	
Convenio internacional sobre normas de formación, titulación y guardia para la gente de mar (Convenio STCW), 1978	
Convenio Internacional sobre Búsqueda y Salvamento Marítimos (Convenio SAR), 1979	
Convenio constitutivo de la Organización Internacional de Telecomunicaciones Marítimas por Satélite (Convenio INMARSAT), 1976	
Convenio para facilitar el tráfico marítimo internacional, 1965	
Convenio internacional relativo a la intervención en alta mar en casos de accidentes que causen una contaminación por hidrocarburos, 1969	
Convenio sobre limitación de la responsabilidad nacida de reclamaciones de derecho marítimo, 1976	
Convenio para la represión de actos ilícitos contra la seguridad de la navegación marítima, 1988	
Convenio Internacional sobre Salvamento Marítimo, 1989	
Convenio Internacional sobre Cooperación, Preparación y Lucha contra la Contaminación por Hidrocarburos (Convenio de Cooperación), 1990	
Convenio Internacional de Nairobi sobre la Remoción de Restos de Naufragio (Convenio de Nairobi), 2007	
Convenio internacional para prevenir la contaminación por los buques (MARPOL), 1973-1978	
Protocolo correspondiente al Convenio internacional sobre responsabilidad civil nacida de daños debidos a contaminación por hidrocarburos (Convenio de Responsabilidad Civil), 1969 (a presente denunciado)	
Convenio internacional sobre la constitución de un fondo internacional de indemnización de daños debidos a contaminación por hidrocarburos (FUND), 1971	
Protocolos ratificados por la India	
Nombre del Protocolo	
Protocolo de 1978 relativo al Convenio internacional para la seguridad de la vida humana en el mar de 1º de noviembre de 1974 (Protocolo SOLAS de 1978)	
Protocolo de 1988 relativo al Convenio internacional para la seguridad de la vida humana en el mar (Protocolo SOLAS de 1988)	
Protocolo de 1988 relativo al Convenio internacional sobre líneas de carga de 1966 (Protocolo sobre líneas de carga de 1988)	
Protocolo sobre espacios habitables en buques de pasaje que prestan servicios especiales, 1973	
Protocolo de 1997 del MARPOL (anexo VI)	
Protocolo de 1976 sobre el Convenio de Responsabilidad Civil	
Protocolo de 1992 sobre el Convenio de Responsabilidad Civil	
Protocolo de 1976 relativo al Convenio internacional sobre la constitución de un fondo internacional de indemnización de daños debidos a contaminación por hidrocarburos	
Protocolo de 1992 relativo al Convenio internacional sobre la constitución de un fondo internacional de indemnización de daños debidos a contaminación por hidrocarburos	
Protocolo de 1996 relativo al Convenio sobre limitación de la responsabilidad nacida de reclamaciones de derecho marítimo	
Protocolo de 1988 relativo al Convenio para la represión de actos ilícitos contra la seguridad de la navegación marítima	
Acuerdo ratificado por la India	
Nombre del acuerdo	
Acuerdo sobre buques de pasaje que prestan servicios especiales, 1971	
Acuerdo de explotación ratificado por la India	
Nombre del acuerdo de explotación	
Acuerdo de Explotación de la Organización Internacional de Telecomunicaciones Móviles por Satélite (IMMARSAT), 1976 (modificado)	

Fuente: Secretaría de la OMC, sobre la base de la información facilitada por las autoridades de la India.

Cuadro A4.5 Acuerdos sobre servicios aéreos concluidos por la India, 2014

Nombre del interlocutor comercial	Fecha de suscripción de los Acuerdos
Afganistán	26 de enero de 1952
Alemania	31 de mayo de 1963
Arabia Saudita	26 de abril de 1973
Argelia	26 de junio de 2000
Armenia	5 de diciembre de 2000
Australia	6 de marzo de 2006
Austria	26 de octubre de 1989
Azerbaiyán	16 de abril de 2012
Bahrein	5 de abril de 2000
Bangladesh	5 de mayo de 1978
Barbados ^a	1º de julio de 2010
Belarús	28 de septiembre de 1997
Bélgica	6 de abril de 1967
Bhután	22 de diciembre de 2009
Bosnia y Herzegovina	21 de mayo de 2010
Brasil	8 de marzo de 2011
Brunei	6 de noviembre de 1995
Bulgaria	16 de junio de 1992
Camboya	9 de abril de 2002
Canadá	20 de julio de 1982
Chile	21 de abril de 2008
China	22 de diciembre de 1988
Chipre	18 de diciembre de 2000
Croacia	12 de septiembre de 2000
Dinamarca	19 de diciembre de 1995
Djibouti	19 de mayo de 2003
Egipto	9 de abril de 1997
Emiratos Árabes Unidos	7 de enero de 2014
Eslovaquia	9 de octubre de 1996
Eslovenia	16 de febrero de 2004
España	10 de abril de 1987
Estados Unidos	14 de abril de 2005
Etiopía	3 de agosto de 1967
Federación de Rusia	21 de diciembre de 1998
Fiji	28 de enero de 1974
Filipinas	20 de octubre de 1949
Finlandia	18 de julio de 1995
Francia	16 de julio de 1947
Georgia	4 de noviembre de 1997
Ghana	25 de enero de 1978
Hong Kong, China	10 de octubre de 1996
Hungría	23 de febrero de 1966
Indonesia	25 de enero de 2011
Irán	9 de julio de 2010
Iraq	27 de julio de 1955
Irlanda	20 de febrero de 1991
Islandia	14 de enero de 2010
Israel	4 de abril de 1994
Italia	16 de julio de 1959
Japón	26 de noviembre de 1955
Jordania	16 de octubre de 1989
Kazajstán	10 de septiembre de 1993
Kenya ^a	30 de septiembre de 2009
Kirguistán	8 de septiembre de 1993
Kuwait	4 de enero de 1989
Lesotho	16 de septiembre de 1992
Letonia	20 de octubre de 1997
Líbano	19 de septiembre de 1964
Lituania	20 de febrero de 2001
Luxemburgo	8 de enero de 2001
Macao, China	11 de febrero de 1998
Madagascar	6 de octubre de 2010
Malasia	22 de mayo de 1974
Maldivas	24 de diciembre de 2008
Malta	5 de octubre de 1998
Marruecos ^a	11 de diciembre de 1996
Mauricio	28 de enero de 1972

Nombre del interlocutor comercial	Fecha de suscripción de los Acuerdos
México	17 de abril de 2008
Mongolia	30 de noviembre de 1998
Myanmar	28 de mayo de 2012
Nepal	16 de febrero de 2010
Nigeria	31 de enero de 1978
Noruega	19 de diciembre de 1995
Nueva Zelanda	26 de agosto de 1997
Omán	31 de mayo de 1995
Países Bajos	24 de mayo de 1951
Pakistán	16 de julio de 1976
Polonia	25 de enero de 1977
Portugal	6 de febrero de 1997
Qatar	14 de abril de 2005
Reino Unido	8 de septiembre de 2005
República Checa	16 de octubre de 1997
República de Corea	16 de marzo de 1992
Rumania	4 de diciembre de 1993
Rwanda ^a	1º de julio de 2010
Senegal ^a	2 de julio de 2010
Seychelles	30 de octubre de 1978
Singapur	23 de enero de 1968
Sri Lanka	21 de diciembre de 1948
Sudáfrica	4 de junio de 2010
Suecia	19 de diciembre de 1995
Suiza	2 de mayo de 2001
Tailandia	19 de diciembre de 1969
Taipei Chino	..
Tanzanía	29 de septiembre de 1982
Tayikistán	10 de mayo de 2001
Trinidad y Tabago	6 de enero de 2012
Túnez	8 de febrero de 2007
Turkmenistán	14 de septiembre de 1993
Turquía	10 de abril de 1986
Ucrania	7 de julio de 1995
Uganda	5 de octubre de 1997
Uzbekistán	24 de mayo de 1993
Viet Nam	Noviembre de 2013
Yemen	20 de julio de 1999
Yugoslavia ^a	31 de enero de 2001
Zambia	15 de noviembre de 1993
Zimbabwe	19 de junio de 2014

.. No disponible.

a Rubricado.

Fuente: Secretaría de la OMC, sobre la base de la información facilitada por las autoridades de la India.