Comité de Prácticas Antidumping

CANADA - MEDIDA ANTIDUMPING APLICADA A LAS TUBERIAS SOLDADAS DE ACERO AL CARBONO PROCEDENTES DEL BRASIL

Respuesta del Canadá a la pregunta formulada por el Brasil

Se ha recibido de la Misión Permanente del Canadá la siguiente comunicación, de fecha 24 de mayo de 1993.

Pregunta:

¿Por qué no se tuvieron en cuenta los costes de oportunidad de las existencias en las comparaciones basadas en las ventas internas reales?

Respuesta:

La única situación puesta de manifiesto en la nueva investigación de las tuberías soldadas de acero al carbono procedentes del Brasil en la que pueden haber surgido "costes de oportunidad de las existencias" guarda relación con el argumento de que mantener existencias para las ventas internas entraña un coste.

Este argumento se basa en el supuesto de que, en una economía con una elevada inflación, el valor de las existencias disminuye cuanto más tiempo tardan en venderse.

Aunque esta afirmación en un contexto general puede resultar cierta, el Ministerio opina que esta situación no constituye un coste resultante de las ventas internas para los productores de tuberías brasileños.

En su investigación, el Ministerio de la Rentas Nacional del Canadá descubrió que los precios de venta efectivos en el mercado interno de los productos análogos no se fijaban de manera definitiva hasta que las mercancías eran expedidas y las facturas emitidas.

Hasta ese momento, cualquier precio de venta anteriormente indicado por el productor puede ajustarse para tener en cuenta la inflación y/o los cambios en el coste de las materias primas.

Se debe señalar que, con respecto a las tuberías soldadas de acero al carbono, las facturas se suelen emitir en un torno a la fecha de entrega y, de acuerdo con el derecho brasileño, deben acompañar a las mercancías.